



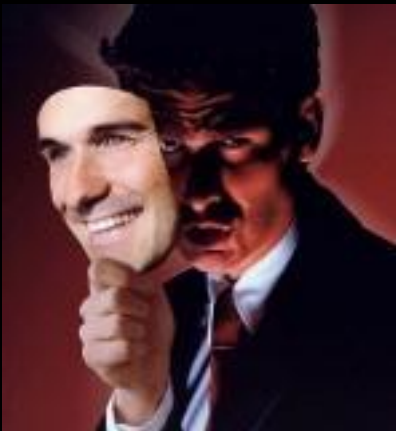
НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ

**ОБМАНИ МЕНЯ ЕСЛИ  
ЛЕ 2 МЕ СМОЖЕШЬ**





НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ



Вы хотите научиться использовать скрытые смыслы и значения коммуникации?

Вовремя распознать истинные намерения Клиента?

Управлять его эмоциями и желаниями?

Проверять достоверность, предоставленной Клиентом информации сразу, а не потом когда поздно?

После обучения на данном тренинге, Вы неизбежно будете знать о людях больше, чем они могут даже



НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ

*Тренинг "Lie 2 Me" предназначен для руководителей, ревизоров, работников силовых и охранных структур, представителей коллекторских агентств, а также людей, участвующих в переговорах любого уровня*

## ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ

Обучить навыкам целенаправленного внимания на мимические и голосовые признаки утаивания и искажения информации в коммуникации

Научить выделять невербальные и вербальные признаки значимой для клиента информации

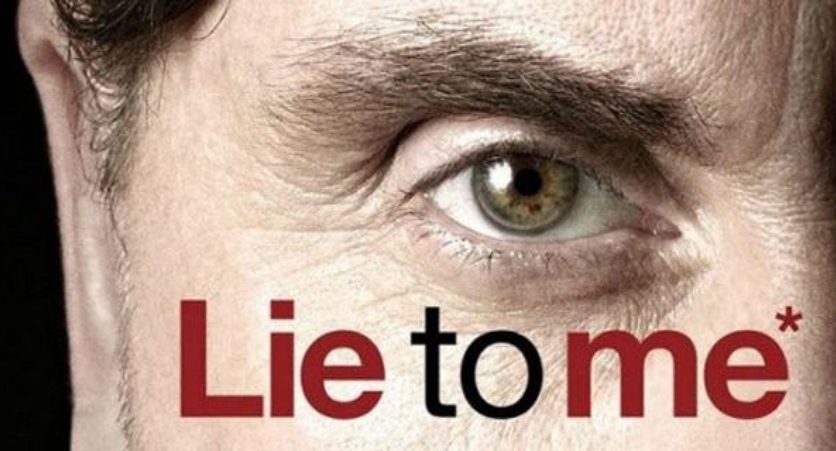
Научить различать эмоции как явные, так и скрывааемые партнером по переговорам



НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ

## **Тренинг Lie 2 me**

*представляет собой единственный  
на российском рынке тренинговый  
продукт по отслеживанию и анализу  
утаиваемой и искаженной  
информации*



*основан на совмещении  
исследования доктора Пола Экмана,  
Лаборатории нейрофизиологии  
Института NLP-DHE и НЛП-  
Факультета*



## СОДЕРЖАНИЕ ТРЕНИНГА

- *Ситуации и причины лжи, формы обмана.*
- *Классификация ситуаций и видов лжи, сложности, возникающие в ходе выяснения.*
- *Вербальные и мимические признаки скрываемой или опускаемой информации.*
- *Отработка наблюдательности в ходе разговора. Оговорки и заминки как свидетельство скрываемой информации.*
- *Стрессовые факторы как свидетельство значимой информации.*
- *Вегетативная нервная система как показатель стрессовых ситуаций. Способы отслеживания стрессовых сигналов.*
- *Сигналы тела (дыхание и жесты).*
- *Жестикуляция и пластика тела, указывающие на скрытие или искажение информации.*
- *Голосовые сигналы скрытия или искажения информации.*
- *Голос как индикатор правды и лжи. Особенности отслеживания скрытия информации по телефону.*
- *Эмоции истинные и ложные.*
- *Структура эмоций. Мимические признаки различных эмоций - истинные и ложные.*
- *Определение эмоций по мимике.*
- *Работа по распознаванию эмоций на симуляторах METT и SETT.*
- *Верификация лжи через три формы вопросов (вопрос-уточнение, вопрос-стресс, вопрос-провокация).*
- *Целостная структура выявления скрытой или опущенной информации во время проведения переговоров. Учебные кейсы, позволяющие проверить и закрепить навыки.*





НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ



## **ЮРИЙ ЧЕКЧУРИН**

Бизнес тренер,

консультант  
**СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ**

Стратегический менеджмент и создание команд стратегического назначения  
Использование НЛП в маркетинге и маркетинговом анализе  
Практики применения НЛП и Эриксоновского гипноза в бизнес-коммуникациях  
Медиация и решение межкорпоративных конфликтов  
Проведение тренингов для тренеров

### **ОБРАЗОВАНИЕ**

Высшее историческое/ Культурологическое  
Высшее психотерапевтическое

### **ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ**

Проходил обучение у большинства мэтров НЛП и Эриксоновского гипноза мирового и российского масштаба, в том числе - Р. Бэнглера, Р. Дилтса, С. Гиллигана, Д. Гордона, Б.Э. Эриксон, и др. Участвовал в более чем 20 обучающих семинарах и тренингах

### **РЕАЛИЗОВАННЫЕ ПРОЕКТЫ**

Коуч-сессии с десятками первых лиц крупнейших компаний,  
Создание команд стратегического назначения,  
Организационно-управленческая диагностика компаний  
Создание эксклюзивных команд по продажам, переговорам и вербовке клиентов конкурентов  
Стратегическое консультирование департаментов маркетинга и PR крупных организаций.  
За 10 лет управления своей компанией открыл филиалы и дочерние фирмы в 18 городах России.  
ведущих западных и российских специалистов в области консультирования.

### **ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ И НАГРАДЫ**

Бизнес-тренер международного уровня, консультант по организационному развитию (клиентами консалтинговых услуг были более чем 300 Российских компаний, СНГ и Европейских стран).  
Учредитель и ведущий тренер Института NLP-DHE (Россия, г. Москва) – единственной в России организации профессионально занимающейся исследованием применения технологий НЛП в бизнес-контекстах.  
Основатель и ведущий тренер НЛП-Факультета (г. Новосибирск), первой в Сибири организации обеспечивающей международные стандарты качества образования в



НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ



## **АЛЕКСАНДР СВИРЯЕВ**

Бизнес тренер,  
**СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ**  
аналитик

Диагностика правды и лжи в переговорах и интервью, создание психологических портретов по текстам и видео, комплексный аудит лояльности  
Построение системы комплексного аудита лояльности  
Создание учебных программ под особые проекты

### **ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ**

Автоматизированные системы управления  
Экономическое  
Психологическое

### **ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ**

Проходил обучение у большинства мэтров НЛП мирового и российского масштаба, в том числе: Р. Бендлера, Дж. Лавалля, М. Аткинсон, М. Пелехатого, Ю. Чекчурина, А. Плигина, и др.

### **РЕАЛИЗОВАННЫЕ ПРОЕКТЫ**

Коммерческий директор тренинговой компании (2005-2007)  
Лаборатория «Русский Экман» Института НЛП (с 2008 года)  
Автор тренингов «Теория Лжи» («Lie2me»), «Математика Эмоций», «Я вижу вас насквозь...», «Комплексный аудит лояльности»  
Сотрудничество с Женевским Университетом по тематике «Верификация лжи» и «Эмоциональный Интеллект»

### **ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ И НАГРАДЫ**

Ведущий тренер Института НЛП-ДНЕ, Тренер НЛП НЛП-Факультета;  
Автор и ведущий тренер тренинговых программ «Lie2me», «Математика Эмоций», «Я вижу вас насквозь...», «Комплексный аудит лояльности»;  
Внешний тренер и консультант по развитию обучения тренинговых компаний Западно-Сибирского федерального округа;  
Руководитель подразделения презентационного сопровождения тренингов Института НЛП и тренинговой компании «Нестандартные Решения», автор более чем 50 презентационных программ;  
Мастер-Тренер НЛП международного уровня





НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ

мы рады нашему  
сотрудничеству



## **НАШИ КОНТАКТЫ**

**Ульяновск:**

**Светлана Павлова**

**Центр Кадровых Технологий «Диалог»**

**8 (8422) 41-99-90, 8 (960) 371-78-36**

**info@dialog7.ru**

**Москва:**

**Директор по развитию**

**Наталья Чуднова**

**Телефоны для связи:**

**8 (903) 724-25-82**

**8 (495) 724-25-82**

**Электронный адрес:**

**nonstandart.com@gmail.com**