

# Презентация

# О нас:

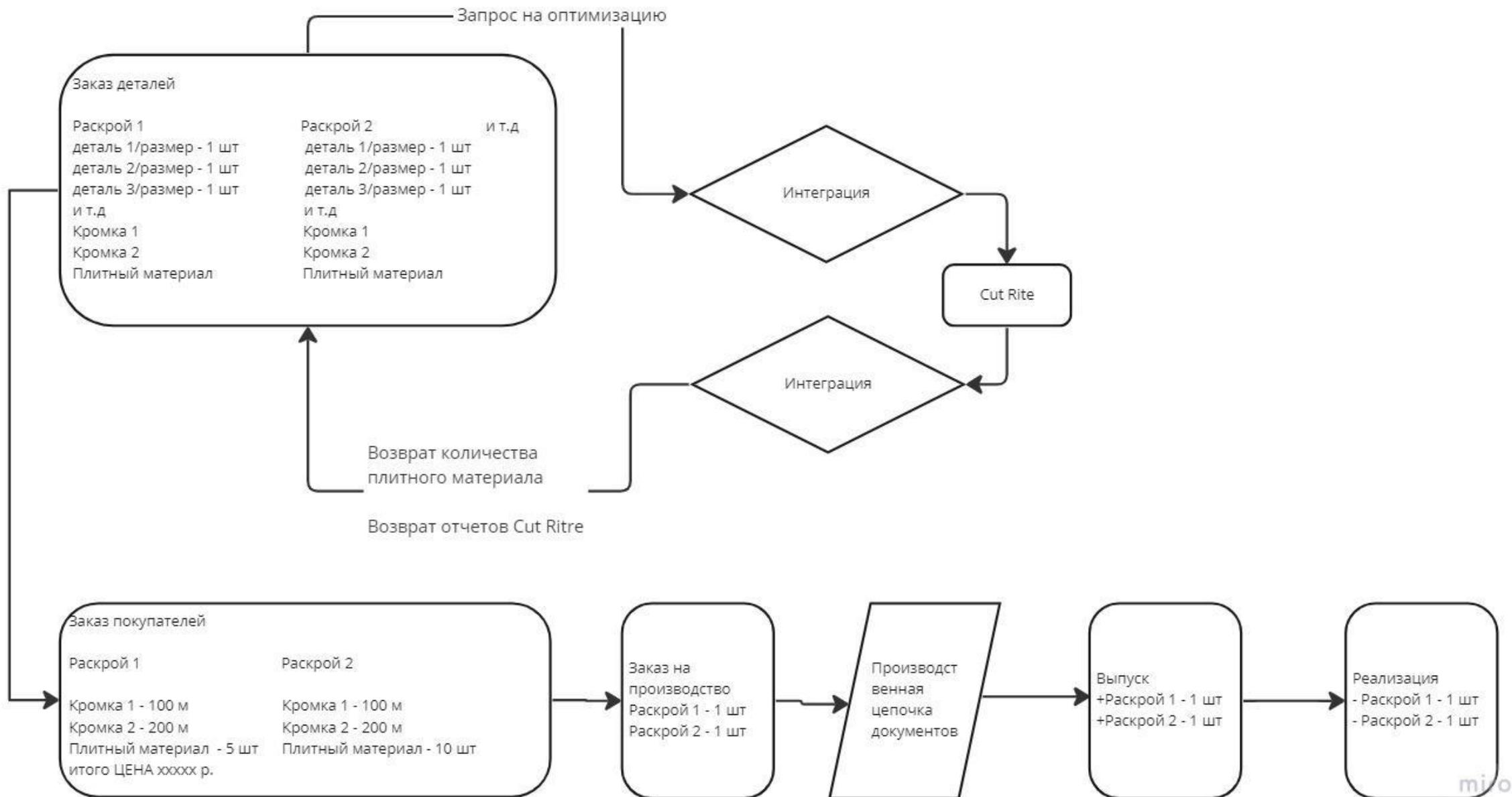
Компания ООО «Интеллект-ресурс» г. Новосибирск

- Аттестованные франчайзи фирмы 1С
- Имеется опыт успешных внедрений 1С:УТ, 1С:ERP, 1С:УПП, 1С:УНФ, разных отраслевых решений 1С
- Сопровождение 1С
- 1С интеграция по API

# Интеграция 1С по API с Cut Rite

- Цель нашей встречи – посмотреть как наши разработки в интеграции могут быть вам полезны.
- У нас есть успешный опыт интеграции в компании ООО ТД «Мебельная фабрика» г. Новосибирск. Компания осуществляет коммерческий раскрой. Реализованная интеграция работает в бизнес логике коммерческого раскроя.
- Мы готовы разработать другую интеграцию, которая будет работать в иной бизнес логике (например, более общепринятой и востребованной)

# Схема



# Разработка нового прототипа

## Условия разработки:

- Прототип должен интегрироваться с CRM системой (например, PlanPlace)
- Прототип должен интегрироваться с оптимизатором (например, Cut Rite)
- CRM умеет передавать в учетную систему данные о готовом изделии и материальную спецификацию (фурнитура, шт., плитный материал, м2., кромка, м.)
- CRM должна передавать в учетную систему данные о деталях/размерах/количестве и наименование плитного материала/кромки
- CRM система получает данные о деталях/размерах/количестве из Cad системы (например, IMAS)
- Окончательное ценообразование на готовое происходит в заказе покупателя на основе материальной спецификации
- Предварительное ценообразование происходит в CRM системе
- В прототипе разработан нетиповой документ Заказ деталей, в который передаются данные о деталях/размерах/количестве и наименование плитного материала/кромки из него проводится оптимизация

# Разработка нового прототипа

## Ограничения разработки:

- Для оптимизации в Cut Rite раскрои должны быть преданы в соответствии: 1 плитный материал – не более 2 кромок
- Не рассматривали объединенные раскрои
- Не рассматривали деловые остатки
- Прототип разрабатывается для 1С:ERP



# Какую обратную связь нам бы хотелось получить

- Описание самой общепринятой бизнес логики, на которую и будем накладывать разработку (2 представленные как примеры).
- Необходима ли производственная обвязка?
- Необходима ли автоматизация работы с деловыми остатками и какая?
- Необходима ли автоматизация объединенных раскрыев и какая ?
- Это можно продавать как решение?
- За сколько это можно продать?