

ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИИ

РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

ТЕМА: «РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ»

1. РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ
2. ИМУЩЕСТВО ПРЕДПРИЯТИЯ
3. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ
4. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ
5. ПОНЯТИЕ И ВИДЫ КАПИТАЛА, СПОСОБЫ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ
6. ВЗАИМОЗАМЕНЯЕМОСТЬ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ КАПИТАЛА: КАПИТАЛ – ЭТО СТОИМОСТЬ В ВИДЕ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА И ДРУГИХ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ, КОТОРЫЕ ОБЕСПЕЧИВАЮТ ПОЛУЧЕНИЕ ДОХОДА В СООТВЕТСТВУЮЩИХ ФОРМАХ: ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА, ДИВИДЕНДЫ, ПРОЦЕНТЫ, РЕНТА.

КАПИТАЛ В ФИНАНСОВОМ ПОНИМАНИИ – ЭТО СОВОКУПНОСТЬ ФИНАНСОВЫХ И КРЕДИТНЫХ РЕСУРСОВ В ФОРМЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И РЕАЛИЗОВАННЫХ КАПИТАЛЬНЫХ ТОВАРОВ, ВОВЛЕКАЕМЫХ СОБСТВЕННИКАМИ В ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПРОЦЕСС С ЦЕЛЬЮ ПОЛУЧЕНИЯ ДОХОДА.

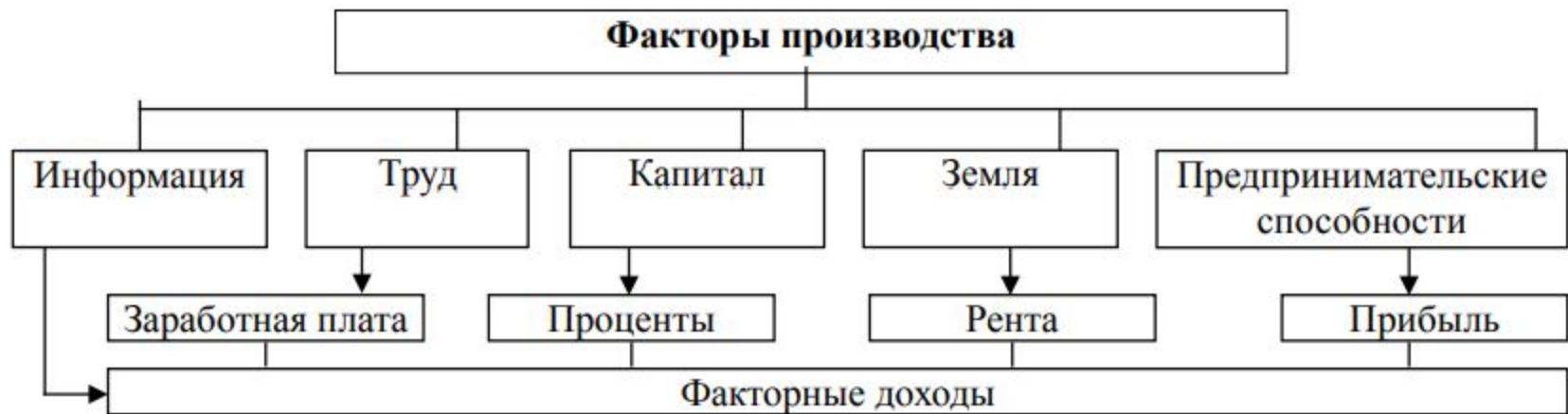
С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА КАПИТАЛ ПРЕДСТАВЛЯЕТ СОБОЙ СУММУ СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ.

С ЮРИДИЧЕСКОЙ ТОЧКИ ЗРЕНИЯ КАПИТАЛ ПРЕДСТАВЛЯЕТ СОБОЙ СТОИМОСТНУЮ ОЦЕНКУ ИМУЩЕСТВА, В ПРЕДЕЛАХ КОТОРОЙ ПРЕДПРИЯТИЕ МОЖЕТ ОТВЕЧАТЬ ПО СВОИМ ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ.

Ресурсы предприятия – это совокупность материальных, финансовых средств, и интеллектуальных возможностей, которые потенциально могут быть использованы в процессе создания товаров, услуг и иных ценностей.

Классический состав ресурсов принятый в современной теории рассматриваются как факторы производства.

Факторы производства - это те ресурсы, которые при вовлечении в производство, формируют соответствующие доходы, представленные на рисунке:



Перечень и краткая характеристика основных ресурсов, используемых предприятием

Наименование ресурсов	Краткая характеристика ресурсов	Показатели эффективности
Человеческие (трудовые)	Количество людей занятых, в определенной сфере деятельности так и потенциальных работников, (<u>людские ресурсы</u>) + человеческий потенциал (<u>компетенции</u> , опыт, интеллект, способность к постоянному совершенствованию и развитию)	Производительность труда, измеряемая выработкой или трудоёмкостью.
Организационные	Представляют собой накопленные интеллектуальную собственность и рыночные активы	Дополнительная рентабельность производства
Информационные	Ресурсы по обеспечению современного уровня управления фирмой: сетевые, интернет-ресурсы, печатные издания, издания на компакт-дисках	Повышение норм управляемости, снижение удельных управленческих расходов
Коммуникационные	Характеризуют внутрикорпоративные связи и эффективное взаимодействие элементов системы	Достижение синергетического эффекта.
Природные	Потенциально пригодные для применения в производстве естественные силы и вещества, среди которых различают неисчерпаемые и исчерпаемые.	Удельный расход на единицу продукции, коэффициент полезного использования ресурсов

Материальные	Все созданные человеком средства труда и предметы труда, являющиеся результатом производства	Уровень материалоёмкости производства, Коэффициент полезного использования ресурсов
Финансовые	Это собственные, заёмные и привлеченные денежные средства, формируемые при образовании предприятия и пополняемые в результате производственно- хозяйственной деятельности за счёт реализации товаров и услуг, выбывшего имущества предприятия, а также путём привлечения внешних источников финансирования	Уровень рентабельности, коэффициенты: оборачиваемости, капитализации, финансовой стабильности, финансовой прочности длительность одного оборота, эффекты операционного, финансового и интегрального рычагов
Административные	Это система управленческих методов и средств, реализуемых должностными лицами и государственными органами в целях, не противоречащих базовым принципам управления и действующему законодательству.	Оценка стабильности и состояния банкротства
Предпринимательские способности	Профессиональные компетенции менеджеров (знать, уметь, владеть навыками), позволяющие наиболее эффективно использовать все факторы производства.	Показатели деловой активности с использованием «золотых правил» топ-менеджеров

Управленческие	Опережающее развитие конкурентных преимуществ для предприятия на основе портфеля уникальных организационных компетенций.	Показатели интенсивности экономики предприятия оценки развития
Энергетические	Совокупность используемых видов энергии: электрической, тепловой, сжатого воздуха, солнечной, энергии ветра, морей и рек, термальной энергии недр земли, ядерной энергии.	Энерговооружённость труда и производства, электровооружённость труда и производства, удельные расходы различных видов энергии.
Инвестиционные	Прямые и портфельные инвестиционные ресурсы, используемые для реализации инвестиционных проектов предприятия.	Срок окупаемости, коэффициент эффективности, индекс доходности, дисконтированный денежный доход, внутренняя норма доходности, коэффициенты капитализации предприятия, и обновления основных фондов
Нематериальные ресурсы	Это часть потенциала предприятия, приносящая экономическую выгоду на протяжении длительного периода и имеющая нематериальную основу получения доходов.	Уровень рентабельности, срок окупаемости использования нематериальных ресурсов

РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ – ЭТО СОВОКУПНОСТЬ ОБЪЕКТОВ, УЧАСТВУЮЩИХ В ПРОЦЕССЕ ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ И СЛУЖАЩИХ СРЕДСТВОМ ИЗВЛЕЧЕНИЯ ПРИБЫЛИ

КЛАССИФИКАЦИЯ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ



В ряду используемых предприятием ресурсов в настоящее время особую роль приобретают нематериальные ресурсы и активы.

Нематериальные ресурсы - это часть потенциала предприятия, приносящая экономическую выгоду на протяжении длительного периода и имеющая нематериальную основу получения доходов.

К ним относятся объекты интеллектуальной и промышленной собственности, а также другие ресурсы нематериального происхождения.

Интеллектуальная собственность – юридическое понятие, охватывающее авторское право и др. права, относящиеся к интеллектуальной деятельности в области производства, науки, программного обеспечения, литературы и искусства. Объекты интеллектуальной собственности связаны с информационной системой и информационной деятельностью предприятия. К ним относятся: программное обеспечение (совокупность программ, используемых в работе).

Промышленная собственность – понятие, используемое для обозначения исключительного права на нематериальные ценности: изобретения, промышленные образцы, полезные модели, товарные знаки и знаки обслуживания, фирменные наименования и указания происхождения или наименования места происхождения товара, а также право по пресечению недоброкачественной конкуренции.

Объектами промышленной собственности являются:

□ Изобретение – это новое и обладающее существенными отличиями техническое решение задачи в любой области народного хозяйства, дающее положительный эффект. Право на изобретение удостоверяется авторским свидетельством или патентом.

□ Промышленный образец – новое художественно-конструкторское решение изделия, определяющее его внешний вид, соответствующее требованиям технической эстетики, пригодное к осуществлению промышленным способом и дающее положительный эффект. Существует две формы охраны промышленного образца: свидетельство и патент. Не подлежат охране промышленные образцы изделий, внешний вид которых, обусловлен исключительно их функцией (гайки, болты, винты и т.п.), а также галантерейные, швейные, трикотажные изделия, ткани (кроме декоративных), обувь, головные уборы.

□ Полезные модели – это новые по внешнему виду, форме, размещению частей или по строению модели. Для регистрации полезной модели достаточно любых изменений, включая пространственную ее перекомпоновку.

□ Товарные знаки – обозначение (имя, знак, символ или сочетание их), помещаемое на товаре или его упаковке для идентификации его и производителя. Если под товарным знаком предоставляются услуги, то он называется знаком обслуживания.

Основными требованиями к товарным знакам являются их индивидуальность, узнаваемость, привлекательность для потребителей и охраноспособность, т.е. возможность их официальной регистрации.

Другие нематериальные ресурсы включают в себя «ноу-хау» – это технология производства, научно-технические, коммерческие, организационные и управленческие знания, необходимые для функционирования производства. В отличие от секретов производства «ноу-хау» не патентуется, поскольку в значительной своей части состоит из определенных приемов, навыков, включающих:

□ Рационализаторское предложение – это техническое решение, являющееся новым и полезным для предприятия, которому оно подано и предусматривающее изменение конструкции изделий, технологии производства и применяемой техники или изменение состава материала. Его автору выдается специальное удостоверение – основание права на авторство и вознаграждение.

□ Наименование места происхождения товара. Отражает название страны (или местности) для обозначения исключительных свойств товара, вызванных природными условиями, человеческими факторами, национальными особенностями, характерными для данного региона.

□ «Гудвилл» – часть стоимости компании, которая определяется как разница между суммой, израсходованной на приобретение предприятия, и чистыми его активами на момент продажи. «Гудвилл» также называется особой формой капитала предприятия, не поддающейся материальному измерению, например репутация, техническая компетенция, связи, маркетинговые приемы, влияние и др., формирующие её имидж.

Ноу-хау, рационализаторские предложения, «гудвилл», являясь собственностью предприятия, не имеют специальной правовой защиты, поэтому являются составной частью, так называемой коммерческой тайны предприятия.

Распространение «ноу-хау» осуществляется, прежде всего, посредством заключения лицензионных договоров. Однако, чтобы предприятие могло применять нематериальные ресурсы, они должны стать нематериальными активами.

Нематериальные активы – это права на пользование нематериальными ресурсами. Собственники объектов промышленной собственности получают исключительное право на их использование с помощью патентов. К нематериальным активам относятся: концессии, права по охране промышленной собственности (авторские свидетельства, патенты и т.п.), а также лицензии на такие права.

Патент – документ, удостоверяющий государственное признание технического решения изобретением и закрепляющий за лицом, которому он выдан, исключительное право на изобретение. Патент включает патентную грамоту единого образца с раскрытием названия изобретения и даты его приоритета, фамилии автора, а также патентную опись - характеристику технического решения. Срок действия патента составляет в среднем 15-20 лет. В это время исключается доступ фирм-конкурентов к запатентованной новинке, и обеспечиваются условия для получения дополнительной прибыли, пока новая техника не станет достоянием многих предприятий отрасли.

Лицензия – разрешение лицензиара на использование принадлежащих ему прав промышленной собственности (на изобретение, промышленный образец, товарный знак), выдаваемое другому лицу (лицензиату) на определенных условиях. Эти условия (срок, объемы, вознаграждение) составляют содержание заключаемого ими лицензионного соглашения. На практике используют несколько видов расчетов за лицензии: периодические процентные отчисления («роялти») от стоимости производимой и продаваемой лицензионной продукции; одноразовые вознаграждения - выплаты твердо установленных паушальных сумм; в виде взаимного обмена лицензиями.

Из общего перечня ключевыми для предприятия являются финансовые и производственные ресурсы.

К финансовым ресурсам относятся денежные средства, дебиторская задолженность, ценные бумаги, финансовые вложения, участие в уставном капитале других организаций и др., которые используются и создаются, когда предприятие взаимодействует с внешней средой, совершая хозяйственные операции с участием какой-либо другой организацией.

К производственным ресурсам относятся основные и оборотные производственные фонды, трудовые ресурсы, другие ресурсы, непосредственно используемые в процессе производства продукции, которые подразделяются на используемые, первичные, вторичные и выходные ресурсы.

Используемые ресурсы - материалы, основные средства, трудовые ресурсы, внутрипроизводственные работы и услуги, потребляемые внутри предприятия, т.е. не выходят за ее пределы. В свою очередь, используемые ресурсы делятся на первичные и вторичные ресурсы.

Первичные ресурсы - материалы, трудовые ресурсы, топливо, услуги и работы со стороны и т.д., поступающие на предприятие извне.

Вторичные ресурсы - внутрипроизводственные услуги, созданные собственными силами основные средства и др., создаваемые внутри предприятия на основе использования первичных ресурсов.

Выходные ресурсы - незавершенное производство, готовая продукция, работы и услуги на сторону - реализуемые внешним клиентам, т.е. выходят за пределы предприятия. Однако один и тот же ресурс может относиться и к используемым, и к внешним ресурсам. Например, производимая на предприятии тепловая энергия может быть использована как внутри его, так и поставлена внешним потребителям.

**ИМУЩЕСТВО ОРГАНИЗАЦИИ -
СОВОКУПНОСТЬ МАТЕРИАЛЬНЫХ И
НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ,
ПРЕДСТАВЛЕННЫХ ОБОРОТНЫМИ И
ВНЕОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ,
ИСПОЛЬЗУЕМЫМИ В ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ЗАФИКСИРОВАННЫЕ В
БУХГАЛТЕРСКОМ БАЛАНСЕ**

ИМУЩЕСТВО ОРГАНИЗАЦИИ

Актив ы		Капитал (источник имуществ а)	Вещественн ое содержание	Стои- мостна я оценка	Натурально-вещественный состав
Внеоборотные	Материальные	Основной капитал	Основные фонды	Основн ые средств а	Земельные участки, здания, сооружения, машины, оборудование, транспортные средства, вычислительная техника и т.д.
			Капитальные и долгосрочные финансовые вложения		Незавершенное строительство, долгосрочные инвестиции
	Немате- риальные		Нематериальные активы (создаются в процессе деятельности организации)		Деловая репутация, название организации, круг постоянных клиентов, товарные знаки, патенты, ноу-хау, авторские права
Оборотные	Материальные	Оборотны й капитал	Оборотные фонды – предметы труда	Оборот- ные средств а	Производственные запасы (сырье, основные и вспомогательные материалы, покупные полуфабрикаты, топливо, тара, запчасти для ремонта), незавершенное производство, расходы будущих периодов
			Фонды обращения		Готовая продукция на складе, средства в расчетах, денежные средства

ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ – ЭТО СРЕДСТВА ДОЛГОВРЕМЕННОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ (СРОК ПОЛЕЗНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРЕВЫШАЕТ 12 МЕСЯЦЕВ), УЧАСТВУЮЩИХ В НЕСКОЛЬКИХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЦИКЛАХ

ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА – МАТЕРИАЛЬНАЯ ЧАСТЬ ВНЕОБОРОТНЫХ АКТИВОВ ПРЕДПРИЯТИЯ, СТОИМОСТЬ КОТОРЫХ ПЕРЕНОСИТСЯ НА ИЗГОТОВЛЕННУЮ ПРОДУКЦИЮ ПОСТЕПЕННО

СТРУКТУРА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ – СОСТАВ И КОЛИЧЕСТВЕННОЕ СООТНОШЕНИЕ ГРУПП ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

КЛАССИФИКАЦИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

ПО ФУНКЦИОНАЛЬНОМУ НАЗНАЧЕНИЮ

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ: средства труда, которые: - участвуют многократно и долговременно в производственном процессе; - сохраняют свою натурально-вещественную форму; - переносят свою стоимость на готовую продукцию в виде амортизационных отчислений; - воспроизводятся через ряд производственных циклов за счет капитальных вложений

НЕПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ: не участвуют в процессе производства и не переносят своей стоимости на готовую продукцию, возмещаются за счет прибыли предприятия, если данные объекты находятся на его балансе

ПО ВЕЩЕСТВЕННО-НАТУРАЛЬНОМУ СОСТАВУ (ГРУППЫ): - здания; - сооружения; передаточные устройства; машины и оборудование; - транспортные средства; - инструмент, производственный инвентарь и принадлежности; - хозяйственный инвентарь; - прочие виды

ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ (ВИДОВОЙ, ВОЗРАСТНОЙ) СТРУКТУРЕ: активная часть (непосредственно участвуют в процессе создания продукции и служит базой для оценки технического уровня производственных мощностей); пассивная часть (создает необходимые условия и способствует процессу работы активных элементов)

ПО ОТРАСЛЕВОМУ ПРИЗНАКУ: ОС промышленности, ОС сельского хозяйства, ОС строительства, ОС транспорта

ПО ПРИНАДЛЕЖНОСТИ: собственные, арендованные

ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ: в эксплуатации, в запасе (консервации)

Основные фонды – это часть внеоборотных активов предприятия (иммобилизованные фонды), которые представляют совокупность объектов материально-вещественных ценностей и нематериальных активов. Они подразделяются на производственные и непроизводственные фонды

Основные фонды



Непроизводственные основные фонды не участвуют непосредственно в производстве и предназначены для удовлетворения социальных и культурнобытовых потребностей работников предприятия.

Представлены: жилым фондом), хотя в организации на балансе могут быть гостиницы, столовые, медсанчасти, клубы и др. Дополнительно может включать: стадионы, санатории, пансионаты, лагеря для отдыха детей, детские сады и т.д.

Типовая классификация основных фондов включает следующие группы:

- здания – архитектурно-строительные объекты, создающие материальные условия для труда и хранения материальных ценностей: производственные корпуса цехов, складские помещения, и др.;
- сооружения - инженерно-строительные объекты, выполняющие технические функции по обслуживанию производства: автомобильные и железные дороги, эстакады и площадки, столбы для размещения антеннофидерного оборудования и оборудование для других средств связи, мосты, туннели, и др.;
- передаточные устройства - все средства, при помощи которых электрическая, механическая и тепловая энергия передается к рабочим машинам, включая линии электропередач, объекты водо-тепло-газоснабжения.

Машины и оборудование – подразделяются на: □ силовые машины и оборудование - объекты, предназначенные для выработки и переработки энергии, □ рабочие машины и оборудование - средства труда, непосредственно участвующие в технологическом процессе, воздействующие на предметы труда, превращая их в готовую продукцию: печь, станок; □ измерительные и регулирующие приборы и устройства и лабораторное оборудование; □ вычислительную технику – оборудование для сбора, передачи и хранения информации; □ автоматические машины, оборудование и линии – оборудование, где все операции осуществляются без непосредственного участия человека; □ прочие машины и оборудование (пожарное оборудование); □ транспортные средства - средства для перемещения людей и грузов предприятия; □ инструменты; □ производственный инвентарь и принадлежности – предметы для облегчения выполнения производственных операций; □ хозяйственный инвентарь – предметы конторского и хозяйственного обеспечения; □ многолетние насаждения; □ рабочий, продуктивный и племенной скот; □ прочие основные производственные фонды (музейные ценности, библиотечные фонды).

ВИДЫ СТОИМОСТНОЙ ОЦЕНКИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

ПЕРВОНАЧАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ

Отражает затраты на создание основных средств и приведение их в состояние, пригодное для использования, в ценах соответствующего периода.

В зависимости от источника поступления ОС:

1. Стоимость изготовленных на п/п или приобретенных за плату
 $С_{пр} + С_{стр} + С_{уст} + С_{прч}$
2. Стоимость внесенных учредителями ОС в счет вклада
в уставной капитал – по договоренности сторон;
3. Стоимость безвозмездно полученных ОС, гос. субсидии – экспертным путем или по данным документов приемки-передачи

Недостаток: не дает возможности сопоставлять стоимость основных средств по разным объектам и объективно определять себестоимость продукции

ВОССТАНОВИТЕЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ

Отражает затраты на воспроизводство ОС в современных условиях, т. е. показывает, какие средства надо было бы затратить по ценам и расценкам, существующим на данный момент, чтобы приобрести или построить ОС, аналогичные имеющимся

Проводится не чаще 1 раза в год

Методы переоценки:

- путем индексации с применением индексов-дефляторов
- прямой пересчет по документально подтвержденным рыночным ценам

ОСТАТОЧНАЯ СТОИМОСТЬ

Показывает стоимость ОС еще не перенесенную на готовую продукцию, т.е. разница между первоначальной (восстановительной) стоимостью ОС и суммой начисленного износа

Спер (восст) - Амортизация

По этой стоимости ОС учитываются в бухгалтерском балансе

ЛИКВИДАЦИОННАЯ СТОИМОСТЬ

Стоимость реализации изношенных и снятых с производства ОС

ИЗНОС ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ – ЧАСТИЧНАЯ ИЛИ ПОЛНАЯ ПОТЕРЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ СТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КАК В ПРОЦЕССЕ ЭКСПЛУАТАЦИИ, ТАК И ПРИ ИХ БЕЗДЕЙСТВИИ

ФИЗИЧЕСКИЙ ИЗНОС

постепенная потеря потребительской стоимости, утрата средством труда своего назначения

Зависит от:

- качества ОС и их технических характеристик
- особенностей технологического процесса, времени действия ОС,
- степени защиты ОС от внешних условий
- качества обслуживания ОС и их ремонта
- квалификации рабочих и их отношения к объектам ОС

2 метода определения:

- по срокам службы
- по техническому состоянию

МОРАЛЬНЫЙ ИЗНОС

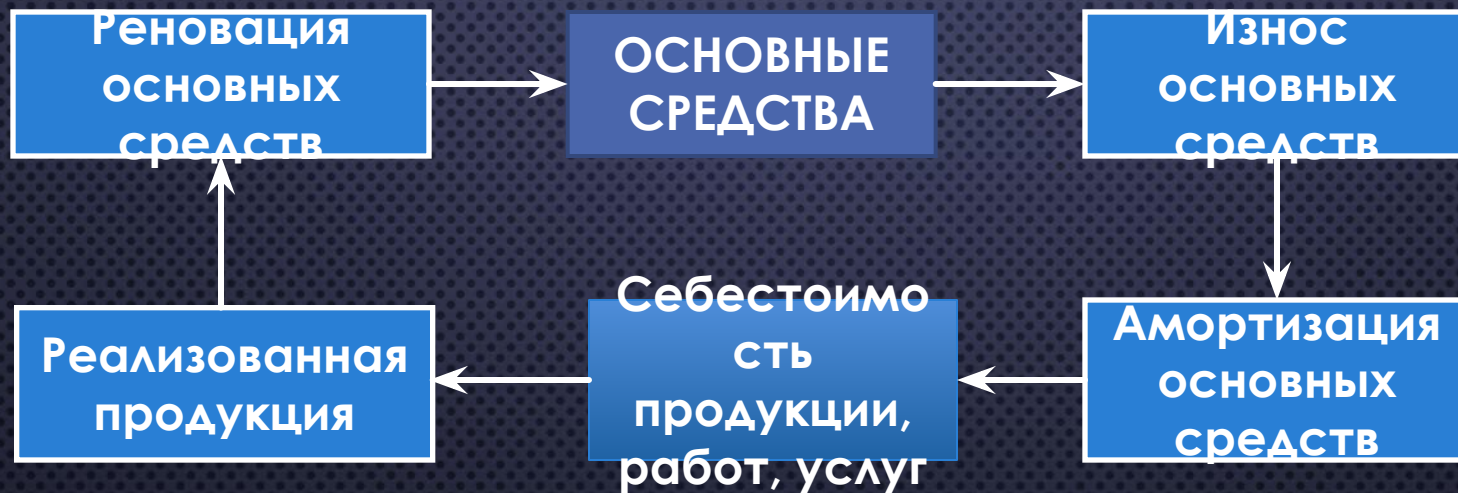
Отставание ОС по своим техническим характеристикам и экономической

эффективности от новых ОС

Определяется 2 методами по следующим причинам :

- последующий выпуск машин и оборудования осуществляется с меньшими затратами труда за счет повышения производительности и они становятся дешевле
- выпуск новой, более высокопроизводительной техники, производимой с теми же издержками, приводит к снижению относительной полезности устаревших ОС

КРУГООБОРОТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ



АМОРТИЗАЦИЯ – ПРОЦЕСС ПОСТЕПЕННОГО ПЕРЕНОСА СТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ПРОЦЕССЕ ИХ ЭКСПЛУАТАЦИИ НА ПРОИЗВОДИМУЮ ПРОДУКЦИЮ ПУТЕМ ВКЛЮЧЕНИЯ ЧАСТИ ИХ СТОИМОСТИ В СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОИЗВЕДЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

АМОРТИЗАЦИОННЫЕ ОТЧИСЛЕНИЯ – ЧАСТЬ СТОИМОСТИ ОС, ВКЛЮЧАЕМАЯ В СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ С ЦЕЛЬЮ НАКОПЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ НА РЕКОНСТРУКЦИЮ, МОДЕРНИЗАЦИЮ ИЛИ ПРИОБРЕТЕНИЕ ВЗАМЕН ИЗНОШЕННЫХ ОС

ФАКТОРЫ НАЧИСЛЕНИЯ АМОРТИЗАЦИИ:

- АМОРТИЗИРУЕМАЯ СТОИМОСТЬ (ПЕРВОНАЧАЛЬНАЯ ИЛИ ВОССТАНОВИТЕЛЬНАЯ)
- НОРМА АМОРТИЗАЦИИ
- НОРМАТИВНЫЙ СРОК СЛУЖБЫ ОС (С 1 ЯНВАРЯ 2002 Г. ПРЕДПРИЯТИЕ ИМЕЕТ ПРАВО ОПРЕДЕЛЯТЬ САМОСТОЯТЕЛЬНО)
- СПОСОБ НАЧИСЛЕНИЯ АМОРТИЗАЦИИ

НОРМА АМОРТИЗАЦИИ (НА) - ДОЛЯ ИЛИ ПРОЦЕНТ ГОДОВОГО ВОЗМЕЩЕНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ, УСТАНОВЛИВАЮТСЯ В ПЛАНОВОМ ПОРЯДКЕ ИЛИ РАССЧИТЫВАЮТСЯ САМИМ ПРЕДПРИЯТИЕМ, ИСХОДЯ ИЗ СРОКА ПОЛЕЗНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

НА = 100/ТПИ

СРОК ПОЛЕЗНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ (ТПИ) - ПЕРИОД ВРЕМЕНИ, В ТЕЧЕНИЕ КОТОРОГО ДАННЫЙ ВИД ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ СПОСОБЕН ПРИНОСИТЬ ДОХОД, Т.Е. С НАЧАЛА ЭКСПЛУАТАЦИИ ОС ДО ЕГО ПОЛНОГО ФИЗИЧЕСКОГО ИЗНОСА

В ОБЩЕМ ВИДЕ РАЗМЕР ЕЖЕГОДНЫХ АМОРТИЗАЦИОННЫХ ОТЧИСЛЕНИЙ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ:

АГОД = ПЕРВОНАЧАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ОС/ТПИ

СПОСОБЫ НАЧИСЛЕНИЯ АМОРТИЗАЦИИ

ЛИНЕЙНЫЙ

Начисление амортизации осуществляется равными частями в течение всего срока полезного использования

По отдельному объекту:

$$A_{г} = \frac{C \text{ пер. (восст)} \times Na}{100\%}$$

По группе ОС:

$$A_{г} = \frac{C_{г} \times Na}{100\%}$$

Ежемесячно:

$$A \text{ ежм.} = \frac{A_{г}}{12}$$

ЛИНЕЙНЫМ

Начисление амортизации осуществляется равными частями в течение всего срока полезного использования

По отдельному объекту:

$$A_{г} = \frac{C \text{ пер. (восст)} \times Na}{100\%}$$

По группе ОС:

$$A_{г} = \frac{C_{г} \times Na}{100\%}$$

Ежемесячно:

$$A \text{ ежм.} = \frac{A_{г}}{12}$$

ЛИНЕЙНЫМ

Начисление амортизации осуществляется равными частями в течение всего срока полезного использования

По отдельному объекту:

$$A_{г} = \frac{C \text{ пер. (восст)} \times Na}{100\%}$$

По группе ОС:

$$A_{г} = \frac{C_{г} \times Na}{100\%}$$

Ежемесячно:

$$A \text{ ежм.} = \frac{A_{г}}{12}$$

ЛИНЕЙНЫЙ

Начисление амортизации осуществляется равными частями в течение всего срока полезного использования

По отдельному объекту:

$$A_{г} = \frac{C \text{ пер. (восст)} \times Na}{100\%}$$

По группе ОС:

$$A_{г} = \frac{C_{г} \times Na}{100\%}$$

Ежемесячно:

$$A \text{ ежм.} = \frac{A_{г}}{12}$$

СПОСОБЫ РАСЧЕТА СРЕДНЕГОДОВОЙ СТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Второй способ: по средней хронологической

Четвертый способ:

$$C_{сг} = (C_{нг} + C_{кг}) / 2$$

ПОКАЗАТЕЛИ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ОС

1. ФОНДООБЕСПЕЧЕННОСТЬ: $C_{сг}/S$
2. ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕННОСТЬ: ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ МОЩНОСТИ/ S
3. ЭЛЕКТРООБЕСПЕЧЕННОСТЬ: ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ МОЩНОСТИ/ S
4. ФОНДОВОООРУЖЕННОСТЬ: $C_{сг}/Ч_{сп}$
5. ЭНЕРГОООВОООРУЖЕННОСТЬ
6. ЭЛЕКТРОВОООРУЖЕННОСТЬ
7. ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ ТРАКТОРАМИ И С.-Х. МАШИНАМИ: КОЛИЧЕСТВО ТРАКТОРОВ (Ф. ИЛИ У.)/ПЛОЩАДЬ ПАШНИ;
8. КОЭФФИЦИЕНТ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ХОЗЯЙСТВА ТЕХНИКОЙ:
ФАКТИЧЕСКОЕ НАЛИЧИЕ ТЕХНИКИ/НОРМАТИВНАЯ ПОТРЕБНОСТЬ В ТЕХНИКЕ)*100%;

СОСТОЯНИЕ И ДВИЖЕНИЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

ЛИНЕЙНЫЙ

Начисление амортизации осуществляется равными частями в течение всего срока полезного использования

По отдельному объекту:

$$A_{г} = \frac{C_{пер. (восст)} \times Na}{100\%}$$

По группе ОС:

$$A_{г} = \frac{C_{сг} \times Na}{100\%}$$

Ежемесячно:

$$A_{ежм.} = \frac{A_{г}}{12}$$

ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОС

• **ЛИНЕЙНЫЙ**

Начисление
амортизации
осуществляется
равными частями в
течение всего срока
полезного
использования

По отдельному объекту:

$$A_{\Gamma} = \frac{C \text{ пер. (восст.)} \times Na}{100\%}$$

По группе ОС:

$$A_{\Gamma} = \frac{C_{\text{сг}} \times Na}{100\%}$$

Ежемесячно:

$$A \text{ ежм.} = \frac{A_{\Gamma}}{12}$$

ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ

ЛИНЕЙНЫЙ

Начисление амортизации осуществляется равными частями в течение всего срока полезного использования

По отдельному объекту

$$A_{г} = \frac{C_{\text{пер. (восст)}} \times Na}{100\%}$$

По группе ОС:

$$A_{г} = \frac{C_{сг} \times Na}{100\%}$$

Ежемесячно:

$$A_{\text{ежм.}} = \frac{A_{г}}{12}$$

ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОС

ЛИНЕЙНЫЙ

Начисление амортизации осуществляется равными частями в течение всего срока полезного использования

По отдельному объекту:

$$A_{\Gamma} = \frac{C_{\text{пер. (восст)}} \times Na}{100\%}$$

По группе ОС:

$$A_{\Gamma} = \frac{C_{\text{сг}} \times Na}{100\%}$$

Ежемесячно:

$$A_{\text{ежм.}} = \frac{A_{\Gamma}}{12}$$

НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ:

- ПРАВО ПАТЕНТООБЛАДАТЕЛЯ НА ИЗОБРЕТЕНИЕ, ПРОМЫШЛЕННЫЙ ОБРАЗЕЦ, ПОЛЕЗНУЮ МОДЕЛЬ
- ЛИЦЕНЗИИ
- НОУ-ХАУ
- АВТОРСКИЕ ПРАВА НА ПРОГРАММЫ ЭВМ, БАЗЫ ДАННЫХ
- ПРАВА ВЛАДЕЛЬЦА НА ТОВАРНЫЙ ЗНАК, ЗНАК ОБСЛУЖИВАНИЯ, НАИМЕНОВАНИЕ ЛИСТА ПРОИСХОЖДЕНИЯ ТОВАРА
- ДЕЛОВАЯ РЕПУТАЦИЯ ОРГАНИЗАЦИИ
- ПРАВО ПАТЕНТООБЛАДАТЕЛЯ НА СЕЛЕКЦИОННЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ

СВОЙСТВА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ

- НЕ ИМЕЮТ ФИЗИЧЕСКОГО СОДЕРЖАНИЯ
- ИСПОЛЬЗУЮТСЯ В ХОЗЯЙСТВЕННОМ ОБОРОТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ДОЛГОВРЕМЕННО
- ИМЕЮТ СПОСОБНОСТЬ ПРИНОСИТЬ ПРЕДПРИЯТИЮ ДОХОД
- ОБЛАДАЮТ СПОСОБНОСТЬЮ ОТЧУЖДЕНИЯ

ОРГАНИЗАЦИИ ДОЛЖНЫ ИМЕТЬ ДОКУМЕНТЫ, ПОДТВЕРЖДАЮЩИЕ СУЩЕСТВОВАНИЕ ДАННЫХ АКТИВОВ И ЛИЦЕНЗИИ ПО ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЮ

ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ (СРЕДСТВА) -
СОВОКУПНОСТЬ МАТЕРИАЛЬНЫХ И
ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ, НЕОБХОДИМЫХ
ДЛЯ НОРМАЛЬНОГО
ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ
ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА И
РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ

ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА

Оборотные фонды
(оборотные производственные активы)

Фонды обращения (оборотные активы сферы обращения)

В производственных запасах:

сырье; основные и вспомогательные материалы, топливо, ГСМ; покупные полуфабрикаты и комплектующие; тара и тарные материалы; запчасти для текущего ремонта, хозяйственный инвентарь

В процессе производства:

- **незавешенное производство**
- **расходы будущих периодов**

Готовая продукция на складе

Средства в расчетах

Денежные средства

НОРМИРУЕМЫЕ

НЕНОРМИРУЕМЫЕ

ОБОРОТНЫЕ ФОНДЫ – ЭТО ПРЕДМЕТЫ ТРУДА, КОТОРЫЕ:

- ИСПОЛЬЗУЮТСЯ ОДНОКРАТНО И ВОСПРОИЗВОДЯТСЯ ПОСЛЕ КАЖДОГО ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ЦИКЛА
- МЕНЯЮТ НАТУРАЛЬНУЮ ФОРМУ
- ПОЛНОСТЬЮ ПЕРЕНОСЯТ СВОЮ СТОИМОСТЬ НА ГОТОВУЮ ПРОДУКЦИЮ
- СРЕДСТВА ТРУДА СО СРОКОМ СЛУЖБЫ МЕНЕЕ 1 ГОДА

ФОНДЫ ОБРАЩЕНИЯ:

- НЕПОСРЕДСТВЕННО НЕ УЧАСТВУЮТ В ПРОЦЕССЕ ПРОИЗВОДСТВА
- ЯВЛЯЮТСЯ НОСИТЕЛЯМИ УЖЕ ЗАДАННОЙ СТОИМОСТИ
- ОСНОВНОЕ ИХ НАЗНАЧЕНИЕ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ В ПРИОБРЕТЕНИИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ ДЛЯ НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЦИКЛОВ И РЕАЛИЗАЦИИ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

КЛАССИФИКАЦИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

1. По месту оборота:

- НАХОДЯЩИЕСЯ В СФЕРЕ ПРОИЗВОДСТВА
- НАХОДЯЩИЕСЯ В СФЕРЕ ОБРАЩЕНИЯ

2. По источникам формирования и пополнения:

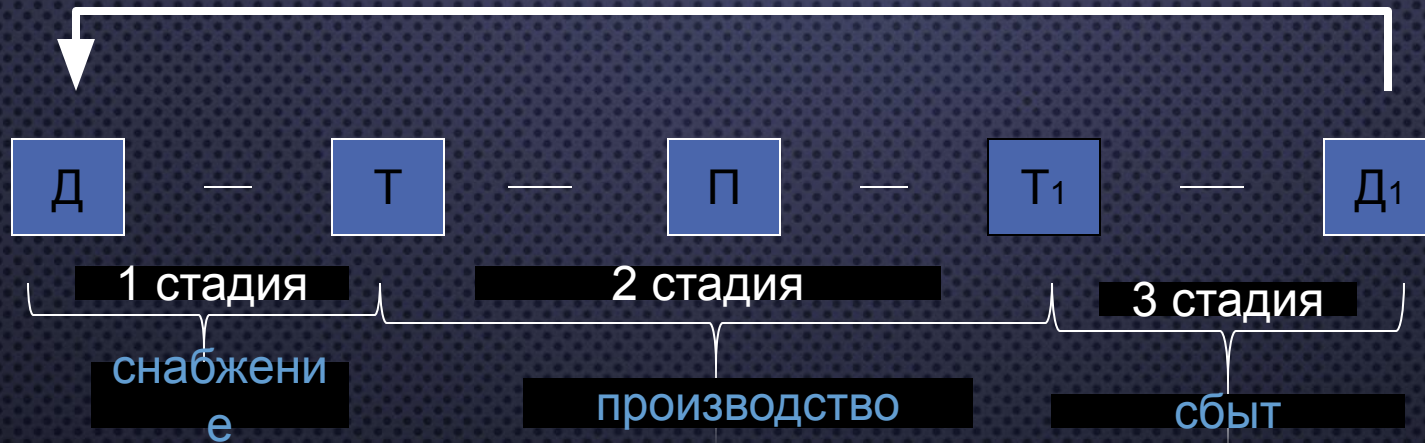
- СОБСТВЕННЫЕ
- ЗАЕМНЫЕ
- ПРИВЛЕЧЕННЫЕ

3. По принципам организации:

- НОРМИРУЕМЫЕ
- НЕНОРМИРУЕМЫЕ

4. По структуре

ФУНКЦИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ – ПЛАТЕЖНО-РАСЧЕТНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ КРУГООБОРОТА МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ



Д – денежные средства, авансируемые хозяйствующим субъектом;
Т – товарная форма (производственные запасы);
П – производство;
Т₁ - готовая продукция;
Д₁ – денежные средства, полученные от продажи продукции

НОРМИРОВАНИЕ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ОБЕСПЕЧИВАЕТ ОПТИМИЗАЦИЮ ИХ КОЛИЧЕСТВЕННОГО И ПРОПОРЦИОНАЛЬНОГО СОСТАВА

Норматив оборотных средств — это минимальная расчетная сумма, постоянно необходимая предприятию для бесперебойной работы

Методы:

1. МЕТОД ПРЯМОГО СЧЕТА
2. РАСЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ
3. КОЭФФИЦИЕНТНЫЙ

ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

- 1. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств** – характеризует отдачу оборотных средств, т.е. сколько продукции приходится на рубль оборотных средств, показывает сколько оборотов надо совершить оборотным средствам, чтобы произвести данное количество продукции за определенный период

$$K_{об} = B / ОС_{ср}$$

B – выручка от реализации продукции

ОС_{ср} – средний остаток оборотных средств за период
(рассчитывается как средняя хронологическая из остатков по месяцам)

2. **ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ОДНОГО ОБОРОТА (Т)** – ЭТО СРЕДНЕЕ ВРЕМЯ (В ДНЯХ), ЗА КОТОРОЕ ПРЕДПРИЯТИЮ ВОЗВРАЩАЮТСЯ ЕГО ВЛОЖЕНИЯ В ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА В ВИДЕ ВЫРУЧКИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ $T=360/ КОБ.$

3. **КОЭФФИЦИЕНТ ЗАГРУЗКИ СРЕДСТВ В ОБОРОТЕ (КЗГ.)** – ПОКАЗАТЕЛЬ, ОБРАТНЫЙ КОЭФФИЦИЕНТУ ОБОРАЧИВАЕМОСТИ; ЭТО СУММА ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ, АВАНСИРОВАННЫХ НА 1 РУБ. ВЫРУЧКИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ: $КЗГ= ОСР/В.$ или $1/КОБ.$

4. **МАТЕРИАЛОЕМКОСТЬ ПРОДУКЦИИ (МЕМ.)** - ХАРАКТЕРИЗУЕТ УРОВЕНЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАТЕРИАЛЬНЫХ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ И ПОКАЗЫВАЕТ, СКОЛЬКО МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ ИСПОЛЬЗОВАНО В ПРОЦЕССЕ ПРОИЗВОДСТВА ЕДИНИЦЫ ПРОДУКЦИИ $МЕМ = МЗ/ВП (ТП)$ ИЗМЕРЯЕТСЯ В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ ПО ОТДЕЛЬНЫМ ПРОДУКТАМ И В ДЕНЕЖНОМ - ПО ВСЕЙ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ.

5. **НОРМА ПРИБЫЛИ**

6. УСКОРЕНИЕ ОБОРАЧИВАЕМОСТИ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ - ОЦЕНИВАЕТСЯ ПО ИХ АБСОЛЮТНОМУ И ОТНОСИТЕЛЬНОМУ ВЫСВОБОЖДЕНИЮ ИЗ ОБОРОТА.

АБСОЛЮТНОЕ ВЫСВОБОЖДЕНИЕ - СНИЖЕНИЕ СУММЫ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ В ТЕКУЩЕМ ГОДУ ПО СРАВНЕНИЮ С ПРЕДШЕСТВУЮЩИМ ПРИ ТОМ ЖЕ ОБЪЕМЕ РЕАЛИЗАЦИИ ИЛИ ПРИ ЕГО УВЕЛИЧЕНИИ.

ОТНОСИТЕЛЬНОЕ ВЫСВОБОЖДЕНИЕ - ИМЕЕТ МЕСТО, КОГДА ТЕМПЫ РОСТА ОБЪЕМОВ ПРОДАЖ ОПЕРЕЖАЮТ ТЕМПЫ РОСТА ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ. В ЭТОМ СЛУЧАЕ МЕНЬШИМ ОБЪЕМОМ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ОБЕСПЕЧИВАЕТСЯ БОЛЬШАЯ ВЫРУЧКА.

СУММА ВЫСВОБОЖДЕННЫХ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ЗА СЧЕТ УСКОРЕНИЯ ОБОРАЧИВАЕМОСТИ (ОВЫС.) РАССЧИТЫВАЕТСЯ ПО ФОРМУЛЕ:

$$\text{ОВЫС} = \frac{\text{ВО} \cdot (\text{ТБ} - \text{ТО})}{360}$$

ВО – ВЫРУЧКА ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ В ОТЧЕТНОМ ПЕРИОДЕ, РУБ.;
ТБ И ТО - СРЕДНЯЯ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ОДНОГО ОБОРОТА СООТВЕТСТВЕННО В БАЗИСНОМ И ОТЧЕТНОМ ПЕРИОДАХ, ДНЕЙ.

1. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ КАПИТАЛА:

КАПИТАЛ – ЭТО СТОИМОСТЬ В ВИДЕ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА И ДРУГИХ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ, КОТОРЫЕ ОБЕСПЕЧИВАЮТ ПОЛУЧЕНИЕ ДОХОДА В СООТВЕТСТВУЮЩИХ ФОРМАХ: ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА, ДИВИДЕНДЫ, ПРОЦЕНТЫ, РЕНТА

2. КАПИТАЛ В ФИНАНСОВОМ ПОНИМАНИИ (ТРАКТОВКА

ФИНАНСИСТОВ) – ЭТО СОВОКУПНОСТЬ ФИНАНСОВЫХ И КРЕДИТНЫХ РЕСУРСОВ В ФОРМЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И РЕАЛИЗОВАННЫХ КАПИТАЛЬНЫХ ТОВАРОВ, ВОВЛЕКАЕМЫХ СОБСТВЕННИКАМИ В ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПРОЦЕСС С ЦЕЛЬЮ ПОЛУЧЕНИЯ ДОХОДА.

3. С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

КАПИТАЛ - СУММА СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ

4. С ЮРИДИЧЕСКОЙ ТОЧКИ ЗРЕНИЯ

КАПИТАЛ - СТОИМОСТНАЯ ОЦЕНКА ИМУЩЕСТВА, В ПРЕДЕЛАХ КОТОРОЙ ПРЕДПРИЯТИЕ МОЖЕТ ОТВЕЧАТЬ ПО СВОИМ ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ

ВИДЫ КАПИТАЛА



ФУНКЦИИ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА

- 1. ЗАЩИТНАЯ ФУНКЦИЯ** — ГЛАВНАЯ ФУНКЦИЯ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА, СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ ДОЛЖЕН ГАРАНТИРОВАТЬ И ОБЕСПЕЧИВАТЬ ЗАЩИТУ ИНТЕРЕСОВ КРЕДИТОРОВ И СОБСТВЕННИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ. ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЗАЩИТНОЙ ФУНКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ ОБРАЗУЮТ РЕЗЕРВНЫЙ КАПИТАЛ; ДОБАВОЧНЫЙ КАПИТАЛ; НЕРАСПРЕДЕЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ И ФОНДЫ СПЕЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ
- 2. РЕГУЛИРУЮЩАЯ ФУНКЦИЯ** — ПРОЯВЛЯЕТСЯ В ВОЗМОЖНОСТИ ДОЛГОСРОЧНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА. ЭТА ФУНКЦИЯ СВЯЗАНА С РЕГУЛИРОВАНИЕМ ЛИКВИДНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ. А, СЛЕДОВАТЕЛЬНО, ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ЭТОЙ ФУНКЦИИ ВАЖНОЕ ЗНАЧЕНИЕ ИМЕЕТ УСТАНОВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОПОРЦИЙ МЕЖДУ ПОТРЕБЛЕНИЕМ И НАКОПЛЕНИЕМ.
- 3. ЦЕНОВАЯ ФУНКЦИЯ** — ЗАКЛЮЧАЕТСЯ В ТОМ, ЧТО СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ ОБЛАДАЕТ ЦЕНОЙ, ВЕЛИЧИНА КОТОРОЙ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ (ИЗМЕРЯЕТСЯ) РАЗМЕРОМ ДИВИДЕНДА. ЕСЛИ ПРЕДПРИЯТИЕ ПОЛУЧАЕТ ПРИБЫЛЬ И НЕ ВЫПЛАЧИВАЕТ ДИВИДЕНДЫ, ТО ИНТЕРЕСЫ СОБСТВЕННИКОВ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА УГАСАЮТ.

ПРИ ОБРАЗОВАНИИ УСТАВНОГО КАПИТАЛА ПРОИСХОДИТ КОНСОЛИДАЦИЯ ИМУЩЕСТВЕННЫХ И ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ

СОЗДАНИЕ НОВОГО
ПРЕДПРИЯТИЯ

МЕТОДЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ
ВЕЛИЧИНЫ УК

БАЛАНСОВЫЙ

МЕТОД АНАЛОГИИ

МЕТОД
КАПИТАЛОЕМКОСТИ

ПРЕОБРАЗОВАНИЕ
ФУНКЦИОНИРУЮЩЕГО
ПРЕДПРИЯТИЯ ИЗ ОДНОЙ
ОРГАНИЗАЦИОННО-
ПРАВОВОЙ ФОРМЫ В
ДРУГУЮ

МЕТОДЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ
ВЕЛИЧИНЫ УК

ПО ФАКТИЧЕСКОМУ
БАЛАНСУ

На основе
капитализированного
будущего дохода

На основе текущей
рыночной оценки

БАЛАНСОВЫЙ МЕТОД ОПТИМИЗАЦИИ ОБЩЕЙ ПОТРЕБНОСТИ В КАПИТАЛЕ ОСНОВЫВАЕТСЯ НА ОПРЕДЕЛЕНИИ НЕОБХОДИМОЙ СУММЫ АКТИВОВ, ПОЗВОЛЯЮЩИХ НОВОМУ ПРЕДПРИЯТИЮ НАЧАТЬ ХОЗЯЙСТВЕННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ. ЭТОТ МЕТОД РАСЧЕТОВ ИСХОДИТ ИЗ БАЛАНСОВОГО АЛГОРИТМА: ОБЩАЯ СУММА АКТИВОВ СОЗДАВАЕМОГО ПРЕДПРИЯТИЯ РАВНА ОБЩЕЙ СУММЕ ИНВЕСТИРУЕМОГО В НЕГО КАПИТАЛА.

ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ЭТОГО МЕТОДА СЛЕДУЕТ УЧЕСТЬ, ЧТО ЕЩЕ ДО НАЧАЛА ФОРМИРОВАНИЯ АКТИВОВ УЧРЕДИТЕЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ НЕСУТ ОПРЕДЕЛЕННЫЕ ПРЕДСТАРТОВЫЕ РАСХОДЫ, СВЯЗАННЫЕ С РАЗРАБОТКОЙ БИЗНЕС-ПЛАНА, ОФОРМЛЕНИЕМ УЧРЕДИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ.

$$\mathbf{ПК = ПА + ПРК}$$

ГДЕ:

ПК – ОБЩАЯ ПОТРЕБНОСТЬ В КАПИТАЛЕ ДЛЯ СОЗДАНИЯ НОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ;

ПА – ОБЩАЯ ПОТРЕБНОСТЬ В АКТИВАХ СОЗДАВАЕМОГО ПРЕДПРИЯТИЯ, ОПРЕДЕЛЕННАЯ НА СТАДИИ РАЗРАБОТКИ ЕГО БИЗНЕС-ПЛАНА;

ПРК – ПРЕДСТАРТОВЫЕ РАСХОДЫ И ДРУГИЕ ЕДИНОВРЕМЕННЫЕ ЗАТРАТЫ КАПИТАЛА, СВЯЗАННЫЕ С СОЗДАНИЕМ НОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.

**УК = СТОИМОСТЬ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ / (1-КОЭФ.
МАНЕВРЕННОСТИ)**

МЕТОД АНАЛОГИЙ ОСНОВАН НА УСТАНОВЛЕНИИ ОБЪЕМА ИСПОЛЬЗУЕМОГО КАПИТАЛА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ-АНАЛОГАХ. ПРЕДПРИЯТИЕ-АНАЛОГ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ТАКОЙ ОЦЕНКИ ПОДБИРАЕТСЯ С УЧЕТОМ ЕГО ОТРАСЛЕВОЙ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ, РЕГИОНА РАЗМЕЩЕНИЯ, РАЗМЕРА, ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ТЕХНОЛОГИИ, НАЧАЛЬНОЙ СТАДИИ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА И РЯДА ДРУГИХ ФАКТОРОВ.

ЭТАПЫ

1 ЭТАП: НА ОСНОВЕ ПРОЕКТИРУЕМЫХ ПАРАМЕТРОВ СОЗДАНИЯ И ПРЕДСТОЯЩЕГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ОПРЕДЕЛЯЮТСЯ ЕГО НАИБОЛЕЕ СУЩЕСТВЕННЫЕ ПРИЗНАКИ (ПОКАЗАТЕЛИ), ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ ОБЪЕМА ЕГО КАПИТАЛА.

2 ЭТАП: ПО УСТАНОВЛЕННЫМ ПРИЗНАКАМ (ПОКАЗАТЕЛЯМ) ФОРМИРУЕТСЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ПРЕДПРИЯТИЙ, КОТОРЫЕ МОГУТ ПОТЕНЦИАЛЬНО ВЫСТУПАТЬ КАК АНАЛОГИ СОЗДАВАЕМОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.

3 ЭТАП: ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ КОЛИЧЕСТВЕННОЕ СРАВНЕНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПОДОБРАННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ С РАНЕЕ ОПРЕДЕЛЕННЫМИ ПАРАМЕТРАМИ СОЗДАВАЕМОГО ПРЕДПРИЯТИЯ, ВЛИЯЮЩИМИ НА ПОТРЕБНОСТЬ В КАПИТАЛЕ. ПРИ ЭТОМ РАССЧИТЫВАЮТСЯ КОРРЕКТИРУЮЩИЕ КОЭФФИЦИЕНТЫ ПО ОТДЕЛЬНЫМ СРАВНИВАЕМЫМ ПАРАМЕТРАМ.

4 ЭТАП: С УЧЕТОМ КОРРЕКТИРУЮЩИХ КОЭФФИЦИЕНТОВ ПО ОТДЕЛЬНЫМ ПАРАМЕТРАМ ОПТИМИЗИРУЕТСЯ ОБЩАЯ ПОТРЕБНОСТЬ В КАПИТАЛЕ СОЗДАВАЕМОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.

МЕТОД УДЕЛЬНОЙ КАПИТАЛОЕМКОСТИ является наиболее простым, однако позволяет получить наименее точный результат расчетов. Основывается на использовании показателя «капиталоемкость продукции», который дает представление о том, какой размер капитала используется в расчете на единицу произведенной (или реализованной) продукции. Он рассчитывается в разрезе отраслей и подотраслей экономики путем деления общей суммы используемого капитала (собственного и заемного) на общий объем произведенной (реализованной) продукции. При этом общая сумма используемого капитала определяется как средняя в рассматриваемом периоде.

$$ПК = КП \times ОР + ПРК$$

ГДЕ

ПК – общая потребность в капитале для создания нового предприятия;

КП – показатель капиталоемкости продукции (среднеотраслевой или аналоговый);

ОР – планируемый среднегодовой объем производства продукции;

ПРК – предстартовые расходы и другие единовременные затраты капитала, связанные с созданием нового предприятия.

+ автоматически задает показатели капиталоемкости предприятия на стадии его функционирования

- дает лишь приблизительную оценку потребности в капитале, так как показатель среднеотраслевой капиталоемкости продукции существенно колеблется в разрезе предприятий под влиянием факторов

ПРИЧИНЫ ИЗМЕНЕНИЯ ВЕЛИЧИНЫ УСТАВНОГО КАПИТАЛА

- 1) Если расширяется круг собственников, то возникают отношения собственности между старыми и новыми собственниками.
- 2) Оценка вкладов и их переоценка
- 3) При выходе собственников (за исключением АО) возникают отношения по поводу выделения причитающегося им вклада или пая
- 4) В случаях увеличения уставного капитала за счет полученных доходов или добавочного капитала возникают новые отношения по распределению чистой прибыли и снижению величины добавочного и резервного капитала.

УВЕЛИЧЕНИЕ ВЕЛИЧИНЫ УСТАВНОГО КАПИТАЛА

УВЕЛИЧЕНИЕ УСТАВНОГО КАПИТАЛА ДЛЯ ВСЕХ ОПФ КРОМЕ АО МОЖЕТ ПРОИСХОДИТЬ НА СУММУ, НЕ ПРЕВЫШАЮЩУЮ РАЗНИЦУ МЕЖДУ СТОИМОСТЬЮ ЧИСТЫХ АКТИВОВ И СРЕДСТВАМИ УСТАВНОГО И МИНИМАЛЬНО НЕОБХОДИМОГО РЕЗЕРВНОГО ФОНДА С ДРУГОЙ СТОРОНЫ:

ΣЧА-УК-РК

УВЕЛИЧЕНИЕ ВЕЛИЧИНЫ УСТАВНОГО КАПИТАЛА

Сумма возможного увеличения уставного капитала АО не может быть больше разницы между стоимостью чистых активов (ЧА) и суммами уставного (УК) и резервного капитала (РК) с другой стороны, а также превышения минимальной стоимости привилегированных акций над их номиналом:

$$\Sigma \text{ЧА} - \text{УК} - \text{РК} - (\Sigma \text{ПР})$$

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ФУНКЦИЯ - ТЕХНИЧЕСКОЕ СООТНОШЕНИЕ, ОТРАЖАЮЩЕЕ ВЗАИМОСВЯЗЬ МЕЖДУ СОВОКУПНЫМИ ЗАТРАТАМИ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА И МАКСИМАЛЬНЫМ ВЫПУСКОМ ПРОДУКЦИИ.

$$Y = F(A_1, A_2 \dots A_N),$$

ГДЕ

Y - КОЛИЧЕСТВО ПРОИЗВОДИМОЙ ПРОДУКЦИИ;

$A_1, A_2 \dots A_N$ - ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА.

ЗНАЧЕНИЕ: ПОКАЗЫВАЕТ НА СУЩЕСТВОВАНИЕ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ, ПРИ КОТОРЫХ РАЗЛИЧНОЕ СОЧЕТАНИЕ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА ОБЕСПЕЧИВАЕТ ОДИН И ТОТ ЖЕ ОБЪЕМ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ. ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ФУНКЦИЯ ПОКАЗЫВАЕТ НА ВОЗМОЖНОСТЬ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА ЗАМЕНЯТЬ ДРУГ ДРУГА.

ЛИНЕЙНЫЙ

Начисление амортизации осуществляется равными частями в течение всего срока полезного использования

По отдельному объекту:

$$A_{\Gamma} = \frac{C_{\text{пер. (восст)}} \times Na}{100\%}$$

По группе ОС:

$$A_{\Gamma} = \frac{C_{\text{сг}} \times Na}{100\%}$$

Ежемесячно:

$$A_{\text{ежм.}} = \frac{A_{\Gamma}}{12}$$