

Международные экономические отношения

Основные вопросы:

1. Тенденции становления международных экономических отношений.
2. Современные формы международных экономических отношений.
3. Принципы и причины внешней торговли.
4. Инструменты государственной торговой политики.
5. Платежный баланс.

Мировое хозяйство –

сумма национальных хозяйств и торговые отношения между ними, а также непосредственно международное производство и все формы взаимопроникновения хозяйственных единиц – фирм, банков, государств

Закрытая макроэкономика

отличается тем, что все товары и услуги производятся и реализуются внутри страны

Все внутренние доходы и расходы образуют валовой внутренний продукт (**ВВП**), который делится на основные части при его распределении и использовании – на потребление (**C**), инвестиции (**I**) и государственные расходы (**G**):

$$\text{ВВП} = \text{C} + \text{I} + \text{G}$$

Открытым национальным

хозяйством является такая макроэкономика, в которой часть продукции создается для внутреннего потребления, а оставшаяся доля идет на экспорт (**EX**), продается за рубеж

Вместе с тем часть доходов направляется на импорт (**IM**) – на закупки товаров и услуг, изготовленных в иных странах

Все доходы и расходы образуют валовой национальный продукт (**ВНП**):

$$\text{ВНП} = \text{ВВП} + \text{EX} - \text{IM}$$

Этапы формирования мирового хозяйства

I этап возник на доиндустриальной стадии производства, когда зарождался торговый обмен, и люди, жившие в обособленных друг от друга родовых общинах и племенах, закладывали основы взаимовыгодного экономического сотрудничества

II этап возник в индустриальную стадию производства, внешняя торговля превратилась в неотъемлемую составляющую практически всякой национальной экономики

III этап наступил на рубеже XIX-XX вв. Впервые возникла всемирная система хозяйства, отличительными признаками которой стали экономический раздел мира, территориальный раздел мира и новая роль колоний

Начало **IV этапа** связано с освобождением большинства колониальных стран от политической зависимости и относится к 60-м гг. XX в.

Современные тенденции изменений глобальной экономики

- **международное сотрудничество на основе взаимной материальной заинтересованности**
- **рост глобального рыночного пространства**
- **развитие совокупности мирохозяйственных отношений**
- **интернационализация производства**

политической и культурной интеграции процесс
всемирной экономической, политической и
культурной интеграции и унификации
Экономические аспекты глобализации

- Свободное перемещение товаров, капитала, рабочей силы
- Сближение экономических показателей различных стран
- Рост слияний компаний при снижении количества рабочей силы
- Тенденция к передаче непрофильных функций специализированным фирмам
- Мобильность финансовой информации
- Рост значения фондовых бирж и их инструментов
- Влияние немногих валют на экономические процессы в мире
- Рост значения и размера потребительских кредитов

Интернационализация производства – это развитие такого организационно-экономического сотрудничества, которое выпуск изделий в одних странах объединяет с их потреблением в других

Для определения **степени интернационализации** хозяйственной деятельности применяется специальный показатель – **экспортная квота производства**. В нем фиксируется **доля продукции, производимой на экспорт**:

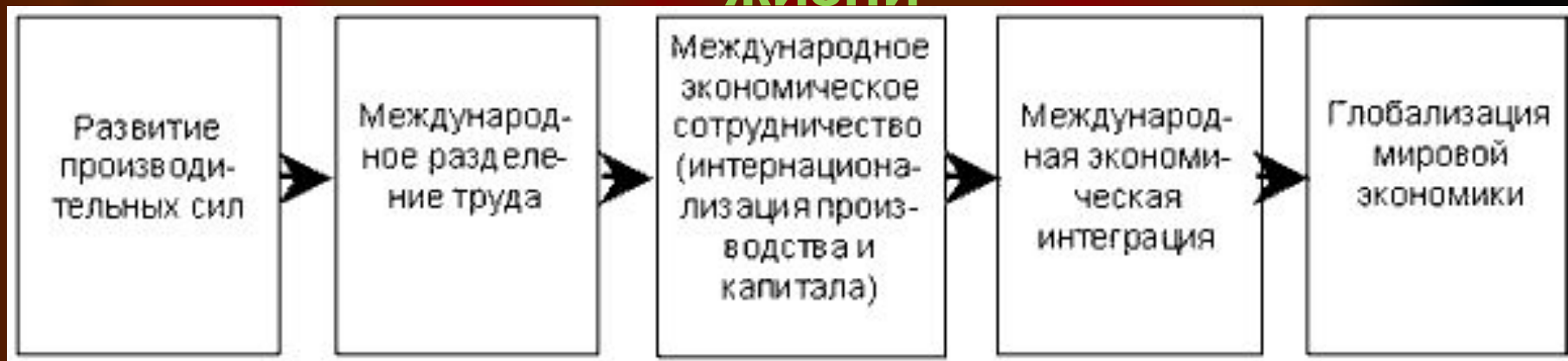
$$EX_k = \frac{EX}{ВВП} \times 100,$$

где: **EX_к** – экспортная квота

EX – экспорт в течение года

ВВП – годовой валовой внутренний продукт

Этапы интернационализации хозяйственной жизни



Международное разделение труда – специализация

отдельных стран на производстве тех или иных товаров и услуг в целях их продажи на мировом рынке

Международное экономическое сотрудничество означает развитие устойчивых хозяйственных связей между странами и народами, выход воспроизводственного процесса за рамки национальных границ

Международная экономическая интеграция — сближение и взаимоприспособление национальных экономик, включение их в единый воспроизводственный процесс в интернациональных масштабах

Позитивные последствия глобализации

ЭКОНОМИКИ

1. Глобализация способствует углублению специализации и международного разделения труда
2. Экономия на масштабах производства, сокращение издержек и снижение цен, устойчивый экономический рост
3. Выигрыш от свободной торговли на взаимовыгодной основе
4. Дальнейшее развитие новых технологий и распространение их среди стран
5. Обострение международной конкуренции
6. Повышение производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовых технологий
7. Возможность мобилизовать более значительный объем финансовых ресурсов
8. Основа для решения всеобщих проблем человечества, в первую очередь, экологических

Негативные последствия глобализации

ЭКОНОМИКИ

1. Неравномерность распределения преимуществ от глобализации в разрезе отдельных отраслей национальной экономики
2. Возможная деиндустриализация национальных экономик
3. Возможность перехода контроля над экономикой отдельных стран от суверенных правительств в другие руки
4. Возможная дестабилизация финансовой сферы, потенциальная региональная или глобальная нестабильность
5. Увеличение технологического отставания от развитых стран
6. Рост социально-экономического расслоения, маргинализация
7. Обнищание основной массы населения
8. Усиление зависимости менее развитых стран от стабильности и нормального функционирования мирохозяйственной системы
9. Ограничение ТНК способности государств проводить национально ориентированную экономическую политику
10. Рост внешнего долга стран
11. Рост безработицы
12. Угроза экономической политике отдельных стран
13. Уменьшение способности правительств к маневру
14. Глобальная нестабильность из-за взаимозависимости

Международные экономические отношения – система хозяйственных связей между экономиками разных стран, опирающаяся на международное разделение труда

Современные формы:

- **международная торговля товарами и услугами**
- **международный кредит и иностранные инвестиции**
- **международная миграция рабочей силы**
- **международные научно-технические связи**
- **международная кооперация и специализация производства**
- **международное сотрудничество в военно-технической сфере**
- **международное сотрудничество в решении глобальных экономических проблем**
- **международные валютные отношения**

Вывоз капитала –

это целенаправленное перемещение средств производства и денежных средств из одной страны в другую для помещения их в выгодное дело

Причины:

- а) перенакопление капитала в регионе, откуда он вывозится (перенакопление капитала - образование его относительного избытка в стране, где он не может найти высокоприбыльного применения)**
- б) несовпадение спроса на капитал и его предложения в различных звеньях всемирного хозяйства**
- в) наличие в государствах, куда экспортируется капитал, более дешевого сырья и рабочей силы**
- г) интернационализация производства**

Формы вывоза капитала

Прямые иностранные инвестиции -

капиталовложения в зарубежные предприятия, обеспечивающие инвестору контроль над ними

Портфельные инвестиции - это вложение капитала

в иностранные акции, облигации и другие ценные бумаги, осуществляемые в расчете на высокие дивиденды, получение прибыли на вложенный капитал

Вывоз ссудного капитала - это предоставление

среднесрочных и долгосрочных кредитов в денежной или товарной форме, осуществляемой в расчете на получение прибыли за счет высокого ссудного, кредитного процента

Современные тенденции вывоза капитала

- Большая часть притока зарубежного капитала приходится на прямые инвестиции
- Увеличение темпов роста зарубежных прямых инвестиций
- Основная часть прямых инвестиций направляется в обрабатывающую промышленность и отрасли высокой технологии
- Значительная часть международного движения капиталов осуществляется между промышленно развитыми странами
- Снизилась заинтересованность в развивающихся странах как объектах вложения капитала
- Усиление роли и размеров экспорта государственного капитала

Международная миграция рабочей силы — перемещение масс трудящихся из своих стран в поисках работы

Цели экспорта рабочей силы:

- защита прав и интересов трудящихся-эмигрантов в странах-реципиентах (принимающих трудовые ресурсы)
- возмещение потерь от выезда национальной рабочей силы за пределы своей страны

Цели импорта рабочей силы:

- защита отечественного рынка труда от неконтролируемого притока трудящихся-мигрантов
- обеспечение рационального использования иностранных трудящихся

Группы работников, для которых создается **благоприятный режим**

- 1) **работники, претендующие на низкооплачиваемую, неквалифицированную, непрестижную, тяжелую и вредную работу** (строительство жилья, бурение нефтяных скважин, сезонные работы по уборке урожая, работа в теплицах, ремонтных мастерских и т.п.)
- 2) **специалисты быстро развивающихся и приоритетных сфер экономической деятельности** (бухгалтеры, работники торговли, банков, новых высокотехнологических отраслей и т.п.)
- 3) **представители редких профессий** (огранщики алмазов, реставраторы картин и старинных рукописей, врачи, которые практикуют нетрадиционные методы лечения, онкологи и т. п.)
- 4) **специалисты высшего класса и представители свободных профессий** (выдающиеся ученые, спортсмены, музыканты, высококвалифицированные врачи, эксперты, консультанты и т.п.)
- 5) **руководящий персонал фирм и их подразделений, а также предприниматели**, которые переносят свою деятельность в принимающую страну и создают там новые рабочие места

Международная торговля товарами и услугами

Степень участия национального хозяйства в международном разделении труда характеризует *индекс товарности* ($T_{и}$), который показывает **долю экспортируемых (EX) и импортируемых (IM) товаров и услуг** в **валовом внутреннем продукте** страны:

$$T_{и} = \frac{EX + IM}{ВВП} \times 100$$

Теория абсолютных преимуществ А. Смита

Реальное богатство страны состоит из товаров и услуг, доступных ее гражданам. Если какая-то страна может производить тот или иной товар больше и дешевле, чем другие страны, то она обладает *абсолютным преимуществом*

Теория сравнительных преимуществ Д. Рикардо

Страна должна специализироваться на экспорте товаров, в производстве которых она имеет наибольшее абсолютное преимущество (если она имеет абсолютное преимущество по обоим товарам) или наименьшее абсолютное непреимущество (если она не имеет абсолютного преимущества ни по одному из товаров)

Тенденции в международной торговле товарами и услугами

существенное сокращение удельного веса сырьевых продуктов и увеличение доли готовых изделий обрабатывающих отраслей промышленности (особенно высокотехнологических)

возрастающее значение приобретает экспорт и импорт разного рода услуг, продукции индустрии развлечений, духовной культуры, информации
экономически развитые страны мира выступают в качестве основных экспортеров наукоемких товаров, поставляемых, прежде всего, в развивающиеся государства

увеличивается доля взаимного экспорта продукции промышленно развитых стран (на него приходится более 70% всемирной торговли) при одновременном сокращении доли развивающихся стран

Протекционизм – система ограничений импорта, включающих введение высоких импортных таможенных пошлин, запрет ввоза определенных продуктов, количественную регламентацию импорта, использование дискриминационных качественных стандартов и другие меры, препятствующие либо затрудняющие конкуренцию иностранных изделий с местным производством

Формы протекционизма:

- *селективный протекционизм*
- *отраслевой протекционизм*
- *коллективный протекционизм*
- *скрытый протекционизм*

Свобода торговли (фритредерство) – внешнеторговая политика, при которой таможенные органы выполняют только регистрационные функции. Они не взимают импортные и экспортные таможенные пошлины, не устанавливают количественных и иных ограничений на внешнеторговый оборот

Инструменты государственного регулирования внешней торговли



- тарифы или таможенные пошлины
- импортные квоты
- нетарифные барьеры
- добровольные экспортные ограничения

- экспортные субсидии и компенсационные пошлины
- демпинг, антидемпинговые мероприятия

Платежный баланс

это статистический отчет, где в систематизированном виде приводятся суммарные данные о внешнеэкономических операциях данной страны с другими странами мира за определенный период времени

Структура платежного баланса:

- *счет текущих операций:*
 - а) экспорт и импорт товаров
 - б) экспорт и импорт услуг
 - в) чистые доходы от инвестиций
 - г) чистые трансферты

Сальдо счета текущих операций

$$Ex - Im = Xn = Y - (C + I + G)$$

- *счет движения капитала*
- *счет официальных резервов*

Платежный баланс РФ за 2009 г. и за 2010 г. (оценка)

(млрд. долл. США)

Разделы платежного баланса	2009	2010 (оценка)
Счет текущих операций	49,4	72,6
Торговый баланс	111,6	149,2
<i>экспорт</i>	303,4	398,0
<i>импорт</i>	-191,8	-248,8
Баланс услуг	-19,9	-27,3
<i>экспорт</i>	41,5	44,1
<i>импорт</i>	-61,4	-71,4
Баланс чистых доходов от инвестиций	-39,4	-45,2
Баланс текущих трансфертов	-2,9	-4,1
Счет движения капитала	-44,3	-30,5
Чистые ошибки и пропуски	-1,7	-5,4