



Джинсы Презентация
Знакомство
(ДПЗ)



Новая обязательная процедура продажи ДЖИНСОВ

Это обязательная процедура для поддержания поведения вашего персонала во время продажи

- ДПЗ применим для всего персонала
- ДПЗ создает единую процедуру для персонала, которую необходимо запомнить
- ДПЗ процедура создает фокус для тренировки менеджеров и ответной реакции
- ДПЗ придает больше ценности джинсам во время этапа продажи



Помните

Ваш персонал должен убедиться, что использует один пункт из этой презентации (или больше) когда они показывают покупателю 3 обязательные части джинсов:

- Задняя сторона 1 пункт минимум
- Бок 1 пункт минимум
- Перед 1 пункт минимум



ДПЗ – джинсы, презентация, знакомство

Следуйте этим 3м обязательным правилам продажи для каждого джинсов, которые вы показываете клиентам

1. Возьмите

дж



- Возьмите джинсы и подготовьте их для презентации покупателю





ДПЗ – джинсы, преследующие,

2. **Предоставить** вводную часть – особенности, преимущества,

пол



ИЛИ



Особенности:

«Сходящийся» дизайн карманов (края карманов расположены под углом)

Преимущества:

“Создает "эффект закрытия" по направлению к центру джинсов”

Польза:

“Зрительно уменьшает объем ваших бедер”

Особенности:

“Характерные панели и кол-во стежков на мм – уникальные в этой модели”

Преимущества:

“Создает 3D эффект и придает индивидуальности дизайну задней части джинсов”

Польза:

“Люди будут обращать больше внимание на Ваши ягодицы”



ДПЗ – джинсы, презентация,

2. **Продуктовое предложение** – заднюю часть – особенности, преимущества, польза



ИЛИ



Особенности:

“Кожаная бирка в винтажном LEVIS”

Преимущества:

“Сочетает современный дизайн и традиционные элементы”

Польза:

“Носите джинсы как часть casual образа или с пиджаком для создания более модного образа”

Особенности:

“Эксклюзивные терки сделанные вручную

Преимущества :

“Обработка вручную придает детальный, качественный винтажный вид. Две пары джин одинаковой модели никогда не будут похожи!”

Польза:

“Вы можете быть уверены, что у вас уникальная пара джинс!”



ДПЗ – джинсы, презентация,
2. ~~знакомство~~ **Представьте бок** – особенности, преимущества,
польза



ИЛ
И



Особенности:

“Смоделированный пояс”

Преимущества:

“Позволяет джинсам идеально сидеть на вашей”

Польза:

“Пояс не растянется и не потеряет форму со временем””

Особенности:

“ **заклепки**” изобретены Jacob Davis

Преимущества:

“Усиленный деним в точках напряжения”

Польза:

“Позволяет владельцу быть уверенным, что джинсы выдержат ежедневную носку и частую стирку!”



ДПЗ – джинсы, презентация,

2. **Презентация бок/карман** – особенности, преимущества,

польза



ИЛ
И



Особенности:

“Процесс обработки – оригинальный цвет”

Преимущества:

“Показывает как много обработки было уделено джинсам”

Польза:

“Дает покупателю сразу увидеть отделку, что несомненно является аргументом цены на изделие”

Особенности:

“Цветная **Кромка** (плотно сшитые края джинсовой ткани на внутренней стороне)”

Преимущества:

“Обстрочка цветной нитью делает края ткани более прочными”

Польза:

“Позволяет вам сделать модный акцент на цвете, когда подкатываете джинсы”



ДПЗ – джинсы, презентация,
3 Знакомство – особенности, преимущества,



ИЛ
И



Особенности:

“ Потертости наносятся”

Преимущества:

“Создает вид состаренного денима”

Польза:

“Придает джинсам вид, как будто вы носили их годами!”

Особенности:

“ Застежка с пуговицами в винтажном”

Преимущества:

“Традиционная застежка, датированная 19м столетием, придает подлинный вид”

Польза:

“Безопаснее чем змейка!!!”



ДПЗ – джинсы, презентация,

3. ~~Презентация~~ **Преимущество** заднюю часть и перед – особенности, преимущества, польза



ИЛ
И



Особенности:

““Red Tab””

Преимущества:

“отличительная черта подлинных джинсов Levis”

Польза:

“Еще одна отметка качества джинсов Levis”

Особенности:

“Обработка материала камнями занимает 2-3 дня, джинсы могут быть постираны до 60 раз и в процессе задействовано до 25 людей”

Преимущества:

“Создает винтажный эффект от верха до низа джинсов”

Польза:

“Экстенсивный процесс обеспечивает подлинный вид и сохраняет максимальную мягкость”



ДПЗ – джинсы, презентация,

4. **Дайте** возможность клиенту подержать

дж



- Потому что физический контакт между клиентом и джинсами автоматически создает «желание приобрести»