

Национальная экономика (экономика России)

А.С.Булатов

Структура курса

Курс состоит из ряда тем, освещающих методику анализа национальной экономики, преимущественно на примере России

Тематический план курса

9.02. Экономическая модель страны: пример России

16.02. Темпы и пропорции

1.03. Основные фонды и инвестиции

15.03. Соотношение форм бизнеса

22.03. Экономическая политика

29.03. Человеческий капитал: трудовые ресурсы

5.04. Человеческий капитал: ресурсы знаний

12.04. Реальный сектор

19.04. Финансовый сектор: фискальная политика

26.04. Финансовый сектор: монетарная и валютная политика

3.05. Социальный сектор: основы социальной политики

10.05. Региональная политика

17.05. Внешнеэкономический сектор: участие страны в мировой торговле, межд. движении капитала, региональной интеграции

24.05. Внешнеэкономический сектор: платежный баланс, внешний долг, международные резервы

Просьба дать пожелания в письменном виде к концу лекции!

Цели курса

- овладение методикой анализа национальной экономики
- усвоение основных тенденций и проблем российской экономики
- приобретение навыков самостоятельного анализа национальной экономики

Направленность курса

- критический анализ основных тенденций и проблем
- дискуссионность (вопросы и высказывание противоположных мнений со стороны студентов приветствуется)
- упор на наиболее сложные аспекты курса (более простые прорабатываются самостоятельно)

Место курса в профессиональной подготовке выпускника

- Курс является продолжением курсов «Экономическая теория», «Мировая экономика»

Оценка знаний

Результаты контрольных работ в форме тестов (на лекциях их будет 2, на семинарах - 2), выступлений на семинарах, домашних заданий (3 эссе по одной странице), посещений и активности на семинарах и оцениваются в баллах, которые учитываются при проведении зачета по предмету. В итоге они дают рейтинг

Литература для освоения курса

- На сайте кафедры мировой экономики размещена программа курса, включающая разработки для семинарских занятий и вопросы для зачета.
- Основным рекомендуемым пособием является учебное пособие А.С.Булатова «Экономика России и других постсоветских стран». М., 2011. Рекомендуются также учебники «Национальная экономика» под ред. П.В.Савченко и «Национальная экономика» под ред. Р.М.Нуреева. Достоинства и недостатки этих книг
- Основными статизданиями являются «Российский статистический ежегодник» (выходит по итогам года спустя год после его окончания) и «Россия в цифрах» (выходит через пять месяцев после окончания года)
- Сайты gks.ru, cbr.ru, minfin.ru, и сайты федеральных ведомств, например, economy.gov.ru

В заключение вводной части:

В Дни студенческой науки кафедры мировой экономики. Возможно, проведет научную студенческую конференцию по теме. Она будет уточнена позже.

На базе первой лекции будет семинар «Основные стратегические задачи России» (общая дискуссия или персональные презентации, по желанию)

Тема 1

Экономическая модель страны: пример России

План лекции

1. Понятие национальной экономической модели и методика ее анализа
2. Основные черты российской модели
3. Воздействие социального, политического и культурного механизмов на механизм экономической модели
3. Стоящие перед Россией основные стратегические задачи

1. Понятие национальной экономической модели и методика ее анализа

Понятие национальной экономики (в нац. границах)

Типология национальных экономик: развитые, развивающиеся+переходные=страны с форм. рынком, или **менее развитые** (хуже - развивающиеся)

Хар-р и уровень соц. эк. развития (ср. развитая страна)? :

- ВВП/ВНД по ППС на душу (по оценке ВБ, в 2010г. ВНД России на душу составил \$ 19 190, в мире - \$11 058, в т.ч. high income-\$37 183, low & mid-income - \$9 904
- отраслевая стр-ра ВВП: первичный сектор дает 5%, вторичный-33%, третичный-62% ВВП, в мире 3:27:70,
- в т.ч. high-income-1:25:73, low & mid-income- 7:36:57
- ИЧР: у России - 0,755, в мире – 0,682, страны с очень высоким уровнем ИЧР (47 стран) - от 0,943 до 0,793

Понятие нац. экономической модели

Это специфика экономических отношений в стране, отличающая ее от стран близкого уровня развития, а также соседних стран

Почему нужно сравнивать со странами близкого уровня развития?

Зачем нужны соседние страны?

Как определить специфику?

Для этого нужен анализ механизмов, определяющих социально-экономические отношения внутри страны:

- экономический механизм
- социальный механизм
- политический механизм
- этический механизм

	Россия	Латвия	Польша	Турция	Чили	США
Индекс глоб. конкурентосп.	4,2 (63)	4,1 (68)	4,3 (46)	4,2 (61)	4,7 (61)	5,6 (2)
инстит.среда	3,1	3,9	3,9	3,5	4,8	4,8
инфрастр-ра	4,5	4,0	2,9	3,9	4,9	5,9
макроэк.стаб	5,2	4,2	4,6	4,7	5,5	4,3
эф.тов.рынков	3,6	4,3	4,3	4,3	4,8	5,1
эф.рынка труда	4,4	4,7	4,5	3,7	4,7	5,8
зр-ть фин.рынка	3,2	4,3	4,6	4,1	4,7	5,0
воспр.нов.тех.	3,7	4,0	4,0	3,8	4,3	5,6
зрел-ть биз-са	3,6	3,8	4,3	4,3	4,5	5,7
инн.потенциал	3,1	3,9	3.3	3,1	3,4	5,8
размер рынка	5,7	3,3	5,1	5,2	4,4	6,9

Специфика эк. механизма

С одной стороны:

- макроэкономическая стабильность
- большие размеры рынка
- приемлемая инф-ра (кр.автодорог) и рынок труда

С другой стороны:

- низкий субиндекс институциональной среды (подтверждается индикаторами докладов Economic Freedom и Doing Business) - **подробнее**
- плохой индекс эффективности тов. рынков - **подробнее**
- низкий субиндекс зрелости фин.рынка - **подробнее**
- слабый индекс зрелости бизнеса - **подробнее**
- невысокий индекс восприимчивости к нов. технологиям - **подробнее**

Специфика эк.механизма (эк. модели)

Вывод- это олигархический госкапитализм, т.е. переплетение госаппарата с бизнесом, особенно крупным, при доминировании государства

Олигархи как экономико-теоретическое понятие

Система власть-собственность. Политическая (административная) рента

Коалиция рентоориентированных сил

Противоядие от нее - демократизация страны

Социальный механизм

	Россия	Латвия	Польша	Турция	Чили	США
ИЧР	0,755	0,805	0,813	0,699	0,805	0,910
индекс пр.ж.	0,686	0,788	0,842	0,779	0,891	0,902
индекс ур.обр	0,933	0,961	0,952	0,828	0,919	0,968
индекс ВВПдуш	0,833	0,851	0,847	0,812	0,823	1,000
индекс Джини	0,420	0,367	0,342	0,397	0,521	0,408
Индекс глоб. конкурентосп.						
з/о и началь. образование	5,7	5,7	5,9	5,3	5,4	5,9
высш.обр. и переп.кадров	4,5	4,7	4,8	3,9	4,4	5,6

Специфика соц.механизма

Низкая ожидаемая продолжительность жизни - 68,7лет
(в Турции – 74 года)

Сильное расслоение по доходам (индекс Джини по

доходам в 1991 – 0,260

1995 – 0,387

2000 – 0,395

2005 – 0,409

2008 – 0,423

2010 – 0,420

Специфика полит. механизма

По данным «Политического атласа современности», составленного в МГИМО, индекс институциональных основ демократии равняется:

Россия 5,24

Латвия.....6,23

Польша.....6,47

Турция.....5,13

Чили.....5,88

США.....7,30

Специфика этического мех-ма

	Россия	Латвия	Польша	Турция	Чили	США
Индекс восприятия коррупции, баллы 0-10	2,2	4,5	5,0	4,4	6,7	7,5
Этическое поведение фирм(место)	112	79	50	83	21	22
Орг. преступность (место)	96	26	77	108	29	72

Специфика этического механизма

- Вывод:

Это этический кризис

Аном'ия

Показатели потребления в РСФСР и РФ на душу

населения

1989 2006

Мясо и мясопродукты, кг	69	53
Молоко и молокопродукты, кг	396	239
Яйца, шт	309	256
Сахар, кг	45	39
Хлеб и хлебные продукты, кг	115	121
Картофель, кг	104	132
Овощи, кг	93	106
Растительное масло, кг	10	13

Мемо:

Наличие легковых авто (на 100 семей)	17	35
Ввод жилья, млн.кв.м	73	74

(1987г.) (2007г.)

Стоящие перед Россией стратегические задачи

1. Выход на уровень развитых стран, т.е. **задача модернизации** (отсюда необходимость высоких темпов роста ВВП)
2. **Проблема освоения восточных и северных пространств** страны (огромные неосвоенные регионы составляют силу и слабость России)
3. **Демографическая проблема** (отсюда поощрение рождаемости и миграции)
4. **Проблема экономической реинтеграции постсоветского пространства** (тормозит рост рынка, мешает решению демографической проблемы)
5. **Этическая проблема**
6. **Проблема демократизации** (лишь демократизация может подорвать систему власть-собственность)

Тема 2. Темпы и пропорции

План лекции

1. Понятие СНС и ее структура
2. Соотношение между внутренним и внешним рынком
3. Соотношение между доходом, распределением и перераспределением доходов
4. Пропорция между сбережением и накоплением
5. Структура ВВП по видам эк. деятельности, доходам и использованию
6. Ненаблюдаемая экономика: масштабы и структура в России
7. Эк. рост, его модели и факторы. Эк. динамика России и ее факторы. Проблема нестабильности роста
8. Основные прогнозы эк. роста России и их источники
9. Макроэкономическая эффективность и ее показатели

ТЕМА СЕМИНАРА: Макроэкономические прогнозы российской экономики (инд. презентации)

Понятие СНС

Система национальных счетов (СНС) как основа российской статистики. Ранее действовал вариант СНС 1993г., теперь переходят на СНС 2008г.

Росстат - Федеральная служба государственной статистики (при Минэкономразвития)

Прежняя советская статистика – на базе отраслей, ВОП, НД

СНС - на базе видов эк.деятельности и ВВП

Состоит прежде всего из ряда счетов

СНС: экономические агенты и стадии хозяйственного процесса

СНС группирует экономических агентов по след. институциональным секторам:

- домашние хозяйства (домохозяйства)
- нефинансовые корпорации (фирмы)
- финансовые корпорации (в основном банки)
- некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (например, благотворительные организации)
- государственные организации и учреждения

СНС: экономические агенты и стадии хозяйственного процесса

В СНС хозяйственный процесс разбивается на следующие стадии:

- производство
- образование доходов
- первичное распределение доходов
- вторичное распределение доходов (перераспределение)
- конечное потребление и сбережение
- накопление (инвестирование)

Первые два счета (2008, в тек. ценах, млрд.руб.)

Счет товаров и услуг

Ресурсы:

Выпуск в осн.ценах (без косв. налогов) 71 704

Импорт товаров и услуг

во внутр.ценах 9 135

Налоги (косв)на прод-ты 6 502

Субсидии на прод-ты - 219

Всего 87 122

Использование:

Промежуточное потр-е 36 319

Расходы на кон. потр-е 27 237

Валовое накопление 10 642

Экспорт товаров и услуг
(во внутр.ценах) 12 297

Стат. расхождение - 3

Всего 87 122

Счет производства

Ресурсы:

Выпуск в осн.ценах (без косв. налогов) 71 704

Налоги (косв) на прод-ты 6 502

Субсидии на прод-ты - 219

Всего 77 987

Использование:

Промежут.потребление 36 319

ВВП в рыночных ценах 41 668

Всего 77 987

ВЫВОДЫ

Оба счета характеризуют **стадию производства**. Второй счет отличается от первого лишь тем, что не включает данных о внешней торговле. Примеры использования этих двух счетов для анализа:

- около **12%** реализованных на внутр. рынке товаров и услуг было импорт. происхождения ($9\ 135 \times 100 / 77\ 987 - 12\ 927 + 9\ 135$)
- экспорт составлял примерно **18%** от произведенной в стране продукции ($9\ 135 \times 100 / 71\ 704$ без косв.налогов, которые при экспорте не взимаются, плюс субсидии, которые во многом предназначены для экспортеров)
- велика величина «чистого экспорта» (сальдо внешнеторгового баланса) **+ 3164 млн.руб.**
- ВВП в рыноч. ценах составил **41 668** млн.руб. Он рассчитывался на базе добавленной стоимости и поэтому являлся разницей между выпуском по рыночным ценам и промежуточным потреблением в ходе этого выпуска ($77\ 987 - 36\ 319$)

Счет образования доходов

Ресурсы

ВВП в рын.ценах 41 668
наем.работников

Всего 41 668

Использование

Оплата труда
19 010
в т.ч. скрытая 5 225
Налоги на пр-во и имп-т 8 668
в т.ч. на продукты 6 502
др. налоги на пр-во 2 166
Субсидии на пр-во и имп-т -241
Валовая прибыль эк-ки и
вал. смешанные доходы 14 231

Всего 41 668

Выводы

Счет образования доходов характеризует **стадию образования доходов** (если их нельзя разграничить, то используют категорию смешанных доходов). Примеры использования:

- наемные работники произвели **min 46%** доходов страны ($19\ 010 \times 100 / 42\ 636$),
- предприниматели-**34%** ($14\ 231 \times 100 / 42\ 636$),
- госучреждения – **20%** (налоги на пр-во и имп-т за вычетом субсидий $8\ 427 \times 100 / 42\ 636$)

Счет распределения первичных доходов

Ресурсы

Вал.прибыль экономики и
вал.смеш.доходы 14 231
миру»

Оплата наем.работников 8 659
вкл. сальдо з/п, полученной
за границей и выплаченной
в России нерезидентам - 351

Налоги на пр-во и имп-т 8 668
Субсидии на пр-во и имп-т – 241

Доходы от собственности,
полученные от «остального
мира» 1 319

Всего 42 636

Использование

Доходы от собственности,
переданные «остальному
2 180

ВНД (равен ВВП + сальдо
доходов от собственности +
+ сальдо з/п 40 456

Всего

42 636

Выводы

- по другому этот счет называется «ВВП по источникам доходов»
- ВНД меньше ВВП из-за отрицательного сальдо движения доходов от собственности между РФ и внешним миром (отражает движение прибыли от инвестиций, но не самих инвестиций) и отрицательного сальдо зарплаты

Счет вторичного распределения доходов

Ресурсы

ВНД	40 456
Текущие трансферты, полученные от «остального мира»	272
Всего	40 728

Использование

Текущие трансферты, переданные «остальному миру»	351
Валовой располагаемый доход	40 377
Всего	40 728

Вывод: этот счет отражает только воздействие тек. трансфертов, но зато дает величину того окончательного дохода, который страна тратит на потребление и сбережение, т. е. валового располагаемого дохода

Счет использования располагаемого дохода

Ресурсы

Вал. располагаемый доход 40 377

Всего 40 377

Использование

Расходы на конеч.потр-е 27 237

в т.ч. домохозяйств 20 054

госуправления 6 976

некомм. орг-й 207

Валовое сбережение 13 140

Всего 40 377

Выводы

-на валовое сбережение (это база для валового сбережения) было израсходовано 13 140 млрд.руб., т. е. **32%** вал.располагаемого дохода или **31%** ВВП.

Она велика по мировым стандартам и во многом образована большими размерами «**чистого экспорта**» (т.е. сальдо внешнеторгового баланса)-3 164 млрд.руб

-в конечном потреблении доминировали домохозяйства (**50% валового располагаемого дохода и 48% ВВП**), но большую величину занимало потребление гос. организаций (**17%**)

Счет операций с капиталом

Ресурсы

Вал. сбережение	13 140
Кап.трансферты, полученные от «остального мира»	25
Кап.трансферты, переданные «остальному миру»	- 18
Всего	13 147

Использование

Вал.накопление осн.кап-ла	9 136
Изменение запасов материальных оборотных средств	1 506
Чистое кредитование (+), чистое заимствование (-) и статистич. расхождение	2 505

Выводы

Этот счет приводит сведения о последней стадии – накоплении (инвестировании)

- очень большое отрицательное сальдо по последней статье (2 505 млрд.руб., т.е. **6% ВВП !**) образуется преимущественно из-за отрицательного сальдо международного движения капитала. Так, в 2008г. было ввезено капитала на 108 млрд.долл., а вывезено на 241 млрд.долл.
- в результате валовое накопление ($9136 + 1\ 156 = 10\ 642$ млрд.руб., т.е. **21,9% + 3,6% = 25,5% ВВП**) оказалось намного меньше валового сбережения

Структура ВВП по доходам, использованию и видам экономической деятельности

На базе счетов возможно рассчитывать ВВП тремя способами

ВВП по доходам (структура, в процентах)	100
Оплата труда наемных работников	45,6
в т.ч. скрытая оплата труда	12,5
Чистые налоги (т.е. за вычетом субсидий)	20,2
Валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы	34,2

Структура ВВП по доходам, использованию и видам экономической деятельности

ВВП по использованию (структура, в процентах) 100

Расходы на конечное потребление	65,3
в т.ч. домашних хозяйств	48,1
государственного управления	16,7
некоммерческие организации	0,5
Валовое накопление	25,5
в т.ч. валовое накопление основного капитала	21,9
изм-е запасов материальных оборот. ср-в	3,6
Чистый экспорт товаров и услуг	9,2

В текущих ценах В ценах 2005г.

	2002	2008	2008
Сельское х-во, охота и лесное х-во	6,4	4,8	5,4
Рыболовство и рыбоводство	0,3	0,2	0,4
Добыча полезных ископаемых	6,8	9,5	5,0
Обрабатывающие производства	17,5	18,0	16,3
Пр-во и распределение электроэнергии, газа и воды	3,7	3,1	2,9
Строительство	5,4	6,7	7,8
Транспорт и связь	10,4	9,6	11,2
Торговля и ремонт	23,1	21,3	26,7
Гостиницы и рестораны	0,9	1,0	0,9
Операции с недвижимостью, аренда и предоставление услуг (ЖКХ,наука,инф)	10,7	11,3	13,2
Финансовая деятельность	3,1	4,8	4,0
З/о, социальные услуги, образование	6,3	5,9	4,5
Госуправление, без-ть, обязат.соцобесп.	5,1	5,1	4,5
Прочие услуги	1,9	1,8	1,9
Косв.измер. услуги фин.посредничества	-1,8	- 3,1	- 4,7

ВЫВОДЫ

В текущих ценах:

- падает доля первичного сектора (с 6,7 до 5,0%)
- растет доля вторичного сектора (с 33,4 до 37,3% как за счет добывающих, так и обрабатывающих производств)
- уменьшается доля услуг (прежде всего за счет торговли, а доля современных услуг или почти неизменна или растет)

Россия восстанавливает свой индустриальный и постиндустриальный потенциал?

ВЫВОДЫ

Но в постоянных ценах 2003г. картина хуже:

-упала доля всего вторичного сектора, в т.ч. как добывающих (с 6,7 до 5%), так и обрабатывающих производств (с 17 до 16,3%)

-замещение сокращающейся доли первичного и вторичного сектора шло за счет роста финансовых, транспортных и коммуникационных, строительных, жилищных и особенно торговых услуг (с 22,2 до 26,7%)

Это следствие увеличения притока в Россию в тот период выручки от подорожавшего экспорта сырья, материалов, топлива и энергии, которые тратились преимущественно на потребление (торговля, жил. стр-во и ЖКХ) и обслуживание сырьевого экспорта (транспорт, особенно трубопроводный)

Россия утрачивает свой индустриальный и постиндустриальный потенциал?

Национальное богатство России в сопоставлении с другими странами

- Традиционность этого статдокумента
- Методика подсчета национального богатства
- Подсчитываемое на базе реального капитала, на начало 2009г. национальное богатство РФ на 91% состоит из основных фондов и на 9% из материальных оборотных средств.

Оно составило **97,6 трлн. руб., т.е. около 3 трлн. долл. по курсу и 4,5 трлн. долл. по ППС**, или, по оценке ИЭ РАН, несколько менее 1/15 реального капитала мира (хотя наш вес в мировом ВВП по ППС около 3,2% ВВП, т.е. 1/31)

Национальное богатство России в сопоставлении с другими странами (продолжение)

- Если учитывать также природное богатство, то, по той же оценке, минеральные, земельные и лесные ресурсы России составляли около 24 трлн. долл. (на базе мировых цен), т.е. около $1/5$ природных богатств мира (наша территория составляет $1/6$ территории мира)

Национальное богатство России в сопоставлении с другими странами (продолжение)

Если учитывать человеческий капитал, то, по оценке ИЭ РАН, в начале нашего столетия он составил около 30трлн. долл. (на базе вложенных в каждого человека затрат на образование, науку, з/о, культуру, информационное обслуживание), т.е. около 1/12 человеческого капитала мира(в стране живет 2,1% мирового населения, т.е. 1/48)

Национальное богатство России в сопоставлении с другими странами

Исчисленное на базе реального, человеческого и природного капитала национальное богатство России составляет более **55 трлн. долл.**, что делает его очень большим – у США оно равняется **124 трлн.**, Японии – **54 трлн.**, Китая – **35 трлн.**, Германии – **31 трлн.**, т.е. в расчете на душу населения – примерно как у США и Германии и ниже, чем у Японии

Однако если учитывать еще и финансовый капитал, т.е. размеры финансовой системы (финансовой глубины, т.е. капитализации рынка ценных бумаг + банковские активы), то эти размеры составили в России в **2007г.** всего около **2,5 трлн. долл.** (1/92 от финансовой системы мира), в то время как в США – **61 трлн.**, Китае – около **7 трлн.**, Японии – **22 трлн.**, Германии – **14 трлн. долл.**

Ненаблюдаемая экономика: масштабы и структура

Ранее, в прежнем варианте СНС (1993г.) называлась shadow economy, теперь non-observed economy

Включает следующие элементы (сегменты):

1. Неформальная экономика (informal economy), которая работает на рынок, но не ведет бухучета, потому что принадлежит домохозяйствам (продукция подсобных хозяйств)
2. Продукция домашних хозяйств для собственного использования (household activities for their own use). Часто этот сегмент объединяют с неформальной экономикой
3. Производство, которое не учитывают из-за недостатков в организации стат. Наблюдения (deficiencies in the basic collection systems). Часто также включают в неформальную экономику

Теневая экономика. Масштабы и структура

4. Скрытая (подпольная, теневая) экономика (underground, hidden, shadow economy), которая производит разрешенные законом товары и услуги, но скрывается или преуменьшается для ухода от налогов, соц. взносов, предписаний по охране труда, выполнения санитарных норм, получения лицензий.
5. Незаконная экономическая деятельность (illegal economy), потому что охватывает производство тех товаров и услуг, которые прямо запрещены законодательством. Нередко в нее включают такие перераспределительные операции, как взятки, рэкет, хищения, грабежи, мошенничество.

Ненаблюдаемая экономика: масштабы и структура

В России неформальная экономика в 2007г. добавляла в ВВП 17% (ранее – более 20%).

Для сравнения: США – 1%, Испания – 10-11%, Италия – 15-17%)

Основные фонды и их состояние

Капитал реальный и финансовый

Осн. фонды как основа реального капитала

На начало 2007г. стоимость ОФ- 47,5 трлн.
руб., в т.ч.:

3,5% - сельское и лесное х-во,
рыболовство

8,5% -добывающая промышленность

9% - обрабатывающая

1,5% -строительство

7,5 %-пр-во и распределение
электроэнергии,газа и воды

32% - транспорт и связь

23% - ЖКХ

9% - остальные отрасли соц.сферы
(образование, з/о, собес, туризм и отдых,
культура)

6% - другие отрасли сферы услуг

Основные фонды и их состояние (продолжение)

Характерные черты российских ОФ:

- на $\frac{3}{4}$ сосредоточены в **производственной** (энерго-газо- и водоснабжение, транспорт и связь) и **социальной** (ЖКХ, образование, здравоохранение, собес, культура, отдых) **инфраструктуре**
- большие по мировым стандартам в одних отраслях (жилищное хозяйство, энерго-, газо- и водоснабжение, добывающая промышленность, металлургия), они невелики в других (производство многих потребительских товаров и услуг)
- слабое использование многих из них. В 2006г. мощности по выпуску тракторов использовались на **10%** (2005г.), металлорежущих станков – на **13%**, лакокрасочных материалов – на **33%**, электродвигателей – на **52%**, грузовых автомобилей – на **55%**, колбасных изделий – на **69%**, а по жел. дорогам и автомобильным перевозилось соответственно в **1,7** и **4,4** раза меньше грузов, чем в конце 1980-х гг., а пассажиров перевозилось по железной дороге и авиатранспортом – в **2,4** раза меньше

Основные фонды и их состояние (продолжение)

- сильно физически изношены и многие морально устарели. Степень износа основных фондов (доля тех ОФ, чьи сроки амортизации истекли) составляла:
- 1990г. - 36%
- 2002г.- 44%
- 2006г.- 46%, в т.ч.: здания - 35%
- сооружения – 48%
- машины и обор-е – 56%
-

Основные фонды и их состояние (окончание)

-имеют сильно различающуюся рентабельность. В 2007г. **рентабельность активов**, т.е. отношение прибыли до налогообложения к стоимости активов (в скобках – **рентабельность проданной продукции**, т.е. отношение прибыли к затратам) составляла (в %):

сельское и лесное х-во – 6,5 (14,5)

добыча полезных ископаемых – 16,3 (31,5)

металлургия – 24,0 (32,4)

пр-во машин и оборудования – 6,8 (9,4)

пр-во и распр-е электроэнергии, газа и воды – 3,3 (5,3)

транспорт и связь – 6,8 (16,3), в т.ч. **связь – 17,2 (39,2)**

торговля и ремонт – 8,6 (9,5)

финансовая деятельность – 19,4 (6,2)

научные исследования и разработки – 4,8 (10,2)

недвижимость - 12,8 (11,5), в т.ч. упр-е эксплуатацией
жилого фонда – 0 (- 7,7)

Наука, инновации и технологический уровень России: состояние и проблемы

- Доля расходов на НИОКР в ВВП в 1990г. составила **2,03%**, в 1998г. – **0,93%**, в 2003г. – **1,25%**, в 2006г. – **1,45%**
- Структура расходов на НИОКР в 2006г.:
 - 60% - из госбюджета
 - 20% - предпринимательский сектор
 - 9% - собств. средства научных организаций
 - 9% - средства иностранных источников
 - 2% - средства внебюджетных фондов и ВУЗов

Наука, инновации и технологический уровень России: состояние и проблемы (продолжение)

- Численность персонала в сфере НИОКР сократилось с **1,9млн.** в 1990г. до **0,9** млн. в 2000г. и до **0,8** млн.чел. в 2006г.

Наука, инновации и технологический уровень России: состояние и проблемы (продолжение)

Выдано патентов на изобретения
отечественным заявителям в 1998г. -19,2
тыс., в 2000г. -19,7 тыс., в 2007г. -30,0
тыс.,

т.е. около 211 на каждый млн.населения
по сравнению с 302 в США, 852 в Японии,
274 в Германии, 183 во Франции, 40 в
Канаде и 29 в Испании (по зарубежным
странам данные на 2002г.)

Наука, инновации и технологический уровень России: состояние и проблемы

- Удельный вес организаций, осуществляющих технологические инновации, в общем числе промышленных организаций: в 2000г. -10,6%, 2003г. – 10,3%, 2006г. – 9,4%
- Удельный вес отгруженной инновационной продукции в общем объеме отгруженной промышленной продукции: в 2000г. – 4,4%, 2004г. – 5,4%, 2006г. – 5,2%
- Затраты промышленных организаций на технологические инновации к общему объему отгруженной продукции: в 2000г. – 1,4%, 2004г. – 1,2%, 2006г. – 1,4%
- Российская торговля технологиями в 2007г.: экспорт – 15,9 млрд. руб., импорт – 35,7 млрд. руб.

Наука, инновации и технологический уровень России: состояние и проблемы

Итак: -невысокий размах НИОКР
- слабая инновационная активность предприятий

Причины: слабый спрос предприятий и государства на инновации

Причины: -высокая монополизация
-слабое госстимулирование (пример с отменой налоговой льготы)
- низкое госфинансирование НИОКР
- особенности потребительского спроса

Наука, инновации и технологический уровень России: состояние и проблемы

Перспективы:

- формируются технико-внедренческие ОЭЗ (помимо промышленных) и технопарков в регионах
- создана ОАО «Российская венчурная компания» с капиталом в 600 млн.долл.
- создана ГК «Роснано» на базе 1 млрд. долл. расходов фед.бюджета на нанотехнологии в 2008-2010гг.
- создана ГК «Ростехнологии» для содействия развитию производства высокотехнологичной промышленной продукции

Масштабы и особенности сбережения в России

По данным ежегодника «Национальные счета России»
2007г., трлн. руб

Валовой национальный доход	32,2
Сальдо тек.трансфертов от «остального мира»(0,1) и переданных ему(- 0,2)	- 0,1
Валовой (нац.) располагаемый доход	32,1
в т.ч. расходы на конечное потребление	21,8
валовое сбережение	10,3

Масштабы и особенности сбережения (окончание)

Валовое сбережение (10,3 трлн.руб) составляет **31,2% по отношению к ВВП** (33,0 трлн.руб.), что является одним из рекордных показателей в мире:

Китай -около 50%

Бл.Восток - 41%

новые индустр. азиатские страны-32%

Япония-27%,

еврозона-21%

США-13%

Главный источник столь большой **нормы валового сбережения** – большое положительное сальдо внешнеторгового баланса (входит как «чистый экспорт» в состав ВВП и ВНД)

Проблема трансформации в сбережения внутри страны

Валовое сбережение	10,3	
Сальдо капитальных трансфертов , кредитования и заимствований, вкл. статистическое расхождение	2,2	-
Валовое накопление (инвестиции)	8,1	(24,6% ВВП)

Огромная разница между валовым сбережением и валовым накоплением (6,6% ВВП) проистекала не за счет сальдо движения частного капитала, а за счет наращивания международных резервов страны (объяснить)

Проблема трансформации в сбережения внутри страны (окончание)

Как гипотезу, можно выдвинуть идею, что
в конечном счете это следствие:

для государства — преимущественно
либерального курса в экономической
политике, который заставляет Минфин
и ЦБ заниматься стерилизацией части
сбережений, а не их инвестированием в
экономику

Проблема емкости внутреннего рынка и особенности внутреннего спроса в России

Соотношение внешнего и внутреннего рынка в малых и крупных экономиках (см. торгуемые и неторгуемые товары)

Положительное воздействие внешнего рынка на цикличность (российский кризис 90-х гг.) и масштабы динамики (рост ВВП тяготеет в России к 5%, а надбавка в 2-3% объясняется благоприятной конъюнктурой на мировом рынке углеводородов)

Основной вклад в рост российской экономики вносит внутренний рынок

Проблема емкости внутреннего рынка и особенности внутреннего спроса в России (окончание)

Росту внутреннего рынка мешают:

- низкие денежные доходы большинства населения (см. потребление осн. товаров на душу населения по сравнению с советским временем)
- сильная дифференциация доходов. Так, разрыв между верхним и нижним децилями в 2005г. составлял 14,9 раз. В 2007г. – 16,8, а коэффициент Джини по доходам в 2006г. – 0,41 (в США – 0,38, Германии – 0,26, Японии – 0,25, Мексике – 0,49, Бразилии – 0,59)
- нехватка средств у работающих на внутренний рынок отраслей (см. их рентабельность) для их модернизации и быстрого роста

-