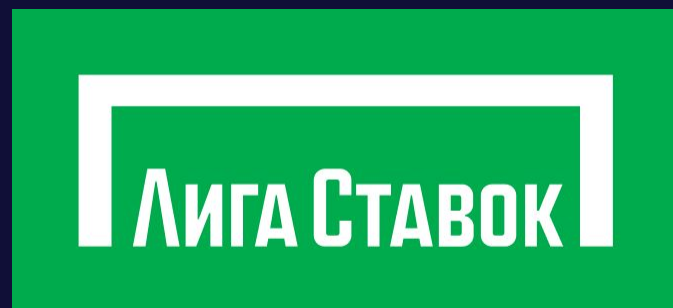


Михайлов Никита

24.10.22



# План на 2023 год (Внутренний баинг)



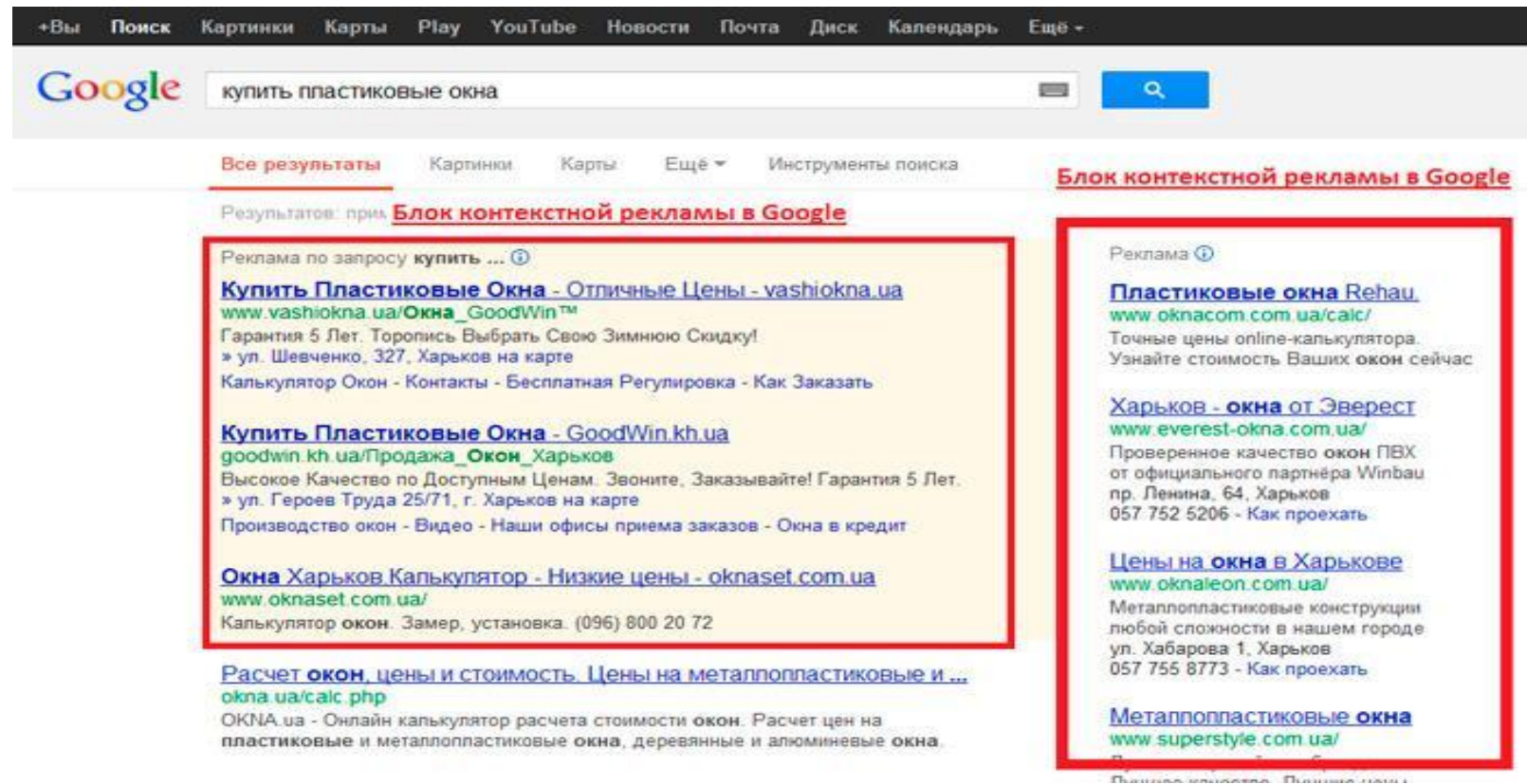
# Google

1 – 4 квартал 2023 год



# Google PPC

1 – 4 квартал



- завершить тестирование офферов по Google PPC;
- найти рабочие связки по Google PPC;
- увеличить объем трафика на рабочих связках\* на Google PPC;

\* Рабочие связки - это выход на прибыль

Google PPC (бюджет 2023 год)*			
1 квартал	2 квартал	3 квартал	4 квартал
300 000 рублей	600 000 рублей	900 000 рублей	1 200 000 рублей

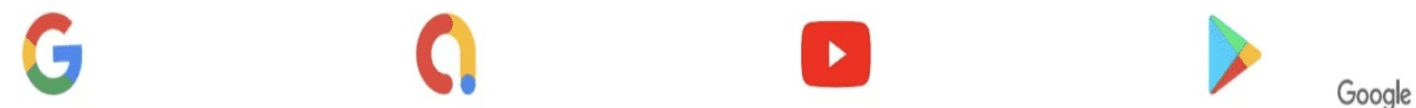
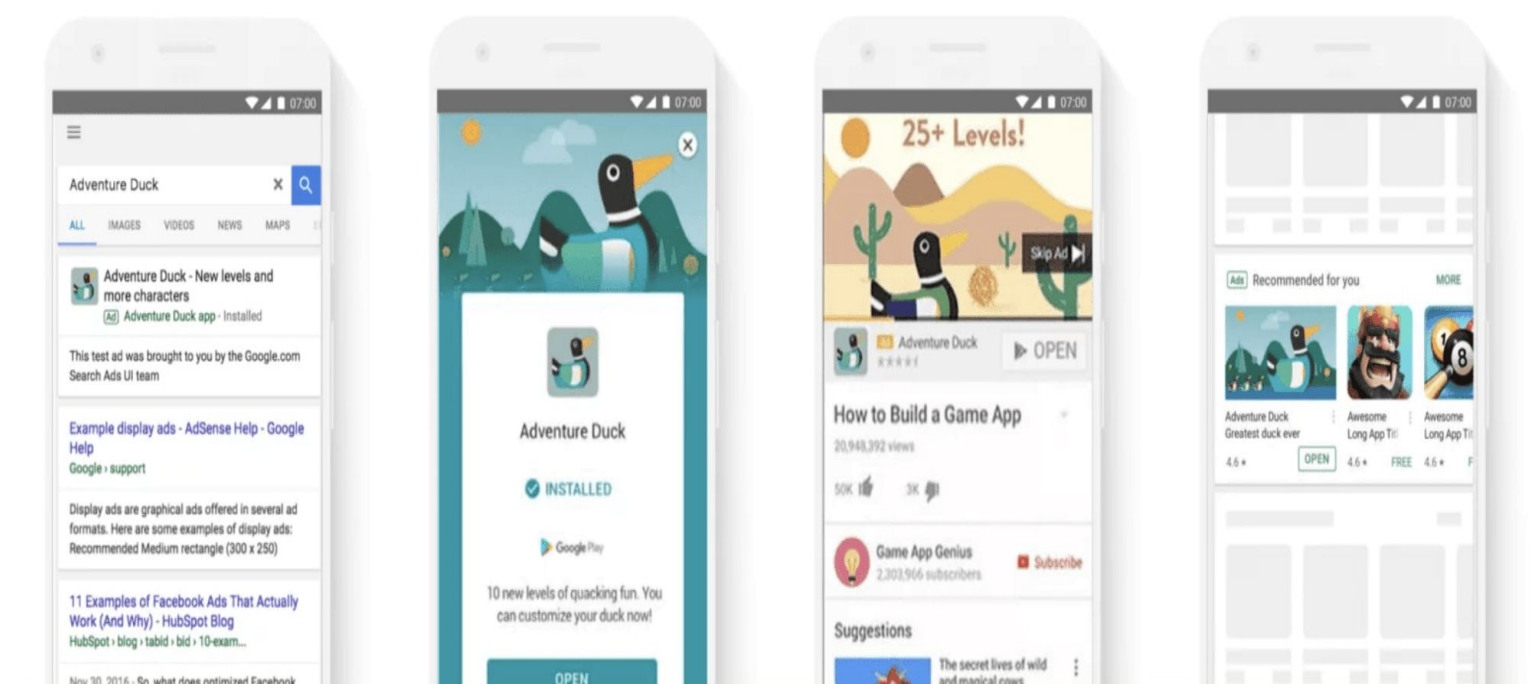
\* Бюджет без учета зарплаты





# Google UAC

2 – 4 квартал



- изучить Google UAC;
- протестировать Google UAC;
- найти рабочие связки\* для Google UAC;
- увеличить объем трафика на рабочих связках на Google UAC;

\* Рабочие связки - это выход на прибыль

Google UAC (бюджет 2023 год)*		
2 квартал	3 квартал	4 квартал
100 000 рублей	200 000 рублей	400 000 рублей

\* Бюджет без учета зарплаты



# Google (бюджет общий на 2023)

Google total (бюджет 2023 год)*				
1 квартал	2 квартал	3 квартал	4 квартал	Итого:
300 000 рублей	700 000 рублей	1 100 000 рублей	1 600 000 рублей	3 700 000 рублей

\* Бюджет без учета зарплаты





# Meta

1 – 4 квартал 2023 год



# Meta: размещение рекламы через приложения

1 – 4 квартал



- найти офферы для Meta;
- протестировать офферы;
- найти рабочие связки\* для Meta;
- увеличить объем трафика на рабочих связках на Meta;
- попробовать найти разработчика IOS приложений для пролива трафика;

\* Рабочие связки - это выход на прибыль

## Meta: размещение рекламы через приложения (бюджет 2023 год)\*

1 квартал	2 квартал	3 квартал	4 квартал
200 000 рублей	400 000 рублей	600 000 рублей	800 000 рублей

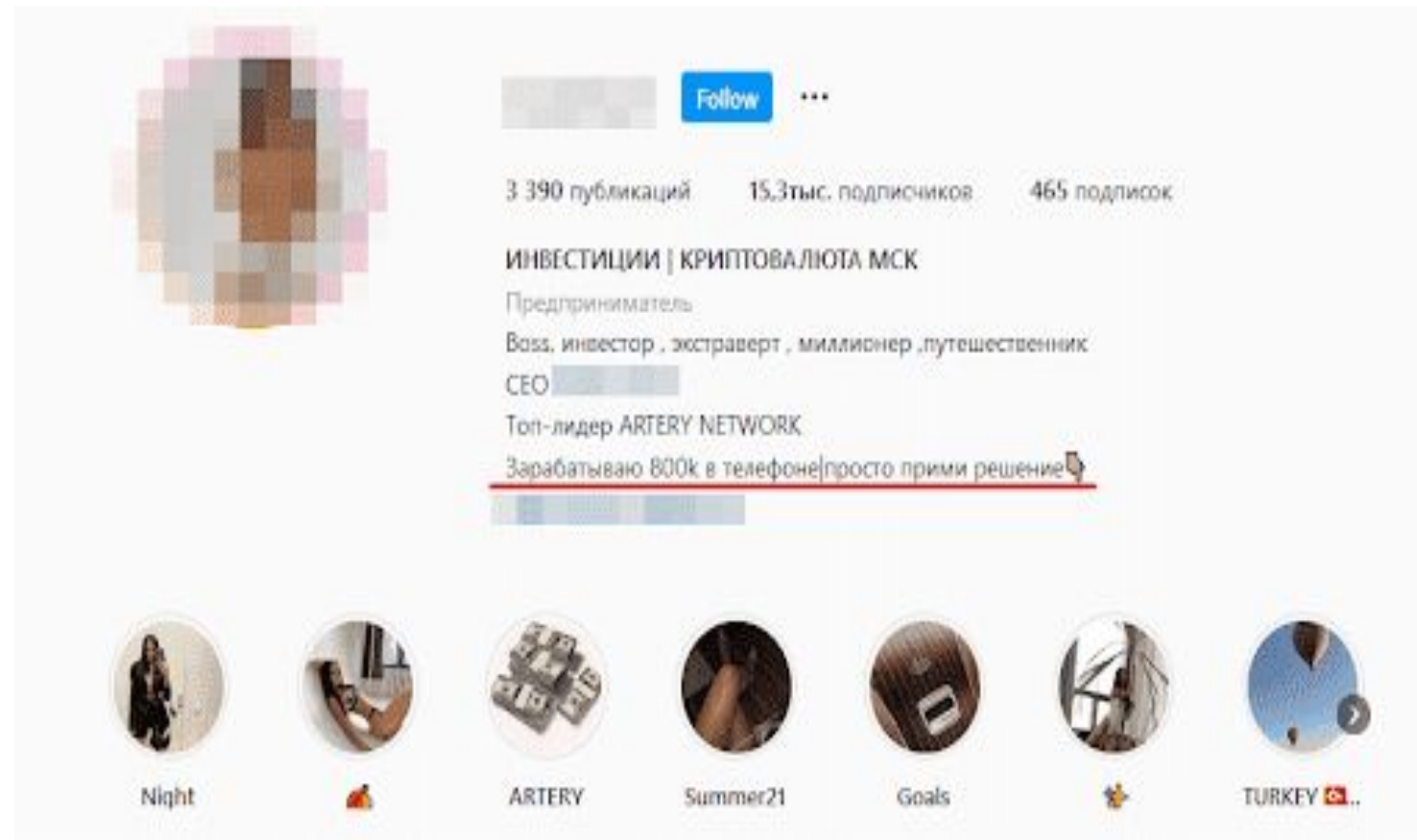
\* Бюджет без учета зарплаты





# Meta: схемный трафик

2 – 4 квартал



- изучить схемный трафик для источника трафика Meta;
- найти рабочую воронку по обработке юзеров для схемного трафика;
- найти рабочие платформы для общения с юзерами (Meta messenger, Instagram direct, messenger, telegram, Tik Tok);
- протестировать схемный трафик через Meta;
- найти рабочие связки\* по схемному трафику для источника трафика Facebook;
- увеличить объем трафика на рабочих связках на Meta;

\* Рабочие связки - это выход на прибыль

Meta: схемный трафик (бюджет 2023 год)*		
2 квартал	3 квартал	4 квартал
100 000 рублей	200 000 рублей	300 000 рублей

\* Бюджет без учета зарплаты





# Meta (бюджет общий на 2023)

Meta total (бюджет 2023 год)*				
1 квартал	2 квартал	3 квартал	4 квартал	Итого:
200 000 рублей	500 000 рублей	800 000 рублей	1 100 000 рублей	2 600 000 рублей

\* Бюджет без учета зарплаты





# Другие источники

1 – 4 квартал 2023 год



# Другие источники

1 – 4 квартал



- раскопать новые источники трафика: Tik Tok, Unity, Twitter, Яндекс, ASO (приложение по ключам), SEO (сайты для казино/беттинга);
- протестировать новые источники трафика;
- найти рабочие связки по новым источникам трафика;
- увеличить объем трафика на рабочих связках\* по новым источникам трафика;

\* Рабочие связки - это выход на прибыль

Другие источники (бюджет 2023 год)*				
1 квартал	2 квартал	3 квартал	4 квартал	Итого:
200 000 рублей	500 000 рублей	800 000 рублей	1 100 000 рублей	2 600 000 рублей

\* Бюджет без учета зарплаты





# Штат

1 – 4 квартал 2023 год





# Штат

1 – 4 квартал



С увеличением объема трафика нужно больше людей для масштабирования связок:

- 4 traffic manager (лучше всего опытных, так как нужно чтобы они умели уже лить), проверять их опыт будем тестовым заданием;
- 1 affiliate manager (для нахождения новых и лучших офферов), желательно чтобы английский язык был разговорный;
- 2 фармера (с опытом);
- 1 designer для Google, Meta и других источников трафика (опытный);
- 1 designer для landing page (нужен только на момент когда нужно сделать landing page, лучше на outsourcing);





# Прочие расходы

1 – 4 квартал 2023 год





# Прочие расходы

1 – 4 квартал



- приложения Android / IOS (можно взять в аренду/купить у разработчиков);
- аккаунты для Meta, Google и других источников трафика;
- Keitaro (трекер для арбитража трафика);
- сервисы с картами для Meta, Google и других источников трафика;
- PayPal для Unity (возможно для других источников трафика тоже понадобится);
- домены, клоаки, хостинги, Cloudflare (замена ip в хостингах);
- статичное прокси и мобильное прокси для источников трафика;
- Dolphin Anty;

Прочие расходы (бюджет 2023 год)*				
1 квартал	2 квартал	3 квартал	4 квартал	Итого:
80 000 рублей	160 000 рублей	240 000 рублей	320 000 рублей	800 000 рублей

\* Бюджет без учета зарплаты





**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ**