

к.э.н., доцент
Каримова
Зухра Рафаиловна

Дисциплина
«Институциональная экономика»

лекция 5. на тему:
«Теорема Рональда Коуза и
транснациональные издержки.»»

План

- 1. Институт собственности в рыночной экономике . Понятие Прав собственности
- 2. Теорема Р Коуза.
- 3..Сущность трансакционных издержек, Их классификация , измерение

1. Институт собственности в рыночной экономике . Понятие Прав собственности

Собственность это

Отношения между субъектами по поводу вещи.

Экономический подход

Отношения к вещи.

Юридический подход

что является объектом отношений?

■ Экономическое понятие собственности

Собственность выражает экономические отношения между субъектами по поводу присвоения и отчуждения условий и результатов производства.

Реализуется через присвоение доходов по факторам производства

■ Через способы соединения факторов производства

■ Через характер распределения обмена и потребления.

Теория прав собственности

- Одна из современных неоинституциональных теорий
- Выдвинута во второй половине XX века американскими экономистами Р Коузом (лауреат Нобелевской премии по экономике 1991г.) и А Алчианом

Институт прав собственности

- Права собственности – Это санкционированные обществом (законами государства, административными распоряжениями, традициями и обычаями) поведенческие отношения между людьми в связи с существованиями благ и их использованием.

Институ
т прав
собствен
ности

Снижает
неопределен
ность во
взаимоотнош
ениях

Оптимизирует
использовани
е ресурсов

Как формируются права собственности?

На основе правовых традиций- исторически

На основе развития рыночных принципов хозяйствования

Романо-Германское право (гражданское право)	РоманоГерманское (гражданское право)
Общее право (Великобритания)	Общее право (Великобритания.)
Мусульманское право	
Африканское право	
Социалистическое право	
Китайское право	

Различия

Романо-Германское право	Общее право

Пучек право.А. Оноре

- Право владения
- Право пользования.
- Право распоряжения.
- Право на присвоение.
- право на остаточную стоимость
- Право на безопасность
- Право на передачу вещи по наследству.
- Бессрочность права
- Право на запрещение вредного использования.
- Ответственность
- Остаточный характер

Теорема Р.Коуза

- . Нобелевский лауреат Р. Коуз показал, что решение проблем внешних эффектов возможно на основе частных переговоров, не требующих государственного вмешательства, при условии:
- -четко определены права собственности субъектов;
- число участников переговоров невелико
- транзакционные издержки (издержки по заключению сделок) ничтожно малы.

если права собственности четко определены и имеется полная ясность кто, кому и за что должен платить, экономические субъекты могут скоординировать внешний эффект, вне зависимости от того, кому приписываются изначальные права собственности.

Дж. Стиглер акцентировал внимание на том, что в условиях совершенной конкуренции частные и социальные издержки равны. С учетом этого формулируется теорема Коуза-Стиглера. Она гласит: при нулевых транзакционных издержках и четком установлении прав собственности, независимо от того, как эти права собственности распределены между экономическими субъектами, частные и социальные издержки будут равны.

3. Сущность транзакционных издержек, их классификация, измерение

Издержки – затраты субъектов рыночного хозяйства, связанные с производством и обменом различных благ и услуг.

Издержки

Производства
возникают при
создании
продукта

Исследуются
неоклассической теорией

Обмена и защиты
правомочий-
ТРАНСАКЦИОННЫЕ
ИЗДЕРЖКИ

Исследуются
институциональной
экономикой

Трактовка причин и источников возникновения транзакционных издержек в различных институциональных теориях

Теории

```
graph TD; A[Теории] --- B[Транзакционных издержек]; A --- C[Общественного выбора]; A --- D[Соглашений.];
```

Транзакционных издержек

Общественного выбора

Соглашений.

Теория Транснациональных издержек

- Трансакционные издержки связаны с издержками получения информации об обмене.
- Трансакционные издержки – это часть издержек по получению информации.
- Рынок информации и цена информации играют важную роль в анализе трансакционных издержек



Теория общественного выбора

- Трансакционные издержки возникают при согласовании позиций индивидов по вопросу общественных благ.
- Трансакционные издержки – это издержки согласования сделки Соглашений.
- Трансакционные издержки высоки когда:
- -трудно найти замену участников торга
- - число потенциальных участников торга велико

Пример с пастухом и земледельцем. Право на запрещение вредного использования земли является специфическим активом, обладание им создает стимулы для оппортунистического поведения (шантажа и манипулированием контрагентом) со стороны земледельца. Трансакционные затраты становятся высокими.



Теория Соглашений.

- Трансакционные издержки – это издержки согласования в силу существования различных секторов : индустриального, гражданского, традиционного, общественного мнения творческой деятельности , экологического.
- Каждое соглашение характеризуется особым источником информации , которые используются индивидами в процессе координации своей деятельности. Когда несколько систем информации сосуществуют возникает асимметричность информации. Один ориентирован на цены, другой –на репутацию продавца
- Соприкосновение различных соглашений приводит
- - к большим издержкам по поиску и обработки информации
- -содает возможность оппортунистического поведения.

Классификация трансакционных издержек

Трансакционные издержки

До заключения сделки

Поиск партнера,
Согласование интересов,
оформление сделки,
Контроль за ее выполнением

После заключения сделки

Издержки мониторинга и предупреждения оппортунизма (затраты на контроль за соблюдением условий сделки и т.д.)
Издержки по защите прав собственности (расходы на содерж. Судов и т.д.)
Издержки защиты от третьих лиц.

Проблемы измерения транзакционных издержек

