

# предположим завтра старт сезона

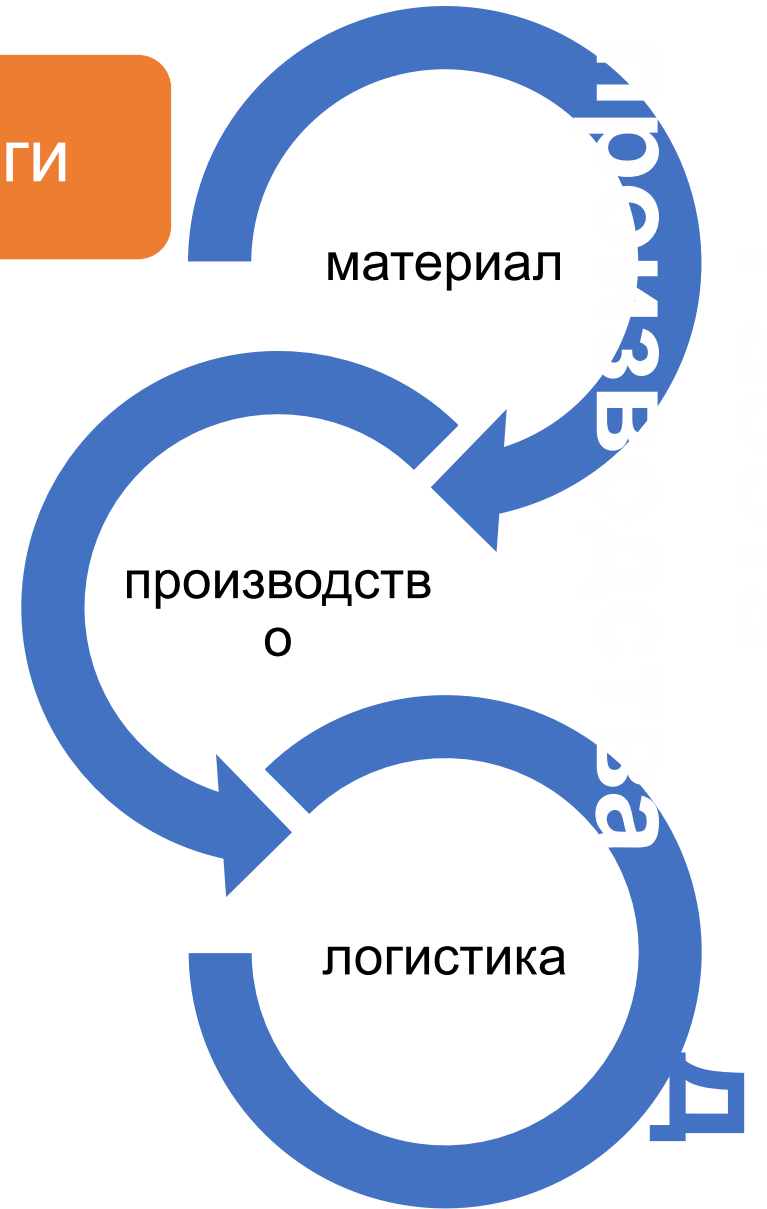
Мощности готовы?

Материалы есть?

Машины стоят?

**Менеджеры?**

дилер



ЗАВО

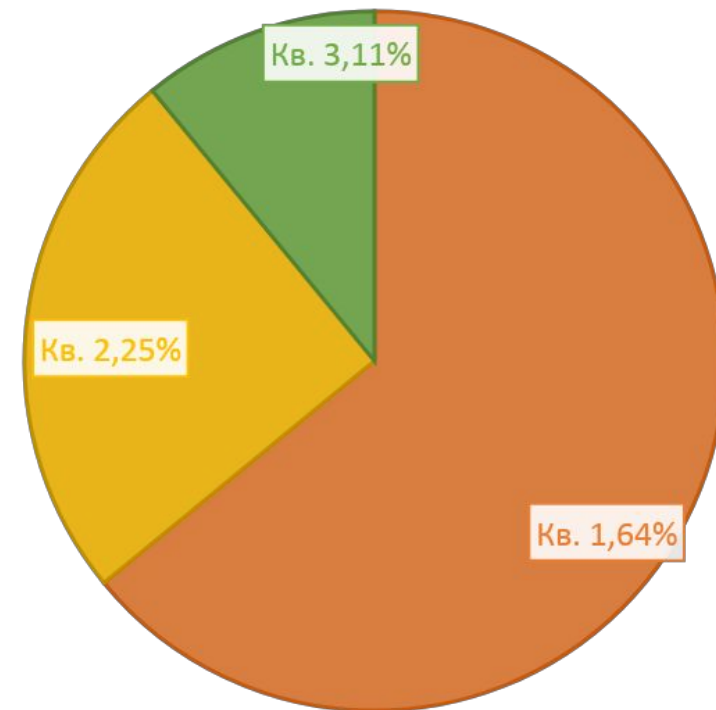
# ПРОИЗВОДСТВО

50 дилеров

300 дилеров

2500  
дилеров

## Продажи



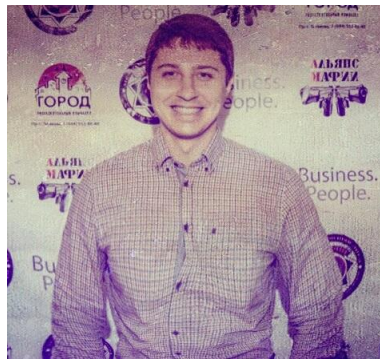
# ПОДГОТОВКА К СЕЗОНУ ДИЛЕРСКОЙ СЕТИ на системном тренинге

<p>- <b>МАРКЕТИНГ</b> : подготовка эффективной маркетинговой стратегии, для создания устойчивого потока клиентов</p>	<b>1</b> день	1 600 грн
<p>- <b>МЕНЕДЖЕРЫ ПО ПРОДАЖАМ</b> : качественная монетизация потока кл.</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Hard skills – обучение продукту МПС</li><li>- Soft skills – развитие навыков продаж, переговоров, торгов,</li></ul>	<b>2</b> дня	2 500 грн

# ПОДГОТОВКА К СЕЗОНУ ДИЛЕРСКОЙ СЕТИ на системном тренинге

- <b>РОП</b> : эффективное управление отделом продаж	<b>1</b> день	1 600 грн
- <b>Инвестор</b> : качественный контроль и развитие всех отделов компании	<b>1</b> день	2 000 грн
	<b>1</b> день	1 600 грн

# Читает:



- **Бизнес-консультант:**
- **Остапчук Игорь, специализация:**
- **Посторенние организационной структуры компании,**
- **Реинжиниринг бизнес-процессов**
- **Аудит, управление и развитие человеческого ресурса компании**
- **Некоторые из успешных проектов:**
  1. Retail: сеть магазинов Samsung. Обучено более 50 сотрудников сети. Результат: рост продаж на 32%
  2. Retail: сеть магазинов iStore. Обучено более 30 сотрудников сети. Результат: рост продаж на 37%
  3. Дистрибуция: холдинг iTek Украина. Проведена работа со всеми менеджерами компании. Результат: рост продаж на 42%.
  4. Недвижимость: компания Киев-град. Проведена реструктуризация отдела аренды, проведен комплекс мероприятий (коучинг, тренинги). Результат: компания вышла на прогнозируемые продажи, их минимальный уровень вырос на 27% а максимальный достиг 63% от прежних показателей.
  5. Агробизнес: компания Агро-союз. Проведена работа с отделом продаж 30 человек. Результат: рост продаж на 21%
- **слоган:**

Успех – это не цель, к которой нужно мчаться всю жизнь!

Успех – это навык ведения высокого качества жизни каждый день.

- **Ведущий \_\_\_\_\_:**
- **Егор , специализация:**
  - **Успешный опыт в :**
    - **Некоторые из успешных проектов:**
      1. Retail: сеть магазинов Samsung. Обучено более 50 сотрудников сети. Результат: рост продаж на 32%
      2. Retail: сеть магазинов iStore. Обучено более 30 сотрудников сети. Результат: рост продаж на 37%
      3. Дистрибуция: холдинг iTek Украина. Проведена работа со всеми менеджерами компании. Результат: рост продаж на 42%.
      4. Недвижимость: компания Киев-град. Проведена реструктуризация отдела аренды, проведен комплекс мероприятий (коучинг, тренинги). Результат: компания вышла на прогнозируемые продажи, их минимальный уровень вырос на 27% а максимальный достиг 63% от прежних показателей.
      5. Агробизнес: компания Агро-союз. Проведена работа с отделом продаж 30 человек. Результат: рост продаж на 21%
    - **слоган:**

Успех – это не цель, к которой нужно мчаться всю жизнь!  
Успех – это навык ведения высокого качества жизни каждый день.