

предположим завтра старт сезона

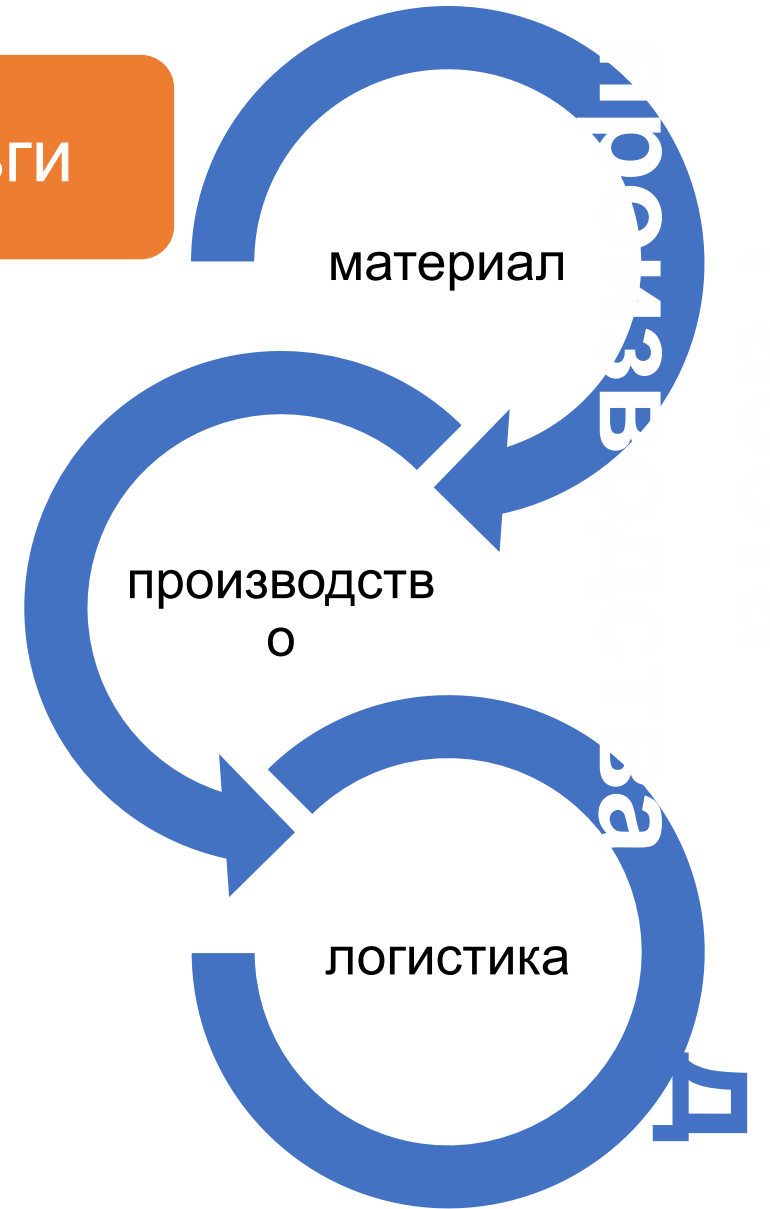
Мощности готовы?

Материалы есть?

Машины стоят?

Менеджеры?

дилер



ЗАВО

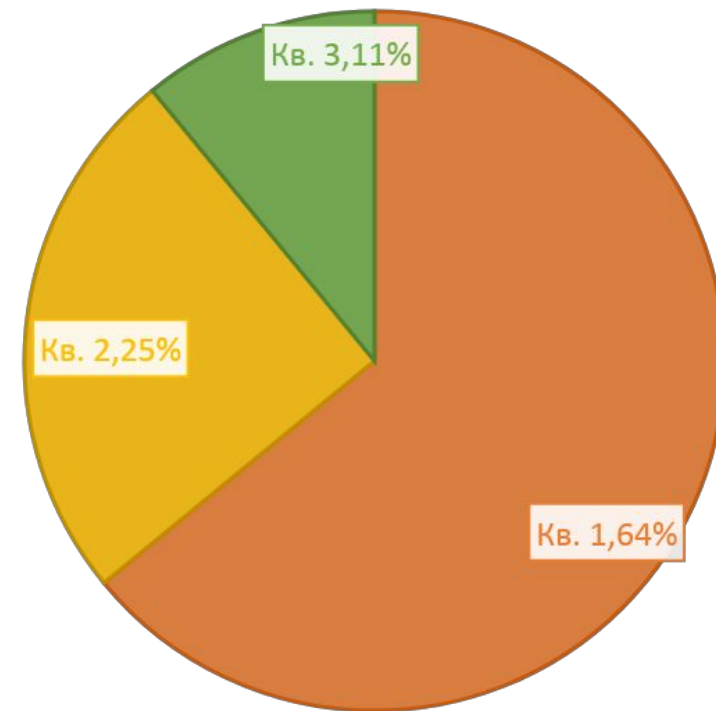
ПРОИЗВОДСТВО

50 дилеров

300 дилеров

2500
дилеров

Продажи



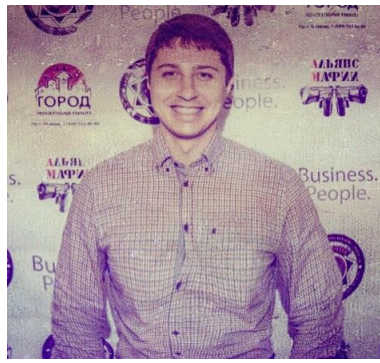
ПОДГОТОВКА К СЕЗОНУ ДИЛЕРСКОЙ СЕТИ на системном тренинге

<p>- МАРКЕТИНГ : подготовка эффективной маркетинговой стратегии, для создания устойчивого потока клиентов</p>	1 день	1 600 грн
<p>- МЕНЕДЖЕРЫ ПО ПРОДАЖАМ : качественная монетизация потока кл.</p> <ul style="list-style-type: none">- Hard skills – обучение продукту МПС- Soft skills – развитие навыков продаж, переговоров, торгов,	2 дня	2 500 грн

ПОДГОТОВКА К СЕЗОНУ ДИЛЕРСКОЙ СЕТИ на системном тренинге

- РОП : эффективное управление отделом продаж	1 день	1 600 грн
- Инвестор : качественный контроль и развитие всех отделов компании	1 день	2 000 грн
	1 день	1 600 грн

Читает:



- **Бизнес-консультант:**
- **Остапчук Игорь, специализация:**
- **Посторенние организационной структуры компании,**
- **Реинжиниринг бизнес-процессов**
- **Аудит, управление и развитие человеческого ресурса компании**
- **Некоторые из успешных проектов:**
 1. Retail: сеть магазинов Samsung. Обучено более 50 сотрудников сети. Результат: рост продаж на 32%
 2. Retail: сеть магазинов iStore. Обучено более 30 сотрудников сети. Результат: рост продаж на 37%
 3. Дистрибуция: холдинг iTek Украина. Проведена работа со всеми менеджерами компании. Результат: рост продаж на 42%.
 4. Недвижимость: компания Киев-град. Проведена реструктуризация отдела аренды, проведен комплекс мероприятий (коучинг, тренинги). Результат: компания вышла на прогнозируемые продажи, их минимальный уровень вырос на 27% а максимальный достиг 63% от прежних показателей.
 5. Агробизнес: компания Агро-союз. Проведена работа с отделом продаж 30 человек. Результат: рост продаж на 21%
- **слоган:**

Успех – это не цель, к которой нужно мчаться всю жизнь!

Успех – это навык ведения высокого качества жизни каждый день.

- **Ведущий _____:**
- **Егор , специализация:**
 - **Успешный опыт в :**
 - **Некоторые из успешных проектов:**
 1. Retail: сеть магазинов Samsung. Обучено более 50 сотрудников сети. Результат: рост продаж на 32%
 2. Retail: сеть магазинов iStore. Обучено более 30 сотрудников сети. Результат: рост продаж на 37%
 3. Дистрибуция: холдинг iTek Украина. Проведена работа со всеми менеджерами компании. Результат: рост продаж на 42%.
 4. Недвижимость: компания Киев-град. Проведена реструктуризация отдела аренды, проведен комплекс мероприятий (коучинг, тренинги). Результат: компания вышла на прогнозируемые продажи, их минимальный уровень вырос на 27% а максимальный достиг 63% от прежних показателей.
 5. Агробизнес: компания Агро-союз. Проведена работа с отделом продаж 30 человек. Результат: рост продаж на 21%
 - **слоган:**

Успех – это не цель, к которой нужно мчаться всю жизнь!

Успех – это навык ведения высокого качества жизни каждый день.