

«Академия ИТС» по продажам сервисов ИС:ИТС

Занятие №10.

Работа с возражениями.

Романов Д.Ю.

Менеджер по развитию продаж сервисов ИС:
ИТС

~~E-mail: romd@ic.ru~~

Программа повышения культуры
продаж сервисов ИС:ИТС в 2017 году.



Методы работы с возражениями.

1. Именно поэтому.
2. Отсылка к опыту клиента (прошлomu клиентa или пример из жизни).
3. Пословица.
4. Ссылка на Ваших клиентов.
5. Подмена.
6. Давайте посчитаем.

Занятие №10.

Работа с возражениями.