Классическая гинекология от Петросян Анны Сергеевны





Врач акушер-гинеколог Кандидат медицинских наук



Блог о гинекологии



Москв а



petr.anna@gmail.co m



#doctor_anna

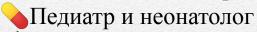


http://pregnant-expert.ru/



doctor_annamama

Левадная Анна Викторовна



₫ Кандидат медицинских наук

Блог о педиатрии

Москва

annamamamail@mail.ru

⇒#аннамама_гидпотегам

Сайт annamama.ru

Мониторинг и сравнение репутации конкурентов

- 1. Педиатрия. Сайт https://annamama.ru
 блог, страницы в социальных сетях Facebook, Vk, Instagram.
- 2. Формат общения: нарративный, вопрос-ответ
- 3. Количество подписчиков в сети

Instagram **468 тыс**. Vk **905 участников** Facebook **1337**

4. Instagram
Среднее количество лайков **7.000**Среднее количество просмотров видео **130 тыс**.
Среднее количество комментариев **500**

Формат присутствия и характер продвижения персонального бренда.



Репродуктолог Мокрова А.С

- Врач гинеколог-репродуктолог
- Мокрова Анастасия Сергеевна Помогаю обрести счастье материнства Успешно лечу:
- → Бесплодие
- Невынашивание vk.com/doctor mokrov

Мониторинг и сравнение репутации конкурентов

- 1. Репродуктология. блог, страницы в социальных сетях, Vk, Instagram.
- 2. Формат общения: нарративный, вопрос-ответ
- 3. Количество подписчиков в сети

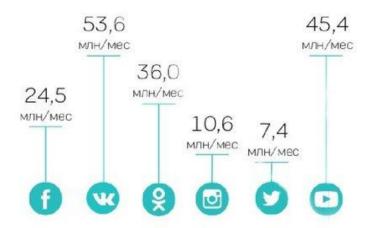
Instagram **48,5 тыс**. Vk **14.944 участника**

4. Instagram
Среднее количество лайков **500**Среднее количество просмотров видео **3.000**Среднее количество комментариев **40**

Формат присутствия и характер продвижения персонального бренда.

ПОСЕЩАЕМОСТЬ СОЦИАЛЬНЫХ ПЛАТФОРМ

Посещаемость социальных платформ Среди русскоязычной аудитосии



ИНСТРУМЕНТЫ ПРОДВИЖЕНИЯ

- 1) Создание сообществ
- 2) Контент-менеджмент
- 3) Комьюнити-менеджмент
- 4) Таргетированная реклама
- 5) Органическая реклама
- 6) Сотрудничество с блогерами
- 7) Креативные спецпроекты (вирусное видео, конкурсные активности)

День/Время	Пост 1, 11:00	Пост 2, 14:00	Пост 3, 16:00	Пост 4, 20:00	Пост 5, 22:00
Понедельник	Цитата – мотиватор	Рубрика «Новости гинекологии»	Факты из мира гинекологии	Рубрика «Вопрос- ответ»	Интересное видео
Вторник	Полезная статья	Интересное видео	Рубрика «Новости гинекологии»	5 фактов о женском бесплодии	Цитата – мотиватор
Среда	Цитата — мотиватор	Рубрика «Вопрос- ответ»	Интересное видео	Рубрика «Новости гинекологии»	Рубрика «Известные гинекологи»
четверг	Интересное видео	Факты из мира гинекологии	Рубрика «Вопросответ»	Рубрика «женское здоровье»	Интересное видео
Пятница	Полезная статья	Рубрика «Известные гинекологи»	Интересное видео	Факты из мира гинекологии	Красивое фото
Суббота	Цитата – мотиватор	Рубрика «Новости гинекологии»	Рубрика «Вопрос- ответ»	Интересное видео	Факты из мира гинекологии
Воскресенье	Цитата — мотиватор	Рубрика «женское здоровье»	5 фактов о женском организме	Интересное видео	Полезная статья

Контент – план (Instagram)

VK. 12/01/2017

Запуск конкурса. Факты о женском организме.

В течение недели каждый день будет выставляться один вопрос на знание женского организма.

По истечении срока будут подведены итоги и собраны лучшие результаты.

Победитель конкурса получает в подарок книгу «Главная книга женщины» Дмитрия Лубнина и бесплатную первичную консультацию в клинике «Дар Жизни» Центр классического акушерства.

План комьюнити – менеджмента (работа с аудиторией)

Instagram 2/03/2017

Onpoc.

Как вы считаете полезно и нужно ли будущим мамам посещать Школу для беременных?

Основные цели:

- 1. Вовлечение аудитории и удержание внимания.
- 2. Вопрос должен быть простым (ответ: да или нет)
- 3. Вопрос скрытая реклама. Перед запуском Школы для беременных в клинике.
- 4. Вопрос должен быть актуален для подписчиков, тема должна быть интересная и соответствовать тематике блога.

План комьюнити – менеджмента (работа с аудиторией)

Общие показатели:

- ◆Создание и внедрение стратегии развития бренда в интернете.
- ♦Создание контент-плана.
- ◆Работа с социальными сетями, их регулярное ведение, реакция на вопросы аудитории. построение коммуникации с пользователями.
- ♦Создание статей для блога.
- ◆Работа с генерацией трафика на площадках.
- ◆Анализ результатов, оптимизация PR-кампаний.

Детальный план:

- ◆Публикация эксклюзивного контента
- ◆Рассылка приглашений
- ♦Участие в коммуникации в тематических сообществах
- ◆Публикация эксклюзивного контента, обучающих материалов.

План продвижения персонального бренда