

*Живи и...*

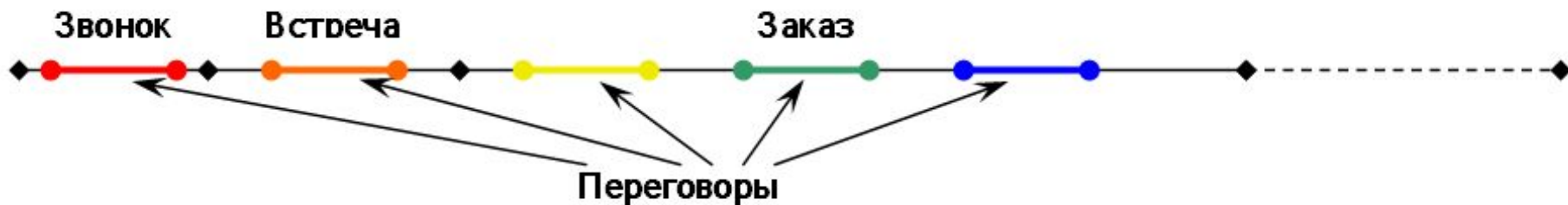


*...и чувствуй!*

**ПРОДАНО**



# Вся наша жизнь бесконечный процесс переговоров!



***Что мы продаем во время переговоров?***



# Шаг 0. Присоединение





**Мы то, что надо!**





# Шаг 1. Продать себя.



**Расскажите ему, почему купить именно у Вас это хорошая идея?**

- Какие черты менеджера вызывают доверие и характеризуют его как человека способного принимать решения?

**Д/з** Написать 10 своих сильных сторон как профессионала.



# Скромность – путь к бедности!





# Это самое начало переговоров



Это самое начало переговоров, налаживание доверия (см. день 1).

Важна естественность!



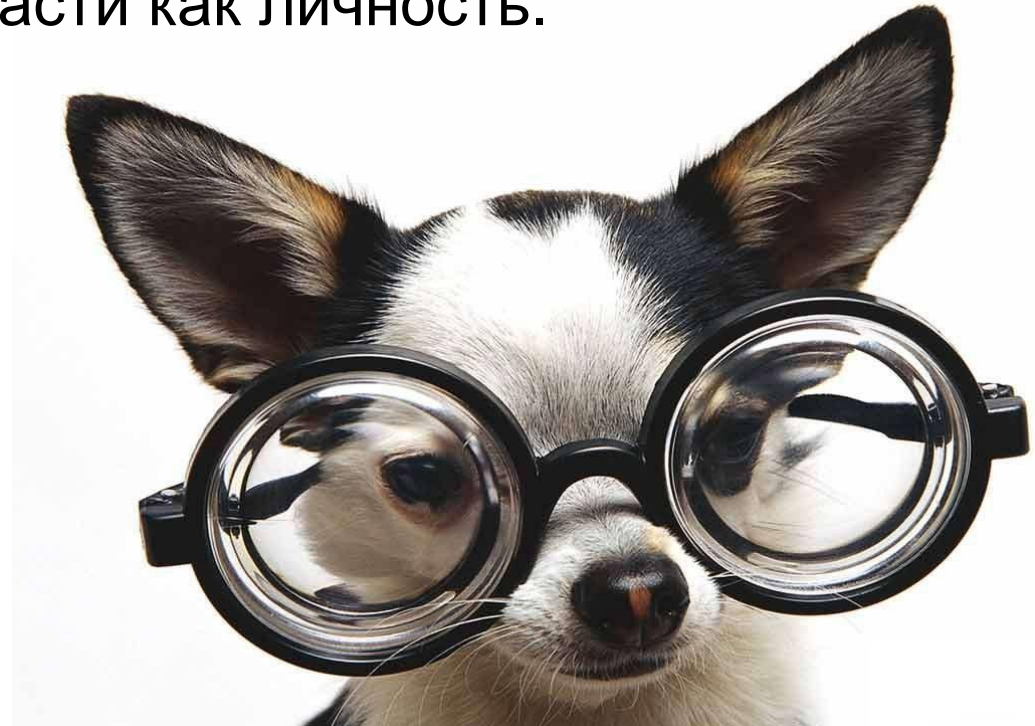




# Надо стать интересным клиенту!



- Чтобы хорошо продавать себя и быть интересным другим людям надо развивать свой профессионализм и расти как личность.





## Шаг 2. Продать компанию.



### Почему надо сотрудничать именно с Вашей компанией?

Какие качества компании важны для клиента?

**Д/з** Написать 10 своих сильных сторон Вашей компании.



# Продажа компании



- Хорошо продал компанию  Начинаешь сам гордиться своей компанией
- Плохо продал  Начинаются вопросы.
- Назовите инструменты продажи компании.***





## 3. Продать время!



**Продать идею, почему именно сейчас надо сделать выбор и оформить заказ!**

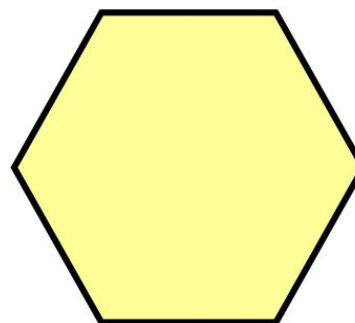
- Придумайте 10 аргументов почему именно сейчас надо оформить заявку и оставить предоплату.*



## 4. Продать продукт



**Продать идею, что именно ЭТОТ продукт реализует мечту клиента!**





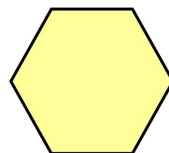
# ОТВЕТСТВЕННОСТЬ



**Не боятся брать  
ответственность за клиента.**

**Нам платят за информацию и  
ответственность.**

И не забудьте  
взять все анализы.





## 5. Продать цену



**«Продать идею, что именно эта цена хорошая».**



**Все обычно начинают с цены:**

- Вы хотите быть самой дешевой компанией на рынке?
- Вы хотите торговать только дешевыми турами?
- Вы хотите бесплатно обслуживать клиентов, отдавая им скидку размером с Вашу комиссию?



# Хорошую цену всегда можно найти!



live-n-travel.com

skype: george.chernyj



*Живи и...*



*...и чувствуй!*