### ВЕРХНЕУРОВНЕВО - ПРОДАЖИ

	2022m01	2022m02	2022m03	2022m04	2022m05	2022m06	2022m07	2022m08	2022m09
Продажи, уп									
Простатекс Total	6 380	5 910	7 351	6 240	5 467	8 319	5 714	7 209	11 014
Катрен	1 753	1 517	1 427	1 893	2 809	4 808	2 093	1 869	2 438
Apteka.ru	645	654	802	864	800	775	802	938	1 282
Rest Katren	1 108	863	625	1 029	2 009	4 033	1 291	931	1 156
Протек	1 087	1 190	2 440	1 033	693	974	486	552	561
Пульс	3 540	3 203	3 484	3 314	1 965	2 537	3 135	4 788	8 015
Динамика Простатекс Total Катрен Аpteka.ru Rest Katren Протек Пульс		-7,37% -18,46% -1,40% -22,11% 9,48% -9,52%	24,38% -5,93% 22,53% -27,58% 105,04% 8,77%	-15,11% 32,66% 7,73% 64,64% -57,66% -4,88%	-12,39% 48,39% -1,41% 95,24% -32,91% -40,71%	5 <mark>2,17</mark> % 71,16% -3,13% 100,75% 40,55% 29,11%	-31,31% -56,47% 3,48% -67,99% -50,10% 23,57%	26,16% -10,70% 16,96% -27,89% 13,58% 52,73%	52,78% 30,44% 34,67% 24,17% 1,63% 67,40%
Доля									
Простатекс Total	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Катрен	27,48%	25,67%	19,41%	30,34%	51,38%	57,80%	36,63%	25,93%	22,14%
Apteka.ru	10,11%	11,07%	10,91%	13,85%	14,63%	9,32%	14,04%	13,01%	11,64%
Rest Katren	17,37%	14,60%	8,50%	16,49%	36,75%	48,48%	22,59%	12,91%	10,50%
Протек	17,04%	20,14%	33,19%	16,55%	12,68%	11,71%	8,51%	7,66%	5,09%
Пульс	55,49%	54,20%	47,39%	53,11%	35,94%	30,50%	54,87%	66,42%	72,77%

Идет перераспределение Катрен vs. Пульс, но при этом Аптека ру довольно стабильна и вышла на рост в авг-сент

Аптека ру **менее волатильна**, чем остальной Катрен



#### ЧТО ВЛИЯЕТ НА СЕТИ?

	2022m01	2022m02	2022m03	2022m04	2022m05	2022m06	2022m07	2022m08	2022m0
жи, уп									
Простатекс Total	6 380	5 910	7 351	6 240	5 467	8 319	5 714	7 209	11 01
НЕСЕТЕВЫЕ	1 475	1 604	1 887	1 575	1 417	1 633	1 736	1 918	2 61
Катрен	549	531	478	584	797	1 029	800	627	74
Apteka.ru	254	255	289	321	282	322	290	336	41
Rest Katren	295	276	189	263	515	707	510	291	33
Протек	215	246	609	310	153	204	97	118	16
Пульс	711	827	800	681	467	400	839	1 173	1 7:
Фармаимпекс&Экона Ижевск	2	4	1	2	5	3	2	3	1 37
Катрен	2	4	1	2	4	3	2	3	
Apteka.ru					4	2	2	3	
Rest Katren	2	4	1	2		1			5
Протек					1				
Пульс									1 33
Планета здоровья Пермь АС	614	559	671	595	569	588	705	849	1 23
Катрен	119	191	93	152	244	402	144	80	14
Apteka.ru	65	53	74	68	56	54	59	71	11
Rest Katren	54	138	19	84	188	348	85	9	3
Протек	102	82	226	160	50	44	173	91	11
Пульс	393	286	352	283	275	142	388	678	97

Два тренда обращают на себя внимание:

- Когда сеть начинает закупать у Пульса, продажи растут для Простатекса очень важны коммерческие условия
- Аптека ру «пополняет» продажи несетевых аптек



24% продаж

#### ЧТО ВЛИЯЕТ НА СЕТИ?

	2022m01	2022m02	2022m03	2022m04	2022m05	2022m06	2022m07	2022m08	2022m0
жи, уп									
Простатекс Total	6 380	5 910	7 351	6 240	5 467	8 319	5 714	7 209	11 014
Живика Екатеринбург АС		8	272	118	148	261	237	246	308
Катрен			63	45	121	207	31	51	15
Rest Katren			63	45	121	207	31	51	15
Протек		3	60	53	8		20	4	26
Пульс		5	149	20	19	54	186	191	267
Еаптека МСК АС	50	32	31	81	20	135	12	25	307
Катрен						129			
Rest Katren						129			
Протек		30	31	25					
Пульс	50	2		56	20	6	12	25	307
Апрель КрАСнодар АС	1 784	1 034	1 291	743	595	2 994	81	118	121
Катрен	508	80	138	130	124	1 376	79 _	112 _	116
Apteka.ru	53	47	68	75	84	55 (	79	112	116
Rest Katren	455	33	70	55	40	1 321			
Протек	202	246	86	39	117	194	2	6	5
Пульс	1 074	708	1 067	574	354	1 424			

Аптека ру «помогает» продажам даже в том случае, когда закупки на уровне сети прекращены – она стабильна (пример – сеть Апрель Краснодар, где контракт был разорван)



#### КАК МЫ ВЛИЯЕМ НА АПТЕКА РУ?

Apteka.ru		ww05-13	ww13-22	ww22-3 <b>7</b>	ww05-37	
Apteka.ru		WW02-13	WW13-22	WW22-37	WW05-57	
Тарге	ет+Контекст		_			
	Сумма затрат (RUB)	0,46	0,16	0,01	0,29	
	Показы	0,47	- 0,11	- 0,17	- 0,07	В целом корреляция на уровне 40%
	Клики	0,50		0,27		выглядит разумной (сопоставимо с
	Визиты	0,46	0,11	0,43	0,41	Овариамином, но меньше супер-
	Эффективные Визиты	0,37	0,14	0,49	0,47	диджитальных Супренамина и
	Эффективная глубина	0,42	0,16	0,47	0,34	Вазаламина) – что вселяет надежду,
	Сумма времени	0,33	0,17	0,44	0,37	•
	Конверсии Interest	0,33	0,39	<mark>0</mark> ,40	<mark>0,</mark> 48	что диджиталом мы влияем на
	Конверсии Sales	0,20	0,21	0,47	0,10	продажи (их еком часть)
	Конверсии Total	0,21	0,38	<mark>_0,</mark> 46	0,34/	
Тарге	эт			,		
	Сумма затрат (RUB)	0,17	0,24	0,76	0,44	Вполне ожидаемо, что по неделям и
	Показы	0,06	- 0,34	0,92	0,34	промежуткам, включая начало
	Клики	0,18	0,39	0,72	0,02	СВО//падение FB, мы видим
	Визиты	0,18	0,20	0,38	- 0,14	волатильность данных.
	Эффективные Визиты	0,05	0,10	0,28	- 0,21	Однако примечательно, что в итоге
	Эффективная глубина	0,02	0,17	0,32	- 0,22	таргет довольно хорошо отрабатывает
	_					Tapiei Aobonbilo Хорошо отрабатывает

0,06

0,31

0,57

0,58

0,19

0,12

0,19

0,19

– мы забираем внимание новой

качественной аудитории

Сумма времени

Конверсии Sales

Конверсии Total

Конверсии Interest

0,08

0,14

0,13

0,13

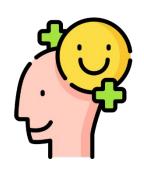
0,48

0,06

0,26

0,26

## ОЦЕНИМ ОСТАЛЬНОЙ ЕКОМ



 Оптимистично – доля «похожа» на соотношение продаж Аптеки и Катрена

~50%



• Средневзвешенный вариант, который мы полагаем, подойдет для оценки цены привлечения в Простатексе

~11,5%\*



 Пессимистично – есть общерыночная доля екома и мы «укладываемся» в нее

~30%



# ОЦЕНИМ СТОИМОСТЬ НОВОГО ПОЛЬЗОВАТЕЛЯ

	Авг	Сент	Авг достр.	Сент достр.	Среднее
Еком остальные продажи	614	986	1 552	2 268	1910,2
Доля	11,5%	11,5%	21,5%	20,6%	21,%
Итого, цена			618	346	482
	Авг	Сент	Авг достр.	Сент достр.	Среднее
— Еком остальные продажи	1 647	2 748	2 585	4 030	3307,5
Доля	31%	32%	36%	37%	36%
Итого, цена			371	195	283
20	Авг	Сент	Авг достр.	Сент достр.	Среднее
Еком остальные продажи	2 680	4 510	3 618	5 792	4 705
Доля	50%	53%	50%	53%	52%
Итого, цена			265	135	200

283 руб при марже на 1 уп в 554 руб Насколько это рентабельно?

NB: Однако прогнозная цена привлечения в 2021 г была 461 руб – нам, видимо, удается больше

