

BOX & SURPRISE



Лид - магнит и с чем его едят

Лид-магнит — заманчивое для потенциального клиента предложение, в обмен на которое он оставит контактные данные.

Лид-магнитом может являться, например, серия книг в электронном виде.

При входе на сайт будет окно, в котором заманчивое предложение - получить серию электронных книг себе на почту совершенно бесплатно, а еще и по - выбранному жанру.

Мы заполучили данные клиента, а точнее почту

Трипвайр

Трипвайр — это дешевый, но ценный продукт, цель которого — подвигнуть клиента совершить первую покупку у вас.

Например, трипвайр может являться дешевой коробкой рублей *200-300*, но в ней будет столько, что клиенту будет казаться, что она в 2 раза превосходит свою стоимость

Теперь клиенту захочется основной продукт, что относится к максимизатору прибыли

Профит максимайзер

Profit Maximizer (максимизатор прибыли) — это продукт (или продукты), главная задача которого увеличивать средний чек покупки и «делать» ваш основной заработок: 60–80% прибыли. Это самый денежный продукт всей воронки продаж.

Это будет являться наш основной продукт, в нашем случае *bookboxes*

О секретах *Return Path*

Тропинка возврата - это инструмент, который удерживает существующих клиентов бизнеса и увеличивает количество повторных продаж.

Например, в нашем магазине это может являться свечки, канцелярские принадлежности, тетрадки красивые

A photograph of a cozy, dimly lit library. The room features tall wooden bookshelves filled with books, a wooden staircase with a railing, and a stone wall on the left. A large, glowing, spherical lamp hangs from the ceiling. The text "Спасибо за внимание" is overlaid in white, bold, sans-serif font.

Спасибо
за
внимание