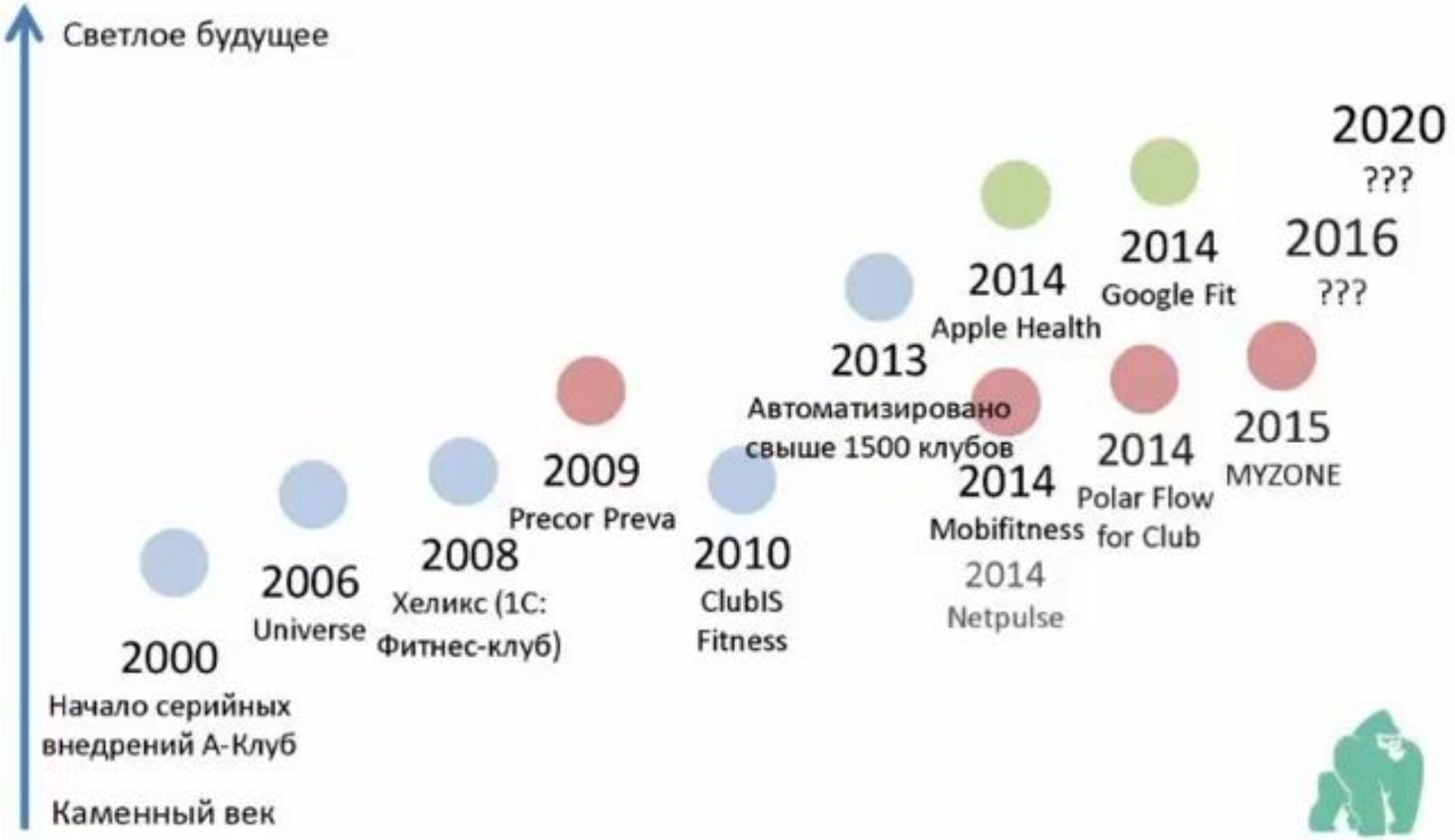
- Стоимость разработки?
- Расписание для сайта и соц сетей входит в Тарифы или оплачивается сверх тарифа?
- Реализованы ли упоминающийся в вебинаре «7 Глубокая интеграция» и «8 PUSH and PAY»?

Развитие IT-технологий в фитнесе (РФ)



Фитнес-клуб прошлого

Уже сейчас этого недостаточно

- Исправные тренажеры
- Вежливый персонал
- Чистые уборные
- Просторные залы
- Скидки и акции

Так должны работать все.
Мир меняется.

Консьюмеризация и мобильные устройства

Член клуба хочет:

- Вести дневник питания
- Вести дневник тренировок
- Быть информированным
- Быть вовлеченным
- Соревноваться
- Общаться

Что делать клубу будущего?

В скором будущем нас ждет

A&A, 1C: Фитнес-клуб, ClubIS

Google Fit
Apple Health

Preva API и прочие

Единое брендированное приложение с базовыми функциями

Здесь и сейчас

Проблемы члена клуба, которые можно решить уже сейчас:

- Нет удобного расписания под рукой
- Отменили или перенесли занятие без предупреждения
- Замучили sms-рассылками
- Не могу записаться или оплатить тогда, когда мне удобно
- Негде узнать о тренере
- Забыла рюкзак на тренировку
- Не могу заморозить карту с телефона

Проблемы клуба, которые можно решить уже сейчас:

- Нет удобного продающего расписания на сайте, в соц сетях
- Нет решения для записи на занятия
- Хочется заменить пластик на электронные карты
- Нет решения для единой интегрированной системы: клубная система+сайт+мобильное приложение
- Дорогие SMS-рассылки
- Нет ресурса на запуск программы лояльности

Мобильное приложение от Mobifitness:

Расписание с записью
- на сайте,
- в соц сетях,
- в мобильном приложении,
- печать в Excel

PUSH-рассылки бесплатно
- об изменениях в расписании,
- о новостях и акциях
- таргетированные

Личный кабинет члена клуба
- Отображение данных из клубной системы (по абонементу, статистика и т.д.),
- отправка заявок на заморозку, продление карт
- обратная связь

Эмиссия электронных карт
- Карта привязывается к номеру телефона,
- в приложении штрих-код

Программа лояльности
- накопление баллов за покупки,
- за шеринг в соц сетях,
- выдача призов

Online-оплата
- на сайте
- в мобильных приложениях

Кейсы

X-FIT

http://x-fit.ru

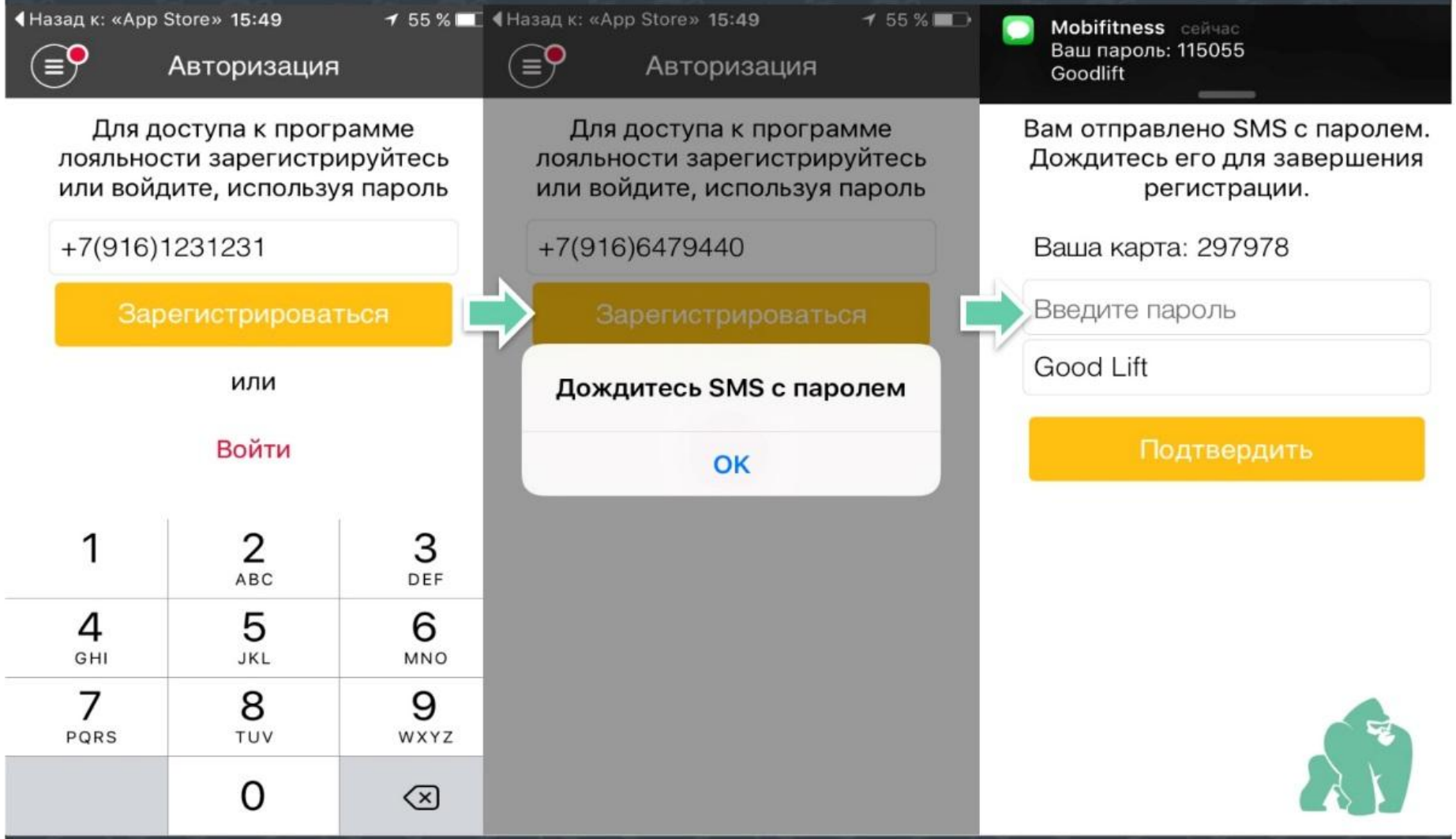
PUSH-уведомления

Об акциях и об изменениях в расписании

Стоимость 100 000 SMS примерно 90 000 рублей.

Стоимость 100 000 PUSH - БЕСПЛАТНО

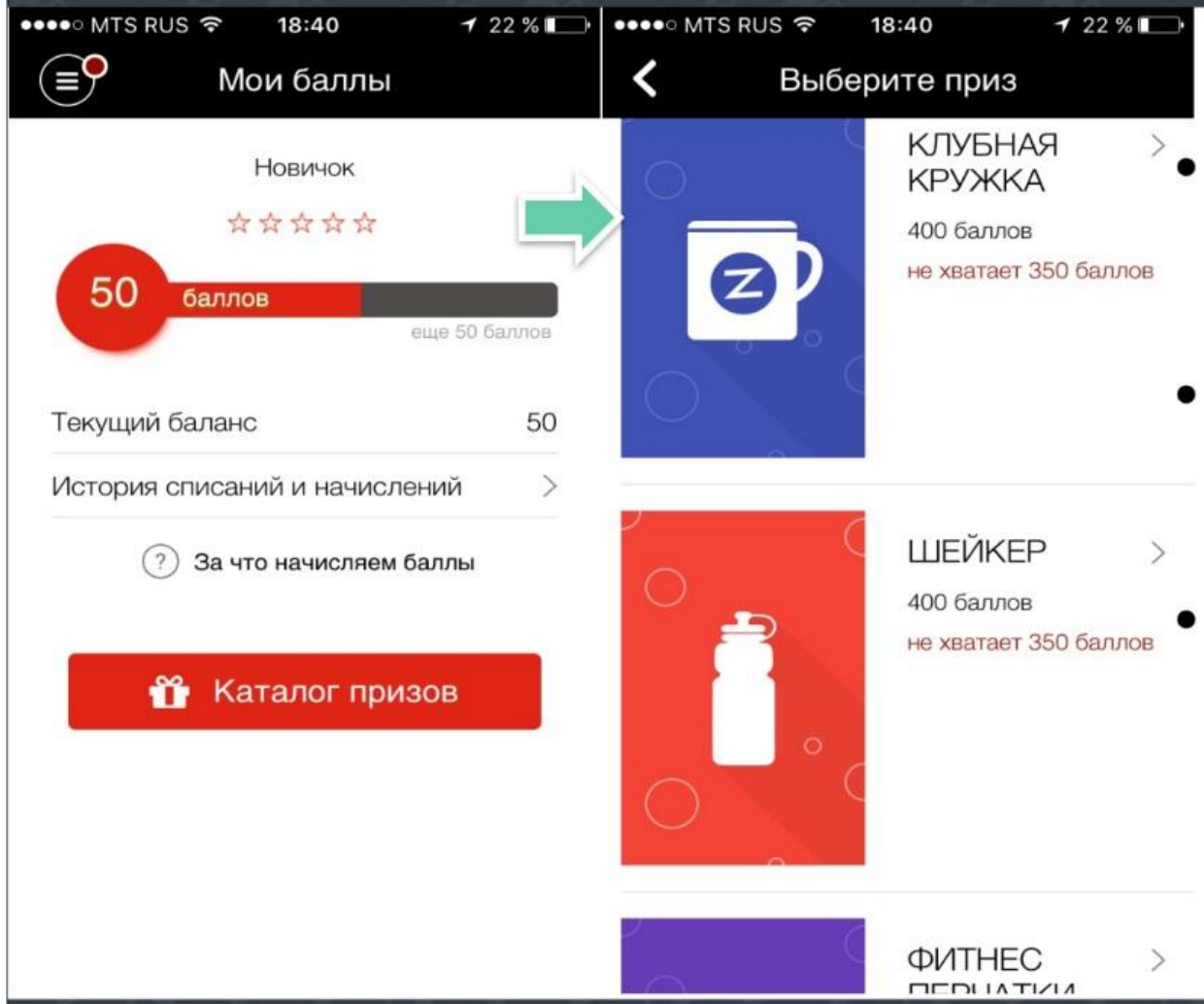
Good Lift: выпуск электронных карт



мобильное приложение для фитнес-клубов

www.mobifitness.ru

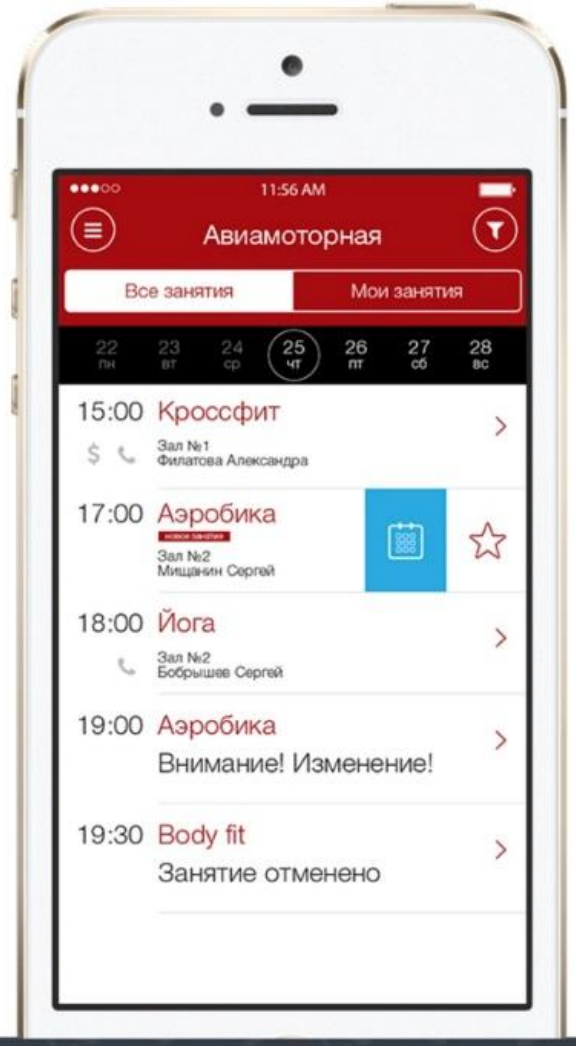
ZUPRE: программа лояльности



Установки

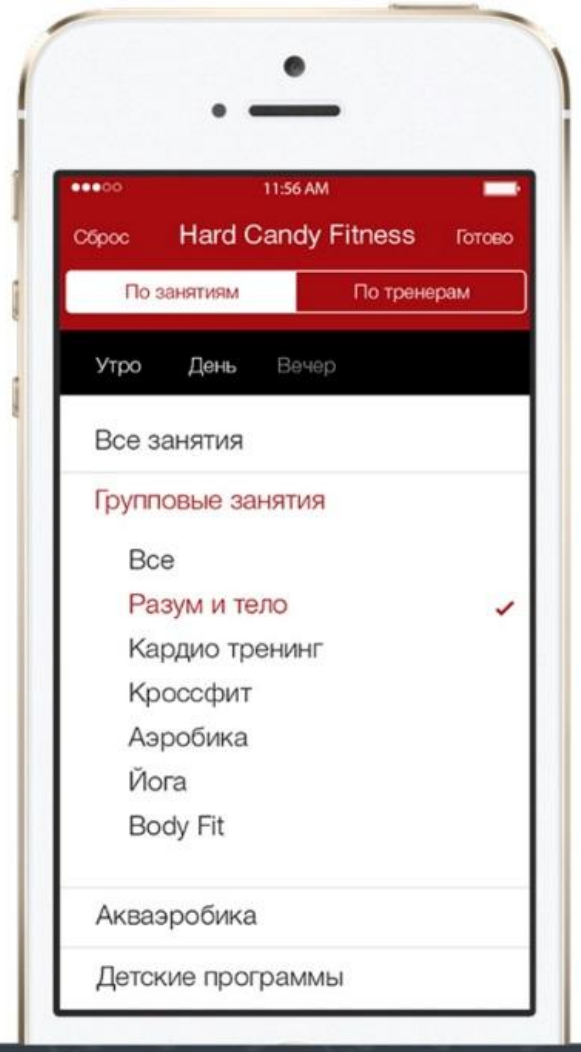
- 22% от всей клиентской базы
- 50% от активной базы
- 10 призов выдано за первую неделю работы каталога

Универсальное расписание и запись на занятия



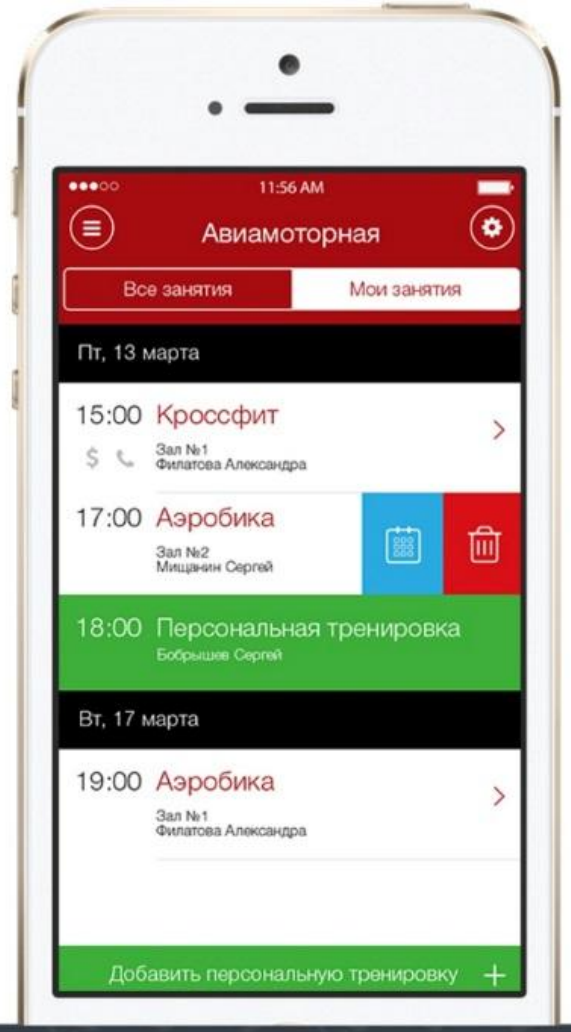
- Расписание в мобильных приложениях
- Теги: «коммерческий класс», «предварительная запись», «новое занятие»
- Дизайн приложения полностью брендируется под фирменные цвета клуба

Универсальное расписание и запись на занятия



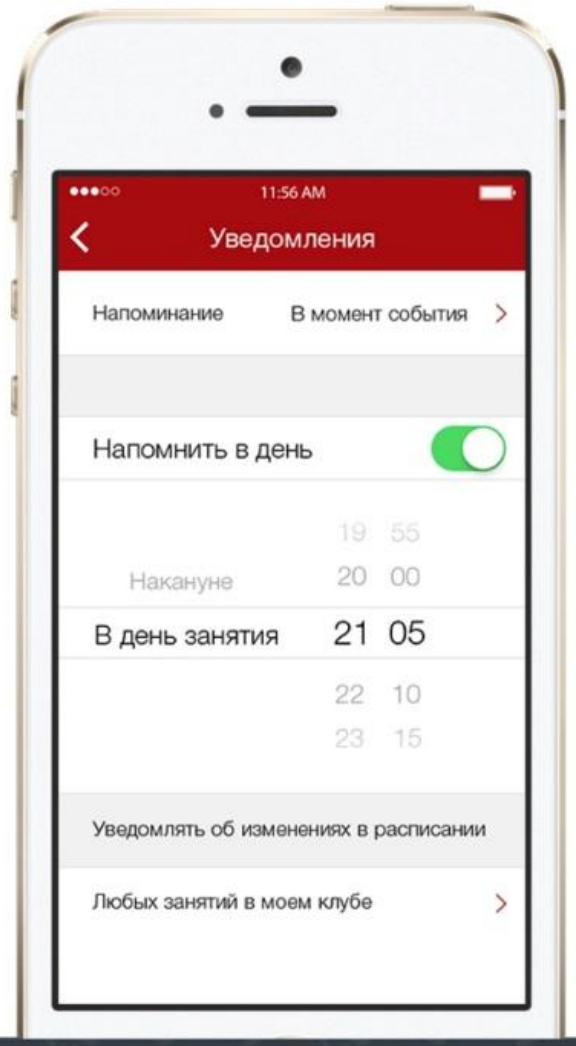
- Удобный и очень гибкий фильтр по времени, типам занятий, тренерам

Универсальное расписание и запись на занятия



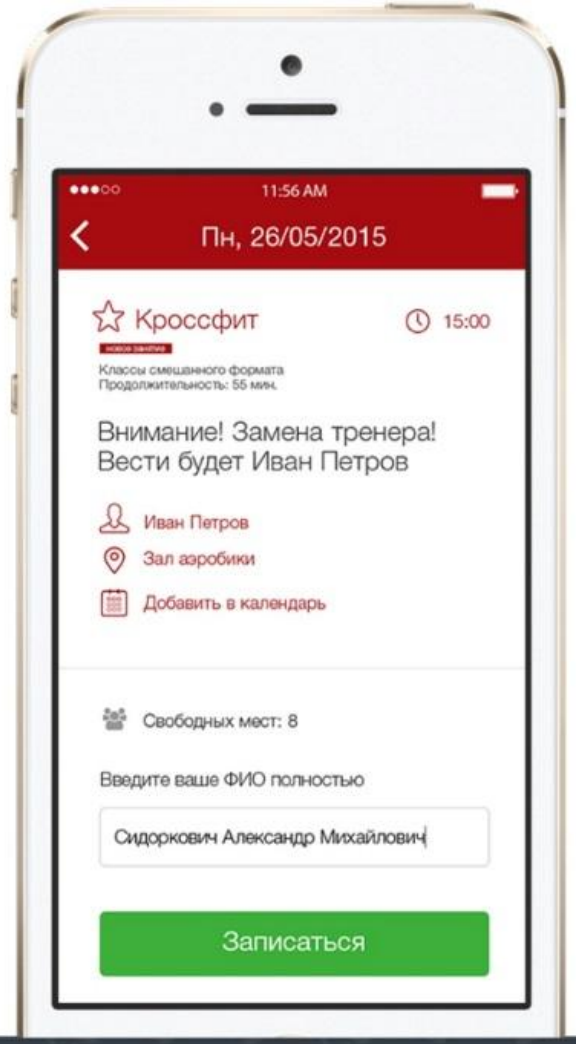
- Личное расписание (Мои занятия)
- Возможность ставить напоминания о персональных тренировках

Универсальное расписание и запись на занятия



- Удобные настраиваемые напоминания о занятиях, адаптированные под занятия фитнесом.
- Гибкая настройка оповещений об изменении расписания.

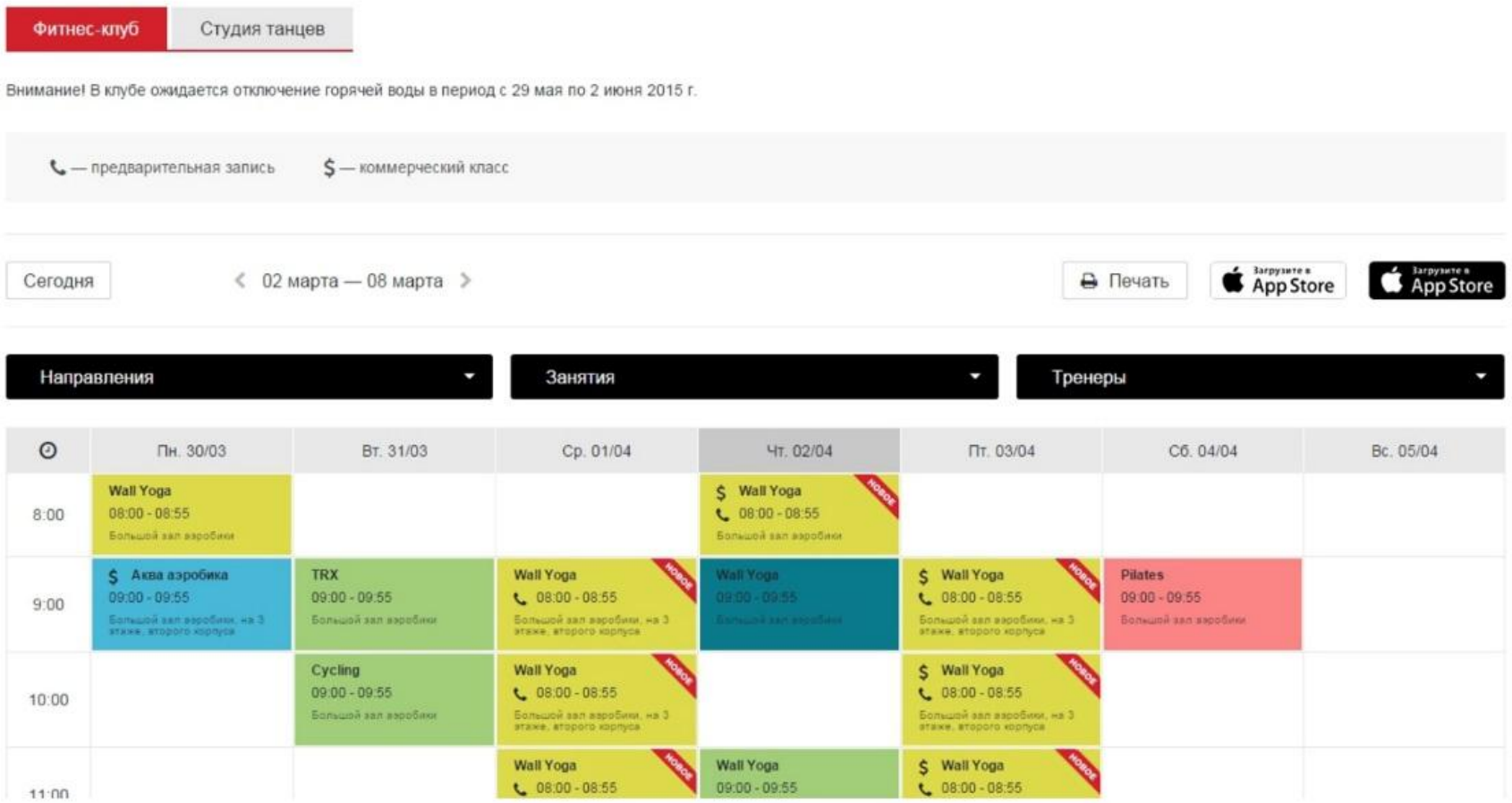
Универсальное расписание и запись на занятия



- Карточка занятия, со ссылкой на тренера
- Изменения в занятии
- Возможность записи на групповое занятие
- Возможность поделиться намерением пойти на занятия в соц. сетях.

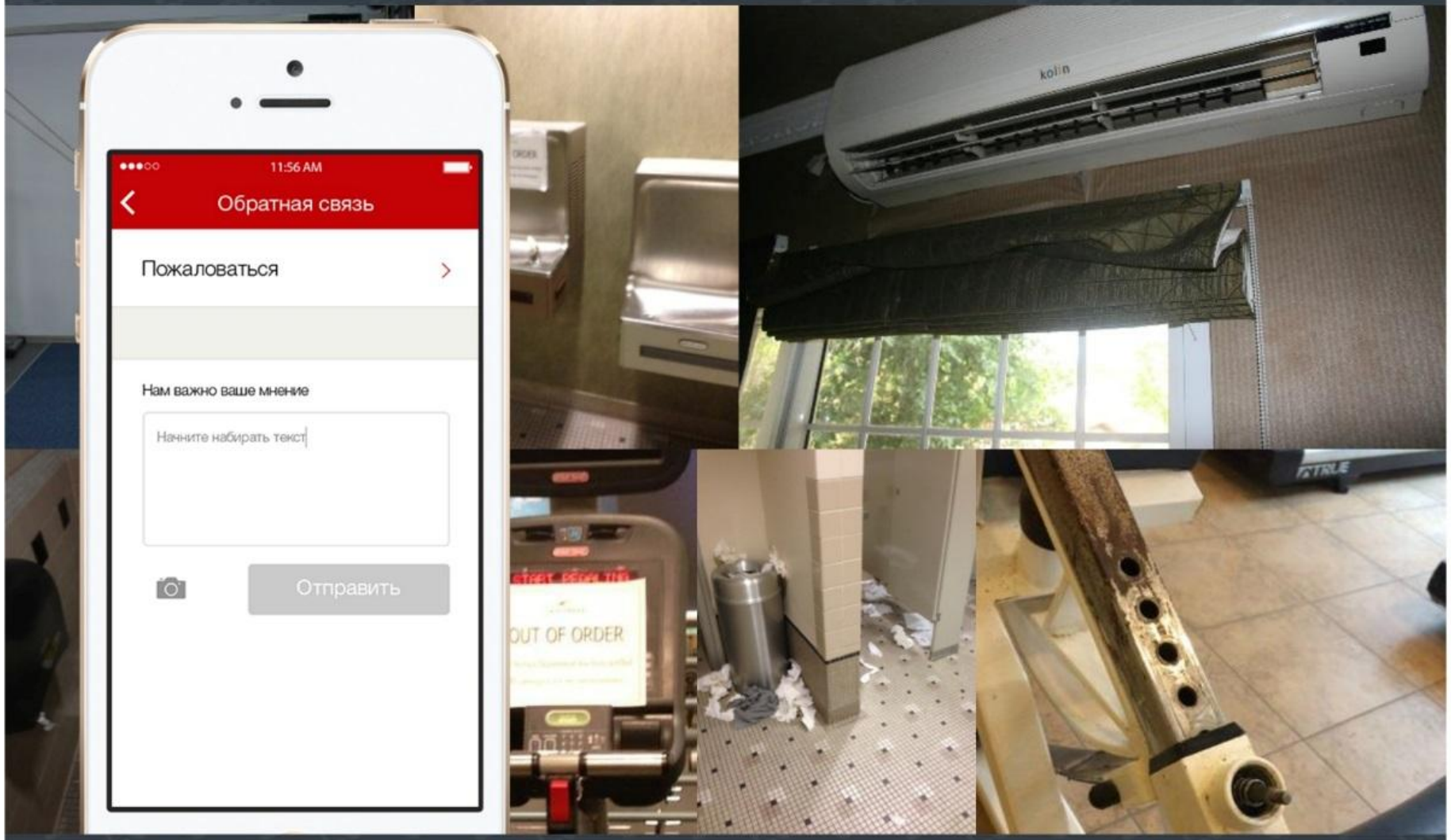
Универсальное расписание и запись на занятия

Виджет «Расписание на сайт», а также в Facebook и ВКонтакте



Удобные и бесплатные рассылки

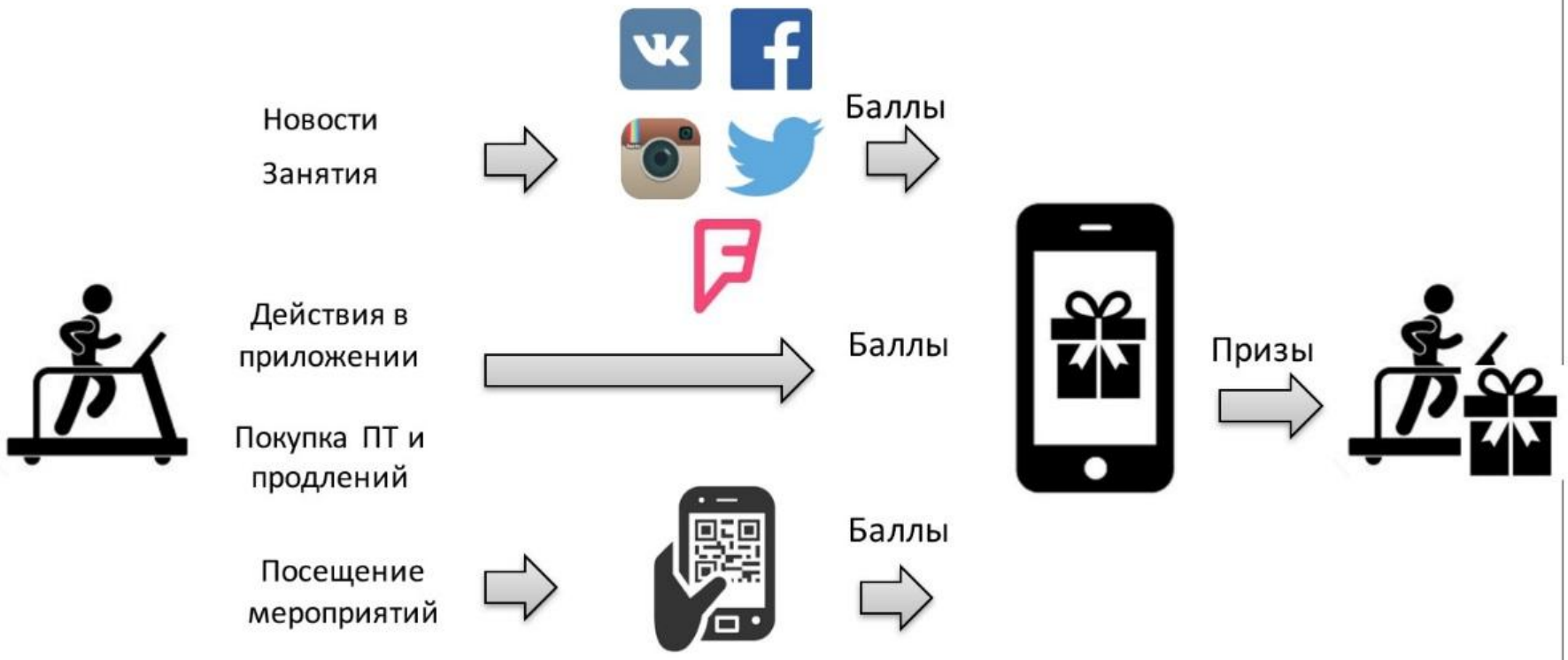
Обратная связь



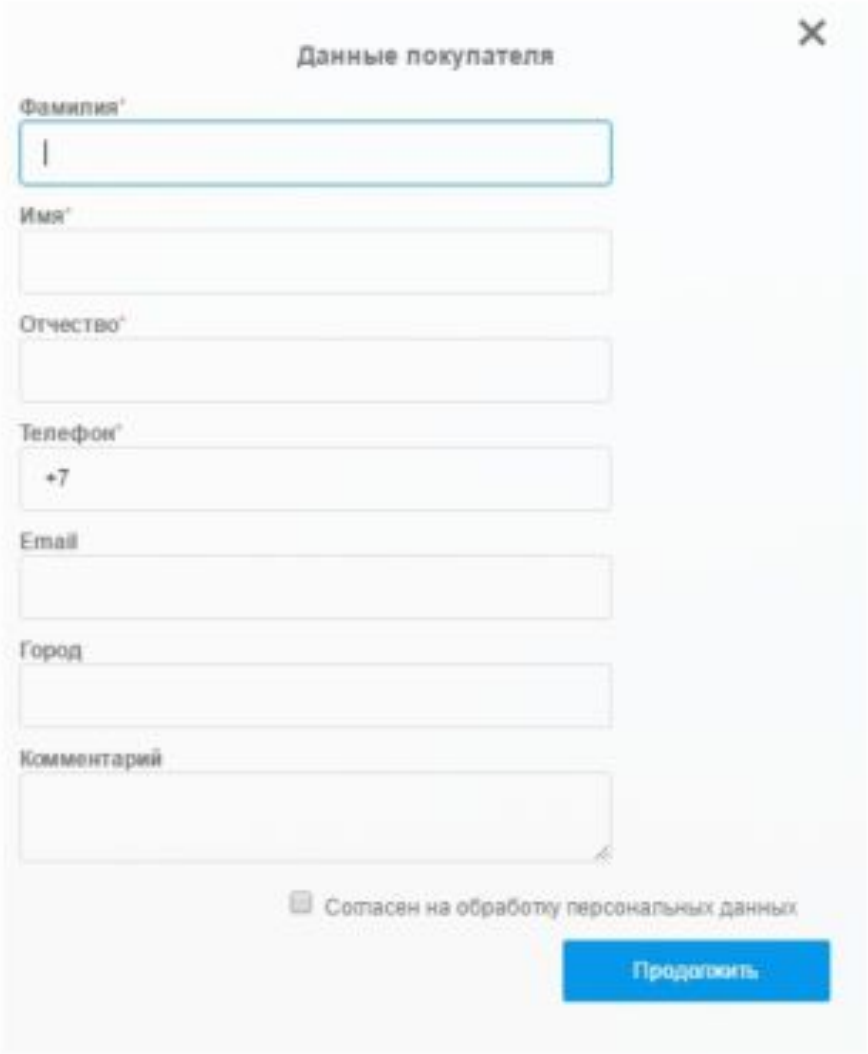
мобильное приложение для фитнес-клубов

www.mobifitness.ru

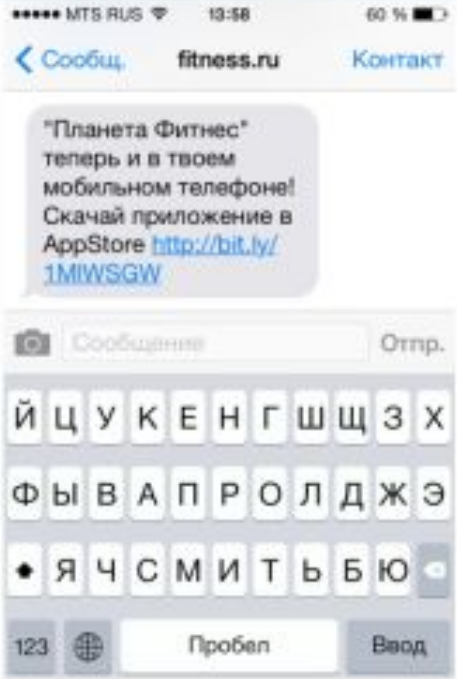
Программа лояльности и реклама в социальных сетях

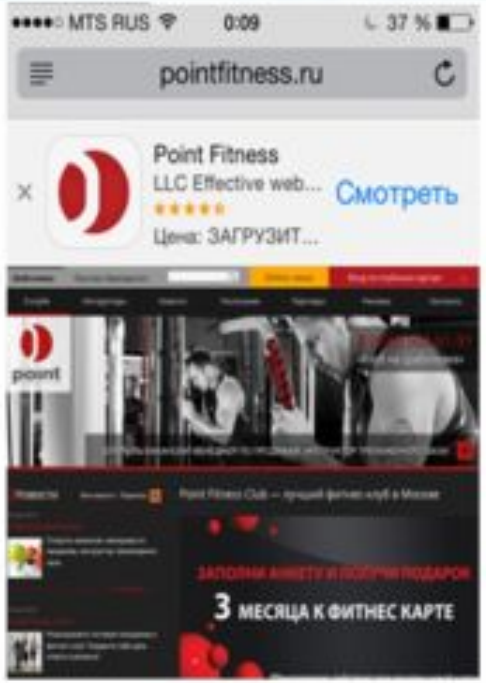


Виджет оплаты на сайт фитнес-клуба – для продаж с сайта



Мы помогаем анонсировать приложение





- Стикеры,
- QR-коды,
- код на сайт,
- анонс в wi-fi клубной сети,
- инструкция по анонсированию

Кейс ближайшего будущего

Механика PUSH & PAY

1. В список услуг добавляете услугу со скидкой и сроком жизни 1 неделя.

2. Отправляете PUSH с очень конкретным предложением купить услугу со скидкой в течение недели.

3. По нажатию на PUSH клиент попадает на страницу акции, где видит описание и кнопку “Купить”. Кнопка “живет” неделю.

Кейс ближайшего будущего

Глубокая интеграция

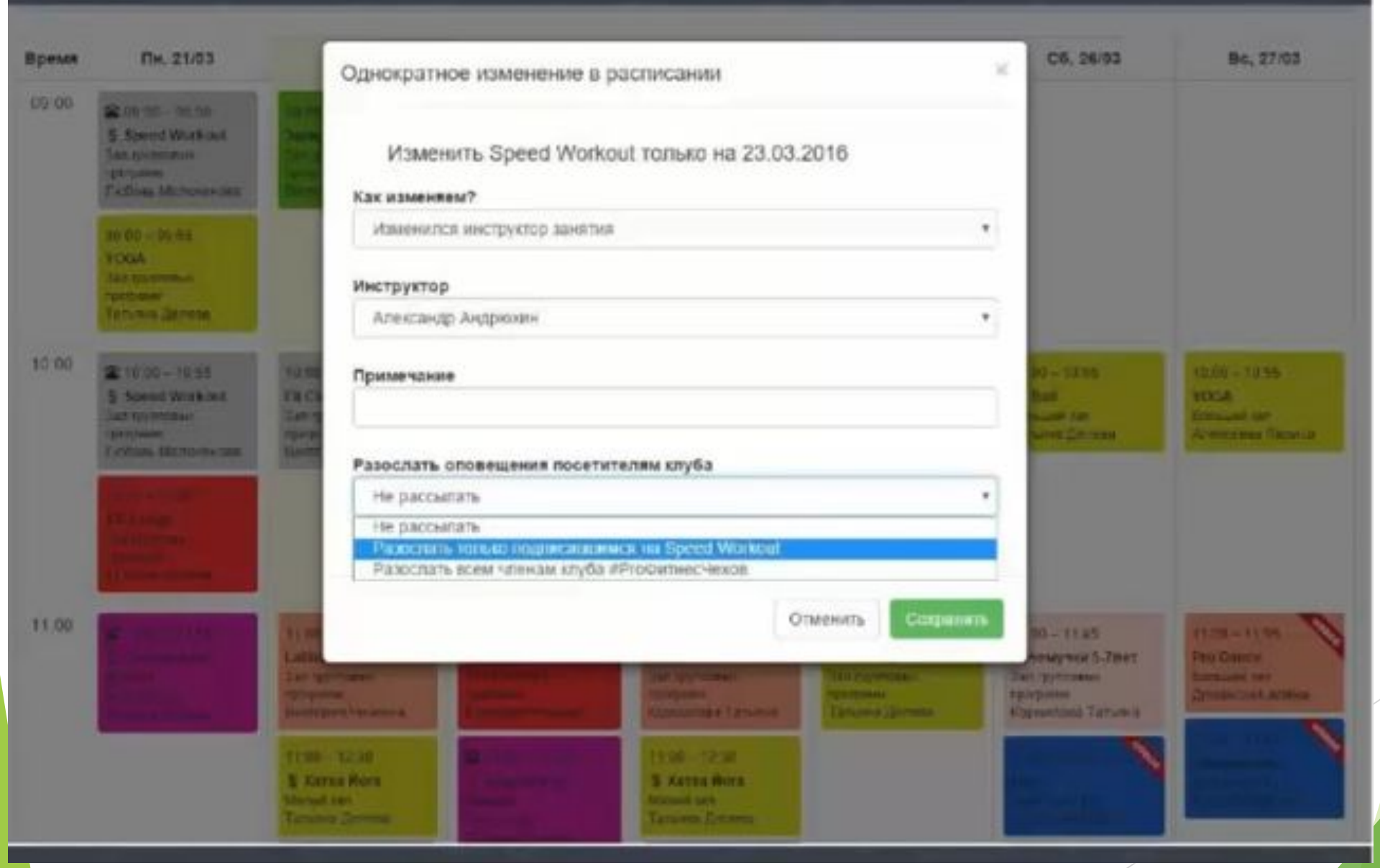
Интеграция с клубными системами дает возможность рассылать PUSH-уведомления, когда посетитель вошел в клуб.

Через приложение можно оплачивать долговые ордера, пополнять депозит, видеть свои данные по фитнес-тестированию в динамике и многое другое.

Чем приложение нравится членам клуба

1. Иметь расписание под рукой, удобная фильтрация.
2. Личный график занятий и напоминания. Можно вовремя узнавать об изменениях только по тем занятиям, на которые ходишь.
3. Возможность отправлять заявки на заморозку и продление карты прямо из приложения.
4. Возможность выпустить пар через форму обратной связи.
5. Возможность получить бонусы от любимого клуба

Управлять приложением - проще, чем сайтом



Что ждет в скором будущем наших клиентов

1. Развитие записи до полноценного сервиса с бронированием по SMS/по оплате, с политикой отменой бронирования.

2. Модуль Online-оплаты (на сайте и в приложении)

3. Online-приемная (возможность задавать темы обращения, отвечать на обращения клиентов через мобильные приложения путем отправки PUSH-уведомления)

4. Запись на персональные тренировки, кабинет тренера, ведение создание графика тренировок и ведение дневника тренировок.

5. Внутриклубная социальная сеть, лидерборды.

Special. Для школ танцев: учет посещаемости.

Преимущества и стоимость

Мобифитнес - это:

- Гибкий конструктор тарифа. Стоимость **от 1 990 до 6 870** рублей в месяц в зависимости от комплектации.
- Срок запуска – всего от 2 недель.
- Маркетинг-кит для клубов с информацией о том, где и как анонсировать приложение – бесплатно.
- Минимум 4 бесплатных обновления приложения в год в соответствии с нашим планом разработки.
- Возможность рассрочки оплаты.

- http://mobifitness.ru/

MBA intensive in Fitness

- http://mba-fitness.ru/