

# СТИЛЬ РЕАГИРОВАНИЯ «АКТИВНЫЙ» – «РЕФЛЕКСИВНЫЙ»



**Стиль работы человека, способ анализа входящей информации**

	<b>АКТИВНЫЙ</b>	<b>РЕФЛЕКСИВНЫЙ</b>
<b>базовый паттерн</b>	<p>Важно что-то делать, влиять на происходящее.</p> <p>Не дожидается пока другие начнут действовать.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Вяжемся в драку, а после разберемся.</li> <li>- Как я узнаю, что я думаю, если не скажу?.</li> </ul>	<p>Ждет других, реагирует на происходящее. Собирает информацию до начала действия.</p> <p>Анализирует то, что происходит и может произойти. Не устанавливает себе временные рамки. Чаще думает, вместо того, чтобы делать</p>
<b>фокус внимания</b>	<p>Ориентирован на действия. Собирает информацию в процессе действия.</p> <p>Склонен делать вместо того, чтобы думать</p>	<p>Требуется время на анализ и обдумывание ситуации. Не рискуют переходить к действиям из опасения совершить промах.</p>
	Характерно твердое рукопожатие	Вялое выражение лица
<b>язык, характерные выражения</b>	<p>Характерны конкретные предложения, активные глаголы. Чаще говорит утверждениями, чем задает вопросы .</p> <p>Законченные предложения с личным подлежащим, с глаголом в активном залоге и реальным дополнением: "Я собираюсь провести переговоры в кратчайшие сроки".</p>	<p>Много вопросов в речи типа «А вы уверены?», «А так ли это?».</p> <p>Характерны длинные сложно-подчиненные предложения, и глаголы в сослагательном наклонении. Речь абстрактная, общая.</p>
<b>подстройка</b>	<p>Подстраивайтесь к ним с помощью слов: «Беритесь за дело не мешкая», «Добивайтесь своей цели».</p>	<p>Работают наиболее успешно в обстановке, требующей глубоких размышлений и рефлексии</p>

**КОНТЕКСТ ВЫЯВЛЕНИЯ:** Вопрос: «Вам нужно купить X...? Как вы будете это делать?»