

Потенциал предприятия

Это совокупность всех стратегических ресурсов, которые находятся в распоряжении предприятия и имеющие в конкретных условиях определяющее значение для нормального функционирования компании.

В свою очередь, к **стратегическим** следует относить те виды ресурсов, которые могут измениться в структуре и объеме только в результате соответствующих решений. К примеру, если наступает потенциальный кризис платежей, то стратегическими ресурсами становятся кредитные линии, финансовые активы. При нормальных условиях деятельности предприятия в качестве элементов потенциала могут быть рассмотрены ресурсы, обеспечивающие компании конкурентные преимущества. Это может быть новое оборудование, технологии, интеллектуальные ресурсы и другие



Производственный потенциал предприятия

Производственным потенциалом считается потенциальный объем производства продукции, оборотных средств и основных фондов, материалов, сырья, кадров и финансов. Оценка производственного потенциала предприятия осуществляется по ряду критериев и конечных результатов.

Производственный
потенциал предприятия

Основные
производственные фонды

Трудовые ресурсы

Оборотные фонды

Технологическая база

Информационные ресурсы



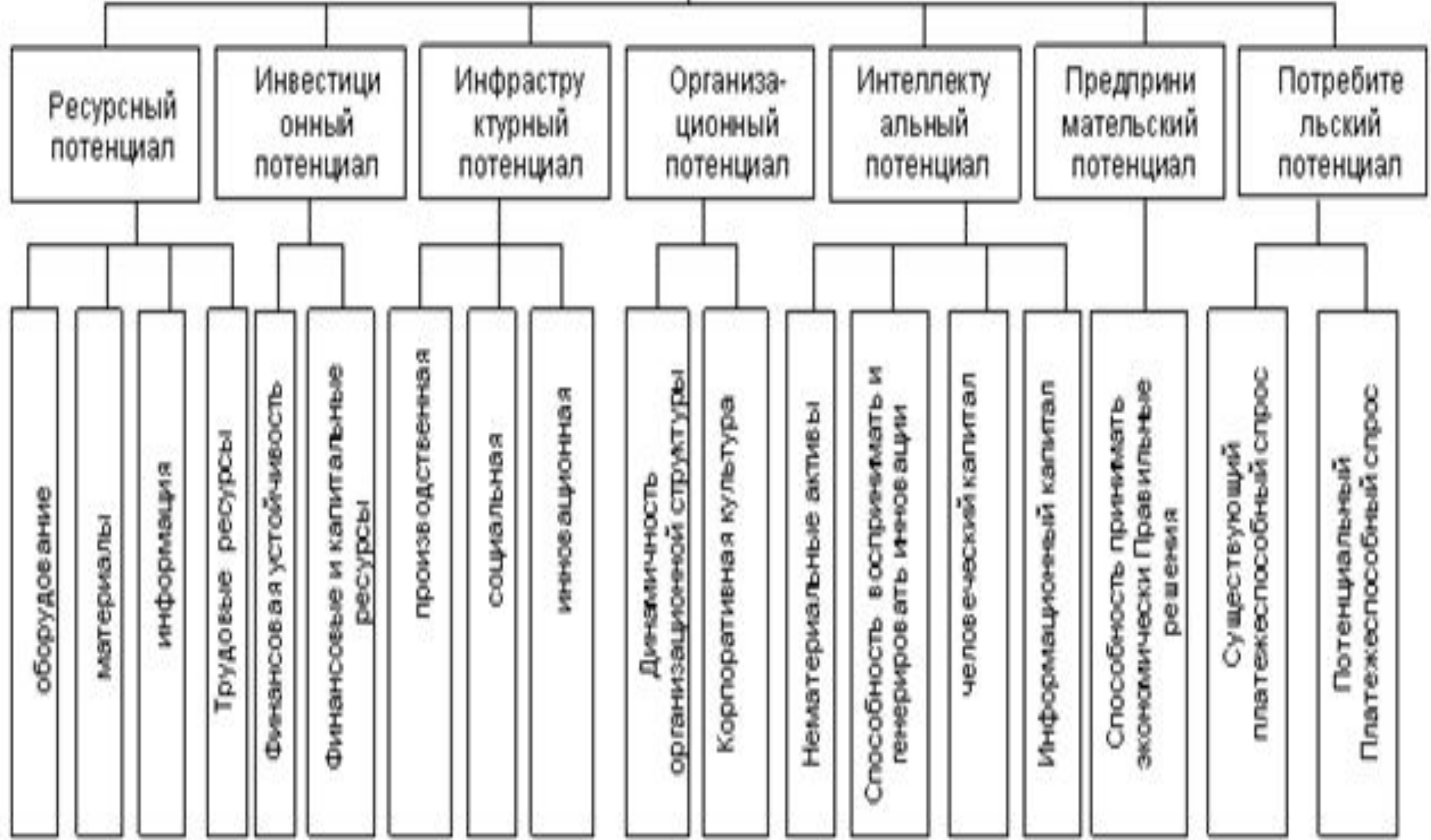
Показатели

- уровень задеирования производственной мощности;
- объем продукции, которая была реализована за конкретный период;
- материалоемкость;
- производительность труда;
- количество заявок на поставку продукции;
- капитал предприятия.

Инновационный потенциал предприятия

Инновационным потенциалом считается готовность и наличие возможностей у предприятия внедрять некую инновацию, кадровые, технические, информационные ресурсы с целью решения задач научно-технического развития. Кроме того, к инновационному потенциалу относится способность постоянно использовать вышеперечисленные ресурсы для того, чтобы продолжать развитие инновационного потенциала предприятия и совершенствовать конечный продукт.

Инновационный потенциал предприятия



Оценка инновационного
потенциала
предприятия
осуществляется по
следующим
показателям:

- количество инновационных проектов, внедренных за конкретный период;
- объем инвестиций, использованных для внедрения инноваций;
- результаты, которые принесли инновационные проекты за конкретный период.

Финансовый потенциал предприятия

Характеристика компании с точки зрения
финансового положения и экономических
возможностей.

К таковым относятся:

- возможность привлекать капитал в необходимых для развития объемах;
- собственный капитал, готовый обеспечить ликвидность и финансовую устойчивость;
- рентабельность капитала, вложенного в компанию;
- наличие результативной системы управления финансами.



Трудовой потенциал

Трудовой потенциал предприятия определяется совокупной способностью его персонала к производству максимально возможного объема востребованных рынком товаров и услуг при обеспечении высокого уровня конкурентоспособности организации (предприятия).

Трудовой потенциал

Психофизиологическая составляющая

состояние здоровья, работоспособность, выносливость, способности и склонности, тип нервной системы, др.

Социально-демографическая составляющая

численность, возраст, пол, семейное положение, прочее

Профессионально-квалификационная составляющая

уровень образования, объем специальных знаний, объем трудовых навыков, способность к инновациям, интеллект, творческие способности, профессионализм, др.

Личностная составляющая

отношение к труду, дисциплинированность, активность, ценностные ориентации, мотивированность, нравственность, ответственность, др.

Организационная составляющая

тип стратегии развития предприятия, тип управления, традиции, корпоративная культура, др.

Спасибо за
внимание !

