

4.1. Потребности и экономические блага: сущность, классификация. Понятие «рациональный потребитель».

4.2. Стоимость – фундаментальная проблема экономической науки.

4.3. Эволюция теории стоимости.

4.4. Предельная полезность как революционная идея в теории стоимости.

4.5. Собственность как институт рыночной экономики.

Тема 4. Товар, деньги и собственность в рыночной экономике



В чем состоят потребности?

- **Материальные потребности** - в пище, одежде, жилье и т.д., а духовные потребности - в образовании, информации, культурном досуге и т.п.
- **Производственные потребности** - в средствах производства, рабочей силе, производственной инфраструктуре, а личные - в предметах потребления.
- **Первичные потребности** (питание, одежда, жилье и т.п.) подлежат удовлетворению в первую очередь, они не могут быть заменены другими, а вторичные потребности удовлетворяются после первичных и могут быть заменены другими (например, кино, театр, дискотека и т.п.).
- **Абсолютные потребности** – весь набор потребностей, в том числе и те, которые не могут быть удовлетворены в настоящее время, так как уровень производства не позволяет их произвести; а действительные потребности могут быть удовлетворены при данном уровне производства. Потребности, подлежащие удовлетворению выступают в форме платежеспособного спроса (есть и деньги, и товар, и желание купить). Фактически удовлетворяемые – потребности, которые удовлетворены при данном масштабе и структуре производства.

Общественные блага - фундаментальные научные исследования, национальная оборона, охрана порядка и т.д. Эти блага доступны всем в равной степени, нет конкуренции при их потреблении. Необщественные блага – те, которые удовлетворяют производственные и личные потребности и в их потреблении всегда присутствует конкуренция.

Материальные блага состоят из полезных материальных вещей и прав на их владение и использование (естественные дары природы, земля, вода, продукты сельского хозяйства, здания, сооружения, продукция отраслей промышленности и строительства, долговые обязательства (векселя, паи), права пользования (гражданские привилегии, право проезда и т.п.). Нематериальные блага включают в себя качества, способности, предприимчивость человека, деловые связи, репутацию человека в обществе.

Долговременные блага могут быть использованы для удовлетворения одной и той же потребности несколько раз, т.е. они потребляются постепенно (производственное оборудование, машины, холодильники, телевизоры и т.д.). Недолговременные блага могут удовлетворять данную потребность лишь один раз, т.е. они полностью потребляются в одном процессе использования (пища, сырье, материалы и т. д.).

Взаимозаменяемые блага могут заменять друг друга в удовлетворении некоторой потребности (масло и маргарин). Взаимодополняемые блага в состоянии удовлетворить некоторую потребность лишь тогда, когда они используются вместе (автомобиль и бензин, видеомэгафитофон и кассета и т.п.).

Настоящие блага находятся в непосредственном распоряжении экономического субъекта и удовлетворяют потребность сегодня, в настоящем времени. Будущие блага – те, которыми субъект может располагать лишь в будущем.

Прямые блага удовлетворяют непосредственно (прямо) какую-то потребность (пища, одежда, бытовые предметы). Косвенные блага удовлетворяют потребность лишь как средство создания других благ (средства производств в процессе производства).

Стоимость - фундаментальная проблема экономической науки

Теория стоимости учитывает, что:

- на каждом этапе создания продукта возникают новые затраты, увеличивающие его стоимость;
- цена продукта определяется субъективными мотивами производителя и потребителя;
- кроме цены существует также и ценность продукта.



Существуют различные подходы к определению СТОИМОСТИ

- **Английская классическая политэкономия**
- **Теории факторов производства**
- **Теория трудовой стоимости**
- **Теория предельной полезности**

Теория предельной полезности - маржинализм

- Представители новой экономической концепции – теории предельной полезности - в качестве исходного явления при определении стоимости избрали отношение человека к вещи, субъективную оценку индивидуумом полезности различных благ.

Суть маржиналистской революции заключалась в следующем:

- Во-первых, в теорию стоимости был внесен новый принцип оценки благ - на основе их субъективной полезности для конкретного потребителя.
- Во-вторых, был использован принцип предельности, что заключалось в переходе от анализа совокупных и средних величин к анализу предельных, т.е. дополнительных величин.
- В-третьих, переход к анализу последовательных изменений предельных величин открыл дорогу применению в экономической теории математических методов и способствовал прогрессу экономического анализа.

Главные идеи маржинализма состоят в следующем:

- неприемлемо определение стоимости затратами труда (или труда, земли и капитала).
- стоимость (**ценность**) блага определяется величиной **полезного эффекта**, получаемого индивидуумом от его потребления, т.е. **предельной полезностью блага**.
- стоимость рассматривается как **субъективная категория**, отражающая индивидуальные оценки полезности благ конкретными потребителями.
- введено понятие предельной величины, и на основе этого разграничены **совокупная** и **предельная полезность** благ.
- издержки производства определяются как производные от стоимости (предельной полезности) потребительских товаров.

- Представители теории предельной полезности исходили из того, что анализ экономических процессов следует начинать с изучения потребностей людей, с поиска критерия полезности благ.
- Под «**полезным эффектом благ**» понимается удовлетворение, которое получают люди от их потребления, т.е. полезность благ определяется их способностью удовлетворять какие-либо потребности человека.
- Теория предельной полезности рассматривает не полезность потребительских благ вообще, а ту конкретную полезность, которую эти блага способны принести данному индивиду.

Понятие предельной полезности:

- **предельная полезность** - это полезность, равная приращению общей полезности при увеличении потребления товара на одну дополнительную единицу.
- ценность единицы какого-либо блага определяется степенью важности той потребности, которая удовлетворяется с помощью этой единицы, т.е. субъективной предельной полезностью последней единицы имеющегося в наличии блага.

«Закон убывающей предельной полезности» - Первый закон Госсена

Первоначально данный закон был сформулирован как «закон насыщения потребностей» немецким экономистом Госсеном (1810-1858) в работе «Развитие законов Человеческого взаимодействия». Суть закона:

- Полезность каждой новой единицы блага зависит от уже имеющихся у него подобных единиц.**
- По мере увеличения потребления каждой новой единицы блага степень насыщения увеличивается, а полезность каждой следующей единицы блага убывает.**

Денежный доход индивида ограничен. Поэтому потребитель будет соизмерять полезность покупаемой продукции и свой бюджет. Задача потребителя - найти такую комбинацию продуктов, которая в рамках бюджета обеспечивала бы для него максимальную полезность.

Потребитель максимизирует полезность путем выбора такого потребительского набора, удовлетворяющего бюджетному ограничению, при котором отношения предельной полезности к цене одинаковы для всех благ. В этом состоит Второй закон Госсена.

Деньги — основной фактор экономического развития, социально-политического влияния на современное общество.

Деньги появились в результате сходных экономических процессов почти одновременно во всех цивилизованных человеческих обществах (Древний Египет, Вавилонское царство, Древние Греция и Рим и т. п.). Следовательно, деньги имеют объективную экономическую сущность, они универсальны и безусловно необходимы в процессе обмена, который невозможен без отношений собственности.



Историческая эволюция формы денег и денежных систем



Предпосылки выделения денег

Предпосылки выделения денег

увеличение
объемов
производства

возрастания
специализации
производства

увеличения
объемов
торговли

формировани
е
необходимост
и в
сокращении
издержек

Функции денег во внутрихозяйственном обороте

- функции денег
 - мера стоимости
 - средства платежа

- средства обращения
 - средства накопления

Функции денег

I. Функция меры (соизмерения) стоимости

- **Деньги как мера стоимости**

- при помощи денег субъекты измеряют и соизмеряют стоимость всех товаров
- функции выполняются при помощи масштаба цен
 - как и золото, бумажные деньги однородны

II. Функция средства обращения (покупательного средства)

- **Деньги как средство обмена**

- деньги выступают в качестве посредника в бесконечном процессе товарно-денежного обращения

- для выполнения этой функции необходимы наличные средства

Особенности функции средства обращения (покупательного средства)

- роль реальных денег в функции обращения
- наличие, исключительно, наличных денег
- взаимный обмен товаров и денег

III. Функция средства накопления (сбережения)

- Виды накоплений
 - вынужденное накопление
- накопление сокровищ

Основные принципы функции средства накопления (сбережения)

- **Деньги как средство накопления**

- деньги не участвуют в сфере обращения, а хранятся на счетах банка
- в качестве средств для накопления выступают драгоценные камни и иностранные валюты

IV. Функция средства платежа

- Средства платежа
 - монеты
 - золото

- бумажные деньги
 - кредитные деньги

Отличия функции средства платежа

- средство погашения долговых обязательств
- равномерное постоянное движение денежной массы
- применение наличных и безналичных денежных средств

Виды денег

- Виды денег
 - электронные деньги
 - пластиковые деньги
 - бумажные деньги
 - кредитные деньги

Система металлического обращения состоит из:

Монометаллизма

Биметаллизма

Система обращения кредитных денег:
вытеснение золота из оборота функции
накопления;

выпуск наличных и безналичных знаков на основе
кредитных операций;

развитие безналичного оборота и сокращения
наличного обращения.



Деньги как общественное отношение, т. е. связь в обществе, исторически появляются раньше финансов. Появление денег вызвано общественным разделением труда и развитием обмена. Возникновение таких общественных отношений, как финансы, связано с формированием государства.

На ранних стадиях развития обмена деньгами — **всеобщим эквивалентом** — становился **товар**, наиболее востребованный в данной местности. В странах, где имелись месторождения золота и серебра, именно эти металлы стали использоваться еще в древности в качестве денег. Так, найденные в развалинах города Ур (Месопотамия) глиняные таблички содержат сведения о том, что почти 3,5 тыс. лет до н. э. деньгами служило серебро.

В XIX в. отставание добычи благородных металлов от потребностей растущего торгового оборота в платежных средствах привело к распространению бумажных денег, выпускаемых правительствами, а также кредитных денег, эмитируемых банками. После **Первой мировой войны** (1914-1918 гг.) весь денежный оборот составила бумажно-кредитная денежная масса. Таким образом, развитие денег прошло путь от денег-товара до так называемых декретных денег с устанавливаемой государством покупательной силой.

С началом процветания Римской империи и закатом Эллинского царства, большую актуальность в древнем мире, приобрели римские монеты. Они изготавливались в виде больших литых кружочков из бронзы и меди. Их начали изготавливать примерно в **338г.** до н.э., основой для чего послужила единая для Рима и Италии торговая система веса. Одна монета обладала весом 272,88 грамма, что является эквивалентом римского фунта, для сравнения, вес английского фунта 453,99 грамм. Эта монета, носила название асс. С момента своей первой чеканки в **269г.** до н.э., асс со временем, похудел на 54,59гр.



Золотой
статер



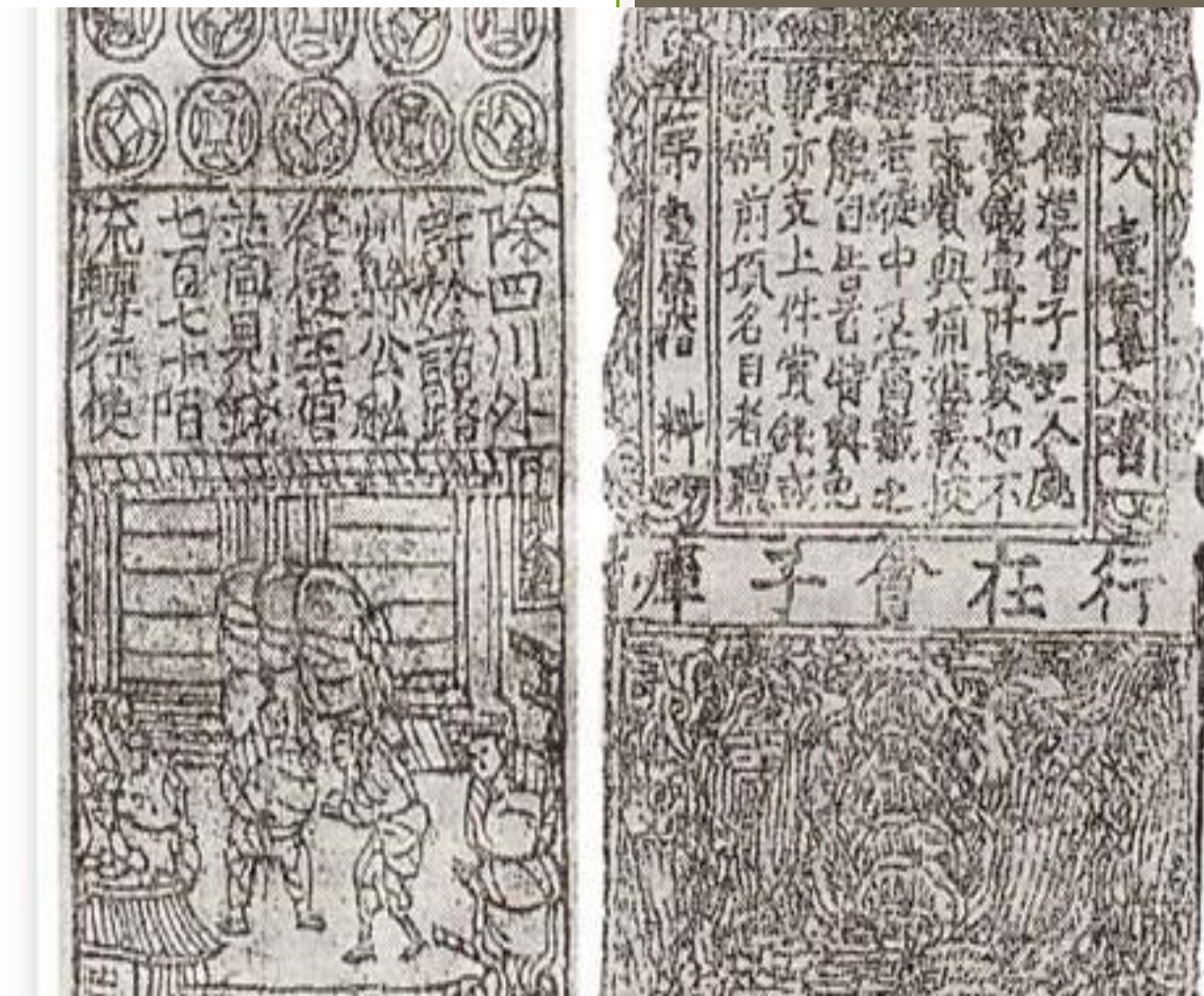
Драхма — древнегреческая единица



Серебряный обол



Монета асс Калигулы Памяти Агриппы



Первые бумажные деньги в Китае

Появление денег на Руси. Металлические деньги



Златник Мономаха

На Руси, как и во всём остальном мире, денежные отношения начались с распространения металлических денег. Эти процессы, стали происходить ещё на этапе становления феодальных отношений. К тому периоду времени, такая старорусская денежная единица как **меха**, уже давно изжила себя и в основу, денежных отношений, легла **гривна**. Это была весовая единица, при помощи которой, измерялось серебро и золото. Если верить «Русской правде», то **куна** и **гривна**, были основными металлическими деньгами, как в торговле, так и при взимании дани. Ещё одной монетой в Древне Руси, был **златник**, это была первая монета из золота. По своему весу в 4,2 грамма, она приравнивалась к византийскому солиду.



Ногата



Резана — денежная единица древней Руси

Экономическими институтами понимаются правила игры в обществе или более формально созданные людьми ограничения, формирующие взаимодействие людей.

▣ **Формальные институты** часто создаются, чтобы служить интересам тех, кто контролирует институциональные изменения в рыночной экономике.

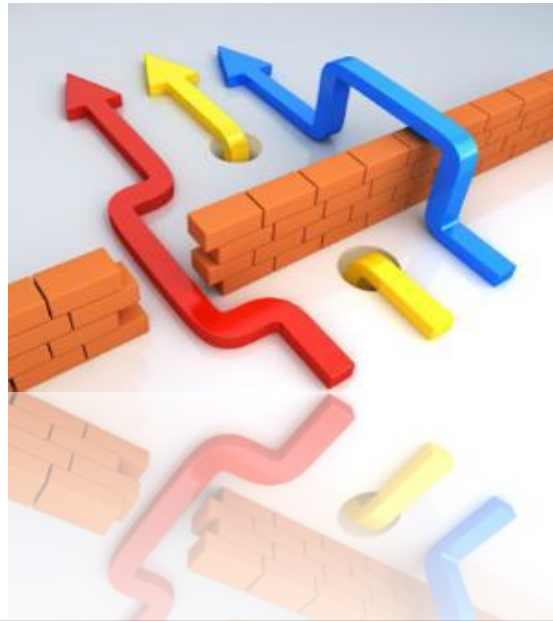
▣ **Общественные институты**, реализующие идеологические и духовные потребности, часто влияют на общественные организации и экономическое поведение.

Трансакционные издержки введен в научный оборот лауреатом Нобелевской премии Р. Коузом.

Эти издержки связаны не с производством как таковым, а с сопутствующими ему затратами: поиском информации о ценах, издержками заключения хозяйственных договоров, контролем за их исполнением и т. д.

Формы транзакционных издержек:

- ▣ Издержки поиска информации.
- ▣ Издержки ведения переговоров и заключения контрактов.
- ▣ Издержки измерения
- ▣ Издержки спецификации и защиты прав собственности.
- ▣ Издержки оппортунистического поведения.



- ▣ **Присвоение** есть отчуждение объекта собственности субъектом от других субъектов, осуществляемое наряду с экономическими насильственными и юридическими способами.
- ▣ **Владение** – это неполное, частичное присвоение. Владелец – представитель средств производства.
- ▣ **Пользование** – фактическое применение вещи в зависимости от ее назначения.
- ▣ **Распоряжение** – это принятие решений владельцем или другим лицом по поводу функционирования объекта собственности, основанное на праве предпринимателя передавать в пользование имущество в пределах, дозволенных собственником.



Права собственности понимаются как санкционированные (законами государства, традициями, обычаями, распоряжениями правительства и т.д.) поведенческие отношения между людьми, которые регулярно возникают в связи с существованием благ и касаются их использования.

Отношения собственности в этой теории выводятся из ограниченности ресурсов: без какой-либо предпосылки редкости бессмысленно говорить о собственности. Поэтому отношения собственности - это система исключительного доступа к материальным и нематериальным ресурсам.

Формы собственности находятся в постоянном развитии. Менялись цивилизации – менялись и отношения собственности. Истории развития человеческого общества известны самые разнообразные формы собственности. Из них наибольшее значение имеют **государственная** и **частная собственность**.

Государственная собственность охватывает те виды деятельности, которые могут функционировать только как единое целое, благодаря чему объективно складывается государственная форма управления ими и их материальной основой (средства информации, социальная и производственная структура, экологическая защита, фундаментальная наука и наукоемкое производство, такое, как освоение космоса и т. д.).

- ▣ **Частная собственность** это собственность отдельных лиц.



«Продолжение институциональных и структурных реформ по сокращению присутствия государства в экономике, дальнейшее усиление защиты прав и приоритетной роли частной собственности, стимулирование развития малого бизнеса и частного предпринимательства»

***Мирзиёев Ш.М.
Указ Президента «О стратегии действий по дальнейшему
развитию Республики Узбекистан»***

Собственность как институциональная система



Сословная собственность – характеризуется формированием сословных монополий природным ресурсам, являющихся основным условием труда в раннем приюде.

Частная собственность представляет собой отделение индивида от коллективной хозяйственной деятельности и характеризуется следующими особенностями :

- самостоятельность экономических агентов;
- трудовые условия и свободный оборот результатов;
- достаточность имущественных прав по отношению прав власти;
- имущественная ответственность собственников.

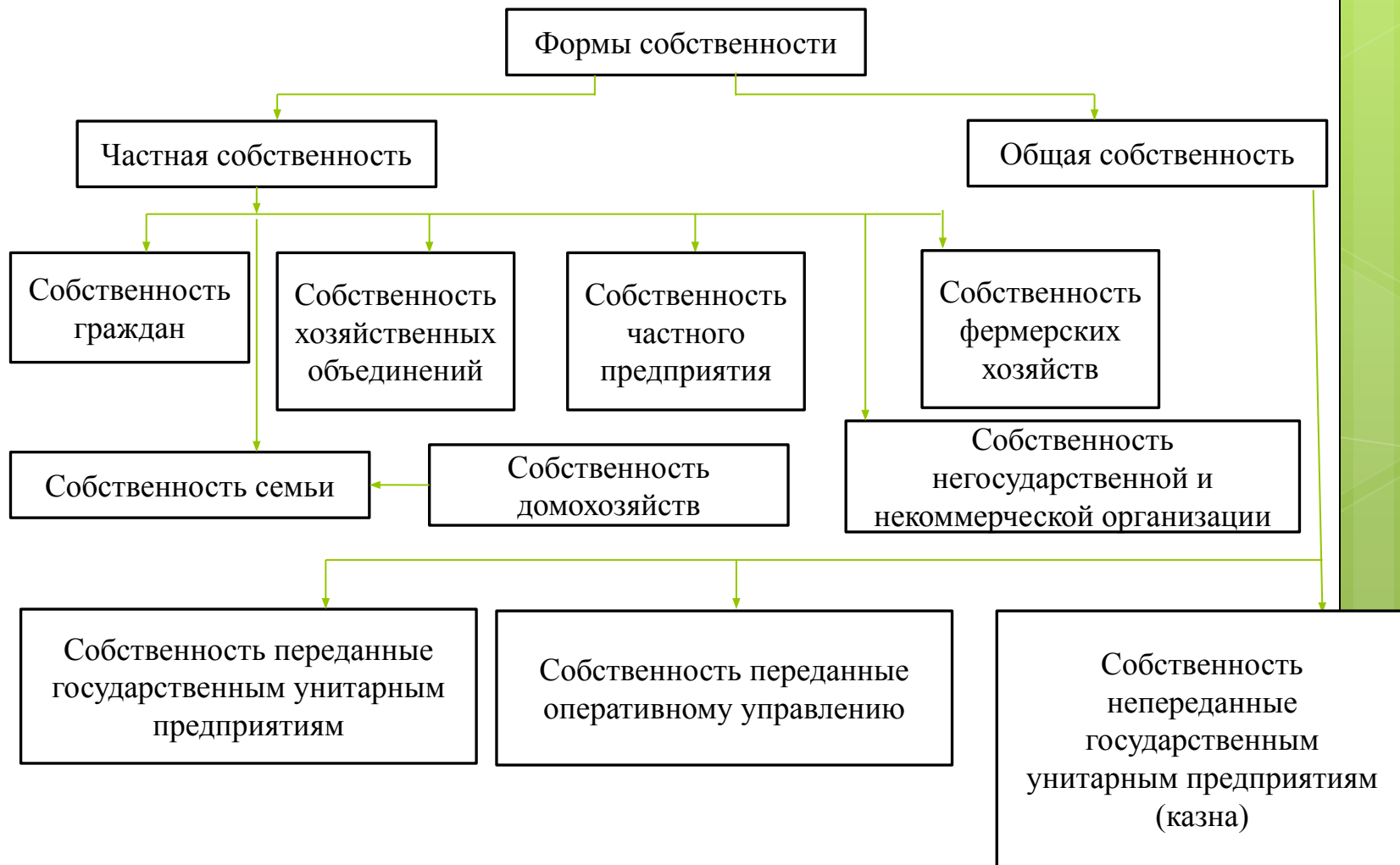
Коллективная собственность – первоначальная форма собственности.

Высшая собственность – первоначальная форма государственной собственности.



Корпоративная собственность.
Множество исследователей корпоративную собственность сравнивают с частной собственностью и предлагают толковать корпоративную форму создания предприятия как форму доверительного управления имущественного комплекса.

Структура форм собственности в Узбекистане



Собственники и реализация их имущественных прав в Узбекистане

Субъекты
право
собственности

- Граждане Республики Узбекистан, коллективы их объединение;
- Общественные и религиозные организации;
- Органы местного самоуправления;
- Семейные и другие объединения граждан.

Объекты
право
собственности

- Земля, подземные богатство, внутренние воды, воздушные бассейны, растительный и животный мир;
- Здание и сооружение, жилые дома и квартиры;
- Товары, товарные знаки, промышленные знаки;
- Изобретения, полезные модели, селекционные достижения;
- Инвентари, культурные ценности.

Виды право
собственности

- Право владения
- Право пользования
- Право управления

Законы по защите прав частной собственности и улучшению бизнес-среды, принятые в Узбекистане в 2012-2017 гг.

1. О защите частной собственности и гарантии прав собственников;
2. О гарантиях свободы предпринимательской деятельности (в новой редакции);
3. О разрешительных процедурах в сфере предпринимательской деятельности;
4. О конкуренции;
5. О семейном предпринимательстве и др.

Указ Президента Республики Узбекистан Ш.М. Мирхзиёева:

«О дополнительных мерах по обеспечению ускоренного развития предпринимательской деятельности, всемерной защиты частной собственности и качественному улучшению делового климата» (6.10.2017 г.)

Постановление Президента Республики Узбекистан: «О создании гарантийного фонда развитие малого предпринимательства» (10.02.2017, г. №ПП-2768).

Объекты частной собственности:

- ▣ **домашние хозяйства;**
- ▣ **легальные частные предприятия;**
- ▣ **частное имущество или личные сбережения,;**
- ▣ **нелегальные частные предприятия**



▣ **Кооперативная** – это коллективная форма собственности, не утратившая индивидуализма, что проявляется в связи дохода с индивидуальным вкладом (паем).



Акционерная собственность – коллективная собственность по способу возникновения, функционирования, и по экономическим формам реализации.

С известной долей условности можно выделить две существующие сегодня базовые модели акционерной собственности:

- 1) *англосаксонская модель*: 20-30 % акций надолго оседают в руках немногих владельцев, формируют контрольные пакеты; 70-80 % акций подвижны, легко переходят из рук в руки, становятся объектом торговли на фондовом рынке.
- 2) *континентальная модель*: у постоянных акционеров сосредоточено 70-80 % бумаг, а 20-30 % поступают на рынок и рассматриваются инвесторами как объект временного помещения средств.



Распределение имущественных прв в акционерным общетве

Виды право собственности

Субъекты право собственности

Виды право собственности	Субъекты право собственности			
	Акционер работник предприятия	Собрание акционеров	Исполнит ельный орган	Орган управляющ ий госсобствен ности
Право владения	+		+	+
Право пользования	+		+	+
Право управления	+		+	+
Право на доход	+	+		+
Право на «капитальной стоимости»			+	
Право безапасности				+
Право наследство и завещаный	+			
Право бесрочности	+			
Запрет вредного использования				+
Право ответственности в виде взыскания	+	+		
Право на остатки		+		

Интеллектуальная форма собственности,

представляющая собой присвоение знаний, обмен научной информацией, культурой, искусством, изобретениями, которая делает возможной так называемую утечку мозгов.



СОБСТВЕННОСТЬ

По форме присвоения

Индивидуальная:

- ✓ личное подсобное хозяйство;
- ✓ трудовое хозяйство;
- ✓ индивидуальная ; трудовая деятельность;
- ✓ личная собственность и т.д.

Коллективная:

- ✓ кооперативы;
- ✓ коллективные предприятия;
- ✓ арендные предприятия;
- ✓ товарищества
- ✓ акционерные предприятия;
- ✓ ассоциации и т.д.

Государственная:

- ✓ Общегосударственная;
- ✓ Муниципальная;
- ✓ Образования по территории государства.

По форме права собственности

Частная:

- ✓ физических лиц;
- ✓ юридических лиц (предприятий, организаций, объединений и т.д.

Государственная:

- ✓ федеральная
- ✓ республиканская
- ✓ региональная
- ✓ муниципальная
- ✓ других образований в составе государства

Совместная:

совместных предприятий и организаций

По субъектам и объектам

Объекты собственности:

- ✓ продукт
- ✓ рабочая сила
- ✓ земля,
- ✓ природные ресурсы
- ✓ жилые дома
- ✓ ценные бумаги
- ✓ и т.д.

Субъекты собственности:

- ✓ отдельные граждане
- ✓ коллективы
- ✓ группы
- ✓ семьи
- ✓ государство
- ✓ и т.д.

Государственная и муниципальная собственность

При данной форме собственности собственником имущества является **государство** в лице органов государственной власти (комитеты и отделы по управлению государственным имуществом) либо органы местного самоуправления.

В государственной и муниципальной собственности могут находиться земельные участки сельскохозяйственного и промышленного назначения, недра, водные и лесные ресурсы, промышленные объекты и объекты социально-культурного назначения.



Частная индивидуальная собственность:

Предприятие, основанное на частной индивидуальной форме собственности которым владеет и управляет **одно физическое лицо**



Достоинством таких предприятий является то, что их сравнительно легко создать, а при необходимости - ликвидировать; собственник обладает свободой в принятии экономических решений, в распоряжении ресурсами и доходами

Предприятия в форме частной собственности в Узбекистане

1. Акционерные общества (АО)
2. Общества ограниченной ответственности (ООО)
3. Общества дополнительной ответственности (ОДО)
4. Совместные предприятия
5. Частные предприятия
6. Семейное предпринимательство
7. Фермерские хозяйства
8. Дехканские хозяйства
9. Ширкатные хозяйства (пастбищном животноводстве)

Формы предприятия с участием иностранного капитала в экономике Узбекистана

1. Совместные предприятия с участием прямых иностранных инвестиций
2. Предприятия, 100% имущества которых принадлежат иностранным компаниям и гражданам
3. Приватизированные предприятия, в пакете акций которых имеются иностранные инвестиции
4. Дочерные предприятия и филиалы крупных иностранных транснациональных компаний
5. Частные предприятия, приватизированные “нулевой” стоимостью за счет инвестиционных обязательств

Право частной собственности **(Закон РУ “О защите частной собственности и гарантии** **прав собственников” 24 сентября 2012 г., № 366)**

Право частной собственности есть право лица на владение, пользование и распоряжение имуществом, приобретенным им в соответствии с законодательством.

Количество и стоимость имущества, находящегося в частной собственности, не ограничивается.

Частная собственность неприкосновенна и защищается государством.

Государство создает все необходимые условия для обеспечения сохранности частной собственности и ее приумножения.

Собственник может быть лишен своего имущества только в случаях и порядке, предусмотренных законом.

Совершенствование институциональных механизмов развития частной собственности, малого бизнеса и частной собственности

1. Почти полностью обновлена и коренным образом пересмотрена институционально-правовая база по дальнейшему улучшению деловой среды и предоставлению широкой свободы предпринимательству.
2. Заметно сокращены, упрощены и удешевлены процессы по государственной регистрации предпринимательства, выдачи лицензии для осуществления деятельности и отчетности.
3. Заметно уменьшены вмешательства государственных и контролирующих органов в финансово-хозяйственную деятельность предприятий.
4. Внедрен принцип Приоритета прав и законных интересов субъектов предпринимательства.

Совершенствование институциональных механизмов развития частной собственности, малого бизнеса и частной собственности (продолжение)

5. Улучшена деловая среда и инвестиционная привлекательность в сфере предпринимательства.
6. Расширена материально-техническая база частного сектора на основе ускорения процессов приватизации активов государственных предприятий. При этом сохранен государственный контроль в основном в производствах, имеющих особого стратегического значения.
7. Увеличена доступность банковских кредитов для субъектов малого бизнеса и частного предпринимательства.
8. Приняты меры по широкому привлечению субъектов малого бизнеса к системе государственных закупок.

Направления совершенствования и развития институциональных механизмов частной собственности

- совершенствование и развитие институтов защиты частной предпринимательской деятельности и прав частной собственности;
- Совершенствование институциональных норм заключения договоров и контроля из выполнения;
- внедрение норм по снижению трансакционных издержек.

Недостатки индивидуальных компаний обусловлены тем, что собственник отвечает за дела компании всем своим имуществом, в том числе и не вложенным в дело (принцип неограниченной ответственности); затруднено получение крупных кредитов, так как гарантией служит имущество собственника; персонал испытывает опасения в связи с ненадежностью фирмы, отсутствуют возможности продвижения по службе.



Закономерно, что среди работников преобладают члены семьи собственника. Частные индивидуальные предприятия распространены в мелкой розничной торговле, сфере услуг и сельском хозяйстве.

Частная коллективная собственность



В этой форме собственности имуществом владеют **несколько собственников** в соответствии с вкладом (долей) каждого собственника в общее имущество. При этом владение имуществом может быть совместное (без выделения долей каждому владельцу) и долевое (с определением доли каждого собственника в общем имуществе).

Наиболее распространенными являются два вида предприятий, основанных на частной коллективной форме собственности - **товарищества** и **акционерные общества**.

Акционерные общества

Предприятия, находящиеся в коллективной собственности своих пайщиков (**акционеров**), доля собственности каждого из которых определяется размером пакета акций. Уставный капитал состоит из определенного количества ценных бумаг - акций и облигаций. Все акционеры, число которых обычно не ограничивается, являются совладельцами общества, а держатели облигаций - его кредиторами.



Товарищества (партнерства)

Это предприятия, имеющие двух и более владельцев, объединивших свои капиталы для совместного ведения дел. Права и ответственность каждого из них определяются соглашением.

В товариществах с неограниченной ответственностью (полных товариществах) партнеры отвечают за дела компании всем своим имуществом, а в **товариществах с ограниченной ответственностью** - в объеме их вклада в уставный капитал. Если один из партнеров не в состоянии выполнять свои обязательства, другие должны сделать это за него (принцип солидарной ответственности).

Когда один из партнеров выбывает из товарищества, оставшимся совладельцам необходимо выкупать его долю, чтобы сохранить дело.



Распределение имущественных прав на земли в фермерских хозяйствах

Виды право собственности

Фермерские
хозяйства

Государства

Право владения

Право пользования

Право управления

Право получения на дохода

Право капитальной стоимости

Право безопасности

Право наследство и забещанный

Право бесрочности

Запрет вредного использования

Право отсечтвенности в виде взыскания

Право на остатки

-	16 -м. ЕК
13 -м. ФХК, 53 -м. ЕК	-
-	16 -м. ЕК
17-м. ФХК, 173 м. ФК	-
-	16 -м. ЕК
17 -м. ФХК	-
13 , 21 -мм. ФХК	-
-	10,16 -м. ЕК
-	36 -м. ЕК, 173 -м. ФК
227 -м. ФК	16 -м. ЕК
-	36 -м. ЕК

Вопросы для самопроверки

Укажите, в каких случаях благо становится товаром:

- а) экономическое благо – продукт труда;
- б) благо – продукт труда, созданный для обмена;
- в) благо – дар природы;
- г) благо удовлетворяет духовные потребности;
- д) благо создано для потребления внутри хозяйства.

2. Самолетом из пункта А в пункт В можно долететь за 1 час, а автобусом – за 10 часов. Авиабилет стоит 50 долл., автобусный билет – 10 долл. Какой способ передвижения дешевле для человека, зарабатывающего 2 долл. в час; 5 долл. в час; 10 долл. в час?

3. Численность работников возросла в 10 раз, производительность труда – в 3 раза, интенсивность – в 1,5 раза. Как изменится объем выпуска продукции?

4. Разграничьте экономистов, являющихся сторонниками трудовой теории стоимости и теории предельной полезности:

- а) А. Смит;
- б) К. Менгер;
- в) Э. Бем-Баверк;
- г) Д. Риккардо;
- д) Ф. Визер;
- е) Г. Госсен.

5. Известно, что золото давно исчезло из обращения, но чеканка золотых монет продолжается. Каков экономический смысл чеканки золотых монет сейчас? Ответ обосновать и проиллюстрировать примерами.

6. Выполняет ли золото в современных условиях функции денег?

7. Какие функции выполняют деньги при:

- а) установлении цены товара;
- б) покупке товаров за наличные;
- в) оплате товаров, проданных в кредит;
- г) уплате долга;
- д) накоплении для покупки;
- е) помещении в банка;
- ж) оплате внешнеторговых сделок.

Вопросы для самопроверки

8. Продано товаров за год на сумму 200 млрд. долл., из них в кредит – на 60 млрд. долл., сумма платежей, по которым наступил срок уплаты, - 30 млрд. долл., взаимно погашающиеся платежи – 30 млрд. долл.; один доллар за год обращается 10 раз.

Как изменится количество денег в обращении, если:

- а) сумма продаж возрастет на 50%;
- б) число оборотов доллара в год составит 12?

9. Охарактеризуйте сущность дефиниции «собственность».

10. Постарайтесь сформулировать своё определение «Экономической системы».

11. Как выглядит формализованная модель экономической системы? Отчего зависят свойства экономической системы? Дайте определение элементов экономической системы.

12. Какую роль в развитии экономической системы играет предпринимательство, бизнес, коммерция, менеджмент и маркетинг.

13. Раскройте сущность категорий «благо», «товар», «потребность». Опишите виды потребностей. Какое значение они имеют для экономической системы.

14. Опишите стадии и элементы процесса воспроизводства, основные экономические условия ведения хозяйственной деятельности. О чем свидетельствует кривая производственных возможностей.

15. Перечислите основные типы экономических систем и раскройте их особенности.

16. Дайте характеристику основным субъектам хозяйственной деятельности. Раскройте сущность дефиниций «экономический интерес», «мотив», «стимул».

17. Раскройте сущность дефиниции «экономический институт».

18. В чем суть идей Р. Коуза. Раскройте сущность термина «транзакционные издержки».

19. Дайте характеристику категории «собственность» и основных этапов её эволюции.

Темы докладов и рефератов

Теория трудовой стоимости.

Функциональная теория стоимости.

Функции денег как система.

Эволюция денег как двуединый процесс, его объективная обусловленность, основные тенденции.

Основные направления эволюции кредитных денег и их роли.

Какова роль государственного золотого запаса в условиях современной экономики?

Отношения и права собственности.

Россия: отношения собственности в переходной экономике.

Частная собственность, ее достоинства и недостатки.

Необходимость и ограниченность использования государственной собственности в системе свободного рынка.

Кооперативная собственность: сущность и мировой опыт ее использования.

Опыт зарубежных стран в проведении приватизации и разгосударствления.

Национализация и приватизация: экономическая целесообразность.

Темы эссе

Могут ли иметь потребительную стоимость услуги?

Участвует ли природа в создании стоимости и потребительной стоимости?

Кредитные и «электронные» деньги: преимущества и недостатки.

Право на интеллектуальную собственность: элемент рынка или форма монополизма?

Зачем нужна приватизация?

Кейс (*Case-study*)

Кейс 1. Фирма «Морской мир» занимается заготовкой и реализацией мороженой рыбы на мировом рынке, ее доля составляет 0,0000107 % мирового улова рыбы. Постоянные издержки фирмы составляют 800 ден. ед. Переменные издержки заданы функцией $VC = 20Q + 2Q^2$ где Q – количество продукции. Реализуя продукцию, фирма имеет неизменный предельный доход 120 ден. ед.

Фирма «Морской мир», занимающаяся заготовкой и реализацией мороженой рыбы на мировом рынке, работает в условиях рынка ...

1. **Стратегия действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 годах.** Приложение 1 к Указу Президента Республики Узбекистан №УП-4947 «О Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан» от 7 февраля 2017 года. Режим доступа: <http://lex.uz/pages/getpage>.
2. Доклад Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева на торжественном собрании, посвященном **25-й годовщине принятия Конституции Республики Узбекистан** от 07.12.2017. Режим доступа: <http://www.pres.uz>
3. Доклад Президента Узбекистана Шавката Мирзиёева на **72-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН** от 20.09.2017. Режим доступа: <http://www.pres.uz>
4. Послание Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева Олий Мажлису от 22.12.2017. Режим доступа: <http://www.pres.uz>

Основная литература:

1. Новый курс экономической теории: Учебное пособие. / Под общей редакцией Гришина В.И., Журавлевой Г.П., Абдурахманова К.Х. – Т.: Изд-во Рос.экон.унив., 2016. Гл.2,3 стр. 78-112.
2. Серяков, С. Г. Микроэкономика: Учебник / С.Г. Серяков. - Москва: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2020. - 416 с. - ISBN 978-5-16-100807-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1065826>
3. Нуреев, Р. М. Курс микроэкономики : учебник / Р. М. Нуреев. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Норма : ИНФРА-М, 2019. — 624 с. - ISBN 978-5-16-100471-5. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/975853>
4. Журавлева Г.П., Поздняков Н.А., Поздняков Ю.А. Экономическая теория. Микроэкономика: Учебник.М.: ИНФРА-М, 2018. – 440с. – (Высшее образование:Бакалавриат). //ЭБС Znanium.-URL: <http://znanium.com/bookread2.php?book=430085>
5. Басовский Л.Е., Басовская Е.Н. Микроэкономика: Учебник. М.: ИНФРА – М, 2017. – 224с. – (Высшее образование: Бакалавриат). //ЭБС Znanium.-URL: <http://znanium.com/bookread2.php?book=225998>
6. Микроэкономика: учебник / А. С. Булатов [и др.]. М.: Юрайт, 2016. - 439 с.
7. Исохужаева М.Я. Микроэкономика. Электронный учебник. Т., Филиал ФГБОУ ВО «РЭУ им.Г.В.Плеханова»вг.Ташкенте 2019.

Дополнительная литература:

1. Малкина, М. Ю. Микроэкономика. Практикум : учебное пособие / М.Ю. Малкина. — Москва : ИНФРА-М, 2020. — 176 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). - ISBN 978-5-16-105556-4. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1046187>
2. Нуреев, Р. М. Сборник задач по микроэкономике: К "Курсу микроэкономики" Р. М. Нуреева / Нуреев Р.М., Латов Ю.В., Пястолов С.М.; Гл. ред. Нуреев Р.М. - Москва : Юр. Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2020. - 432 с. - ISBN 978-5-16-105405-5. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1069205>
3. Курс экономической теории: Учебник. - 2-е изд., доп. и перераб. Киров: АСА, 2017. - 880 с. 4500 экз. //ЭБС Znanium.-URL: <http://znanium.com>
4. Экономическая теория. Микроэкономика- 1,2 [Текст] : учебник / под общ.ред. Г. П. Журавлевой. - 5-е изд., испр. и доп. М. : Дашков и К, 2016. - 934 с. //ЭБС Znanium.-URL: <http://znanium.com>



**БЛАГОДАРЮ
ЗА ВНИМАНИЕ!**