

Тема 1.

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА. СУЩНОСТЬ, СТРУКТУРА И ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ

1. Понятие мировой экономики и международных экономических отношений.
2. Этапы становления и развития мировой экономики.
3. Структура и основные черты современной мировой экономики.
4. Функциональные взаимосвязи в мировой экономике.
5. Основные показатели развития мировой экономики.
6. Роль международных организаций в развитии МЭО.

Понятие мировой экономики

Мировая экономика – это совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда, экономическими и политическими отношениями.

Составляющие мировой экономики:

- совокупность производственной деятельности человека, которую можно выразить макроэкономическими показателями в натуральной и стоимостной форме за определенный период времени (обычно за 1 год) (например, совокупный мировой объем ВВП (в долл.США), совокупный мировой объем производства автомобилей в год (в млн.шт.) и т.д.);
- совокупность национальных экономик всех стран мира, каждая из которых занимает свое определенное место в мировой системе;
- совокупность международных экономических отношений, экономических связей между национальными хозяйствами;
- глобальная деятельность транснациональных компаний (ТНК) и транснациональных банков (ТНБ);
- интеграционные группировки стран, сообщества стран и международные организации;
- мировая система, сформировавшаяся и организованная в результате развития капиталистического способа производства;
- результат экономической деятельности всего человечества, рассматриваемый с учетом состояния окружающей среды и имеющихся ресурсов.

Международные экономические отношения (МЭО) –

это комплекс экономических отношений между отдельными странами, их региональными объединениями, а также отдельными предприятиями (транснациональными, многонациональными корпорациями) в системе мирового хозяйства.

В структуру МЭО входят:

- международное разделение труда;
- международная торговля товарами и услугами;
- международное движение факторов производства (капиталов, рабочей силы, технологии);
- международные валютно-финансовые и кредитные отношения;
- международная экономическая интеграция и некоторые другие производные от них формы.

Основные этапы развития мировой экономики

№ п/п	Период	Характеристика
I	XV-XVII вв.н.э.	<i>Зарождение мирового капиталистического рынка: великие географические открытия; появление колоний; революция цен; мануфактурный период.</i>
II	XVIII-XIX вв.н.э.	<i>Формирование мирового капиталистического рынка зарождение и развитие всемирного разделения труда: буржуазные революции; промышленный переворот; переход от мануфактурной к фабричной системе.</i>
III	Конец XIX – первая половина XX в. н.э.	<i>Формирование системы всемирного разделения труда и на этой основе всемирного хозяйства: электротехническая революция; двигатели внутреннего сгорания; экономический раздел мира; переход к монополистическому капитализму.</i>
IV	С 50-х гг. XX в. до настоящего времени	<i>Функционирование системы всемирного разделения труда, усиление взаимозависимости экономик всех стран: НТР; процессы интернационализации и интеграции.</i>

Мировой рынок –

сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на МРТ и других факторов производства.

Основные характерные черты мирового рынка:

- является категорией товарного производства, вышедшего в поисках сбыта своей продукции за национальные рамки;
- проявляется в межгосударственном перемещении товаров, находящихся под воздействием внутреннего и внешнего спроса и предложения;
- оптимизирует использование факторов производства, направляя производителя в отрасли и регионы, где они могут быть применены наиболее эффективно;
- устраняет из международного обмена товары и производителей, не обеспечивающих международный стандарт качества при конкурентных ценах.

Мировое хозяйство –

это совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой мобильными факторами производства.

Основные характерные черты мирового хозяйства:

- развитие международного перемещения факторов производства (капитала, рабочей силы, технологии);
- рост международных форм производства на предприятиях расположенных в разных странах (транснациональные компании, совместные предприятия...);
- экономическая политика государств, предусматривающая поддержку международного движения товаров и факторов производства на двусторонней и многосторонней основе;
- возникновение экономики открытого типа в рамках многих государств и межгосударственных объединений.

Мировая экономика –

это совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда (МРТ), экономическими и политическими отношениями.

Основные характерные черты мировой экономики:

- развитая сфера международного обмена товарами на базе международной торговли;
- развитая сфера международного движения факторов производства (капитала, рабочей силы, технологии);
- международные формы производства на предприятиях, расположенных в нескольких странах;
- самостоятельная международная финансовая сфера, не связанная с обслуживанием международного движения товаров и факторов производства;
- система межнациональных и наднациональных, межгосударственных и негосударственных механизмов международного регулирования в целях обеспечения сбалансированности и стабильности экономического развития;
- экономическая политика государств, исходящая из принципов открытой экономики.

Субъекты мировой экономики

- национальные хозяйства;
- региональные (зональные) интеграционные группировки стран;
- транснациональные корпорации;
- международные организации;
- институциональные инвесторы (инвестиционные фонды, холдинги...).

Отраслевая структура мировой экономики

1. Промышленность.
 2. Сельское хозяйство.
 3. Строительство.
 4. Производственная инфраструктура.
 5. Непроизводственная инфраструктура (сфера услуг).
- **Первичные отрасли** – сельское хозяйство и добывающая промышленность.
 - **Вторичные отрасли** – обрабатывающая промышленность, электроэнергетика и строительство, использующие сырье первичных отраслей.
 - **Третичный сектор** – сфера услуг (финансы, страхование, образование, культура, наука, здравоохранение, деловые и иные услуги), транспорт, торговля и связь.

Функциональные взаимосвязи в международной экономике

Система национальных счетов (СНС) – это совокупность международно признанных правил учета экономической деятельности, отражающих все основные макроэкономические связи, включая взаимодействие национальной и международной экономики.

Сектора экономической деятельности

Реальный
(частный,
нефинансовый)

Бюджетный
(государственный,
фискальный)

Денежный
(финансовый,
банковский)

Внешний

Группы институциональных единиц в СНС

(экономические агенты, которые могут владеть товарами и активами, иметь экономические обязательства и от своего лица осуществлять сделки с другими агентами)

Нефинансовы
е
корпорации

Домашни
е
хозяйства

Неприбыльны
е
институты

Правительственны
е
учреждения

Финансовы
е
корпорации

Макроэкономические счета в СНС

Группа счетов	Названия счетов	Определяемый показатель (балансирующая статья)
Текущие счета	Счет производства	Валовой/чистый внутренний продукт экономики в целом, валовая/чистая добавленная стоимость в отраслях
	Счет создания и размещения дохода	Выплаты занятым, налоги на производство и импорт (за вычетом субсидий), резервный капитал, проценты и дивиденды, валовой (чистый) национальный доход
	Счет распределения дохода	Налоги на доходы и имущество, текущие переводы, валовой (чистый) располагаемый доход
	Счет использования дохода	Потребление, сбережения, баланс текущих операций
Накопительные счета	Счет операций с капиталом	Валовые капиталовложения, переводы капитала, изменения в запасах, предоставление и получение займов
	Счет финансовых операций	Чистые приобретения финансовых активов и пассивов
	Счет прочих изменений в активах	Изменения в активах в результате непредвиденных обстоятельств
	Счет переоценочный	Доходы и убытки, изменения в собственном капитале из-за доходов и убытков
Балансовые счета	Счет начальный	Нефинансовые и финансовые активы, пассивы и собственный капитал
	Счет промежуточный	Изменения в собственном капитале, отраженные на накопительных счетах
	Счет конечный	Нефинансовые и финансовые активы, пассивы и собственный капитал

Международные экономические операции в СНГ

Движение	Включает	Означает
Товаров	Товары вообще (general goods)	Большинство транспортабельных товаров, которые продаются нерезидентам или покупаются у них, право собственности на которые переходит от одной институциональной единицы к другой
	Товары для обработки (goods for processing)	Экспорт или импорт товаров для переработки на территории другой страны с последующим реимпортом или реэкспортом в первую страну
	Ремонт товаров (repairs of goods)	Ремонтные работы, проведенные нерезидентами над кораблями, самолетами и прочими подвижными объектами резидента
	Товары, купленные в порту перевозчиками (goods procured in ports by carriers)	Товары материально-технического снабжения (горючее, продукты и пр.), купленные или проданные в порту перевозчику-нерезиденту (судну, самолету)
	Немонетарное золото (non-monetary gold)	Любые золотые изделия, которые не являются государственными резервами
Услуг	Транспорт (transportation)	Международная перевозка грузов и пассажиров всеми видами транспорта и оказание соответствующих услуг
	Поездки (travel)	Товары и услуги, приобретенные нерезидентами для служебных и личных целей во время поездок за рубеж продолжительностью до 1 года (туризм)
	Прочие (other)	Другие услуги, предоставляемые нерезидентам (связь, страхование, строительство и пр.)

Дохода	Зарплату занятых (compensation of employees)	Зарплата, выплачиваемая нерезидентам
	Доход на инвестиции (investment income)	Доходы и платежи по иностранным активам и пассивам
Текущих трансфертов	Правительство (general government)	Межправительственные платежи, дары, взносы в международные организации
	Другие отрасли (other sectors)	Платежи между резидентами и нерезидентами и неправительственными организациями
Капитала	Капитальные трансферты (capital transfers)	Передача права собственности на основные фонды и безвозмездное списание обязательств кредиторам
	Прямые инвестиции (direct investments)	Приобретение резидентом длительного интереса в предприятии-нерезиденте, включая все последующие сделки между ними
	Портфельные инвестиции (portfolio investments)	Сделки с ценными бумагами и долговыми обязательствами
	Прочие инвестиции (other investments)	Торговые кредиты, займы, включая займы МВФ, депозиты
	Резервные активы (reserve assets)	Сделки с активами, которые используются для балансирования платежного баланса (монетарное золото, СДР, резервная позиция в МВФ, иностранная валюта)

Валовый внутренний продукт (ВВП) – это совокупная стоимость продукции сферы материального производства и услуг, независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны.

Валовый национальный продукт (ВНП) – это совокупная стоимость всего объема продукции и услуг в национальной экономике, независимо от местонахождения национальных предприятий данной страны.

Способы подсчета ВВП/ВНП

- *ВВП по производству (по отраслям, по добавленной стоимости)* – это сумма добавленной стоимости по всем отраслям национальной экономики.
- *ВВП по использованию (по расходам)* – это сумма всех расходов на покупку общего объема произведенной в данном году продукции.
- *ВВП по доходам* – это сумма доходов, полученных в стране от производства продукции данного года (сумма доходов от экономических ресурсов, использованных в процессе производства общественного продукта в течении определенного времени).

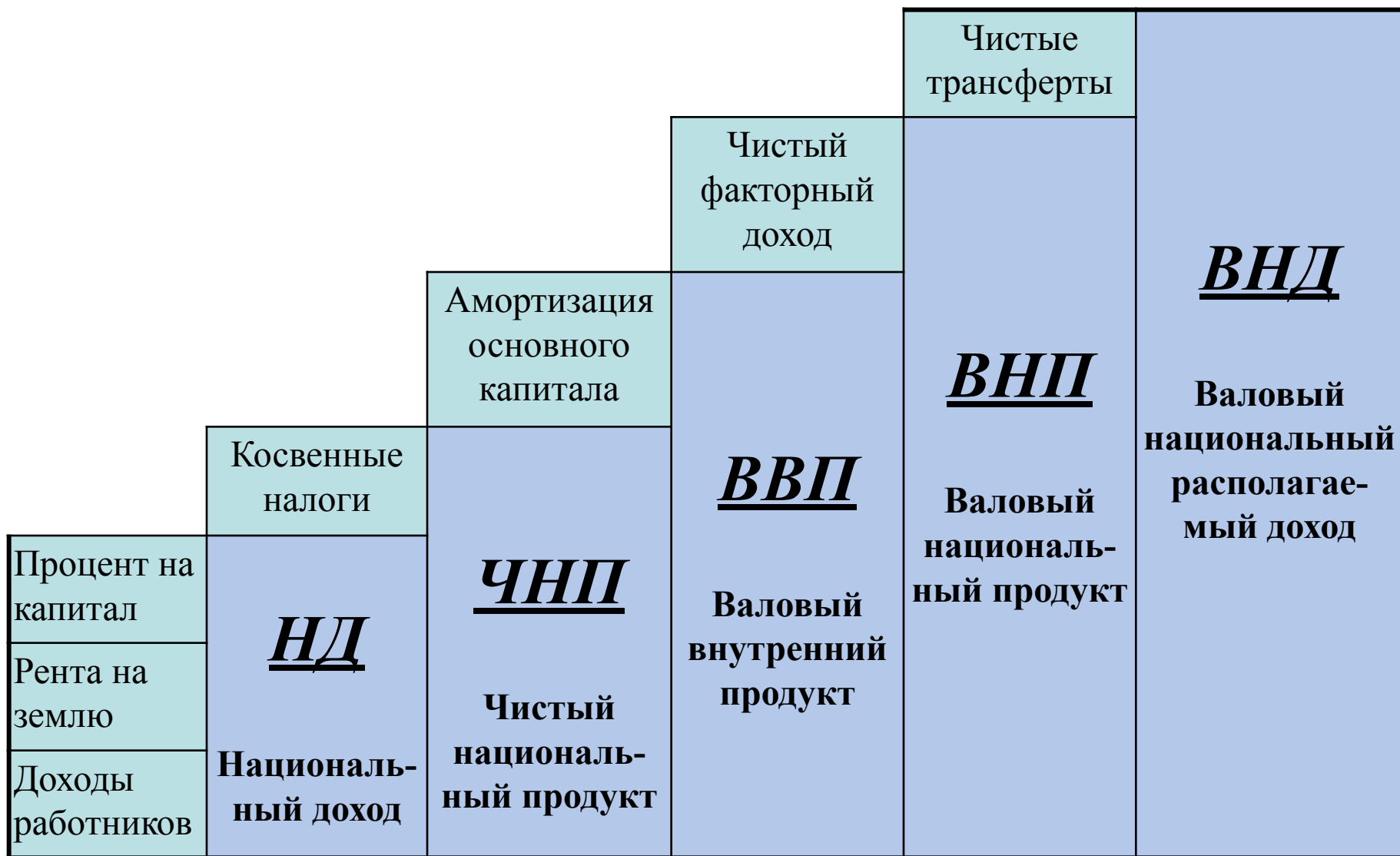
ВВП по использованию (по расходам) включает следующие статьи:

- конечные потребительские расходы (товары первой необходимости, предметы потребления длительного пользования...);
 - конечные расходы органов гос. управления (гос. расходы на покупку продукции предприятий и покупку ресурсов для нужд государства);
 - валовые капиталовложения, валовые накопления и изменение запасов материальных оборотных средств;
 - чистый экспорт (сальдо экспорта и импорта), т.е. часть ВВП направляется на экспорт и часть расходуется на импорт товаров и услуг.
-

ВВП по доходам включает следующие статьи:

- заработную плату наемных работников;
- прибыль фирм и корпораций;
- доходы некорпорированных предприятий, находящихся в индивидуальной собственности и доходы работников свободных профессий;
- рентные платежи (доходы от собственности – земли, недвижимости...);
- процент на ссудный капитал (выплаты за капитал, использованный при производстве ВВП);
- амортизационные отчисления – отчисления на создание денежного фонда, возмещающего износ основных фондов, участвующих в создании ВВП;
- косвенные налоги – НДС, акцизы, таможенные пошлины... , т.е. незаработанный доход, который получает государство путем увеличения цен для своего содержания.

Из ВВП по доходам вычитаются государственные субсидии.



Движение денежных средств

	Реальный сектор		Бюджетный	Денежн	Внешни
	домашние хозяйства (1)	предприятия (2)			
1. Балансы по секторам	(Sh — Ih)	(Se-Ie)	(Sg-Ig)	0	-CAB
Финансирование					
2. Внешний сектор (внешнее финансирование)					
а. Домашние хозяйства	X				X
б. Предприятия		X			X
в. Государственный сектор			X		X
г. Денежный сектор				X	X
3. Денежный сектор (банковский кредит)					
а. Домашние хозяйства	X			X	-
б. Предприятия		X		X	-
в. Государственный сектор			X	X	-
4. Бюджетный сектор (внутренние правительственные кредиты)					
а. Домашние хозяйства	X		X		-
б. Предприятия		X	X		-
5. Денежный сектор (изменение денежной массы)					
а. Домашние хозяйства	X			X	-
б. Предприятия		X		X	-

Уровень экономического развития страны и ее место в мировой экономике

1. *ВВП на душу населения.*
2. *Отраслевая структура экономики.*
3. *Производство основных видов продукции на душу населения.*
4. *Уровень и качество жизни населения:*
 - «потребительская корзина» и «прожиточный минимум»
 - состояние трудовых ресурсов;
 - развитие сферы услуг
5. *Показатели экономической эффективности:*
 - производительность труда (в целом, по отдельным отраслям и видам производства);
 - капиталоемкость единицы ВВП или конкретного вида продукции;
 - фондоотдача единицы основных фондов;
 - материалоемкость единицы ВВП или конкретных видов продукции...

6. Степень участия страны в МЭО:

1) Показатели, характеризующие активность в мировой торговле:

- экспортная квота – отношение объема экспортируемых товаров и услуг в ВВП/ВНП, на уровне отрасли – это удельный вес всех экспортируемых отраслью товаров и услуг в их общем объеме;
- структура экспорта, т.е. соотношение или удельные веса экспортируемых товаров по видам и степени их переработки;
- структура импорта и особенно соотношение объемов ввозимого в страну сырья и готовой конечной продукции;
- сравнительное соотношение доли страны в мировом производстве ВВП/ВНП и ее доли в мировой торговле.

2) Показатели вывоза капитала:

- объем зарубежных инвестиций данной страны, его соотношение с национальным богатством страны;
- соотношение объема зарубежных прямых инвестиций данной страны с объемом иностранных прямых инвестиций на ее территории;
- объем внешнего долга страны и его соотношение с ВВП/ВНП данной страны

7. Показатели сравнительной конкурентоспособности (разработаны МВФ и приняты в СНГ):

- удельные затраты на зарплату (в расчете на единицу продукции);
- нормализованные удельные затраты на рабочую силу (в расчете на единицу продукции), т.е. выпуск продукции на отработанный человеко-час;
- уровень полных удельных издержек по элементам добавленной стоимости, т.е. показатели удельных расходов всех первичных факторов производства;
- сравнительный уровень оптовых цен промышленности;
- сравнительный уровень экспортных цен промышленных товаров.

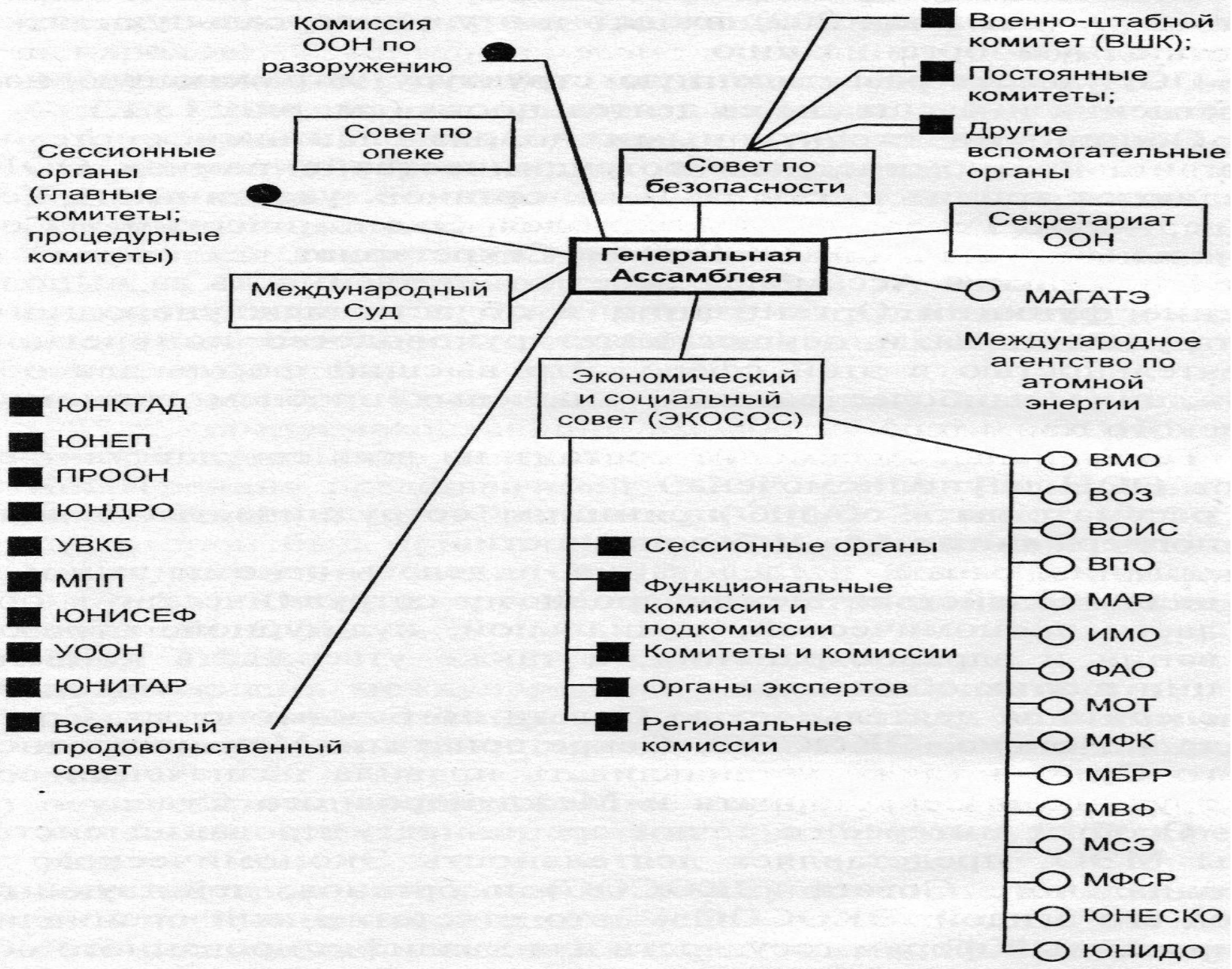


Рис. 13.1. Схема структуры ООН

- ЮНКТАД** – Конференция ООН по торговле и развитию
- ЮНЕП** – Программа по окружающей среде
- ПРООН** – Программа развития ООН
- ЮНДРО** – Бюро Координатора ООН по оказанию помощи при стихийных бедствиях
- УВКБ** – Управление Верховного комиссара по делам беженцев
- МПП** – мировая продовольственная программа
- ЮНИСЕФ** – Детский фонд ООН
- УООН** – Университет ООН
- ЮНИТАР** – Учебный и научно-исследовательский университет ООН
- ВМО** – Всемирная метеорологическая организация
- ВОЗ** – Всемирная организация здравоохранения
- ВОИС** – Всемирная организация интеллектуальной собственности
- ВПО** – Всемирный продовольственный комитет
- МАР** – Международная ассоциация развития
- ИМО** – Международная морская организация
- ФАО** – Продовольственная и сельскохозяйственная организация
- МОТ** – Международная организация труда
- МФК** – Международная финансовая корпорация
- МБРР** – Международный банк реконструкции и развития
- МВФ** – Международный валютный фонд
- МСЭ** – Международный союз электросвязи
- МФСР** – Международный фонд сельскохозяйственного развития
- ЮНЕСКО** – Программа по вопросам образования, науки и культуры
- ЮНИДО** – Программа по промышленному развитию развивающихся стран 23

Тема 2.

КЛАССИФИКАЦИЯ СТРАН В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

1. Критерии выделения подсистем в мировом хозяйстве.
2. Группы стран в международной экономике.
3. Классификации стран по методике Мирового банка.
4. Классификация стран по степени открытости мировому рынку.
5. Определение роли отдельных стран в международной экономике.

Основные критерии выделения подсистем мирового хозяйства

- уровень экономического развития;
- социальная структура экономики;
- тип экономического роста;
- уровень и характер внешнеэкономических связей,
- величина экономического потенциала

Классификация стран по методике ООН

По уровню социально-экономического развития:

- ВВП/ВНП, а также ВВП/ВНП на душу населения;
- доля продукции обрабатывающей промышленности и сферы услуг в ВВП/ВНП;
- уровень образования населения и продолжительности жизни.

По величине ВВП на душу населения страны классифицируются на:

- *наименее развитые страны* (ВВП на д.н. - меньше 400 \$ в год);
- *развивающиеся страны;*
- *развитые страны.*

Для целей экономического анализа страны классифицируются на:

- *развитые страны* (государства с рыночной экономикой);
- *страны с переходной экономикой* (в прошлом социалистические страны или страны с централизованным планированием);
- *развивающиеся страны.*

Классификации стран по методикам Мирового банка

1. Группы стран по уровню доходов (по уровню ВВП на душу населения)

- *страны с низким уровнем доходов (785 долл. или меньше);*
- *страны с уровнем доходов ниже среднего (786-3125 долл.);*
- *страны с уровнем доходов выше среднего (3126-9655 долл.);*
- *страны с высоким уровнем доходов (9656 долл. и выше).*

2. Группы стран по уровню внешнего долга

- *государства с высоким уровнем внешней задолженности;*
- *государства со средней величиной внешнего долга;*
- *государства с наименьшей внешней задолженностью*

Высокий уровень внешнего долга означает, что у страны превышены следующие критические показатели:

- отношение текущей стоимости обслуживания внешнего долга к ВВП больше 80%
- отношение текущей стоимости обслуживания долга к объему экспорта превышает 220%.

Средний уровень внешней задолженности присущ странам, у которых один или оба показателя превышают 60%, но не достигают критических величин.

3. Группы стран по степени открытости мировому рынку

(по экспортной квоте – доле экспорта в ВВП)

- страны с относительно закрытой экономикой с долей экспорта в ВВП менее 10%. (10 стран)
- страны с относительно открытой экономикой с долей экспорта в ВВП более 35% (около 70 стран)
- 10-19% (27 стран)
- 20-24% (24 страны)
- 25-34% (32 страны)

Классификация стран по методике Международного валютного фонда

(отражает относительную роль стран-участников МВФ в международной экономике посредством определения их места в мировом хозяйственном комплексе)

МВФ объединяет основные ключевые показатели экономического развития стран-участниц в Квоту (пересматривается 1 раз в 5 лет):

- объем производства,
- объем ВВП,
- размер официальных резервов страны,
- размер текущих платежей и поступлений.

Затем делается поправка на экспертную оценку относительного политического влияния каждой из стран на мировую экономику.

Классификация национальных ЭКОНОМИК

- 1) **Большая семерка** - США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия и Канада - ведущие развитые страны, имеющие высокие социально-экономические показатели.
- 2) **Прочие развитые страны** - страны Западной Европы, Австралия, Новая Зеландия, страны-«драконы» Юго-Восточной Азии (Сингапур Гонконг, Тайвань, Южная Корея), Израиль. Характеризуются высокой степенью участия в международной торговле, более узкой специализацией национальной экономики, сильным характером интеграционных процессов.
- 3) **Страны Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ)** - 15 стран с переходной экономикой, бывших социалистических государств данного региона (включая страны Балтии - Литва, Латвия, Эстония).

4) Бывшие республики СССР (без Прибалтики)

5) Новые индустриальные страны, включающие страны-«тигры» Юго-Восточной Азии (Малайзию, Таиланд, Индонезию и Филиппины) и несколько стран Латинской Америки (Мексику, Бразилию, Аргентину, Чили). НИС в высокой степени интегрированы в международную торговлю, для них характерно бурное развитие отраслей национального хозяйства, продукция которых предназначается для экспорта.

6) Китай. Для этой страны характерны чрезвычайно высокие темпы экономического роста, положительное сальдо в торговле даже с США, большой приток иностранного капитала. По экономической мощи Китай сейчас является второй державой в мире.

7) Индия и Пакистан - выделяются в особую группу благодаря своему огромному экономическому потенциалу, который пока не задействован на полную мощность, поэтому уровень социально-экономического развития, производства и потребления, доходов населения остается крайне низким.

8) Группа относительно благополучных развивающихся стран - некоторые из стран-экспортеров энергоресурсов с относительно небольшим населением (ОАЭ, Катар, Кувейт, Оман, Саудовская Аравия), островные государства - туристические и финансовые центры, налоговые гавани, обладающие развитой инфраструктурой, политической стабильностью и либеральной экономикой (Багамские, Бермудские, Каймановы о-ва, Ямайка, Кипр, Мальта, Науру, Гваделупа и т.д.). Характеризуются высоким показателем уровня ВВП на душу населения и сильной степенью социальной защиты.

9) «Классические» развивающиеся государства с низким уровнем экономического развития и размером ВВП на душу населения менее 1 тыс. долларов США в год и аграрно-индустриальным типом экономики. Общественный строй здесь весьма традиционен и консервативен, развивается исключительно комплекс добывающих отраслей и сельское хозяйство. Большинство стран группы составляют государства Африки региона южнее Сахары, отсталые страны Азии и Латинской Америки..

10) Наименее развитые страны. Имеют очень низкий экономический потенциал, уровень образования и здравоохранения. Пользуются особым вниманием мирового сообщества, имеют льготный доступ к кредитам и займам, пользуются гуманитарной помощью со стороны более развитых государств.

Тема 3.

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА

1. Сущность и формы МРТ.
2. Факторы, оказывающие влияние на развитие МРТ.
3. Этапы развития РТ как экономического процесса.
4. Новые тенденции в развитии МРТ.
5. Показатели, характеризующие уровень участия страны в МРТ.

Общественное разделение труда (РТ) –

обособление отдельных видов трудовой деятельности, которое стало причиной и условием возникновения товарного производства.

Общественное РТ бывает 3-х функциональных видов:

- **Общее** - РТ между крупными сферами материального и нематериального производства (промышленность, сельское хозяйство, транспорт...).
- **Частное** - РТ внутри крупных сфер по отраслям и подотраслям (тяжелая и легкая промышленность, скотоводство, земледелие...), а также внутри них (металлургия, автомобилестроение...).
- **Единичное** - РТ внутри одного предприятия, которое рассматривается как цикл создания законченного товара.

Выделяется также 2 вида территориального РТ:

- **Межрегиональное** - РТ между регионами одной и той же страны.
- **Международное** - РТ между различными странами.

Международное разделение труда (МРТ) –
высшая ступень развития общественного
территориального РТ между странами,
предусматривающая устойчивую концентрацию
производства определенной продукции в отдельных
странах

Основные формы МРТ

Международная специализация

- специализация предприятий
разных стран на изготовлении
частичных продуктов,
связанная с НТР.

Международное кооперирование производства,

объективной основой которого
является растущий уровень развития
производительных сил и процесс
устойчивых производственных связей
между самостоятельными
предприятиями как внутри стран
так и на мировом уровне.

Направления международной специализации

Производственное
включает специализацию:
межотраслевую;
внутриотраслевую;
отдельных предприятий

Территориальное
включает специализацию:
отдельных стран; группы стран;
регионов на производстве
определенных товаров и их частей
для мирового рынка.

Виды международной специализации производства

Предметная
(производство
продуктов)

Поддетальная
(производство
компонентов продуктов)

Технологическая
или стадийная
(осуществление отдельных
технологических процессов)

Сферы сотрудничества при международном кооперировании

Производственно-технологическое сотрудничество

Торгово-экономические процессы, связанные с реализацией кооперированной продукции

Послепродажное обслуживание техники

- передачу лицензий и прав собственности;
- уровня и качества продукции, строительных и монтажных работ, модернизацию кооперирующихся предприятий;
- совершенствование управления производством, стандартизацию, унификацию, сертификацию, распределение производственных программ.

Методы сотрудничества при налаживании кооперационных связей

Осуществление
совместных
программ

Специализация
в договорном
порядке

Создание
совместных
предприятий

- подрядное производственное кооперирование (выполнение определенной работы исполнителем по поручению заказчика, которое обуславливается сроками, объемами, качеством исполнения...);
- совместное производство.

Факторы, оказывающие влияние на развитие МРТ

I. Национальные факторы:

1. *Природно-географические различия:*

- природно-климатические условия;
- природные ресурсы;
- величина территории;
- численность населения;
- экономико-географическое положение.

2. *Социально-экономические условия:*

- достигнутый уровень экономического и научно-технического развития;
- исторические традиции развития отдельных видов производств;
- механизм организации национального производства;
- положение страны в мировой экономике;
- тип хозяйствования (рыночное или плановое);
- механизм организации внешнеэкономических связей.

II. Международные факторы:

- уровень НТП в мире: чем он выше, тем более наукоемкими становятся отрасли (продукты) специализации стран;
- спрос на мировом рынке;
- система международных расчетов;
- экологические проблемы, которые по-новому ставят вопрос о стоимости природных ресурсов и качестве товаров.

Причины участия стран в МРТ

Основной мотив участия предпринимателей разных стран в МРТ

- стремление получить более значительную выгоду от экспортно-импортных операций по сравнению с куплей-продажей на внутреннем рынке

Основная причина, побуждающая страны вступать в МРТ

- противоречие между ростом общественных потребностей и недостаточным уровнем существующих ресурсов для их удовлетворения

Классификация показателей, характеризующих участие отдельной страны в МРТ

Группа А. Уровень развития МРТ на примере экспортно-импортных операций

- Экспортная квота страны в ее ВВП
- Коэффициент опережения темпами роста экспорта темпов роста ВВП
- Импортная квота страны в ее ВВП
- Коэффициент опережения темпами роста импорта темпов роста ВВП
- Внешнеторговая квота

Группа Б. Место международного региона в системе внешнеэкономических связей отдельных стран на примере экспортных операций

- Доля экспорта страны в международный регион в ее валовом экспорте
- Коэффициент опережения темпами роста экспорта страны в международный регион темпов роста ее валового экспорта
- Доля экспорта отдельной страны во взаимном экспорте стран международного региона
- Коэффициент опережения темпами роста экспорта отдельной страны в международный регион темпов роста взаимного экспорта группы стран данного региона

Тема 4.

ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ. РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ СОВРЕМЕННОЙ ЦИВИЛИЗАЦИИ

1. Факторы производства в мировом хозяйстве.
2. Место и роль природно-сырьевых ресурсов в мировой экономике.
3. Топливо-энергетический потенциал и его распределение в мировом хозяйстве.
4. Ресурсы нетопливного минерального сырья.
5. Аграрно-климатический потенциал мирового хозяйства.
6. Земельные, водные и лесные ресурсы.

Факторы производства в мировом хозяйстве

Факторы производства (ФП) - это ресурсы, которые необходимо затратить, чтобы произвести товар

- **труд** – физическая и умственная деятельность человека, направленная на достижение полезного результата;
- **технология** – научные методы достижения практических целей (включая предпринимательские способности);
- **земля** – все, что предоставила природа в распоряжение человека для его производственной деятельности (земля, полезные ископаемые, вода, воздух, леса...);
- **капитал** – накопленный запас средств в производительной, денежной и товарной формах, необходимых для создания материальных благ.

Классификация факторов производства

1. По происхождению:

- **основные (первичные)** – те, что достались стране от природы или в процессе исторического развития;
- **развитые (вторичные)** – приобретенные.

2. По степени специализации:

- **общие** – применимые в различных отраслях для создания разнообразной продукции
- **специальные** – применимые в определенной отрасли или для создания определенного вида продукции или услуг.

3. По материальности:

- **материальные** (капитал, земля);
- **нематериальные** (труд, организация и технология производства, информация).

4. По характеру роста:

- **экстенсивные факторы роста:** увеличение объема инвестиций, числа занятых работников, объемов потребляемого сырья, материалов и топлива...
- **интенсивные факторы роста:** ускорение НТП, улучшение использования основных и оборотных фондов; повышение производительности труда...

Основные характеристики факторов производства

```
graph TD; A[Основные характеристики факторов производства] --> B[Ограниченность ФП]; A --> C[Мобильность ФП];
```

Ограниченность ФП

заставляет отдельные фирмы, страны и мировую экономику в целом выбирать наиболее оптимальные варианты их использования

Мобильность ФП

предполагает его способность перемещаться в пространстве или изменять свои функции

абсолютно мобильные ФП,

которые относительно легко
можно перемещать
в пространстве и менять
их функции

***слабо мобильные ФП
(немобильные)***

– функции которых нельзя
или невыгодно изменять

***Международное разделение факторов
производства***

– сосредоточение отдельных факторов производства в
различных странах, приводящее к производству ими
определенных товаров, экономически более эффективных,
чем в других странах

Место и роль природно-сырьевых ресурсов в мировой экономике

Природно-сырьевые ресурсы

исследованные, разведанные и добытые природные богатства, используемые в хозяйстве, являющиеся средствами существования человеческого общества

**земля
и ее недра**

**водные и
растительные
ресурсы**

**ресурсы
атмосферы**

Классификации природно-сырьевых ресурсов

1. По происхождению:

- ресурсы *природных компонентов*;
- ресурсы *природно-территориальных комплексов*.

2. По видам хозяйственного использования:

- ресурсы *промышленного производства*:
 - *сырье минерального происхождения (руды, уголь, нефть, газ, нерудные ископаемые – всего около 200 видов)*;
 - *сырье полученное искусственным путем (искусственные волокна, синтетический каучук, пластмассы...).*;
- ресурсы *сельскохозяйственного производства*:
 - *продовольственные ресурсы*;
 - *продовольственные культуры*;
 - *продукты животноводства, рыболовства*;
 - *сырье для пищевой промышленности и т.д.*

3. По признаку исчерпаемости:

1) исчерпаемые ресурсы:

- *невозобновляемые* (все виды минеральных ресурсов и земельные ресурсы);
- *возобновляемые* (ресурсы растительного и животного мира);
- *относительно возобновляемые* – ресурсы, восполняемые объемы которых значительно меньше объемов потребления.

2) неисчерпаемые ресурсы:

- *климатические* (запасы тепла и влаги в данной местности);
- *водные ресурсы*;
- *нетрадиционные энергоресурсы* (солнечная, ветровая, приливная энергия морских волн, геотермальная, энергия биомассы, энергия температурного градиента океанских вод).

4. По методике ООН природные ресурсы подразделяются:

- *разведанные ресурсы* – выявленные современными методами разведки или обследования, технически доступные и экономически рентабельные;
- *предварительно оцененные* – установленные на основе теоретических расчетов и обследований, включающие точно установленные технически извлекаемые запасы сырья или резервов, а также ту их часть, которую в настоящее время освоить нельзя по техническим или экономическим причинам;
- *прогнозные (вероятностные)* – количественная и качественная оценка которых основывается на приблизительном знании геологических особенностей месторождения.