

Коммерческое предложение

Для ЛугЦентроКуз им. Монятовского С. С.

Расчет стоимости предпроектного обследования по переходу на систему ERP на базе 1С.

Уважаемые коллеги!

Благодарим вас за предоставленную возможность сделать предложение на оказание услуг по внедрению комплекса программных продуктов на платформе «1С:Предприятие».

Предложение подготовлено на основании информации, предоставленной Заказчиком в ходе переговоров.

По итогам предварительного анализа, мы можем утверждать, что способны реализовать требования, предъявленные Вами к информационной системе, используя для этого ресурсы нашей компании.

Считаем, что Компания Первый Бит обладает всеми необходимыми знаниями и опытом для того, чтобы выполнить предлагаемые работы максимально эффективно.

Мы надеемся на развитие плодотворного и долгосрочного сотрудничества с Вашей Компанией.

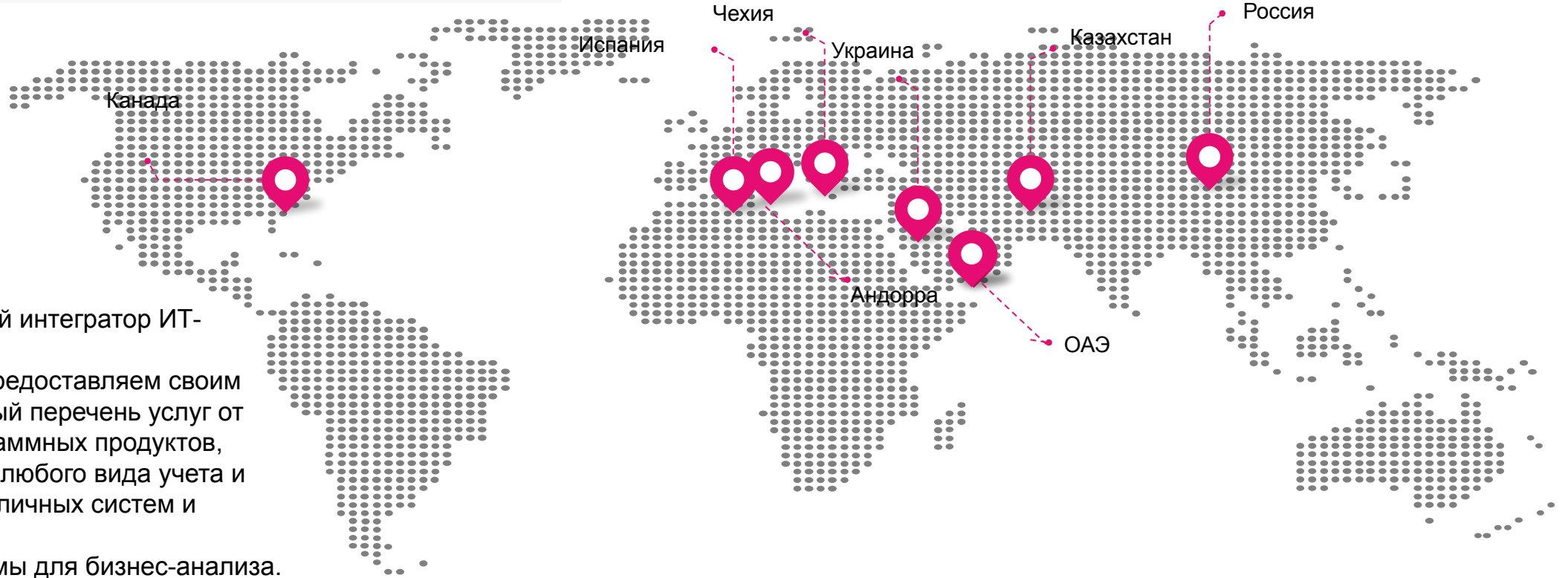
С уважением,
Людмила Мещерякова
Менеджер по работе с клиентами
Первый Бит. Ростов-на-Дону
Моб.: +7(928)102-76-82
Тел.: +7(863)307-54-42, доб.5747



■ Структура предложения

1. Информация о компании Первый БИТ
2. Рекомендуемая технология реализации проекта
3. Предпроектное обследование
4. Прогнозная оценка реализации проекта
5. Проектный опыт нашей команды (реализованные проекты)





Международный интегратор ИТ-решений.
Более 20 лет предоставляем своим клиентам полный перечень услуг от поставки программных продуктов, автоматизации любого вида учета и интеграции различных систем и оборудования,
Создаем системы для бизнес-анализа.

Мы делаем бизнес Клиента сильнее, создавая новые возможности с помощью ИТ решений, накопленного опыта и самых успешных бизнес-практик.

8

Представительств
в различных странах

>100

Офисов компании
по России и миру

5 000

Сотрудников
в компании

42 000

Постоянных клиентов
компании

220 000

Успешно внедренных
проектов



Состав и последовательность этапов может меняться согласно требованиям Заказчика.

Стоимость этапа 1 500 000 рублей (без НДС), длительность – 2 месяца

№ п\п	Работы / этапы	Стоимость в руб., без НДС	Результат
1	Собеседование с ключевыми пользователями по контурам (Снабжение, Управление сбытом, Складской учет, Управление договорами, Управление производством, Планирование производства, Логистика, Управление заказами, Материально-техническое обеспечение Контроллинга, Регламентированный учет, НСИ, ИТ инфраструктура, Кадровый учет, Расчет зарплаты, Охрана труда и промбезопасность Анализ материалов интервьюирования, составление протоколов	590 000 руб.	Протоколы встреч
2	Анализ других систем и интеграций заказчика: Галактика ERP Нетиповое программное обеспечение (на MS Access) Обмен бизнес процессами (интеграционный механизм)	170 000 руб.	Перечень требований к функционалу интеграционных механизмов
3	Анализ выходных документов и документация Заказчика; Консолидирование и согласование реестра функциональных требований по бизнес-процессам в разрезе контуров 1С Составление реестра требований с учетом требований к автоматизации производственного, регламентированного, управленческого, финансового, кадрового и оперативного контуров Разработка архитектуры решения Составление отчета об обследовании	740 000 руб.	Реестр бизнес процессов автоматизации по контурам в разрезе предполагаемых систем, логическая схема архитектуры решения, ресурсный план график, отчет об обследовании, КП
ИТОГО:		1 500 000 руб.	

Условия оплаты: 50% предоплата.

Окончательный расчет за фактически выполненные работы производится Заказчиком в сроки не ранее 90 и не позднее 120 календарных дней по гарантийному письму об оплате.

Не включает стоимость программного и серверного обеспечения

№ п/п	Работы / этапы	Стоимость в руб., без НДС	Срок
1	Предпроектное обследование	1 500 000	2 месяца
2	Перевод контура регламентированного учета (бухгалтерский и налоговый) с ЕРП Галактика на «1С:Бухгалтерия предприятия» Разработка обмена первичной документацией между ЕРП Галактика - 1С:БП Разработка механизма мэппинга между Планом Счетов (украинским)-РСБУ	4 000 000	3-4 месяца
3	Перевод контура регламентированного учета (кадровый) с ЕРП Галактика на «1С:Зарплата и управление персоналом» (или 1С ЕРП Управление предприятием 2)	1 750 000	2-3 месяца
4	Перевод всего предприятия с ЕРП Галактика на С ЕРП Управление предприятием 2	12 600 000	12-36 месяцев
ИТОГО		19 850 000	12-36 месяцев

Уточненный прогноз по срокам возможен после этапа Предпроектного обследования

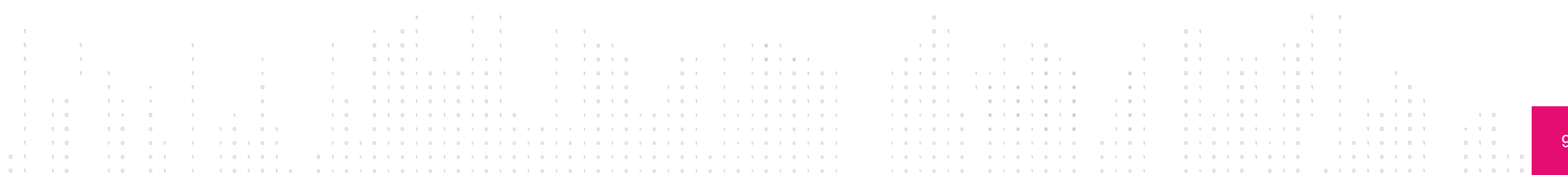
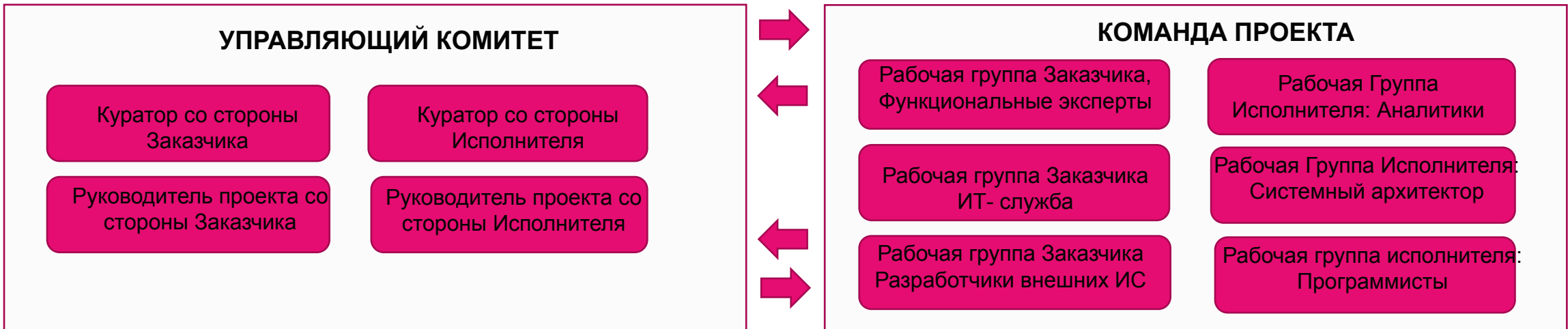
Не включает стоимость серверного обеспечения

№ п/п	НАИМЕНОВАНИЕ	КОЛИЧЕСТВО, шт.	Стоимость в руб., Без НДС
1	1С:Бухгалтерия 8 ПРОФ. Комплект на 5 пользователей. Электронная поставка	1	26 000
2	1С:Зарплата и управление персоналом 8 ПРОФ. Электронная поставка	1	22 600
3	1С:Предприятие 8 ПРОФ. Клиентская лицензия на 10 рабочих мест. Электронная поставка	1	41 400
4	1С:Предприятие 8 ПРОФ. Клиентская лицензия на 20 рабочих мест. Электронная поставка	1	78 000
5	1С:Предприятие 8. ERP Управление предприятием 2. Электронная поставка	1	432 000
	Договор 1С Комплект поддержки на 12 месяцев	1	22 544
		ИТОГО:	622 544

Условия оплаты: 50% предоплата.

Окончательный расчет за фактически выполненные работы производится Заказчиком в сроки не позднее 60 календарных дней по гарантийному письму об оплате.

■ Проектная команда



■ ОГРАНИЧЕНИЯ И ДОПУЩЕНИЯ

1. При подготовке документации в рамках проекта отсутствует необходимость следования ГОСТам и прочим стандартам. Исполнитель определяет состав и формат представления данных, необходимых для успешного достижения целей проекта;
2. Силами Заказчика выполняется:
 - а) Задачи ручной обработки массивов данных и заполнения классификаторов и их реквизитов;
 - б) Подготовка методологических документов (регламентов, положений, учетных политик), разработка состава управленческих классификаторов, правил сбора фактических данных и соответствия элементов нормативно-справочной информации, а также разработка принципов учета;
3. Создание документа, описывающего техническую архитектуру информационной системы на уровне регистров и таблиц базы данных, в рамках проекта не требуется.
4. В границы данного проекта не входит стоимость приобретения и настройки компьютеров и серверов.
5. Своевременное техническое обеспечение проекта: закупка, установка и настройка оборудования и программного обеспечения (серверы, клиентские компьютеры, и т. п.), организация каналов связи – ответственность Заказчика.
6. Заказчик обязуется ознакомить Исполнителя с инструкциями и правилами по документообороту и делопроизводству, а также иными правилами, действующими на территории Заказчика, в объеме, необходимом для оказания услуг по настоящему договору, а также обеспечить Исполнителю безопасные и здоровые условия труда, соответствующие правилам производства работ и технике безопасности.
7. Команда проекта со стороны Заказчика формируется из штатных сотрудников компании.
8. Занятость команды со стороны Заказчика в проекте равна 40% рабочего времени. Любые изменения процессов и состава ключевых сотрудников со стороны Заказчика приведет к дополнительным работам, увеличению сроков и бюджета проекта из-за модернизации ранее настроенных алгоритмов.
9. Заказчик назначает ответственных за поддержку НСИ в актуальном состоянии.
10. Все работы, которые можно выполнить удаленно, выполняются удаленно. Заказчик предоставляет круглосуточный удаленный доступ к рабочим и тестовым базам.

■ ОГРАНИЧЕНИЯ И ДОПУЩЕНИЯ

11. Успех проекта зависит от многих факторов, но решающими зачастую становятся продуктивность взаимодействия между командами Заказчика и Исполнителя, общность целей рядового сотрудника и руководства компании, согласованная система приоритетов Заказчика и Исполнителя, готовность выделять время для решения поставленных задач.

В связи с этим ожидается, что в данном проекте:

- Исполнитель вправе рассчитывать на поддержку со стороны руководства компании Заказчика в течение всего времени оказания услуг;
- Руководство компании Заказчика распределит загрузку своих специалистов таким образом, чтобы задачи Проекта выполнялись в согласованные сроки;
- При удаленном взаимодействии с Исполнителем для специалистов Заказчика будут созданы рабочие условия, достаточные для продуктивной коммуникации;

Предполагается, что специалисты Заказчика и Исполнителя будут нацелены на результат – успешное выполнение поставленных задач. Будут действовать максимально эффективно, при необходимости идти на компромисс для скорейшего разрешения споров и разногласий, если таковые возникнут.

12. Заказчик обязуется сохранять конфиденциальность информации о деятельности Исполнителя, полученной им для оказания услуг в соответствии с настоящим Договором.

13. Заказчик обязуется не совершать действий, направленных на привлечение сотрудников Исполнителя к трудоустройству у Заказчика в любых формах. При невыполнении настоящего условия Заказчик выплачивает Исполнителю неустойку в размере 600 000 (шестьсот тысяч) рублей.





ГОСУДАРСТВЕННЫЙ РЯЗАНСКИЙ ПРИБОРНЫЙ ЗАВОД

Крупный российский производитель сложной радиоэлектроники. Предприятие входит в состав холдинговой компании Концерн «Радиоэлектронные технологии» государственной корпорации Ростех.

Исходный программный продукт- 1С:УПП

Программный продукт, на который перешли– 1С: ERP + 1С: Документооборот + 1С: ЗУП.

Автоматизировано 154 рабочих места.

Автоматизация кадрового учета и расчета ЗП на 7000 сотрудников

АО «ГРПЗ» (Государственный Рязанский приборный завод)

В рамках проекта:

- Автоматизирована подсистема учёта цеховых кладовых
- Сделан упрощённый интерфейс системы согласно требованиям Заказчика.
- Реализован позаказный учёт в разрезе ШПЗ (Шифры производственных затрат). Все движения ТМЦ происходят в разрезе всей производственной аналитики.
- Адаптирован учёт под специфику военного производства.
- Реализована бесперебойная интеграция с системой АСУП с помощью интеграционной шины ESB. Это обеспечило гарантированную доставку данных в условиях интеграции систем с различными форматами данных.
- **Перевод кадрового учета и расчета ЗП из исторической самописной системы Заказчика на платформу 1С:ЗУП**



АО «Железнодорожная торговая компания» (АО «ЖТК», дочернее общество ОАО «РЖД»)

Проект Первого Бита заслужил внимание на международном конкурсе лучших проектов автоматизации управления и учета «1С: Проект года» и победил в номинации «Лучший проект в отрасли».

Исходный программный продукт - 1С: Зарплата и управление персоналом 2.5», «1С: Зарплата и кадры на платформе 7.7», «1С: КАМИН»

Программный продукт, на который перешли – 1С: Зарплата и Управление Персоналом. КОРП.

В рамках проекта специалисты компании «Первый Бит»:

- внедрили единую систему на базе 1С:ЗУП КОРП;
- выполнили тиражирование централизованной системы на филиалы компании;
- провели удаленное обучение сотрудников в различных регионах страны;
- выполнили нормализацию НСИ;
- привели к единому виду способы отражения зарплаты, которые структурированы и загружены из бухгалтерской системы с запретом на создание новых;
- конвертировали и перенесли исходные данные.

Помимо этого, настроена интеграция с системой бухгалтерского и налогового учета «1С:Управление холдингом 8».

"УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ ГЛОБАЛ ПОРТС"

Номинация на Проект года 2019 в 1С



Исходный программный продукт 1С:
УПП

Программный продукт, на который перешли – 1С: ERP + БИТ.Финанс. Холдинг.
Автоматизировано 400 рабочих мест.

Уникальность проекта:

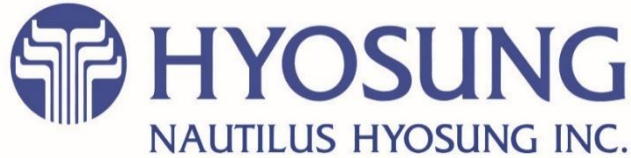
- внедрение новой централизованной модели управления четырьмя портами;
- большое количество одновременно внедряемых подсистем (бухгалтерского, налогового, **расчета заработной платы**);
- внутренние и внешние интеграции с биллинговой системой, клиентским порталом, системой документооборота

В рамках проекта автоматизированы следующие функциональные области:

1. Управление нормативно-справочной информацией;
2. ТОИР;
3. Закупки;
4. **Зарплата и управление персоналом;**
5. Казначейство;
6. Бухгалтерский и налоговый учет;
7. МСФО;
8. Бюджетирование;
9. CRM.

Бизнес-кейс:

«Российское представительство южно-корейской компании Nautilus Hyosung, одного из ведущих мировых производителей банкоматов, оптимизировало бизнес-процессы благодаря внедрению «1С:ERP Управление предприятием»»



О компании

Nautilus Hyosung — южно-корейская компания, один из ведущих мировых производителей банкоматов и другого оборудования для финансово-кредитных учреждений. В России компанию представляет Hyosung Rus (ООО «Хесон Рус»). Является частью Hyosung Corporation - южнокорейского концерна, включающего 52 производственных компании, 10 торговых компаний и 19 торговых офисов по всему миру, в т.ч. в США, Китае и Европе.

Hyosung Corporation основан в 1966 году. Штаб-квартира располагается в Сеуле.

«Российское представительство южно-корейской компании Nautilus Hyosung, одного из ведущих мировых производителей банкоматов, оптимизировало бизнес-процессы благодаря внедрению «1С:ERP Управление предприятием»»

Исходная ситуация

Сложные логистические цепочки и ответственность перед заказчиком требуют от компании точного и чёткого ведения учёта. Раньше использовали для учёта программный продукт «1С:Управление торговлей», но не вся функциональность этого решения была реализована корректно. Многие модули были неправильно развёрнуты, поэтому сотрудники Hyosung Rus не могли использовать их в своей работе.

В результате компания столкнулась со следующими проблемами:

- Большое количество транзакций проводилось вне учётной системы
- Большое количество операций производилось вручную (движения товаров, выставление счетов и др.)
- Отсутствовали инструменты для автоматизации ряда важных бизнес-процессов
- Не было достоверной информации о перемещении товаров и запасах, что значительно усложняло оперативный учёт
- Отсутствовала интеграция с другими системами, используемыми компанией (например, с системой складского учёта)

Эти сложности напрямую влияли на деятельность компании, создавая риски:

- Больших затрат на комплектующие вследствие отсутствия инструментов для точного и оперативного учёта
- Ошибок в бухгалтерском и регламентированном учёте
- Торможения всех ключевых бизнес-процессов организации
- Большого количества рекламаций от клиентов

Этапы проекта, саммар

Для реализации проекта эксперты «Первого Бита» предложили следующие этапы:

1. Поставка лицензий, установка и настройка программного продукта, развертывание базовых возможностей системы
2. Развитие функционала решения, оптимизация широкого перечня процессов компании
3. Интеграция с системой управления складом
4. Оптимизация финансового учёта, бухгалтерского учёта и налогового учёта

Работы начались в июне 2018 года, и уже через 5 месяцев львиная доля работы осталась позади.

В рамках первых двух этапов проекта была внедрена система «1С:ERP Управление предприятием» и автоматизированы следующие функциональные области:

- Управление нормативно-справочной информацией
- Управление цепочкой поставок
- Продажи
- Учёт сборки и разборки продукции
- Отражение предпродажной подготовки банкоматов
- Отражение приема товара на ответственное хранение
- Управление запасами

Бизнес-кейс:

«Российское представительство южно-корейской компании Nautilus Hyosung, одного из ведущих мировых производителей банкоматов, оптимизировало бизнес-процессы благодаря внедрению «1С:ERP Управление предприятием»»

Резюме проекта

В результате реализации данного проекта компания заказчика получила следующие преимущества для своего бизнеса:

- Оптимизированные бизнес-процессы компании за счёт сокращения долей ручного ввода данных и их подсчёта и автоматизации дополнительных областей
- Структурированная, систематизированная, переработанная политика учёта банкоматов, что существенно сократило количество записей в справочнике ТМЦ и упростило работу с ним
- Широкие возможности по получению аналитических данных в различных разрезах
- Всегда актуальная информация о запасах продукции и запчастей, их комплектации, местонахождении и обо всех перемещениях
- Увеличение скорости ввода данных и обработки документов
- Сокращение затрат на оплату труда по обработке документов
- Уменьшение числа пользовательских ошибок и др.



Внедрение и проекты. Наши клиенты и партнеры

Мы автоматизировали многие известные компании и бренды
Поддерживаем партнерские отношения с вендорами отраслевых решений
Ведем совместные проекты с «Большой четверкой»



Руководитель офиса
Геннадий Сачков



Почему вам следует выбрать нас?



Опыт

Более 220 000 успешно реализованных проектов



Квалификация

Сертифицированные специалисты высокого уровня



Работа по всему миру

Успешный опыт взаимодействия с иностранными клиентами



Многогранность

От внедрения инф. систем до сопровождения и поддержки



Команда


Более 5 000 сотрудников в 5 странах мира



Любовь

Мы любим наше дело и наших клиентов





мы делаем бизнес клиента сильнее

создаем возможности
для успешного развития

