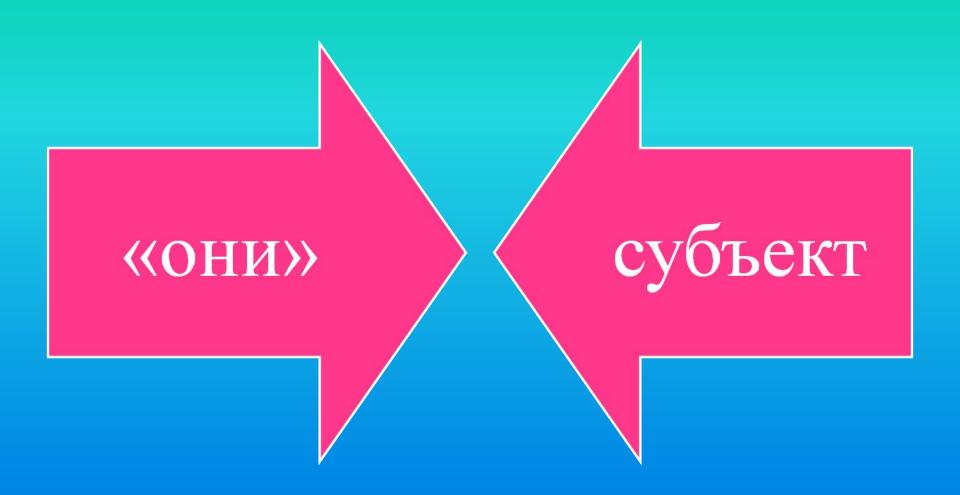
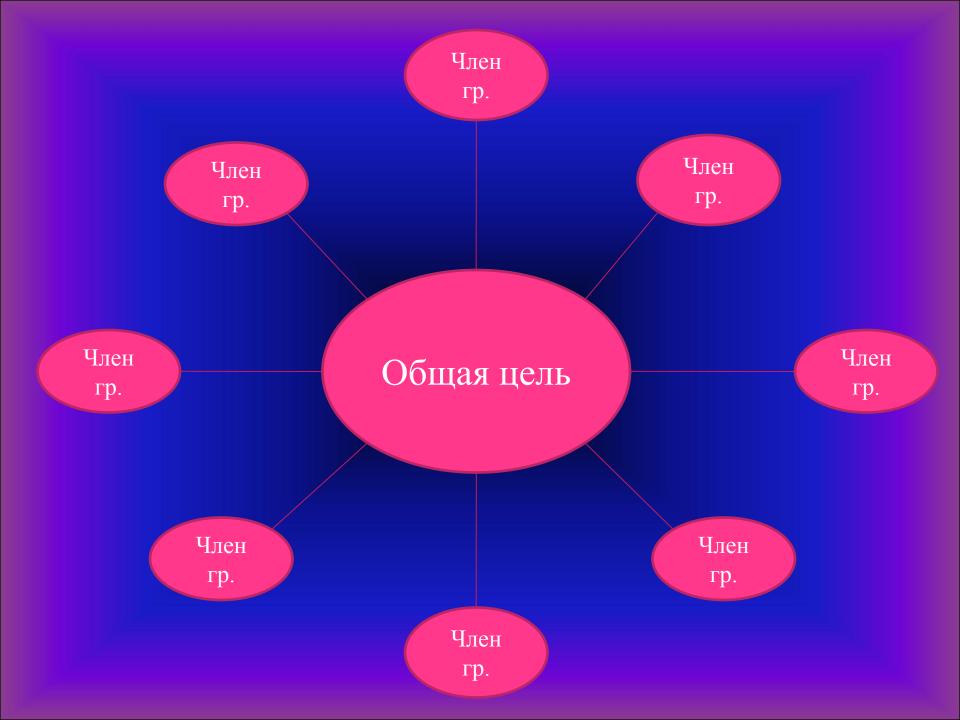
ЭФФЕКТ «МЬИОНИ»»

Эффект «мы и они». Это чувство принадлежности к определенной группе людей (эффект «мы») и соответственно чувство отстраненности от других, размежевания с другими группами (эффект «они»).





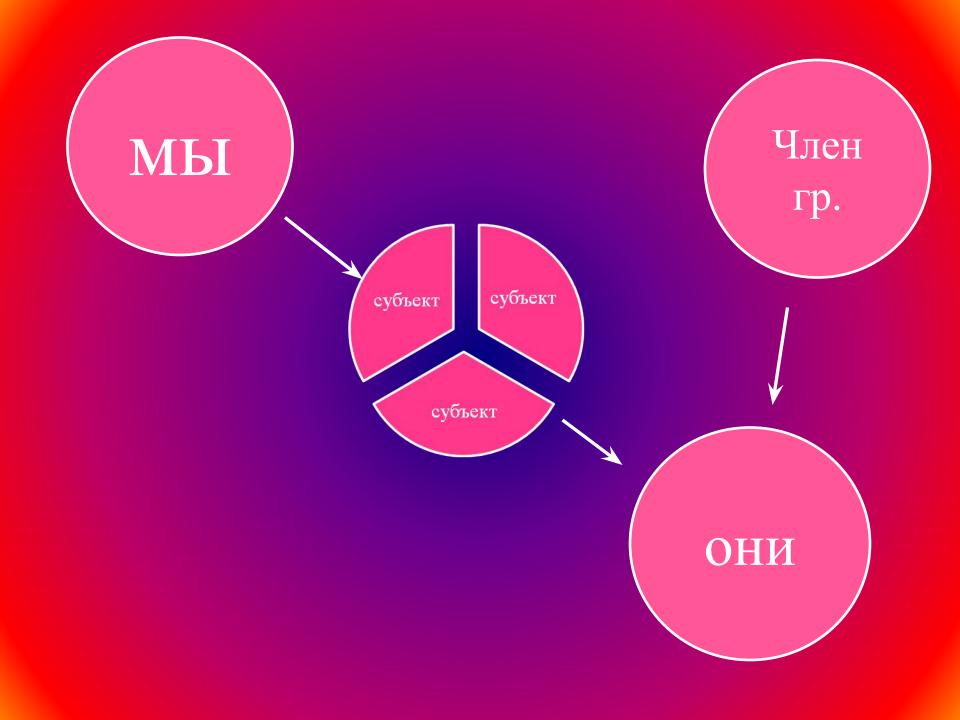


Эффект принадлежности к группе включает в себя 2 более частных эффекта:

1-эффект сопричастности 2-эффект эмоциональной поддержки









Эффект ОРЕОЛА

Состоит из двух распространенных стереотиповзаблуждений.

1. «Рядом — значит вместе». Вследствие этого феномена нахождение рядом со знаменитым или высокопоставленным человеком несколько повышает статус в глазах окружающих. Не случайно те, кто запечатлен на фото рядом с «большими» людьми, с удовольствием демонстрируют эти фотографии всем друзьям и знакомым . Аналогично политики обожают находиться в компании популярных артистов или спортсменов. В этом случае частичка любви и обожания, которые народ дарит своим кумирам, автоматически проецируется и на ничем не примечательных «слуг народа».

2. Второй стереотип состоит в следующем. Человека, добившегося весомых успехов в какой-то конкретной области, окружающие считают способным на большее и в других делах. Многочисленные факты доказывают, что это всего лишь распространенное заблуждение. Есть множество примеров, когда люди, которые блестяще делают одно дело, во всем остальном оказываются абсолютно беспомощными.

Эффект ореола возникает в условиях: 1.дефицита времени; 2.перегруженность информацией; 3. незначимость другого человека; 4. стереотип восприятия; 5. яркость, неординарность личности.

Спасибо! За внимание!