

**Бизнес-план  
оптового склада по продаже  
парикмахерских принадлежностей  
«Эталон»**

**Автор проекта:  
Малачлы Оксана**





# Резюме

- Оптовый склад «Эталон» работающий на основе вложения средств учредителей оказывает услуги по продаже широкого ассортимента, парикмахерских принадлежностей для парикмахерских салонов. Данный товар предполагается внедрить в г. Тараклия. Дополнительной услугой точки могли бы стать семинары по внедрению и обучению выходящих на рынок новинок. Оптовый склад это прибыльное дело имеющее следующие преимущества:
  - Такого рода склада в Тараклии нет.
  - Большое количество на территории г. Тараклия парикмахерских, которым необходимо постоянное обновление принадлежностей.
  - Потребность парикмахеров в повышении квалификации своей деятельности

# Анализ положения дел в отрасли.

Конкурент	Сильные и слабые стороны конкурента	Сильные и слабые стороны салона «Эталон»
Салон «Жасмин»	<p><b>Сильные стороны:</b> Высокий уровень обслуживания Высокое качество</p> <p><b>Слабые стороны:</b> Высокие цены Узкий ассортимент товара</p>	<p><b>Сильные стороны:</b> Широкий ассортимент Высокое качество Высокий сервис обслуживания Наличие опыта работы в парикмахерском искусстве Расширение контактов с зарубежными предприятиями для закупки товара</p> <p><b>Слабые стороны:</b> Отсутствие опыта в бизнесе Сроки поставки</p>

# Производственный план.

- Склад «Эталон» собирается заключить договор на аренду помещения с физическим лицом и обязуется ежемесячно выплачивать по 1800 лей за аренду.
- Для закупки необходимого количества товара предприятие собирается использовать собственные средства.
- Производить подбор персонала, склад будет исключительно при рассмотрении резюме и по рекомендательным письмам.
- На поставку товара склад заключит договора с фабриками, предварительно воспользовавшись услугами юридических лиц.
- За счет рекламы склад предполагает привлечь можно больше клиентов.



# Основные требования, предъявляемые к директору в данной отрасли:

- Директор должен быть грамотным, образованным, желательно знающим основы бухгалтерского учета и юрисдикции
- Человеком, знающим свою работу, готовым помочь сотруднику решить любую производственную проблему
- Быть понимающим, знающим, интересующимся модой
- Быть вежливым и тактичным



# Расчет заработной платы

<b>Категория работающих</b>	<b>Сумма заработной платы в месяц, леев.</b>	<b>Сумма заработной платы за год, леев.</b>
Директор	4000	48000
Бухгалтер	2500	30000
Водитель	1800	21600
<b>Итого</b>	<b>8300</b>	<b>99600</b>

# Оборотные фонды фирмы.

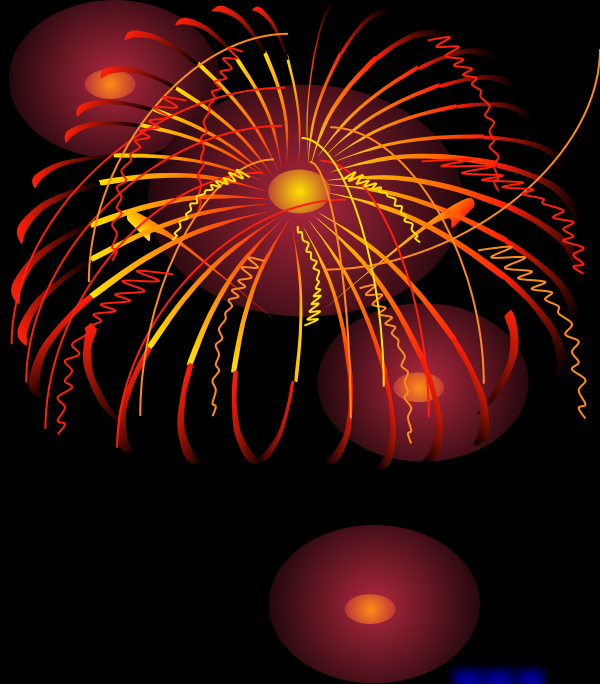
№ п/п	Наименование	Кол-во	Упако вка, ед. изм.	Кол- во в упако вке	Цена за ед., лей	Сумма, лей
1	Профессиональный фен	10	Шт.	1	680	6800
2	Профессиональная плойка	3	Шт.	1	370	1110
3	Профессиональная машинка	10	Шт.	1	680	6800
4	Ножницы	50	Шт.	1	400	20000
5	Расчески	100	Уп.	2	25	2500
6	Бра ш и н г и	200	Шт.	8	80	16000
7	Блондоран	40	Мл	500	200	8000
8	Фольга	50	Мл	550	50	2500
9	Невидимки	30	Уп.	200	40	1200
10	Шпильки	100	Уп.	20	4	400

11	Жидкий лак.	10	Мл	750	60	600
12	Газовый лак	30	Мл	500	68	2040
13	Одноразовые воротнички	50	Уп.	100	25	1250
14	Одноразовые пеньюары	50	Уп.	30	25	1250
15	Одноразовые перчатки	30	Уп.	100	20	600
16	Пеньюары	100	Шт.	8	60	6000
17	Краска	500	Мл	60	40	20000
18	Шампунь	20	Л	5	112	2240
19	Бальзам	20	Л	5	125	2500
20	Окись	20	Л	5	137	2740
	<b>Итого</b>					<b>104530</b>



# Финансовый результат

Показатели		Величина, лей
1	Общая выручка	638729
2	Всего затрат	360727
3	Валовая прибыль	278002
4	Всего расходы	232400
5	Прибыль до налогообложения	45602
6	Расходы по подоходному налогу	-
7	<b>ЧИСТАЯ (УБЫТОК) ПРИБЫЛЬ</b>	<b>45602</b>



**Благодарю за внимание !!!**