

Бизнес-план Компьютерный сервис «ТРИхана»

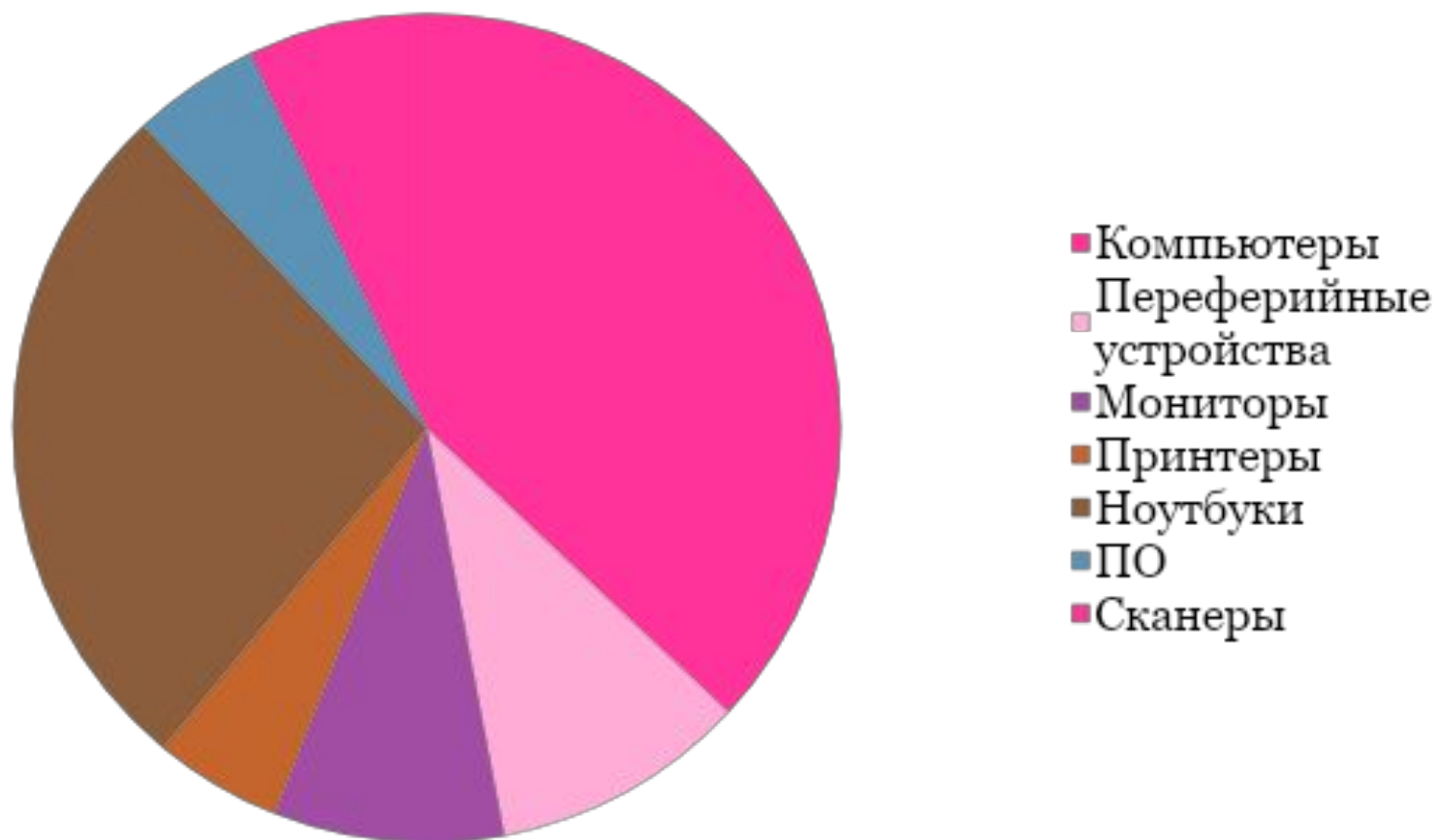
Подготовил студент
Группы СИС4А
Вякин Дмитрий Евгеньевич

Компьютерный сервис



ТРИХАНА

Самые популярные компьютерные услуги



Дорожная карта проекта

Создание проекта

Открытие проекта

Диагностика проекта

Создание идеи
проекта

Создание
логотипа

Создание
названия
проекта

Создание резюме

Создание
дорожной
карты

Создание финансо
-вого плана

Подсчет клиент

-ов

Подсчет затрат и
доходов

Выявление
недостатков и их
устранение

Описание предметной области

В настоящее время все большее и больше людей становятся владельцами компьютеров. И не у всех людей предоставляется возможность провести ремонт компьютера дома в случае выхода его из строя. Многие в случае поломки тратят большую сумму денег на новые запчасти, или вообще выбрасывают их в мусорку.

Благодаря этому компьютерные сервисы так востребованы. Несмотря на это в городах наблюдается дефицит компьютерных сервисов. При этом спрос на компьютерные услуги постоянно увеличиваются.

Рынок сбыта

При открытии компьютерного сервиса необходимо учитывать расположение арендуемого помещения. При выгодном расположении сервис сможет быстро выйти на полную заполняемость и приносить постоянную прибыль.

Основной целевой аудиторией являются:

- Молодые люди (школьники, студенты)
- Люди в возрасте от 14 до 55 лет

В настоящее время конкуренция на данном рынке небольшая, так как большинство сервисов закрылись ранее из-за кризиса и отсутствия качественного обслуживания для клиентов.

План производства

План открытия компьютерного сервиса :

- Поиск помещения
- Регистрация юридического лица — ИП
- Заключение договора аренды и закупка техники и товара
- Подбор и обучение персонала
- Настройка оборудования
- Привлечение клиентов и начало работы.

Организационная структура

Для открытия компьютерного сервиса необходимо:

- Управляющий
- Администратор клуба (2 человека)
- ИТ-специалисты (5 человек)

При открытии в качестве управляющего может быть, как собственник бизнеса, так и наемный сотрудник. Также он может выполнять роль интернет - маркетолога и заниматься продвижением сервиса.

ИТ специалистов необходимо нанять в штат, так как в их обязанности будет входить ремонт оборудования, контроль за функционированием системы.

Администратор клуба ответственен за прием оплаты, ведения журнала посещений, а также продажу услуг.

Финансовый план

Общая сумма инвестиций составляет 1 961 100 руб., включая первоначальную закупку оборудования. Стоимость услуг по аренде оборудования в час составляет 80 руб. Среднемесячная выручка составляет 639,5 тыс.руб, прибыль — 50,5 тыс.руб.

Капитальные затраты на открытие компьютерного сервиса

Наименование	Количество	Цена за 1 шт.	Общая сумма
Компьютер	33	35 000	1 155 000
Монитор	33	10 000	330 000
Клавиатура	33	550	18 150
Компьютерная мышь	33	150	4 950
Электрический чайник	1	1 000	1 000
Микроволновой печи	1	5 000	5 000
Телевизор	1	20 000	20 000
Принтер	1	8 000	8 000
Кассовый аппарат	1	8 000	8 000
Сигнализация	1	5 000	5 000
Итого:			1 620 100

Ежемесячные затраты, руб.

Ежемесячные затраты	
Аренда (70 кв.м.)	25500
Амортизация	45 003
Коммунальные услуги	15 000
Реклама	20 000
Бухгалтерия (удаленная)	5 000
Непредвиденные расходы	20 000
Итого	130 503

Риски

- Появление конкурента
- Выход из строя оборудования
- Повышение ставки аренды

Вывод

Данный бизнес-план актуален в настоящее время, т.к. развитие технологий неизбежно, и их доступность тоже. В связи с этим многие хотят без проблем получить качественное обслуживание своей компьютерной техники и наслаждаться ею. Именно поэтому я решил выбрать этот бизнес проект.