



Может быть, ты уже давно мечтаешь стать предпринимателем, а возможно, даже и не задумываешься о том, что можешь им стать?

Задания нашего курса помогут тебе развеять сомнения и понизить градус собственных переживаний!

# Урок 1



## Заполни таблицу

В **первой** колонке пропиши топ-5 возражений и страхов, которые мешают тебе начать действовать, а **во второй** — постарайся дать совет самому себе: как можно было бы преодолеть эту проблему? Есть ли альтернативный вариант её решения?

Мои страхи и возражения	Что с этим делать?
<b>Например:</b> Чтобы быть предпринимателем, нужно очень много денег, а у меня их нет	<ul style="list-style-type: none"><li>· Получить грант или кредит для молодого предпринимателя, изучить эту тему</li><li>· Подумать, какие бизнесы требуют минимальных вложений на старте</li></ul>

Подумай, какие важные для предпринимателя качества у тебя уже есть? А какие качества нужно будет развивать?

Качества которые уже есть:

---

---

---

---

---

---

---

---

Качества которые нужно развить:

---

---

---

---

---

---

---

---

Для заметок

---

---

---

---

---

---

---

---

Запиши 5 принципов, которыми ты планируешь руководствоваться в предпринимательской деятельности.

1.

2.

3.

4.

5.

Для заметок

Оглянись вокруг: вспомни школу, ВУЗ, город, друзей и знакомых.

С какими проблемами приходилось или приходится сталкиваться тебе и твоему окружению?

А может быть, у тебя уже есть решение или готовый план действий?

Подумай, какой бизнес можно было бы создать на основе найденных тобою проблем?

Напиши не менее 5-ти идей.

1.

2.

3.

4.

5.

Для заметок

# Урок 5

Подумай о своем окружения: друзьях, знакомых, коллегам или родственниках.

Кто из них смог бы стать частью твоей команды?

Чем бы они занимались? Почему?

Расскажи не менее, чем о 3-х людях

1.

---

---

---

---

---

---

2.

---

---

---

---

---

---

3.

---

---

---

---

---

---

Для заметок

---

---

---

---

---

---

Возьми одну из идей для бизнеса, которую ты придумал в предыдущем уроке.  
Опиши "портрет" своего потребителя.  
Кто он? Какие у него потребности?

---

---

Укажи по каждой предполагаемой группе клиентов:

Возраст	
Пол	
Место проживания	
Семейное положение	
сфера занятости и уровень зарплаты	
Потребности	
Желания	
Страхи	

Составь предварительный финансовый план своего бизнеса.

Какие вложения потребуются?

Когда проект начнет приносить прибыль и в каком размере?

Обязательно учти эти пункты:

Расходы	Сумма
Себестоимость товара	
Аренда офиса	
Зарплата персонала	
Интернет, связь	
Продвижение (сайт, ведение соц. сетей, реклама)	
Транспортные расходы	
Налоги	
Другие расходы	

Доходы	Сумма
Продажа товара	
Консультационные услуги	

Чтобы это было удобнее сделать, скачай и заполни вот эту табличку от Вадима Кулубекова



© Microsoft  
Excel



Подумай, как ты будешь продавать свой продукт?  
Какие каналы продаж использовать?

---

---

1. 

---

---

2. 

---

---

3. 

---

---

4. 

---

---

5. 

---

---

---

---

---

---

---

---

Напиши, какие ошибки в предпринимательстве ты боишься совершить больше всего? Что тебе нужно сделать, чтобы их минимизировать?

Потенциальная ошибка	Что нужно сделать, чтобы её не допустить

Подумай, где ты можешь найти себе наставника?  
Найди 5 предпринимателей и подпишись на них  
в соцсетях.

Попробуй задать трем из них какой-нибудь  
волнующий тебя вопрос в комментариях  
к их постам или в личном сообщении

Предприниматель:

Какой вопрос ты хотел(а) бы задать?

Предприниматель:

Какой вопрос ты хотел(а) бы задать?

Предприниматель:

Какой вопрос ты хотел(а) бы задать?

Удачи в твоей предпринимательской  
деятельности!



Лифт в будущее

<https://lift-bf.ru/>