



Б1.Б.05
ЭКОНОМИКА



□ ЛЕКТОР:

□ К.Э.Н., доцент

□ МАРКОВА СВЕТЛАНА ВАЛЕРЬЕВНА

11.03.01 Радиотехника

**11.03.02 Инфокоммуникационные
технологии и системы связи**

**11.03.03 Конструирование и
технология электронных средств**

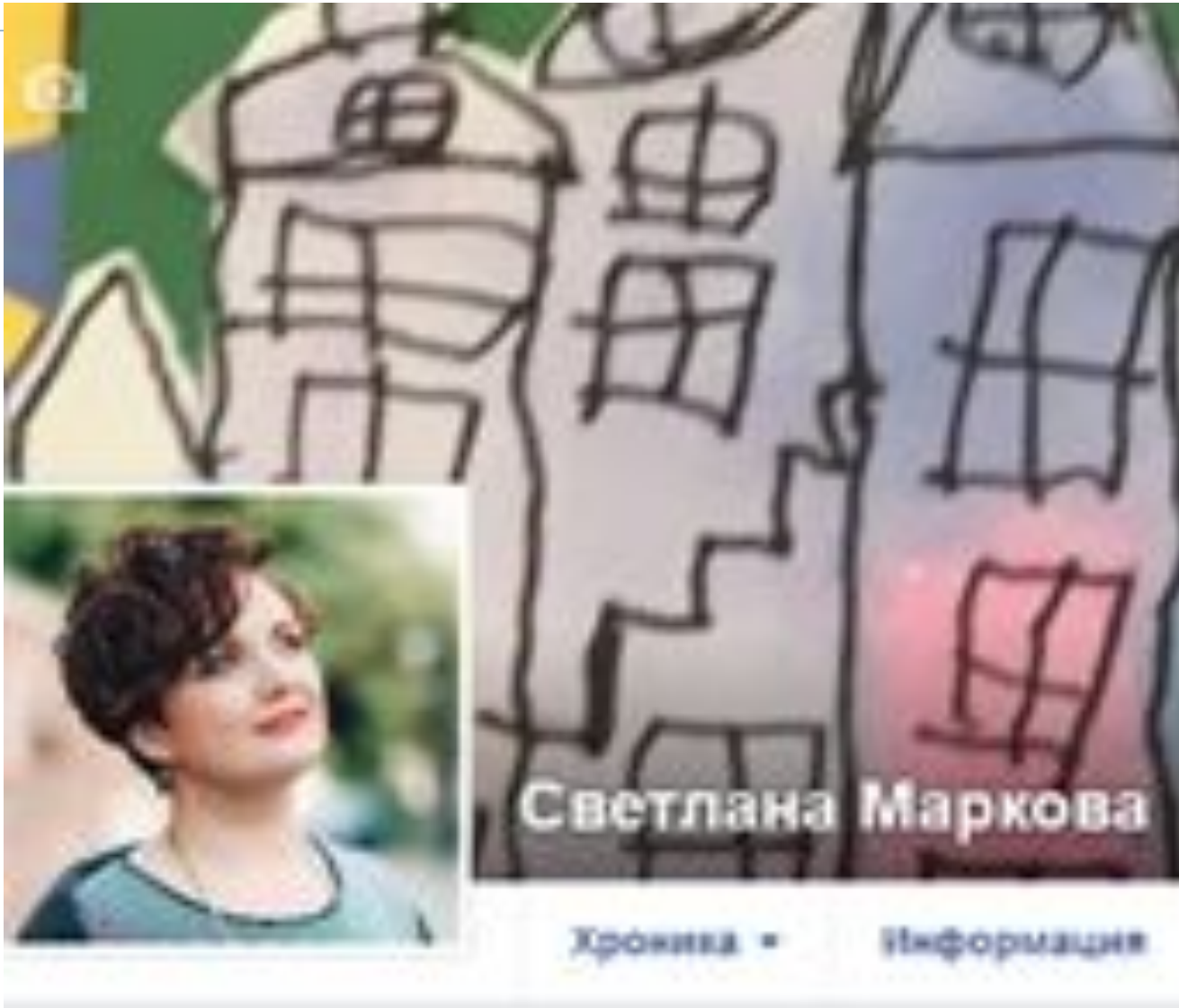
**11.03.04 Электроника и
наноэлектроника**



Общая трудоемкость дисциплины составляет 108 часа(ов).

- Контактная работа - 36 часа(ов), в том числе лекции – 18 часа(ов), практические занятия – 18 часа(ов).**
- Самостоятельная работа - 72 часа (ов).**
- Форма промежуточного контроля дисциплины: экзамен в 7 семестре.**

facebook



КАИ_Экономика_ЧН_5402_5409_2018-2019

КАИ_Экономика_НН_5401_5403_2018-2019

ХОЧУ ВСЁ ЗНАТЬ!

Лекция №1

Тема 1. Базовые
принципы и
категории
экономической
теории



- ▣ **1. Объективные условия и противоречия экономического развития: блага, потребности, ресурсы.**

- ▣ **2. КПВ и ее анализ. Понятие альтернативных издержек.**
- ▣ **3. Понятие и причины возникновения рынка. Функции рынка. Деньги.**
- ▣ **4. Типы и модели экономических систем.**

***1. Объективные условия и
противоречия
экономического развития:
блага, потребности,
ресурсы***



Термин «**ЭКОНОМИЯ**» был
введен в оборот греческим ученым
Ксенофонтом (4-3 в.в. до н.э.),
происходит от греческого
словосочетания «**oikos**» – дом,
хозяйство, и «**nomos**» – закон,
правило, и означает «**правило
хозяйствования**» или проще –
«**ДОВОДСТВО**», «**ДОВОВЕДЕНИЕ**».



**Борьба личности за
улучшение материального
благосостояния, стремление
«заработать себе на жизнь» –
предмет экономической
науки**



**□ Исторически
сложились три
термина:**

**□ «политическая
экономика»,**

□ «экономикс»,

□ «экономическая

Политическая экономия –

**это наука, изучающая
производственные
отношения, то есть
отношения между людьми в
процессе производства,
распределения, обмена и
потребления материальных
благ**



«Экономикс»

**определяется как наука об
использовании редких
экономических ресурсов
с целью максимального
удовлетворения
неограниченных
материальных
потребностей**

«Экономическую теорию»

**можно определить как
науку, изучающую
производственные
отношения и
человеческое поведение в
условиях ограниченности
ресурсов**



*Общий предмет
экономической теории
подразделяется на
микроэкономику,
мезоэкономику,
макроэкономику,
мегаэкономика*

МИКРОЭКОНОМИКА

(от греч. *micros* — малый) —

часть, раздел, область экономической науки, связанная с изучением относительно маломасштабных экономических процессов, субъектов, явлений, в основном предприятий, фирм, предпринимателей, потребителей, их хозяйственной деятельности, экономических отношений между ними, отдельных рынков



МАКРОЭКОНОМИКА

(от греч. *macro* — большой и экономика) —

часть, раздел экономической науки, посвященный изучению крупномасштабных экономических явлений и процессов, относящихся к экономике страны, ее хозяйству в целом



МЕЗОЭКОНОМИКА —

**раздел экономической науки,
занимающий среднее
положение между
макроэкономикой и
микроэкономикой. К
мезоэкономике относят
экономику отраслей,
масштабных видов
производственной**

МЕГАЭКОНОМИКА **(мировая экономика) –**

**исследует важнейшие формы
международных
экономических отношений
(непосредственно
международное производство,
миграция рабочей силы,
миграция капитала,
международные валютные
отношения, международная**

**В экономической теории
существует разделение на
позитивную и
нормативную
экономическую теорию.**



Позитивная экономическая теория

–

**стремится познать
существующий мир, дать
ему характеристику,
разобраться в
закономерностях**



Нормативная экономическая теория –

**намечает пути
совершенствования
экономической системы,
переход ее на новые
ступени общественного
прогресса**



Экономическая теория как методологическая наука выполняет три взаимосвязанные функции:

- ▣ **Познавательная.** Основные задачи в познавательной функции проявляются:
 - а) экономическая теория исследует и раскрывает направление экономического роста,
 - б) дает научное обоснование в направлении преобразовании производственных отношений,
 - в) раскрывает направление в совершенствовании хозяйственного механизма.

Экономические законы –

это проявление устойчивых отношений между людьми, складывающихся в процессе производства, распределения, обмена и потребления, которые в то же время проявляются как интересы



Экономические законы в своей совокупности образуют систему экономических законов развития общества, которые классифицируются по следующим группам в зависимости от их исторической устойчивости:

- ▣ частные экономические законы;**
 - ▣ специфические экономические законы;**
 - ▣ особенные экономические законы;**
-
- ▶ законы;**

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КАТЕГОРИИ –

**это теоретические
выражения, мысленные
формы производственных
отношений, экономических
явлений и процессов,
которые реально
существуют**



Базовые принципы экономической теории формируются вокруг следующих понятий:

□ интересы;

□ потребности;

**□ ограниченность
ресурсов;**

□ проблема выбора.



Экономический интерес –

**это форма проявления
экономических
потребностей**



Классификация экономических интересов проводится путем использования различных критериев.

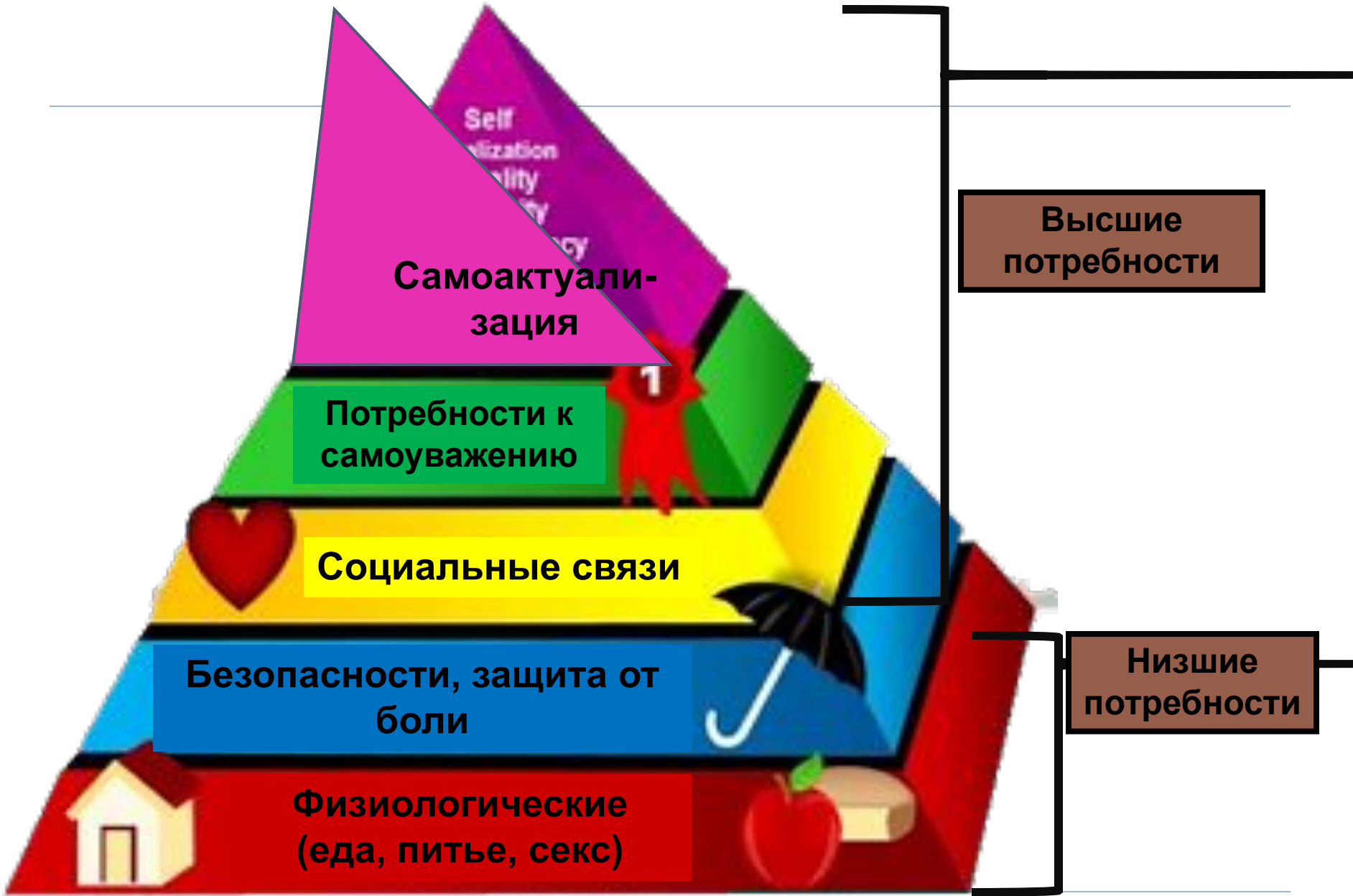
- 1. На основе выявления носителя интересов, различают интересы общественные, коллективные и личные.**
- 2. Выделяют интересы национальные, интернациональные, региональные и ведомственные, групповые или семейные, классовые, различных социальных групп, рациональные и нерациональные.**

Потребности –

**это объективная
нужда в чем либо**



**Наибольшее распространения
получила теория Абрахама
Маслоу (1908-1970), согласно
которой все потребности по
принципу иерархии
располагаются в следующем
порядке, от низших
(материальных) до высших
(духовных)**



Самоактуализация

Потребности к самоуважению

Социальные связи

Безопасности, защита от боли

Физиологические (еда, питье, секс)

Высшие потребности

Низшие потребности



□ Закон возвышения потребностей показывает, что в ходе экономического и технического развития общества круг потребностей меняется количественно и качественно.

**Потребности общества
безграничны, полностью
неутолимы.**



Редкость ресурсов

**заключается в том,
что все имеющиеся в
распоряжении
любого общества
ресурсы всегда
недостаточны для
полного
удовлетворения всех
потребностей людей**



**Средства, при помощи которых
удовлетворяются потребности,
называются благами.**

**Они бывают свободные,
экономические, материальные,
нематериальные,
потребительские и
производственные,
общественные.**



**Свободные блага
(неэкономические) –**

**представляются
природой в почти
непрерывном объеме
(воздух, вода)**



Экономические блага –

**являются объектом или
результатом
экономической
деятельности людей, их
можно получить в
количестве, ограниченном
по сравнению с
потребностями (товары и**

Материальные блага -

**это дары природы и
продукты производства**



Нематериальные блага –

**здоровоохранение,
искусство, театр, духовная
культура, образование**



Общественные блага –

**национальная оборона,
охрана общественного
порядка, уличное
освещение**



**□ Для создания блага
необходимы
ресурсы, которые
выступают как
материальная
основа**

Экономические ресурсы –

**факторы, условия
необходимые для
производства благ.**

**Они бывают природные,
материальные,
финансовые, трудовые.**




Что такое факторы производства?

1. Земля
2. Труд
3. Капитал
4. Предпринимательские способности



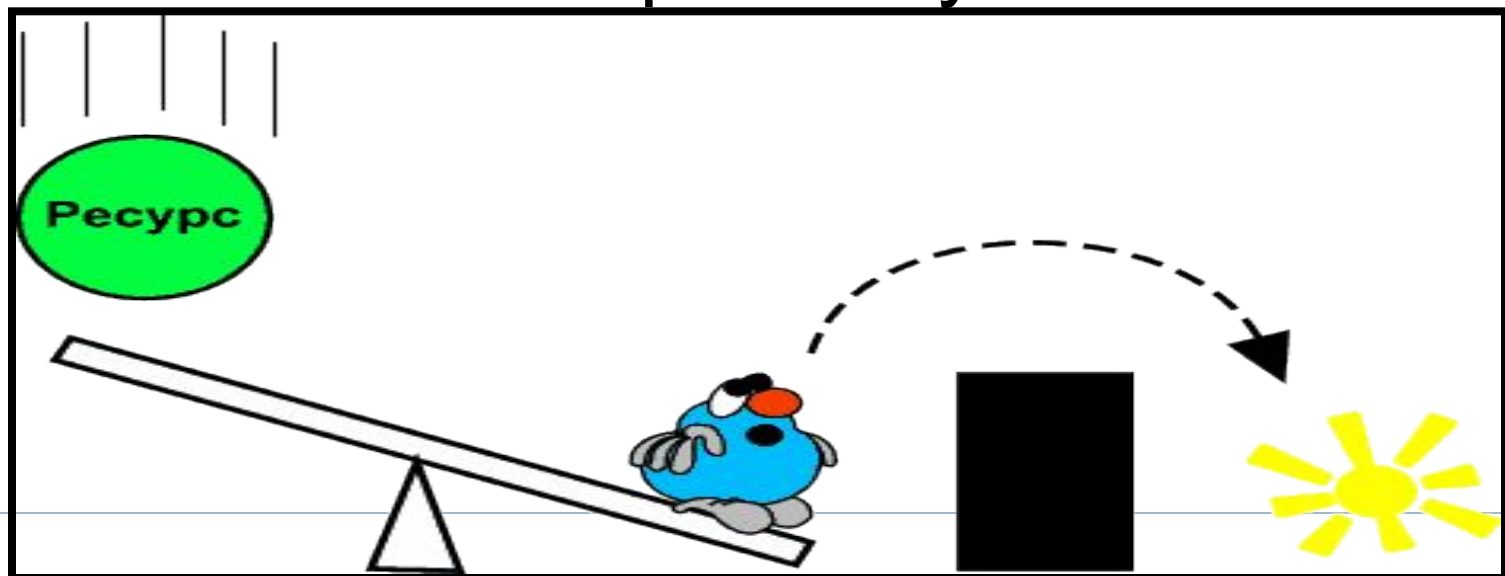
Экономические ресурсы, применяемые в производстве, называются факторами производства. Основные виды ресурсов:

- 1. *Труд* – целесообразная хозяйственная деятельность людей, направленная на удовлетворение потребностей и получение дохода. Труд бывает физическим и интеллектуальным, простым или квалифицированным. Доход – заработная плата.
- 2. *Земля, природные ресурсы* – это место, где проживает человек, на земле располагается предприятие, объект сельского и лесного хозяйства, источник полезных ископаемых. Доход – рента.

-
- 3. *Капитал* – средства производства длительного или краткого пользования (машины, оборудование, финансовые средства). Доход – проценты.
 - 4. *Предпринимательство* – обладание особыми способностями, характером, знаниями, риском. Доход – прибыль.
-
- 

Недостатком концепции "четырёх факторов"

является то, что при рассмотрении производственного процесса наличие у этого процесса лишь четырех "входов" дает во многих случаях слишком укрупненный взгляд на проблему.



Дополнительные факторы производства:

- 1. *Наука* – уровень технологий, квалификация.
- 2. *Информация* – разнообразные базы данных, электронные архивы.



-
- **Ограниченность ресурсов заключается в их недостаточном количестве по отношению к растущим потребностям. Она бывает относительная и абсолютная.**
 - **Перед обществом в условиях ограниченности ресурсов возникает проблема выбора. С этой проблемой сталкиваются все экономические системы, и она имеет всеобщий характер.**
-

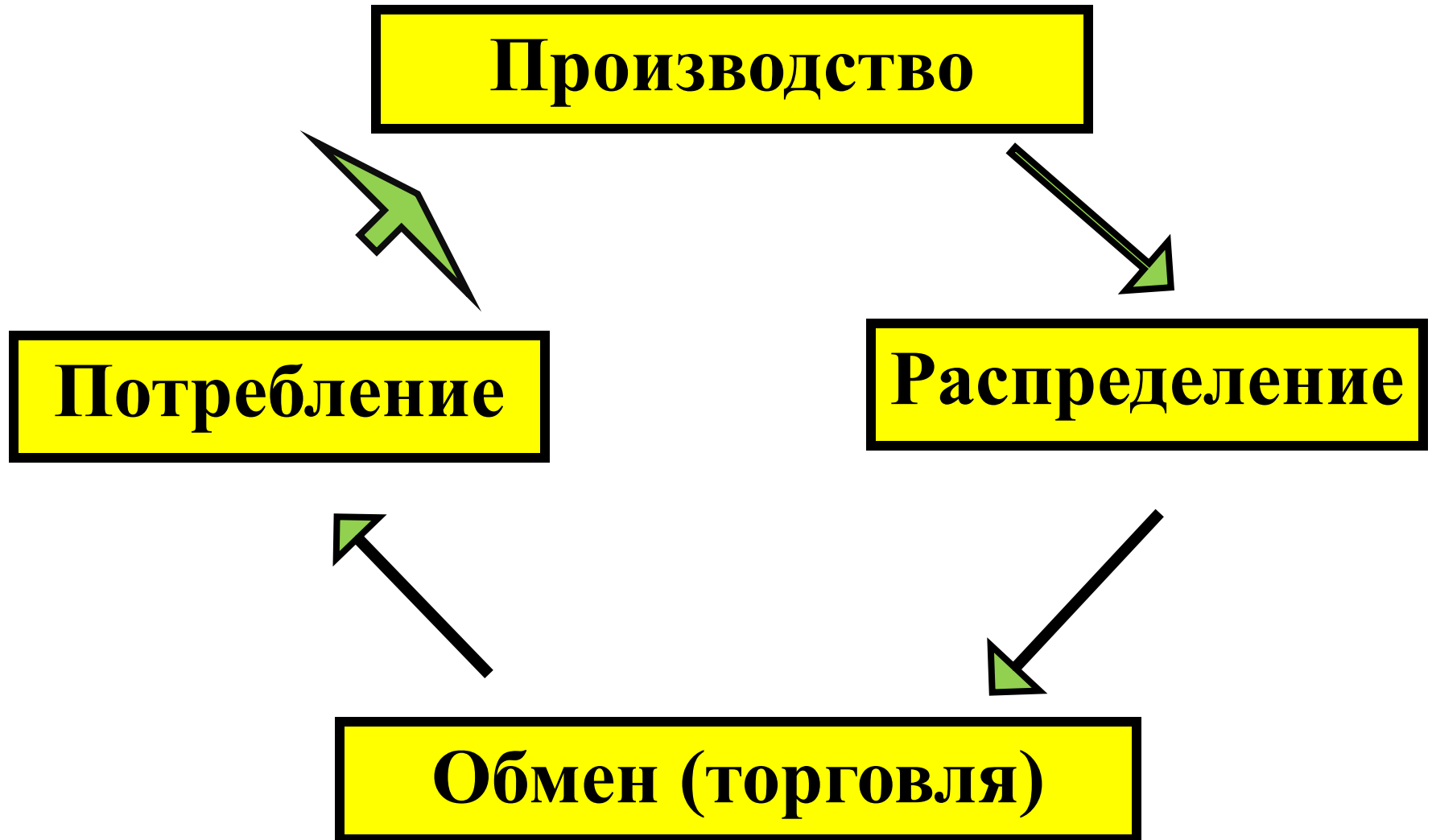
- **Производство** – это процесс в котором люди воздействуют на экономические ресурсы, производя экономические блага.
- **Продукт труда** – это то, на что воздействует человек своим трудом.
- **Средства труда** – это орудия, при которых человек воздействует на предмет труда.
- **Средства производства** – это
 - ▶ предметы и средства труда.

Производственные отношения –

**это отношения между
людьми, возникающие в
процессе производства
общественного продукта**



Общественный продукт в своем движении проходит четыре стадии:



2. КПВ и ее анализ.

Понятие

альтернативных

издержек. Проблема

эффективности



Три основных субъекта:

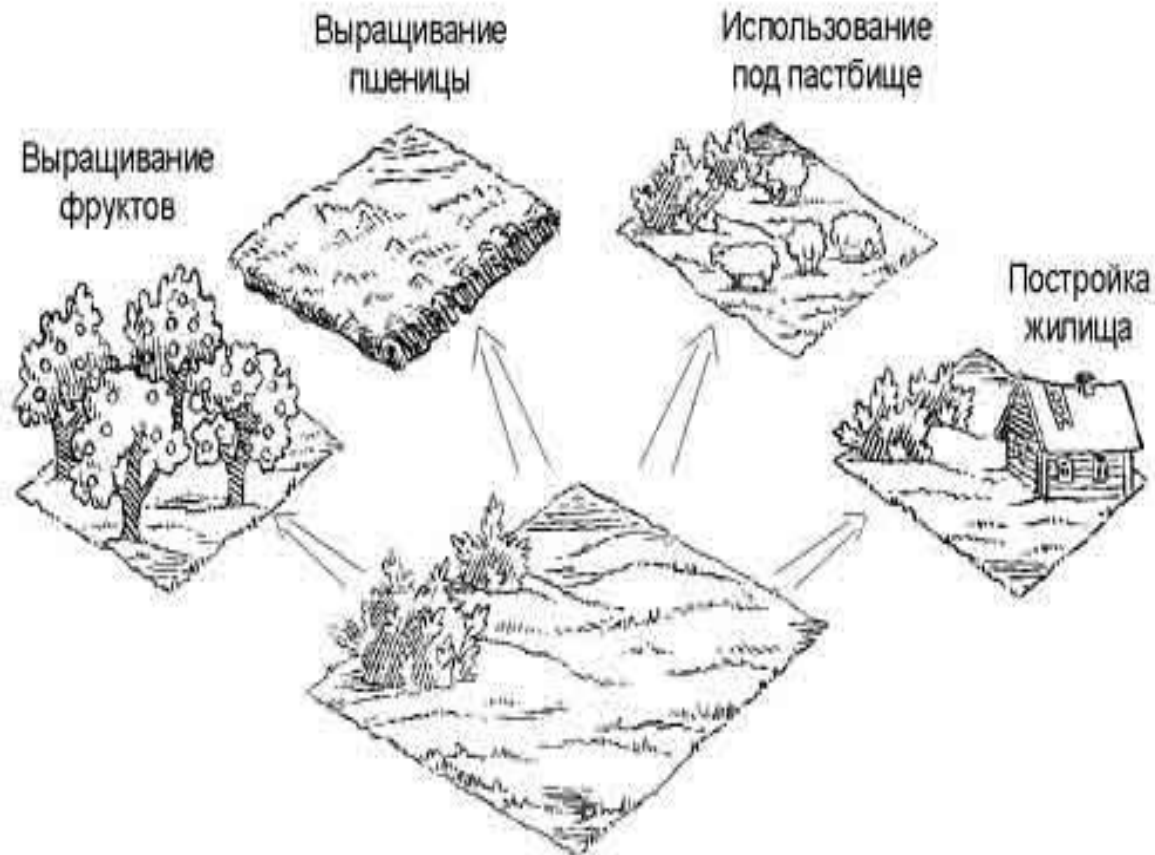
- ▣ **Домашние хозяйства** – отдельные люди или семьи представляют принадлежащие им ресурсы для производства и на доходы покупают товары и услуги для личного потребления.
- ▣ **Предприятия (фирмы)** – используют факторы производства и производят товары с целью получения прибыли.
- ▣ **Государство** – собирает налоги с домохозяйств и фирм, формирует государственный бюджет.

Общество в условиях ограниченности ресурсов должно выбирать:

1. **Что производить?**

2. **Как производить?**

3. **Для кого производить?**



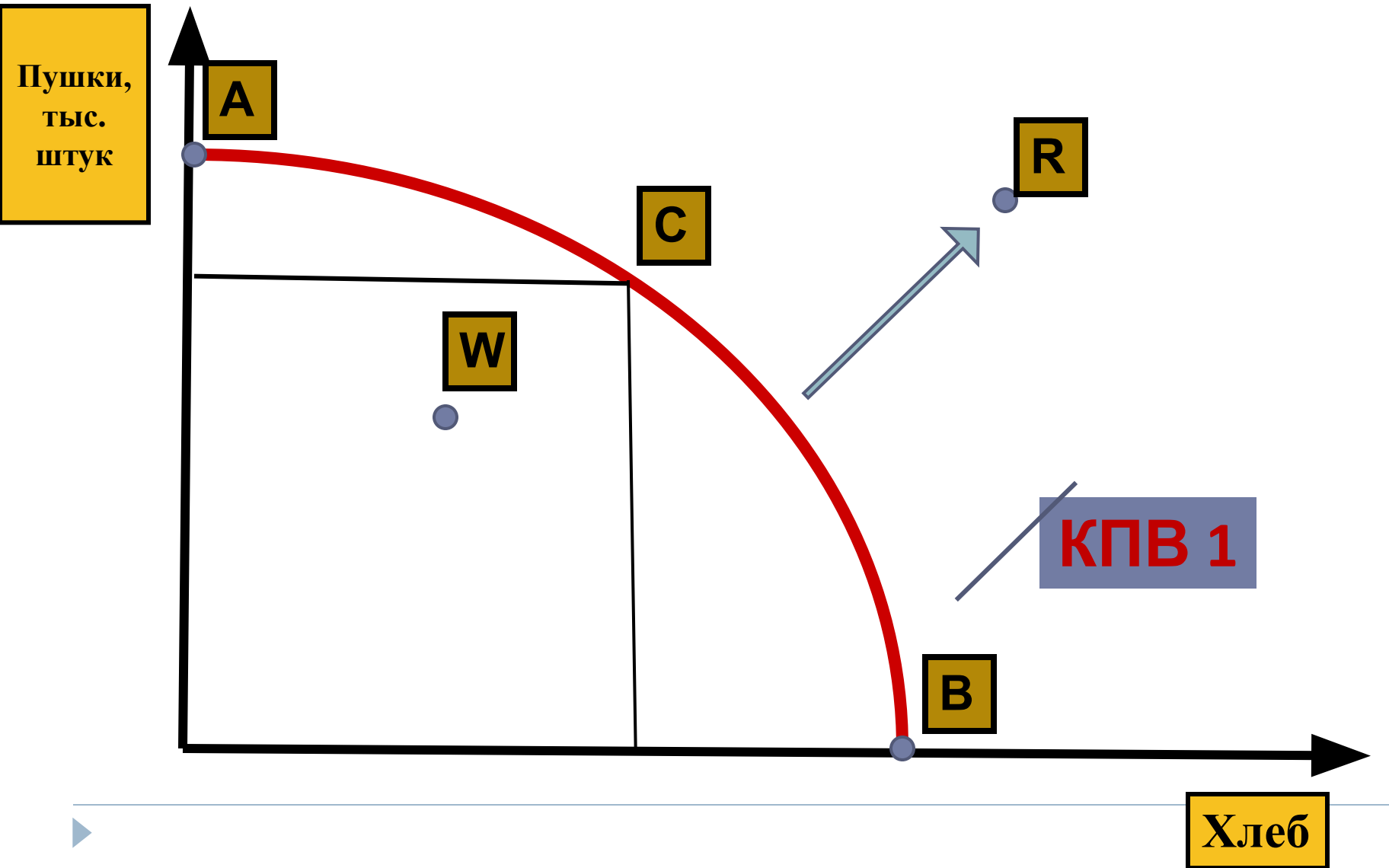
-
- **Ответ на вопрос, что производить, можно проиллюстрировать при помощи кривой производственных возможностей (КПВ), которая выражает максимальный потенциально возможный объем производства, при котором используются ресурсы данного технологического уровня (значение альтернатив для общества)**
-

В условиях рыночной экономики существуют определенные границы производственных возможностей.

Для лучшего представления границ производственных возможностей сделаны следующие допущения:

- экономика производит только два вида продукта – хлеб (как потребительский товар) и пушки (как средство производства);**
- неизменное количество и качество экономических ресурсов;**
- производительность труда и технологии постоянны.**

Кривая производственных возможностей



Количество других продуктов, от которого пришлось отказаться для получения какого-то количества данного продукта, называется *альтернативными издержками* данного продукта.



Эффективность производства

показывает отдачу от
вовлечённых в производство
ресурсов и требует
сопоставления полученного
результата с затратами



**ЭФФЕКТИВНОСТ
Ь
ПРОИЗВОДСТВА
(общий вид)**

$$= \frac{\text{РЕЗУЛЬТАТ}}{\text{ЗАТРАТЫ}}$$



**Экономическая
эффективность
показывает отдачу всех
используемых ресурсов
и каждого в
отдельности.**



□ На микроуровне различают следующие показатели использования личного (человеческого) фактора в

▶ производстве:

$$\text{ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА} = \frac{\text{ПРОДУКТ}}{\text{ЗАТРАТЫ ЖИВОГО ТРУДА}}$$



$$\text{ТРУДОЁМКОСТЬ} = \frac{\text{ЗАТРАТЫ ЖИВОГО ТРУДА}}{\text{ПРОДУКТ}}$$



$$\text{ФОНДОВООРУ-} \\ \text{ЖЁННОСТЬ} = \frac{\text{СТОИМОСТЬ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ}}{\text{КОЛИЧЕСТВО РАБОТНИКОВ}}$$



**Использование в
производстве
вещественных
факторов оценивается с
помощью следующих
показателей:**



**ФОНДООТДАЧ
А**

$$= \frac{\text{ПРОДУКТ}}{\text{СТОИМОСТЬ ОСНОВНЫХ
ФОНДОВ}}$$



**ФОНДОЁМКОС
ТЬ**

$$= \frac{\text{СТОИМОСТЬ ОСНОВНЫХ
ФОНДОВ}}{\text{ПРОДУКТ}}$$



$$\text{МАТЕРИАЛ} = \frac{\text{ПРОДУКТ}}{\text{МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЗАТРАТЫ}}$$

**О-
ОТДАЧА**



**МАТЕРИАЛ
О-
ЁМКОСТЬ**

$$= \frac{\text{МАТЕРИАЛЬНЫЕ
ЗАТРАТЫ}}{\text{ПРОДУКТ}}$$



Среди синтетических показателей:

$$\text{РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ} = \frac{\text{ПРИБЫЛЬ}}{\text{СУММА ОСНОВНЫХ И ОБОРОТНЫХ ФОНДОВ}}$$



***3. Понятие и причины
возникновения рынка.
Функции рынка. Деньги***



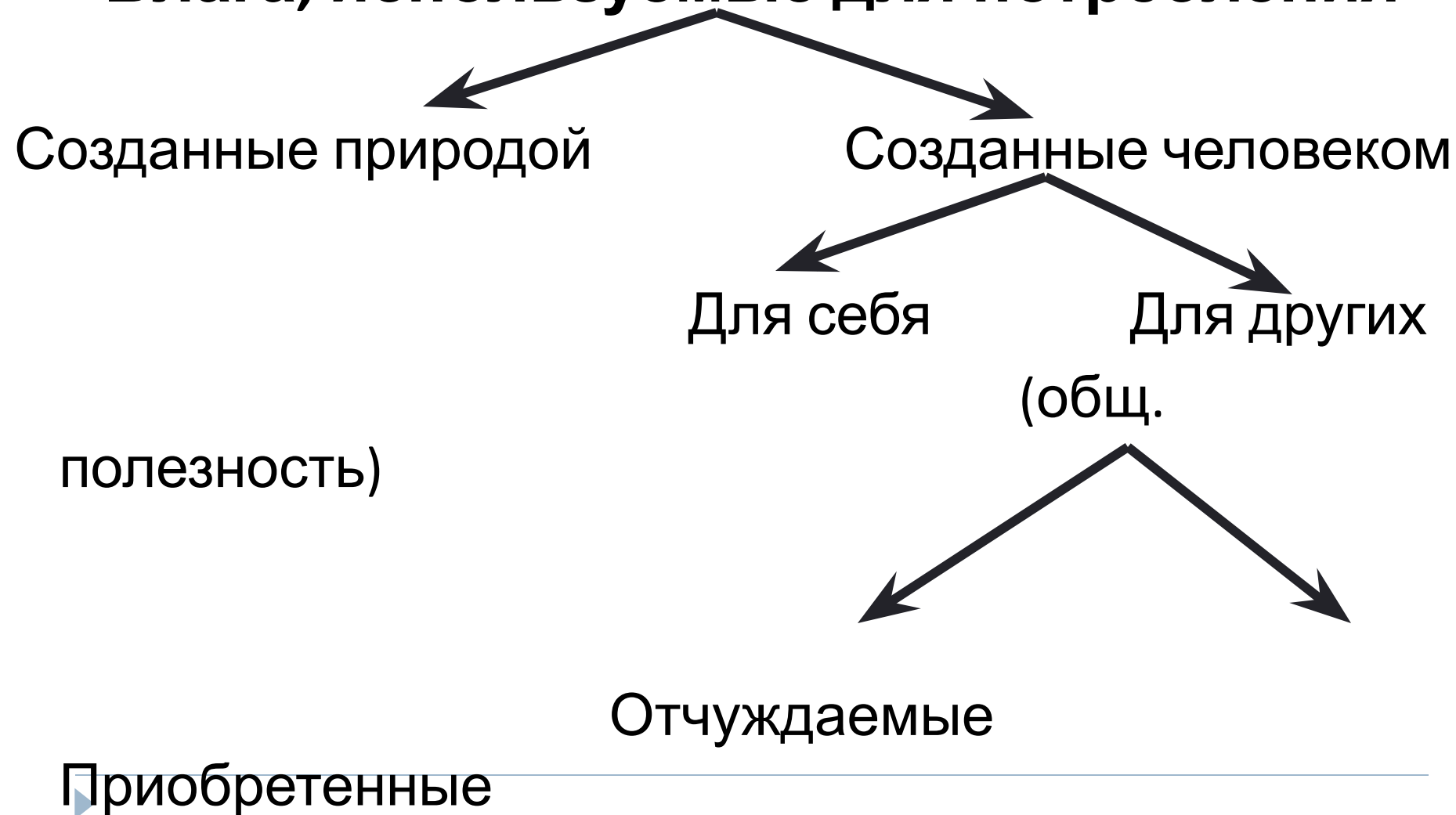
**Натуральная форма
хозяйствования предполагает,**

**что производство
материальных благ и услуг
осуществляется для
собственного потребления,
для потребления внутри
отдельной хозяйственной**

единицы

ВОЗНИКНОВЕНИЕ ТОВАРА

Блага, используемые для потребления



Товар –

это созданная трудом
общественная полезность,
предназначенная для
эквивалентного обмена на
рынке на другой товар



Меновая стоимость –
способность товара
обмениваться на другие
полезные вещи в
определенных
пропорциях
(соотношениях) обмена

Потребительная стоимость

**есть способность
товаров
удовлетворять
потребности людей**



Товарное хозяйство –

это общественная форма
организации экономики,
основанная на товарном
производстве,
обеспечивающая
взаимодействие продавца и
покупателя на рынке



Этапы развития товарного производства:

- **Товарное производство является простым товарным обменом**

$T - T$ (товар на товар)

- **Товарное обращение (простое товарное производство):**

$T - D - T$

- **Развитое товарное производство**

$D - T - D'$

(деньги – товар – деньги + прибыль)



Рынок –

это совокупность конкретных экономических отношений и связей между покупателями и продавцами по поводу движения товаров и денег, отражающих экономические интересы субъектов рыночных отношений и обеспечивающая обмен продуктами труда

Историческими условиями возникновения рынка являются:

- 1. Общественное разделение труда.*
 - 2. Экономическая обособленность производителей.*
 - 3. Необходимость решения проблемы трансакционных издержек.*
-

Трансакционные издержки –

издержки в сфере обращения, связанные передачей прав собственности (на каких условиях совершается купля-продажа).



Функции рынка

- Интегрирующая.
- Регулирующая функция.
- Стимулирующая.
- Ценообразующая .
- Контролирующая .
- Информационная.
- Посредническая.



Классификация рынков

- 1. По географическому положению:
 - местный,
 - региональный,
 - национальный (внутренний),
 - интеграционный (в рамках),
 - мировой (внешний).
-



□ 2. По экономическому назначению
объекта рыночных отношений:

- потребительский рынок,
- рынок средств производств,
- рынок капиталов (фондовый рынок,
рынок ЦБ),
- рынок информации,
- рынок труда,
- рынок земли (рынок
недвижимости).

□ 3. По условиям конкурентной среды:

- свободный (конкурентный),
- монополистический,
- олигополистический,
- смешанный.



□ 4. По объемам продаж:

- оптовый,
- розничный.

□ 5. По степени насыщенности товарами:

- равновесный,
 - дефицитный,
 - избыточный.
-



□ 6. По соответствию правовым нормам:

- легальный,
- полуплегалный («серый» рынок),
- нелегалный («черный» рынок).

□ 7. По способу хозяйствования:

- командно-распределительный;
 - госуларственно-регулируемый;
 - с приоритетом производителя;
 - с приоритетом покупателя;
-

8. По отраслям (автомобильный рынок, рынок средств связи и т.д.).



Система рынков –

**единая совокупность
множества рынков
функционального
назначения**



Инфраструктура рынка –

**ЭТО СОВОКУПНОСТЬ
ИНСТИТУТОВ, СИСТЕМ, СЛУЖБ,
ПРЕДПРИЯТИЙ,
ОБСЛУЖИВАЮЩИХ РЫНОК И
ОБЕСПЕЧИВАЮЩИХ ЕГО
НОРМАЛЬНОЕ
ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ**



Конъюнктура рынка –

временная ситуация,
характеризующая
состояние производства и
потребления в
определенный период
времени.



Типы рынков

□1. *Свободный рынок.*

□2. *Нелегальный рынок:*

– *теневой рынок;*

– *черный рынок.*



Деньги –

**особый товар,
выполняющий
роль всеобщего
эквивалента**



Функции денег

- 1. Функция денег как меры стоимости
- 2. Функция денег как средства обращения.
- 3. Функция денег как средства накопления и сбережения.
- 4. Функция денег как средства платежа.
- 5. Функция мировых денег

- ▣ Количество денег, необходимых в обращении, можно определить по формуле:
-

$$D = (P - K + П - ВП) / N ,$$

- ▣ где D – количество денег, необходимых в обращении;

P – сумма цен товаров ($P = T * Ц$);

K – сумма цен товаров, проданных в кредит;

$П$ – сумма цен товаров, по которым наступили сроки платежей;

$ВП$ – сумма взаимопогашающихся платежей;

N – число оборотов денег (скорость

Формула уравнения обмена И. Фишера:

$$MV=PQ,$$

□ где M – денежная масса;

V – скорость обращения денег;

P – уровень товарных цен;

Q – количество обращающихся товаров.



4. Типы и модели экономических систем



ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА

**это совокупность принципов,
правил, законодательно
закрепленных норм,
определяющих форму и
содержание основных
экономических отношений,
возникающих в процессе
производства, распределения,
обмена и потребления**

Современная типология экономических систем исходит из двух основных критериев:

- -доминирующая форма собственности,
- -способ координации.


В результате выделяются 4 типа экономических систем:

- 1) традиционная экономика;
- 2) административно-командная экономика;
- 3) рыночная экономика;
- 4) смешанная экономика.



Традиционная экономика

замкнутая система натурального хозяйства, характеризующаяся ручным трудом, рутинными технологиями, многоукладностью в экономике, низким уровнем развития производительных сил, активной ролью государства в экономике и т. д.



Административно-командная экономика

**экономика с господствующей
государственной
собственностью,
государственным монополизмом,
где товарно-денежные отношения
носят формальный характер,
движение ресурсов
осуществляется
▶ административным центром,**


Рыночная экономика

**экономика с преобладанием
частной собственности,
ограниченностью вмешательства
государства в хозяйственные
процессы и рыночный механизм
координации.**



Смешанная экономика

**имеет несколько линий
формообразования, то есть
сочетание частного и
государственного секторов,
сочетание рынка и
государственного регулирования,
сочетание капитализма и
социализации жизни.**



Из большого разнообразия смешанных экономик в настоящее время можно выделить:

- - либеральная модель (США, Великобритания). Основа: опора на частный капитал и на личный успех частного выбора;
- - социальная рыночная экономика (Германия, Франция, Австрия) – сочетание конкуренции и социальной защиты;
- - модель регулируемого корпоративного капитализма (японская модель).



Тип экономической системы	Форма собственности на ресурсы	Способ координации экономической деятельности (что, как, для кого?)
Традиционная натуральное хозяйство	общественная	Согласно традициям. Товарный обмен сведен к минимуму
Командная (СССР, Куба)	государственная	Административно-командный. Ресурсы распределяются правительством
Рыночная	частная	Рыночный. Прямые связи между потребителями и производителями
Смешанная Все страны с рыночной экономикой	частная, государственная	Рыночный механизм и государственное регулирование «проводов рынка»



*Спасибо
за
внимание,
все
молодцы!!!*