

«Защита прав участников рынка: как обезопасить себя и своих клиентов »

Докладчик: Валентина Нагиева, Генеральный директор компании GFPI Октябрь 2009г.



ООО "ГРИНФИЛД ПРОПЕРТИ ИНТЕРНЕШНЛ" 191014, г. Санкт-Петербург, ул. Жуковского, д.20

www.GFPI.ru

ООО "ГРИНФИЛД ПРОПЕРТИ ИНТЕРНЕШНЛ" 620062, г. Екатеринбург, ул. Мичурина, д. 475



Тезисы:

- 1. Причины приобретения зарубежной недвижимости россиянами
- 2. Изменения спроса на рынке зарубежной недвижимости в период кризиса с осени 2008г.
- 3. Рисковые страны для приобретения недвижимости
- 4. Риски покупателя
- 5. Риски продавца
- 6. Примеры практических советов и рекомендаций по минимизированию рисков при покупке зарубежной недвижимости



Причины приобретения зарубежной недвижимости россиянами:

- Сохранение сбережений
- Место долгосрочного отдыха семьи
- Второй дом
- Инвестиции
- Приумножение сбережений
- «Запасной аэродром»
- Место обучения детей
- Место работы
- ПМЖ
- Другое...





Изменения спроса на рынке зарубежной недвижимости в период с осени *2008*г. по данным компании *«GFPI»*

2008 г.

2009 г.

1. Болгария

2. Кипр

3. Египет

4. Финляндия

5. Испания

6. OA3

1. Италия

2. Франция

3. Кипр

4. Финляндия

5. Германия

6. Греция

P.S. Новые страны: Индия, Мексика, Австрия.



Рисковые страны для россиян:

- 1. По религиозным мотивам:
- ОАЭ
- Тунис
- Египет
- Турция
- Марокко
 - 3. Природные катаклизмы:
- Таиланд
- Доминикана
- Греция
- 5. Политическая ситуация:
- Турция
- Эстония
- Израиль
- Греция

- 2. Нестабильность:
 - -Чили
 - -Панама
 - -Коста-Рика
- 4. Долевое строительство:
 - Болгария
 - Испания
- 6. Права собственности:
 - -OA9
 - -Швейцария(квоты)

 - -Чехия (юр.лицо) -Таиланд (земля)



Ситуация на рынках зарубежной

недвижим

...Любое обдуманное приобретение недвижимости за рубежом является надёжной инвестицией

почему?

Стабильность в стране с гарантиями или риски в странах с высокой доходностью - инвестор выбирает себе место, отвечающее его требованиям и задачам

Поэтому, главное - понять, для чего вам это нужно!





Ситуация на рынках зарубежной недвижимости:

-Приоритетные страны : стабильные

-Приоритетные проекты: готовые

-Ипотека: мало где осталась

Примеры: Германия, Кипр, Италия, Франция



-Сложная ситуация по сдаче проектов

Примеры: Испания, Болгария, ОАЭ, Панама и др.

-Падение цен- мифы или?...

Примеры: Англия, Чехия-Прага, США-Майами, Испания-Барселона.

ПРИМЕРЫ: Франция - Лазурный Берег, Италия-Тоскана, Лигурия.



Риски покупателя:

- 1. Незнакомое законодательство
- 2. Иностранный язык
- 3. Не везде страхуются и защищаются риски государством по недостроенным проектам
- 4. Визовый режим
- 5. Открытие банковских счетов
- Сложности по адаптации в стране (легализация, работа, обучение и т. д)





Риски продавца:

- проверка документации
- юридическая поддержка
- выплата и раздел комиссионных
- пост.продажное обслуживание
- рисковые страны и форсмажорные ситуации
- конкуренция и борьба за клиента



Конгломерат: продавец-покупатель . Минимизация рисков

• Эксклюзивные договора

Greenfield Property International

- Качество обслуживания
- Международные ассоциации, чёрные списки
- Постпродажное обслуживание
- Комплексное обслуживание
- Корректность поведения на рынке
- Профессионализм, открытость





ООО "ГРИНФИЛД ПРОПЕРТИ ИНТЕРНЕШНЛ" 191014, г. Санкт-Петербург, ул. Жуковского, д.20

+7(812) 495 44 33

www.GFPI.ru

ООО "ГРИНФИЛД ПРОПЕРТИ ИНТЕРНЕШНЛ" 620062,г.Екатеринбург, ул. Мичурина, д. 475