



# Роль встречной торговли в международном бизнесе

Подготовила:  
студентка ЭМЭ-111  
Яшкова Дарья

# Встречная торговля

- Встречная торговля – это система торговых операций, осуществляемых на основе встречных обязательств участвующих сторон, предусмотренных контрактами или соглашениями по полному или частично сбалансированному товарообмену.



# Наиболее часто выделяют следующие основные формы встречной торговли:

- чистый бартер;
- клиринговое соглашение;
- свитч; офсет;
- встречная закупка;
- байбэк.



# Чистый бартер

- Чистый бартер – не денежная форма расчетов между государствами, т.е. по сути натуральный товарообмен по схеме «товар за товар», обмен эквивалентными по стоимости товарами, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности.



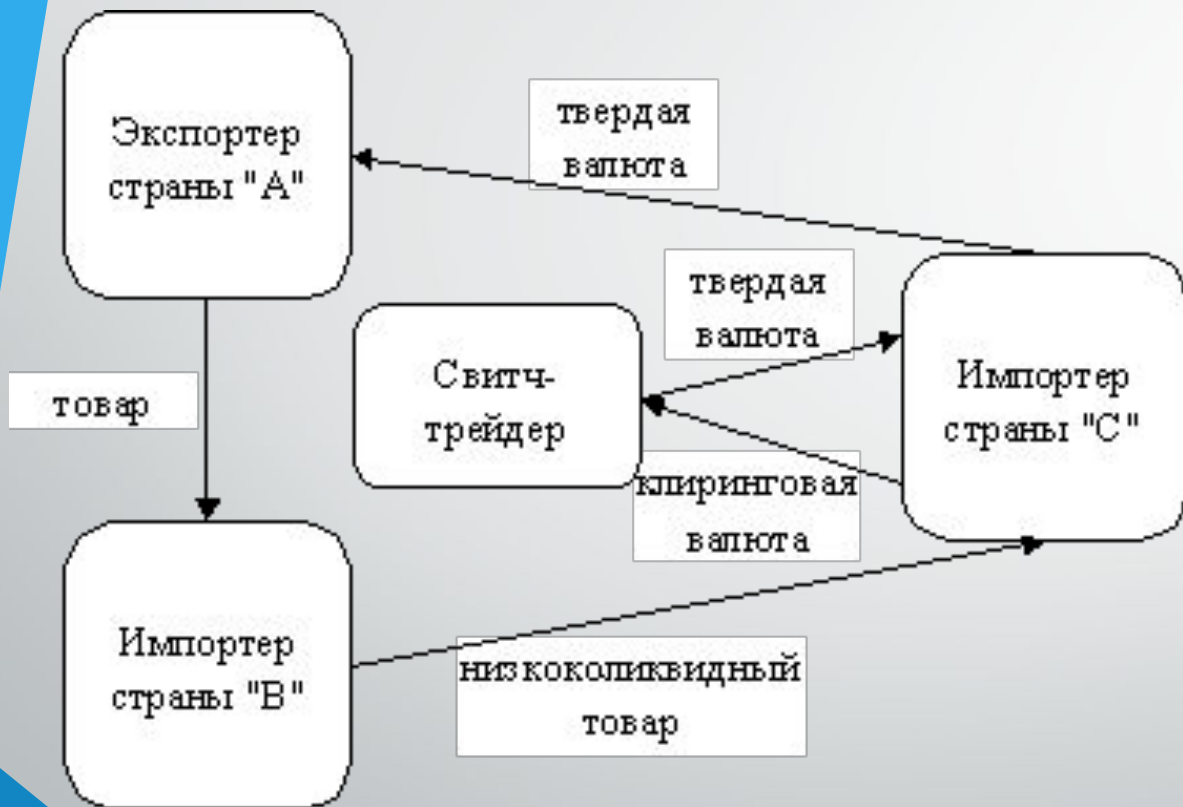
# Клиринговое соглашение

- **Клиринговое соглашение** – это такая форма бартера, при которой стороны-участники соглашения заключают контракт на закупку товаров и услуг (определенного количества и качества) друг у друга.

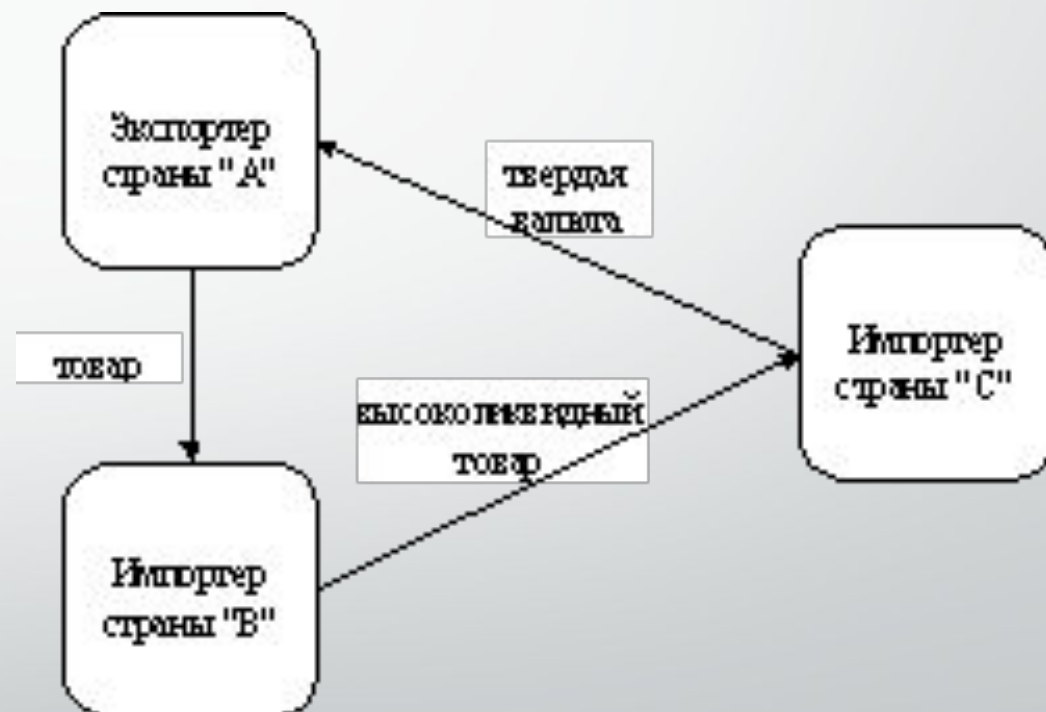


# СВИТЧ

## Финансовый свитч



## Товарный свитч





# Офсет

- **Офсетная сделка** - вид компенсационной сделки при закупке импортной продукции, существенным условием которой является выставление встречных требований по инвестированию части средств от суммы контракта в экономику страны-импортёра.

## Виды офсета:

- Прямой
- Косвенный



# Встречная закупка

**Встречная закупка** – это сделка, оформляемая посредством нескольких взаимосвязанных международных контрактов купли-продажи, которые предусматривают встречные обязательства экспортера по закупке у импортера партии товара, эквивалентной по стоимости его экспортной поставке.

## Виды сделок со встречными закупками



Параллельные сделки

С авансовой закупкой

Джентельменские соглашения



# Байбэк

- **Байбэк**- это сделка, предполагающая, что поставляемое экспортером оборудование, например, это могут быть комплектующие изделия или сырье будет включаться в производственный процесс, от успеха и результативности которого зависят скорость и надежность окончательного расчета импортера с экспортером.





**Спасибо за внимание!**