

Карьерный рост в обучающей системе Альянс Лидеров



Alleaders
все лидеры здесь

СТУПЕНИ КАРЬЕРНОГО РОСТА Б1

План
(количество договоров в месяц)



СТУПЕНИ КАРЬЕРНОГО РОСТА Б1

Вознаграждение
(стоимость одного договора)



Существуют два вида получения дохода:

1. **Активный**
2. **Пассивный**

АКТИВНЫЙ ДОХОД

Финансовый консультант (ФК) заключает минимальный план 50 договоров в месяц и получает оплату из расчета 800 рублей за договор.

ИТОГО: 50 дог. x 800 руб. = 40 000 руб.

Если ФК заключает 100 и более договоров в месяц, то получает ставку Инструктора группы: 1000 рублей за договор.

Таким образом, выполняя месячный план в статусе Инструктора группы (ИГ), можно получать комиссионное вознаграждение (КВ) от **100 000** рублей и выше!

Пассивный доход

Руководитель группы (РГ) выполняет минимальный план группового объема (Г.О.): 5 ФК x 50 дог = 250 договоров.

РГ 250 дог.

ФК 50 дог.

ФК 50 дог.

ФК 50 дог.

ФК 50 дог.

ФК 50 дог.

РГ получает 400 рублей за каждый договор ФК.

ИТОГО: 400 рублей x 250 договоров = 100 000 рублей.

Если РГ сам заключает личный объем (Л.О.), то получает ставку ФК 800 рублей + ставку РГ 400 рублей = 1200 рублей за договор.

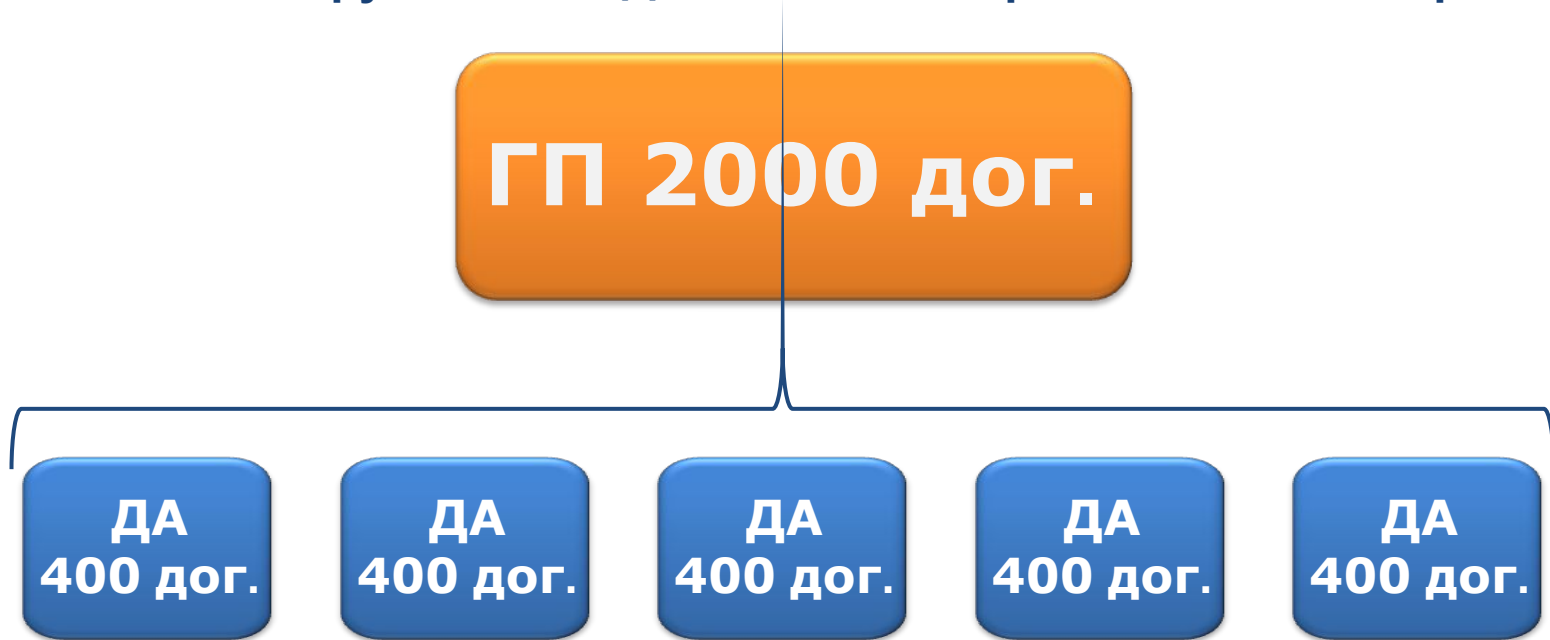
Таки образом РГ получает два вида дохода:

Активный: 50 договоров Л.О. x 1200 рублей = 60 000 рублей.

Пассивный: 250 договоров Г.О. x 400 рублей = 100 000 рублей.

ИТОГО: 160 000 рублей.

Генеральный партнер (ГП) выполняет план 2000 договоров в месяц, заключаемых группой из 5 ДА x 400 договоров = 2000 договоров.



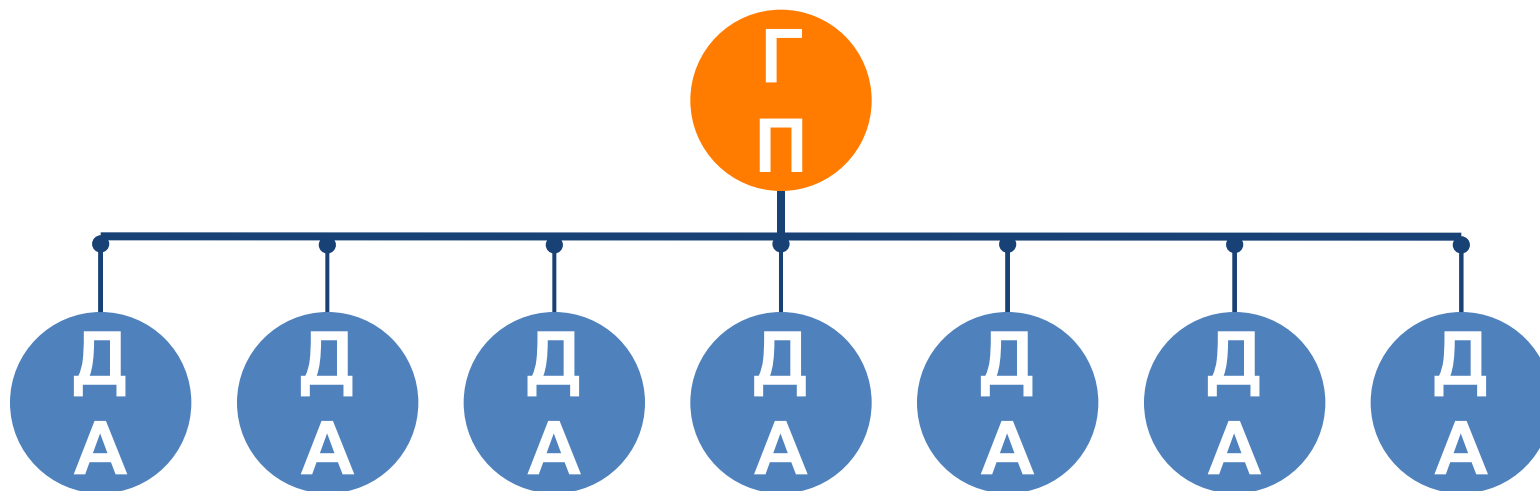
ГП получает за каждый договор ДА разницу между максимальным тарифом 2000 рублей и тариф ДА 1400 рублей, т.е. 600 рублей за каждый договор.

ИТОГО пассивный доход:

2000 договоров Г.О. x 600 рублей = 1 200 000 рублей.

Карьерный рост Б1

Генеральный партнер (ГП)
6-7 Директоров агентств (ДА) в первой линии.



«Видение бизнеса! А не его галлюцинации!»

Желаем успеха!



Alleaders
все лидеры здесь