

СОДЕРЖАНИЕ, ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ И МЕТОДЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЭКСПОРТНО- ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ.

Выполнили: Хропина Ольга и Фунтикова Виктория

Под ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫМИ ОПЕРАЦИЯМИ ПОНИМАЕТСЯ

- коммерческая деятельность, связанная с куплей-продажей товаров, имеющих материально-вещественную форму. При этом под экспортными операциями понимается деятельность, связанная с продажей и вывозом за границу товаров для передачи их в собственность иностранному контрагенту; под импортными операциями понимается деятельность, связанная с закупкой и ввозом иностранных товаров для последующей реализации их на внутреннем рынке своей страны.



ПРОВЕДЕНИЕ ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ В НЕСКОЛЬКО ЭТАПОВ:

Маркетинговые исследования рынка.

Изучение системы государственного регулирования ВЭД.

Технико-экономическое обоснование.

Заключение внешнеторгового контракта.

Исполнение контрактных обязательств.

МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ РЫНКА

ОСОБОЕ ВНИМАНИЕ УДЕЛЯЕТСЯ СЛЕДУЮЩИМ ВОПРОСАМ:

изучение и возможности рынков сбыта;

обеспечение рекламы товара;

прогнозирование конъюнктуры товарных рынков и динамики цен;

сбор и обработка данных об аналогичной продукции.




ИЗУЧЕНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВЭД. ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ ВКЛЮЧАЕТ ТЩАТЕЛЬНУЮ ПРОРАБОТКУ НОРМАТИВНЫХ ДОКУМЕНТОВ, РЕГЛАМЕНТИРУЮЩИХ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ.

- Нормативные акты условно можно подразделить на:
- международные соглашения по торгово-коммерческой деятельности;
- соглашения стран СНГ;
- указы Президента;
- законы, принятые Палатой представителей и одобренные Советом Республики;
- постановления правительства;
- ведомственные нормативные акты (Национального банка, Государственного таможенного комитета, Министерства финансов и других).

- ▣ *Технико-экономическое обоснование.* Технико-экономическое обоснование включает: расчет цены товара, расчет рентабельности сделки с учетом всех затрат, налогов, пошлин.
- ▣ *Заключение внешнеторгового контракта.* Структура и содержание контракта в значительной мере определяются видом внешнеторговых операций (экспорт, импорт, реэкспорт, реимпорт), назначением, видом товара и услуг (торговля промышленными товарами, машинами и оборудованием, торговля лицензиями и ноу-хау, торговля инжиниринговыми услугами, транспортное обслуживание и т.д.), а также характером сделки (бартер, клиринг и т.д.).



ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ:



***Прямой
метод (direct)***

***Косвенный
метод (indirect)***

ПРЯМОЙ МЕТОД ИСПОЛЬЗУЕТСЯ ФИРМАМИ ЧАЩЕ

ВСЕГО:

- при продажах и закупках на внешних рынках промышленного сырья на основе долгосрочных контрактов;
- при экспорте крупногабаритного и дорогостоящего оборудования;
- при экспорте стандартного многосерийного оборудования через собственные заграничные филиалы и дочерние компании, имеющие собственную розничную сеть;
- при закупках сельскохозяйственных товаров непосредственно у фермеров-производителей в развивающихся странах;
- прямой экспорт и импорт составляет значительную часть операций, осуществляемых государственными предприятиями и учреждениями как промышленно развитых стран, так и развивающихся стран.

Вывод:

Экспортно-импортные отношения являются формой связи между товаропроизводителями разных стран, возникающей на основе международного разделения труда и выражает их взаимную экономическую зависимость.



СПАСИБО

ЗА

ВНИМАНИЕ!!!