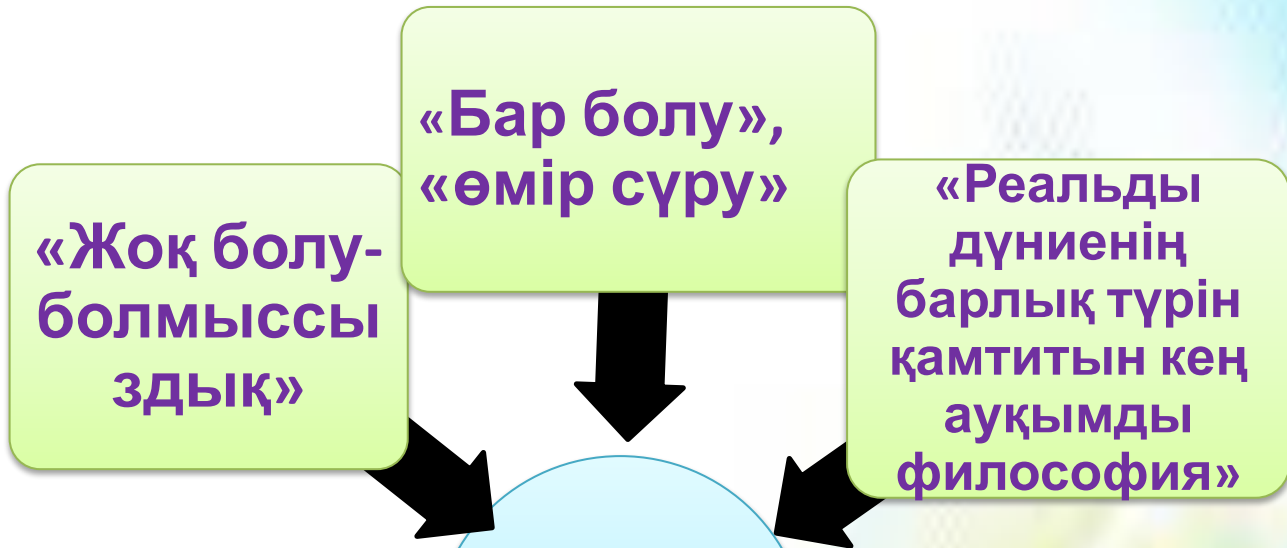


# БОЛМЫС

Орындаған: Исаханқызы  
Қ.  
203-топ  
Қабылдаған:



**Түрлері**

**Табиғат**

**Адам**

**Рухани**

**Әлеуметтік**

**Болмысқа анықтама беруші  
ғалымдар пікірі**

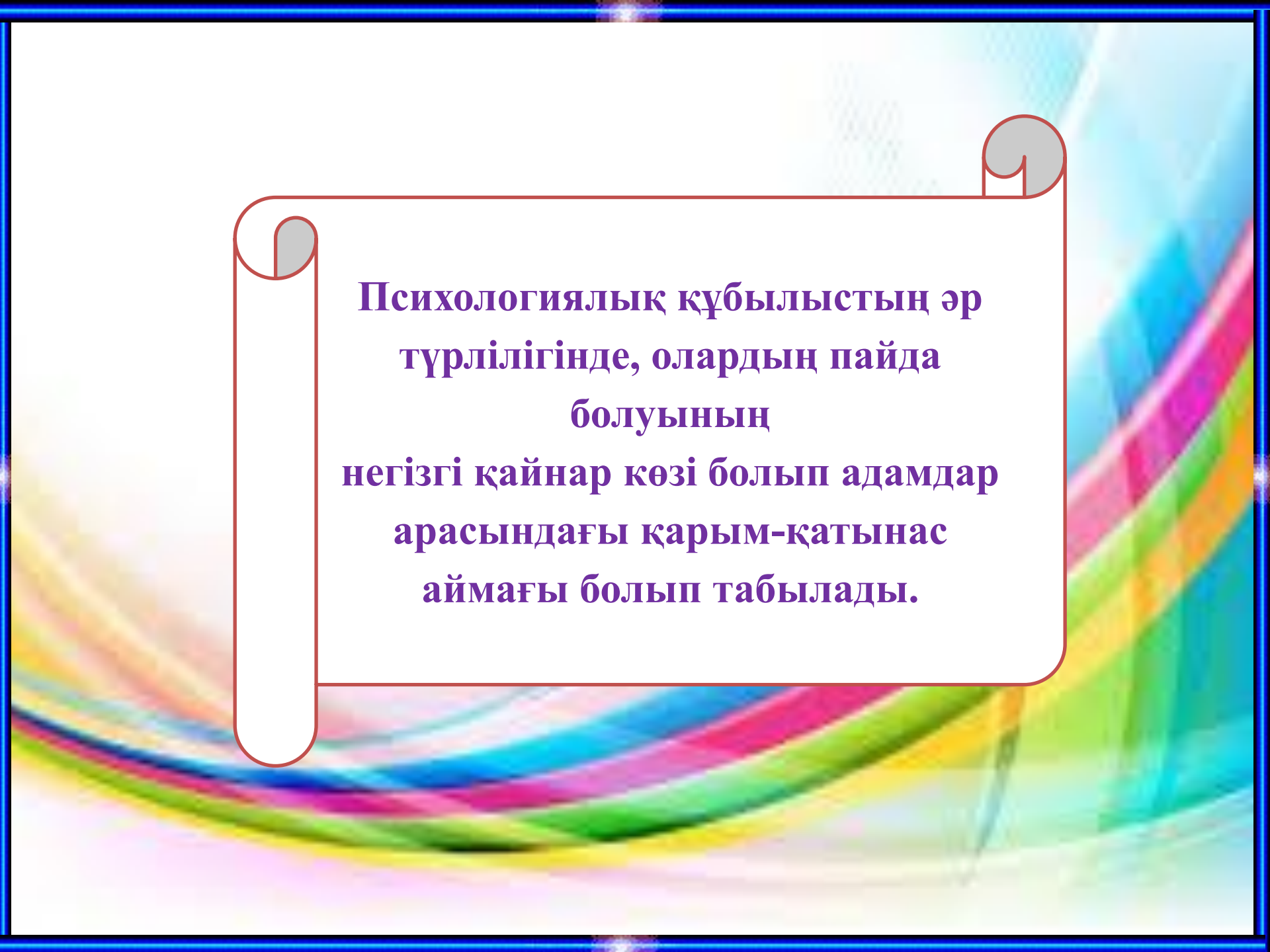
**Парменид-бар болу, өмір сүру басқа  
ештеңе жоқтық, ал жоқ болу-  
болмыссыздық**

**Гераклит-дүние мәңгі қозғалыста,  
болмыс пен болмыссыздық  
ажырамағ; бірлікте**

**Левкипп пен Демокрит- барлық заттар мен  
құбылыстар атомдардан тұрады**

**Платон-болмыс дегеніміз-мәңгілік өмір сүретін,  
өзгермейтін сана тектес рухани идеялар дүниесі**

**Л.Фейрбах-шынайы болмыс-табиғат,  
табиғаттың жетістігі мен жемісі-адам**

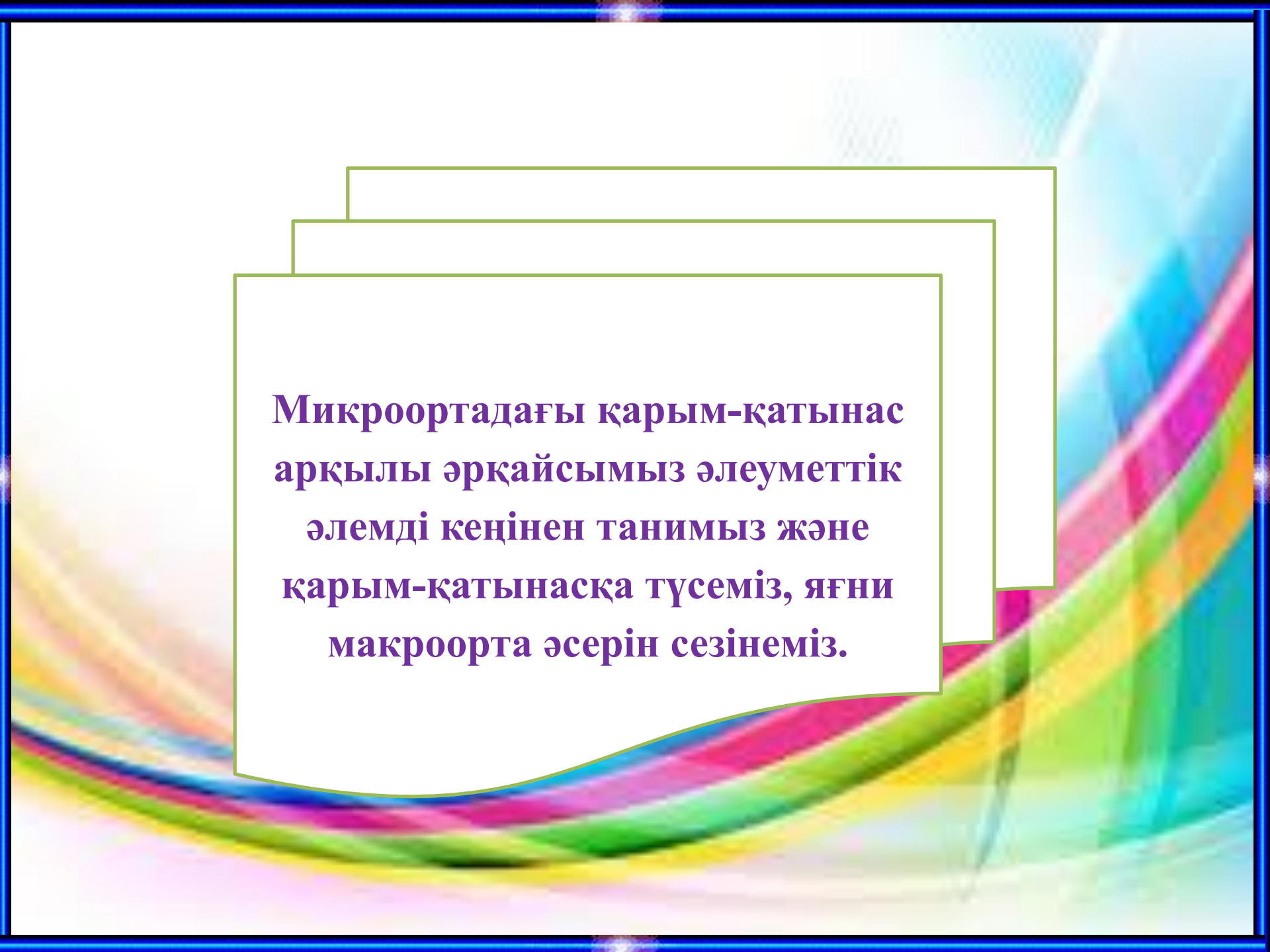


**Психологиялық құбылыстың әр түрлілігінде, олардың пайда болуының негізгі қайнар көзі болып адамдар арасындағы қарым-қатынас аймағы болып табылады.**



Егер қарым-қатынас болмаса, біздің рухани, материалды даму деңгейіміздің қандай дәрежеге көтерілгенін білмес едік. Біздің әрқайсымыз өзіміздің негізгі қырларымызды жеке қарым-қатынас тәжірбиелеріміз арқылы жанұядағы, мектептегі, жұмыстағы, көшедегі тікелей қатынастар арқылы игереміз. **Бұл микроорта.**





**Микроортадағы қарым-қатынас  
арқылы әрқайсымыз әлеуметтік  
әлемді кеңінен танимыз және  
қарым-қатынасқа түсеміз, яғни  
макроорта әсерін сезінеміз.**

**Макроорта – бұл өз ғылымы,  
мәдениеті, идеологиясы, заңы,  
қоғамдық өлшемдері бар қоғам.**

**Микро және макроортаның  
кездесетін жері, олардың өзара  
әрекеттесетін шек – бұл кіші топ, онда  
біздің әрқайсымыздың өміріміз өтеді.**

Қарым-қатынас тарихи алғашқы форма болып табылады оның негізінде өркениет дамуының кейінгі кезеңдерінде қарым-қатынастың басқа түрлері пайда болды.



Мысалы; **жазбаша** қарм-қатынас жазбашалықтың құралуынан кейін ғана пайда бола бастады. Біздің әрқайсымыз адамдар арасында өмір сүріп және жұмыс істегендіктен кез-келген жағдайда өз тілектерімізге тәуелсіз түрде адамдармен қарым-қатынасқа түсеміз.





• Басқа адамдармен өзара әрекеттесіп оларды қабылдаймыз және бағалаймыз.

• Жиі түрлі естігендерімізді қызығушылықпен қабылдаймыз.

• Таныстарымызбен немесе кездейсоқ адамдармен өмірлік тәжірбиелерімізбен алмасамыз.

• Басқа адамдардың әсерін сезініп оларға еліктеп өз мінез-құлқымызды өзгертеміз.

• Шешім қабылдағанда көп жағдайда қасыңдағы адамдардың пікірін есепке аламыз.

**Қарым-қатынас  
стратегиясы үшке бөлінеді.**

**1-ші ашық-жабық қарым-қатынас.**  
Ашық қарым-қатынаста әр адам өзінің көзқарасын жеткізе білуі және басқалардың позициясын тыңдауға әрдайым дайындық. Ал **жабық қарым-қатынас** ақпаратқа деген өзінің көзқарасын қатынасын жеткізе алмауы, қарым-қатынасқа түсуге талпынбауы.

**2-ші  
Монологты  
стратегия.**

**3-ші Рольдік  
тұлғаарлық  
стратегия  
(мұғалім-  
оқушы, үлкен-  
кіші).**

## Қарым-қатынастың түрлері:



1. **Маскілі қарым-қатынастар**; бір күннің ішінде бірнеше маска кию. Формалды қарым-қатынас, яғни мұнда маскілерді пайдаланып сұхбаттасушылардың тұлғалық ерекшелігін түсініп ескеруге талпынамыз (сыпайлық, қаталдық, тұйықтық). Шынайы сұхбаттасушыға деген сезімдерін, эмоцияларын қарым-қатынас барысында көрсетпейді



2. Формалды рөлдік қарым-қатынас – мұнда сұхбаттасушының тұлғасы мен әлеуметтік рөлі маңызды болып табылады.

3. Іскерлік қарым-қатынас – мұнда сұхбаттасушының іске деген тұлғалық ерекшелігі, мінезі, жасы, көңіл-күйі ескеріледі. Сонымен бірге оның іске деген қызығушылығы мәндік маңызды орын алады.





**4. Достардың рухани және тұлғалық қарым-қатынасы – мұнда кез келген тақырыпқа әңгіме қозғауға болады, тек сөз арқылы ғана емес жест, мимика арқылы бірін-бірі жақсы түсінеді.**



**5. Маникулятивтік қарым-қатынас сұхбаттасушыдан белгілі бір пайда табуға бағытталған. Ол үшін сұхбаттасушының тұлғалық ерекшелігіне байланысты түрлі әдістер пайдаланады.**

# СХЕМА ПЕРЕДАЧИ ИНФОРМАЦИИ



**6. Вербалды және вербалды емес қарым-қатынас.**

**Коммуникациялық жүйе – бұл алынатын және берілетін ақпаратты түсінуді қамтамасыз ету мақсатында адамдар арасындағы хабар алмасу.**



# КОММУНИКАЦИЯНЫҢ НЕГІЗГІ ФУНКЦИЯЛАРЫ МЫНАЛАР:

- 1. Информативті – адамдар арасындағы өзара әрекеттесуді ұйымдастыру.
- 2. Интерактивті – адамдар арасындағы өзара әрекеттесу түрлерін пайдалана отырып сұхбаттасушының көңіл күйіне, сеніміне мінез-құлқына әсер ету.
- 3. Перцептивті – қарым-қатынасқа түсуші серіктестердің бірін-бірі қабылдауы және өзара түсінушілікті қалыптастыру.
- 4. Экспрессивті – эмоционалды бастан кешірулер сипатын өзгерту.





**ҚАРЫМ –ҚАТЫНАСТЫ «БИЛІК» ТҮРІНДЕ  
ҚҰРМАҢЫЗ. ЕҢ КІШКЕНТАЙ СӘБИДІҢ ДЕ  
ҚАРЫМ-ҚАТЫНАСТА ӨЗ ЕРКІНДІГІНЕ  
ТАЛПЫНАТЫНЫ ЕСІҢІЗДЕ БОЛСЫН.**

**СОНЫМЕН ҚАРЫМ-ҚАТЫНАС  
ҰҒЫМЫ АДАМДАРДЫҢ БІР-  
БІРІНЕН КҮРДЕЛІ, КӨПТЕГЕН  
ЖАҚЫНДАСУ ПРОЦЕСТЕРІН  
КӨРСЕТІП, ОЛАРДЫҢ БІРІГІП  
ЖАСАЙТЫН ІС-ӘРЕКЕТТЕРІНІҢ  
ҚАЖЕТТІЛІКТЕРІН ОРЫНДАУ  
ҮШІН ҚОЛДАНЫЛАДЫ.**

A decorative arrangement featuring a bouquet of pink carnations. The flowers are tied with a pink ribbon and a white ribbon. The bouquet is set against a yellow grid pattern. Several clear glass ornaments are scattered around the flowers. A white dove is flying in the upper left corner. The text "Назарларыңызға Рақмет!" is written in blue cursive across the center of the image.

Назарларыңызға  
Рақмет!