

Правовое регулирование международной коммерческой сделки

Подготовили студентки
Панкратова Полина
Вьюнкова Александра

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОММЕРЧЕСКАЯ

СДЕЛКА - соглашение между двумя или более сторонами, находящимися в разных странах (являющимися субъектами права разных государств), по поставке некоторого количества товара, оказанию услуг или иным видам хозяйственной деятельности в соответствии с согласованными сторонами условиями.

Так же к МЕЖДУНАРОДНЫМ КОММЕРЧЕСКИМ СДЕЛКАМ (или внешнеэкономическим) относятся сделки, опосредующие предпринимательскую деятельность в сфере международных экономических отношений, совершаемые между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся на территории разных государств.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОММЕРЧЕСКАЯ СДЕЛКА

будет считаться международной, если она заключёна между сторонами, которые находятся под юрисдикцией разных государств.

В соответствии с Венской конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров обязательным условием такой сделки является местонахождение коммерческих предприятий сторон контракта в разных государствах.

Например, сделка будет считаться международной, если она заключён между фирмами одной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся в различных государствах. И наоборот, сделка, заключённая между находящимися на территории одного государства фирмами разной государственной принадлежности, в соответствии с условиями Венской конвенции не будет считаться международным.

Сделки международного характера можно подразделить на внешнеэкономические сделки, связанные с предпринимательской деятельностью, и сделки, не имеющие предпринимательского характера.

Центральное место среди международных коммерческих сделок занимает договор международной купли-продажи, что объясняется не только численностью такого рода договоров в мировых экономических связях. Помимо этого все остальные международные сделки либо напрямую связаны с куплей-продажей (**например, перевозка, расчеты, страхование**), либо являются разновидностью купли-продажи (**договоры по предоставлению услуг**), либо содержат элементы купли-продажи (**международный финансовый лизинг**).

ОТЛИЧИТЕЛЬНЫМИ ОСОБЕННОСТЯМИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

внешнеэкономических сделок является: взаимодействие норм международного и национального права; применение норм различной отраслевой принадлежности национального права; широкое распространение форм негосударственного регулирования (контрактных условий, обычаев международной торговли, судебная и арбитражная практика).

К международным источникам, регулирующим внешнеэкономические сделки посредством унификации материально-правовых норм, относятся Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. и Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров Вена, 1980 г. Структурно Венская конвенция состоит из 4-х частей:

- *Часть 1 – “Сфера применения и общие положения”,*
- *Часть 2 – “Заключение договора”,*
- *Часть 3 – “Купля-продажа”,*
- *Часть 4 – “Заключительные положения”.*

Основные нормы, сформулированные во второй части, касаются вопросов порядка и формы отправки оферты и акцепта, к которым относятся:

- требования к содержанию оферты, момент вступления оферты в силу, условия отмены и отзыва оферты;
- требования к акцепту и момент вступления его в силу, условия отмены акцепта, момент заключения договора.

Данная норма, действует для России с оговоркой об обязательности письменной формы.

Акцепт должен содержать лишь согласие с офертой и не вносить каких-либо встречных предложений, в противном случае это будет считаться отклонением от оферты и рассматриваться как новая оферта.

Термин “Международная
коммерческая сделка” не
используется в действующем
российском праве. В
Гражданском кодексе РФ (п.3
ст.162 и п.2 ст.1209),
используется термин
“Внешнеэкономическая
сделка”.

К нормативно-правовым актам, регулирующим коммерческие сделки относятся Принципы международных коммерческих контрактов, разработанные и опубликованные в 1994 г. УНИДРУА (Международный институт по унификации частного права).

● Кроме того, Принципы могут использоваться:

1. для решения вопроса, возникающего в случае, когда оказывается невозможным установить соответствующую норму применимого права;
2. для толкования и восполнения международных унифицированных правовых документов;
3. служить моделью для национального и международного законодательства.

Основное содержание Принципов сводится к следующим положениям:

- свобода сторон вступать в договор и определять его условия;
- необязательность письменной формы договора;
- обязательность договора и возможность его изменения или прекращения только в соответствии с его условиями или по соглашению сторон;
- приоритет императивных норм применимого права (национального, международного, наднационального) перед положениями принципов;
- право сторон, кроме прямо оговоренных в Принципах случаях, отступать от любых их положений или изменять их действие;
- учет при толковании Принципов их международного характера и их целей, включая достижение единообразия в их применении;
- решение вопросов, прямо не разрешенных в Принципах, в той мере, в которой это возможно, в соответствии с выраженными в них общими принципами;
- обязанность для сторон действовать добросовестно и в соответствии со стандартами честной деловой практики в международной торговле;

Институт международной коммерческой сделки

– это совокупность гражданско-правовых норм, регулирующих порядок и формы совершения сделок, заключаемых с иностранным партнером, их содержание, условия действительности сделки и юридические последствия ее недействительности.

Применительно к договорным отношениям российских предпринимателей с партнерами иностранных государств используются различные термины: "сделка", "договор", «соглашение».