



## Дисциплина «МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА»

### Тема 3.1. Интеграционные процессы в мировой экономике. Транснациональные корпорации. Свободные экономические зоны в мировой экономике

Преподаватель: Журова Анна Владимировна, доцент  
кафедры МЭО, к.э.н.

[zhurovarta@yandex.ru](mailto:zhurovarta@yandex.ru)





## **Учебные вопросы:**

- 1. Понятие, сущность и объективные предпосылки МЭИ**
- 2. Транснациональные корпорации**
- 3. Свободные экономические зоны**



# Основная литература:

---

- 1.Мировая экономика: учебник / под ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2013
2. Международная экономическая интеграция в народном хозяйстве: учебное пособие / Л.В. Шкваря – М.: ИНФРА М, 2013.
3. Киреев А.П. Международная экономика. В 2-х ч. - Ч. I. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства. Учебное пособие для вузов. – М., 2001



---

# Информационные базы данных:

- [WWW.WTO.ORG](http://www.wto.org) – САЙТ ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ
- [WWW.EUROPA.EU.INT](http://www.europa.eu.int) – САЙТ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА
- <http://www.cris.unu.edu/riks/web> - Информационная система Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции»

# 1. Объективные предпосылки и теоретические концепции МЭИ

---

*Международная экономическая интеграция* – объективный, осознанный и направляемый процесс сближения, взаимоприспособления и сращивания национальных хозяйственных систем, обладающих потенциалом саморегулирования и саморазвития.

***Основная цель интеграции*** – наращивание объемов и расширение набора предлагаемых товаров и услуг на основе и в результате обеспечения эффективности хозяйственной деятельности в международных масштабах.

---




# Условия и предпосылки МЭИ

---

- Примерно равный уровень экономического развития стран
- Состояние экономического роста
- Географическая близость стран-участниц
- Политическая воля руководства интегрирующихся стран
- Создание структур, которым страны передают полномочия
- Создание иницилирующего центра



- 
- Практически все страны Всемирной торговой организации состоят в одной или нескольких региональных интеграционных объединениях. По оценке ВТО, на 15 июня 2014 года зарегистрировано 585 **уведомления о региональных торговых соглашениях (с учетом товаров, услуг)** из которых, **379 сохраняют свою силу.**
  - Среди включенных в статистику ВТО соглашений, базирующихся на положениях статьи XXIV ГАТТ, 90% относятся к созданию зон свободной торговли и 10% – созданию таможенных союзов.
- 
- 

# Преференциальное торговое соглашение – это соглашение о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи определенных видов товаров

Сохранение национальных таможенных тарифов для каждой из подписавших ПТС стран

Отсутствие наднациональных систем управления

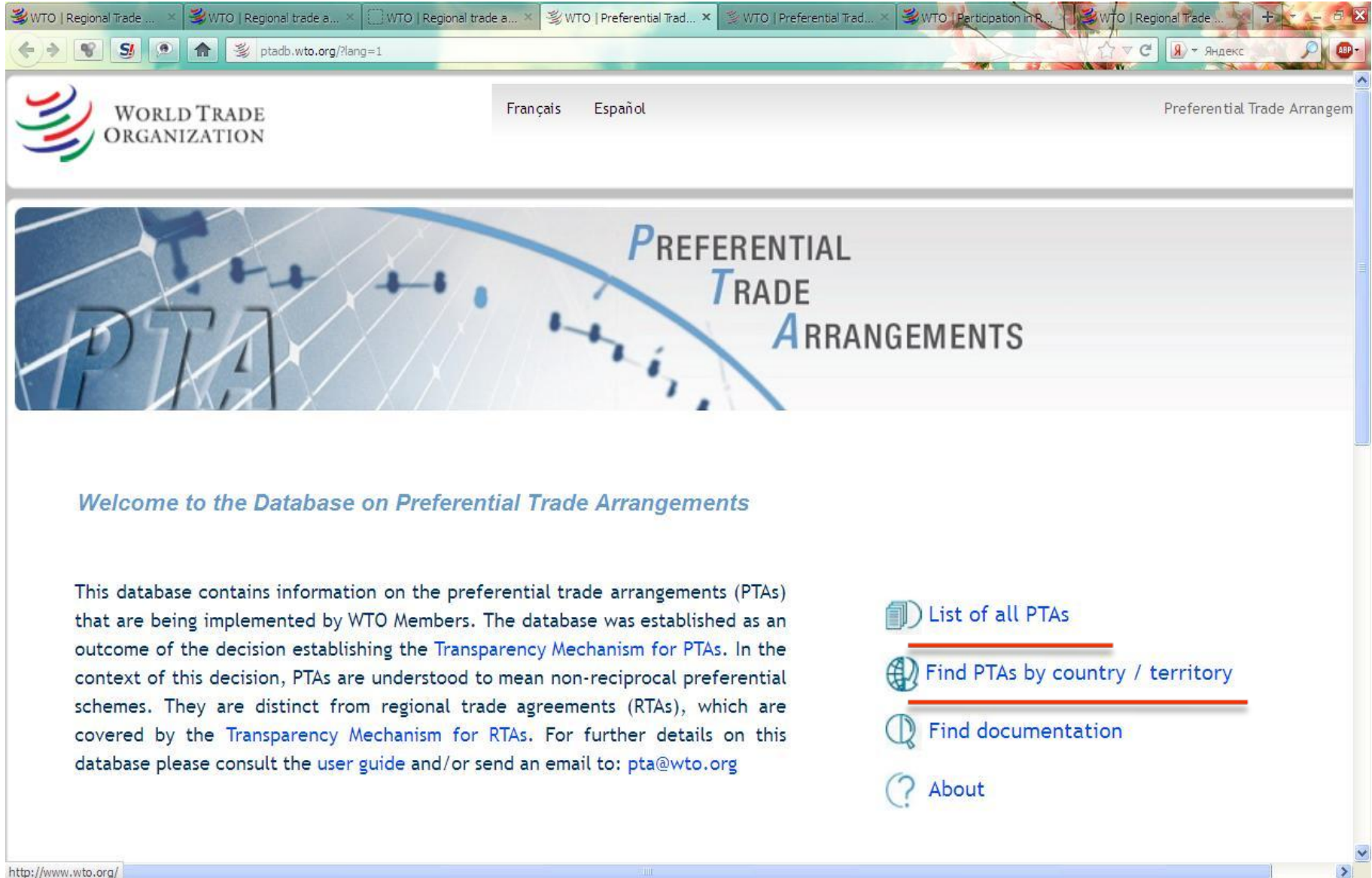
ПТС

Двусторонние и многосторонние соглашения

Режим наибольшего благоприятствования



# База данных ВТО по ПТС для стран-участниц



WTO | Regional Trade ... x WTO | Regional trade a... x WTO | Regional trade a... x WTO | Preferential Trad... x WTO | Preferential Trad... x WTO | Participation in R... WTO | Regional Trade ...

ptadb.wto.org/?lang=1

Fransais Español Preferential Trade Arrangem

WORLD TRADE ORGANIZATION

## PREFERENTIAL TRADE ARRANGEMENTS

*Welcome to the Database on Preferential Trade Arrangements*

This database contains information on the preferential trade arrangements (PTAs) that are being implemented by WTO Members. The database was established as an outcome of the decision establishing the [Transparency Mechanism for PTAs](#). In the context of this decision, PTAs are understood to mean non-reciprocal preferential schemes. They are distinct from regional trade agreements (RTAs), which are covered by the [Transparency Mechanism for RTAs](#). For further details on this database please consult the [user guide](#) and/or send an email to: [pta@wto.org](mailto:pta@wto.org)

- List of all PTAs
- Find PTAs by country / territory
- Find documentation
- About

http://www.wto.org/

# ПТС в отношении РФ

ptadb.wto.org/SearchByCountry.aspx

WORLD TRADE ORGANIZATION

Français Español Preferential Trade Arrangements

PTA PREFERENTIAL TRADE ARRANGEMENTS

Home PTA list Countries Docs About

Search PTA by country/territory

Select country / territory... (215) Country Profile

zoom

Preferential Trade Arrangements

- Country/territory concerned
- As provider
- As beneficiary

DISCLAIMER

# Основные ПТС, действующие в отношении России

Agreements gate... WTO | Regional trade agreements and p... WTO | Regional trade agreements WTO | Preferential Trade Arrangements





ptadb.wto.org/Country.aspx?code=643

World Trade Organization Français Español Preferential Trade Arrangements

PTA PREFERENTIAL TRADE ARRANGEMENTS Home PTA list Countries Docs About

## Russian Federation

Beneficiary of:

	Name	Type	Sub-schemes	Provider(s)	Initial Entry Into Force
	Generalized System of Preferences - Canada	GSP	1	Canada	01-Jul-1974
	Generalized System of Preferences - European Union	GSP	2	European Union	01-Jul-1971
	Generalized System of Preferences - Turkey	GSP	2	Turkey	01-Jan-2002
	Generalized System of Preferences - United States	GSP	1	United States	01-Jan-1976

See also Regional Trade Agreements (RTAs)

# Преференциальная система Канады



# Преференциальная система Канады

ptadb.wto.org/ptaHistoryExplorer.aspx



Français Español

Preferential Trade Arrangements

## PTA PREFERENTIAL TRADE ARRANGEMENTS



Home



PTA list



Countries



Docs



About

Printable version

### Generalized System of Preferences - Canada

Initial Entry into Force 01-Jul-1974

Type GSP

Current end date 30-Jun-2014

Basic Info

Beneficiaries

PTA documentation

Tariffs & Trade

As of 01/01/2012 (2) (Most recent)

#### PTA Provider(s)

Canada

#### PTA Sub-schemes

Least-Developed Countries' Tariff

#### Notification provision in the Transparency Mechanism for PTAs

Paragraph 1(a)

#### Provider Web Site

Department of Finance

Canada Border Services Agency

#### Regulation

Customs Tariff (sections 33-40)

E F

Rules of origin (SOR/DORS/98-34)

E F

#### Guide

Generalized System of Preferences - Canada

E F S

**Поставщик преференции – Канада**

**Тип ПТС – для наименее развитых стран**

**Регулирование – таможенный тариф разделы 33-40 и правила происхождения товара**

**PTA documentation – перечень преференциальных торговых соглашений**

**Tariffs&Trade – данные по преференциям по годам.**

# Зона свободной торговли

---

Преференциальная зона, в рамках которой поддерживается свободная от таможенных и количественных ограничений международная торговля товарами

## Характерные признаки ЗСТ:

- специализация на промышленных товарах
  - постепенная взаимная отмена таможенных пошлин и нетарифных ограничений
  - ограниченный характер либерализации в отношении с/х продукции
  - принцип взаимного моратория на повышение пошлин (Standstill)
- 



# Зона свободной торговли

Единый таможенный тариф,  
система нетарифного регулирования между странами-  
участниками ЗСТ

Отсутствие  
наднациональных  
систем управления

Зона  
свободной  
торговли

Собственная  
внешнеторговая  
политика с третьими  
странами

Взаимный мораторий на  
повышение пошлин в торговле  
друг с другом

# Примеры ЗСТ

---

- Североамериканская ЗСТ (North American Free Trade Agreement — NAFTA), 1994
- Соглашение о свободе торговли стран АСЕАН (ASEAN Free Trade Agreement — AFTA), 1992
- Австралийско-новозеландское торговое соглашение об углублении экономических связей (Australia — New Zealand Closer Economic Relations Trade Agreement — ANZCERTA), 1983




## Таможенный союз

---

Соглашение двух или более государств об упразднении таможенных пошлин в торговле между ними, замене нескольких таможенных территорий одной и созданию единого внешнего таможенного тарифа (ст. XIV ГАТТ).

Основным регулятором развития интеграционными процессами в рамках ТС является **единый внешний таможенный тариф**.

---



# Таможенный союз

Единый таможенный тариф,  
система нетарифного регулирования

Перенос таможенного  
контроля на внешние  
границы

**Таможенный  
союз**

Единый Таможенный  
кодекс

Единый механизм зачисления и  
распределения сумм таможенных  
пошлин

Единый торговый режим  
с третьими странами

# Примеры ТС

---

- Таможенный союз в рамках Евразийского экономического сообщества (ТС России, Казахстана и Белоруссии), 2010
- Арабский общий рынок (Arab Common Market — АСМ), 1964
- Центральноамериканский общий рынок (Central American Common Market — САСМ), 1961

## Уровень таможенного тарифа в ТС

---

- Если **внешний тариф выше**, то странам-членам ТС приходится отказываться от внешнего источника снабжения, более дешевого, в пользу внутрисоюзных ресурсов, в принципе стоящих дороже.
- Если **внешний тариф устанавливается ниже**, чем средневзвешенный тариф стран-участниц ТС, то происходит переориентация их внешней торговли на рынки третьих стран.

Такие меры могут быть приняты для усиления конкуренции внутренних и внешних производителей, если речь идет о необходимости подтолкнуть собственного производителя к выпуску более конкурентоспособной продукции.

## **Функционирование ТС требует изменений в подходе к управлению интеграционными процессами, так как:**

- **пересмотр подходов к развитию многих отраслей национальной экономики в каждой стране;**
- **проведение масштабных переговоров по согласованию не только таможенно-тарифной политики, но и координации или приспособления внутренних рынков к возникающим общим интересам;**
- **создание наднациональных органов**

# Общий рынок или единый рынок



# Примеры Общего рынка

- ❖ **Совет сотрудничества арабских стран Персидского залива (The Gulf Cooperation Council), 1981**
- ❖ **Андский общий рынок (Andean Common Market, Andean Pact), 1990**
- ❖ **Латиноамериканская интеграционная ассоциация — ЛАИА (Latin American Integration Association — LAIA), 1960**
- ❖ **Общий рынок южного конуса — МЕРКОСУР (Southern Cone Common Market — MERCOSUR), 1991**
- ❖ **Карибское сообщество и Карибский общий рынок — КАРИКОМ (Caribbean Community and Common Market— CARICOM), 1973**

# Экономический союз и валютный союз





## Экономический и валютный союз

- Европейские сообщества (European Communities — EC), 1957, позже Европейский союз — ЕС (European Union — EU), 1993

## Экономический союз

- Экономический союз — Бенилюкс (Belgium, Netherlands, Luxemburg Economic Union — BENILUX), 1948
- Союз арабского Магриба (Arab Maghreb Union, Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис), 1989
- Западноафриканский экономический и валютный союз (West African Economic and Monetary Union), 1994

# Полная экономическая и политическая интеграция

---

превращении единого рыночного пространства в целостное экономическое и политическое образование, что предполагает не просто согласование, но и проведение общей унифицированной, фактически единой экономической политики, полную унификацию законодательной базы.

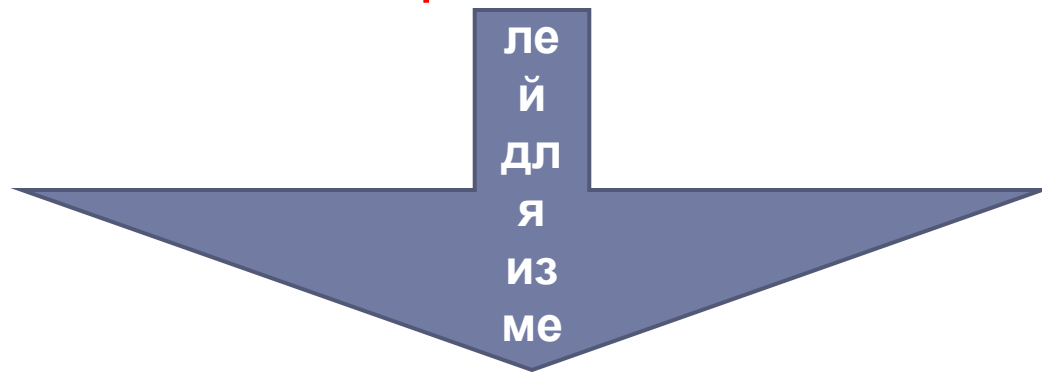
---

# **Измерение глобальной и региональной торговой интеграции**

# Глобализация и регионализация – тенденции современной мировой экономики

---

- **Объективное содержание этих процессов составляет экономическая интеграция, то есть рост целостности мировой экономики**



- **Количественные индикаторы** необходимы для оценки развития этого процесса, сравнительного анализа регионов и стран, для обоснования политических решений и оценки влияния интеграции на благосостояние.

# МЭО, разрабатывающие **количественные индикаторы**

---

1. Всемирный банк (ВБ) в рамках Доклада о мировом развитии, статистического ежегодника «Индикаторы мирового развития», проекта «Индикаторы мировой торговли»;
2. Всемирная торговая организация (ВТО) в статистических и аналитических публикациях (Статистика международной торговли, Доклад о мировой торговле и др.);
3. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в рамках проекта «Измерение глобализации»;

# МЭО, разрабатывающие **количественные индикаторы**

---

1. Организация Объединенных Наций (ООН) в рамках специальной программы Университета ООН «Сравнительные исследования региональной интеграции»;
2. Конференция ООН по торговле и развитию (UNCTAD) в рамках ежегодных публикаций «Доклад о торговле и развитии» и «Статистический справочник **UNCTAD**»;
3. Региональные комиссии ООН (Европейская экономическая комиссия, Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана, Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна, Экономическая комиссия для Африки, Экономическая комиссия для Западной Азии);
4. Региональные банки (Европейский центральный банк, Азиатский банк развития, Межамериканский банк развития и др.).

# ТОРГОВАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

---

- «процесс сокращения барьеров в торговле и рост участия в международной экономике посредством торговли»
- основа глобальной и региональной экономической интеграции
- международные экономические организаций осуществляют мониторинг торговой интеграции, используя целый ряд показателей

---

Ежегодное издание Всемирного банка «**Индикаторы мирового развития**» (World Development Indicators, WDI), обеспечивающее статистическую базу для Доклада о мировом развитии (World Development Report), включает **раздел «Глобальные связи» (Global Links), содержащий показатели глобальной и региональной торговой интеграции**



# Индикаторы мирового развития, глобальные связи (Всемирный банк)

Интеграция в мировую экономику	Integration with the global economy	<ul style="list-style-type: none"><li>• внешнеторговый оборот как процентная доля от ВВП;</li><li>• экспорт и импорт услуг как процентная доля от ВВП;</li><li>• разница в темпах роста реальной торговли и реального ВВП;</li><li>• совокупное движение частного капитала как процентная доля от ВВП;</li><li>• чистый отток и приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) как процентная доля от ВВП;</li><li>• миграционное сальдо;</li><li>• международные денежные переводы работников как процентная доля от ВВП страны.</li></ul>
Региональные торговые блоки	Regional trade blocks	<ul style="list-style-type: none"><li>• совокупный экспорт;</li><li>• внутренний экспорт;</li><li>• процентная доля в мировом экспорте;</li><li>• процентная доля внутреннего экспорта торговых блоков в их совокупном экспорте.</li></ul>

В 2008 году Всемирный банк начал специальный проект, посвященный международной торговле, «**Индикаторы мировой торговли**» (**World Trade Indicators**).

Это база данных, основанная на системе показателей, характеризующих изменения в международной торговле в результате действия следующих сил: торговая политика, внешняя среда, институциональная среда, трансакционные и транспортные барьеры.

База содержит показатели совокупной торговой интеграции, интеграции экспорта и импорта.

# Индикаторы мировой торговли (Всемирный банк)

Индикаторы мировой торговли (Всемирный банк)		
Торговая интеграция	Trade integration	<ul style="list-style-type: none"> <li>• процентное отношение совокупной торговли<sup>4</sup> товарами и услугами к ВВП;</li> <li>• процентная доля внутреннего экспорта торговых блоков в их совокупном экспорте.</li> <li>• процентное изменение доли страны в мировой торговле;</li> <li>• совокупная доля страны на мировых рынках товаров и услуг;</li> <li>• торговый баланс (включая внешнеторговый баланс и баланс услуг) как процентная доля от ВВП;</li> <li>• баланс внешней торговли товарами как процентная доля от ВВП.</li> </ul>
Интеграция экспорта (импорта) (процентная доля от ВВП)	Export (import) integration	<ul style="list-style-type: none"> <li>• экспорт (импорт) товаров и услуг;</li> <li>• товарный экспорт (импорт);</li> <li>• сельскохозяйственный экспорт (импорт);</li> <li>• несельскохозяйственный экспорт (импорт);</li> <li>• экспорт (импорт) продукции добывающей промышленности и минерального топлива;</li> <li>• экспорт (импорт) услуг;</li> <li>• экспорт (импорт) транспортных услуг;</li> <li>• экспорт (импорт) по статье платежного баланса «поездки»;</li> <li>• экспорт (импорт) прочих услуг.</li> </ul>

---

2 вопрос

**Транснациональные корпорации**



# Международная корпорация

форма структурной организации крупной корпорации, осуществляющей прямые инвестиции в различные страны мира.

Формы международных корпораций



*Транснациональные  
корпорации  
(ТНК)*



*Многонациональные  
корпорации  
(МНК)*

# Комиссия ООН по ТНК рассматривает МК как

## компанию:

- имеющую хозяйственные единицы в двух и более странах, независимо от их юридической формы и поля деятельности;
- оперирующую в рамках системы принятия решений, позволяющей проводить согласованную политику и осуществляющую общую стратегию через один руководящий центр;
- отдельные единицы которой связаны посредством собственности или другим образом так, что одна или более из них могут иметь значительное влияние на деятельность других и, в частности, делить знания, ресурсы и ответственность с другими.

# Многонациональные корпорации

- **МНК — это корпорации, концерны, производственные единицы, тресты, синдикаты, картели, которые являются международными потому, что контроль над ними осуществляет не одна страна.**
- **В свое время в их отношении применялся термин «международная монополия». Так исторически сложилось в случае с компанией Royal-Dutch-Shell, энергетической компанией, которая была создана с участием английских и голландских предпринимателей.**

# Формы образования многонациональных корпораций

1. Образование монополиями промышленно развитых стран со совместной компании;
2. Приобретение компанией контрольного пакета акций иностранной компании;
3. Слияние активов компаний нескольких стран.



# ТНК и МНК

## **Многонациональные корпорации (МНК)**

— головная компания их принадлежит капиталу двух и более стран, а филиалы также находятся в различных странах.

## **Транснациональные корпорации**

**(ТНК)**— головная компания их принадлежит капиталу одной страны, а филиалы разбросаны по многим странам мира.

# ТНК

- **ЮНКТАД - ТНК** – это фирмы, состоящие из родительских компаний и их зарубежных филиалов, при условии, что родительские компании обеспечивают контроль за деятельностью своих филиалов, доля которых в акционерном капитале составляет на уровне не менее 10%.
- компания, имеющая подразделения в двух или более странах, способная проводить согласованную политику через один или несколько центров принятия решений.

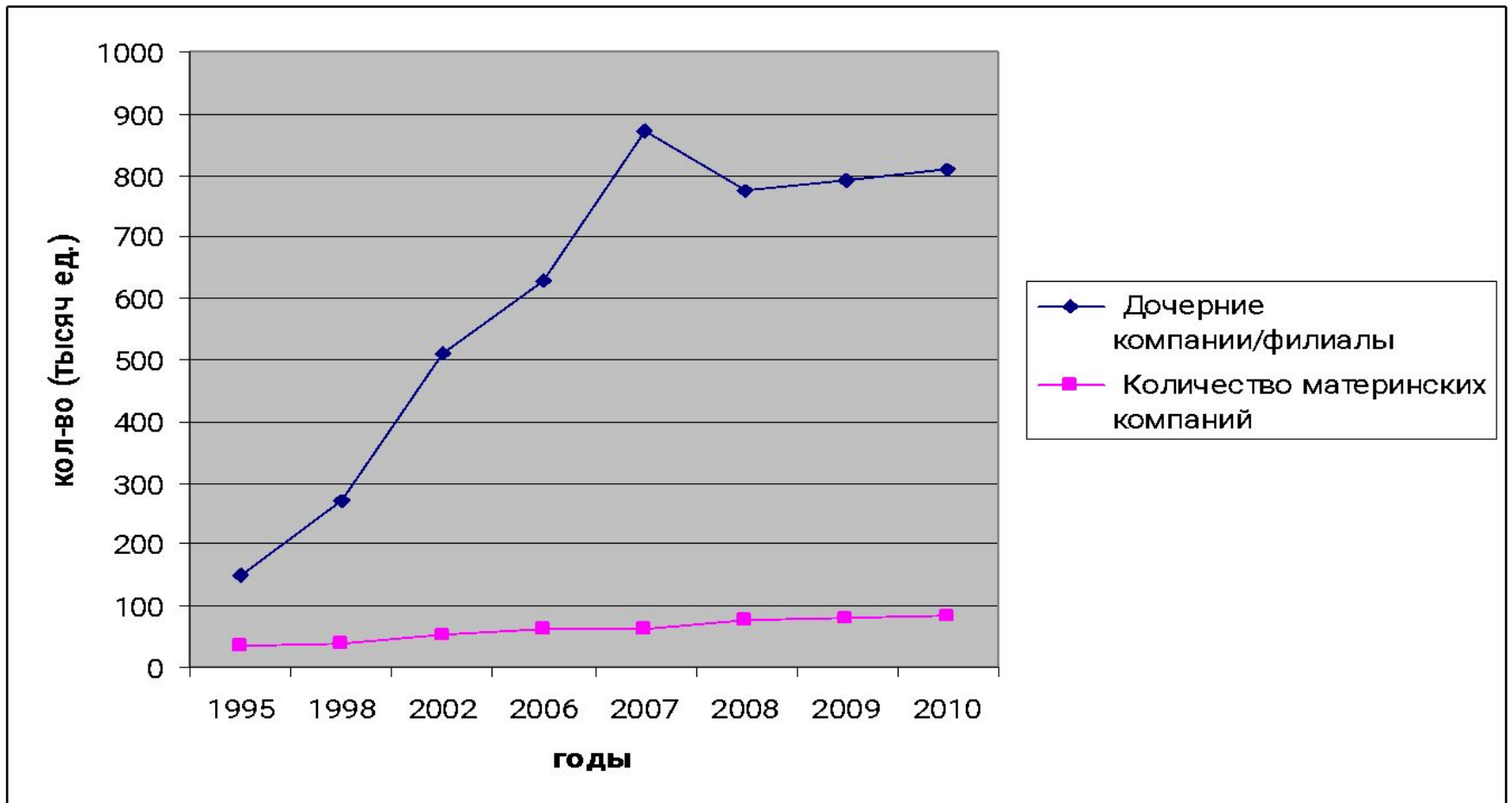
# Критерии отнесения компании к ТНК

1. Определение экспертов ООН, согласно которому к **ТНК относятся фирмы, имеющие годовой оборот, превышающий 100 млн. долл. и имеющие филиалы не менее чем в 6 странах;**
2. от  $1/5$  до  $1/3$  общего оборота приходится на заграничные операции;
3. доля зарубежных активов не менее 25%;
4. многонациональность персонала ТНК, включая ее высшее руководство.

# Количество ТНК растет быстрыми темпами:

- В 1970 г. в мире насчитывалось **7,3 тыс.** ТНК, их оборот составлял около 626 млрд долларов.
- На начало 90-х гг. их число составляло **37 тыс.** с оборотом в 7 млрд долларов.
- В 2010 г. в мире насчитывалось **около 82 тыс.** ТНК и их оборот составлял более 30 трлн долларов.
- **Если критерии определения ТНК не подвергнутся пересмотру, то число ТНК к 2020 году, как считают эксперты, достигнет**

# Динамика роста ТНК и их дочерних компаний



# Уровень транснациональности фирмы

В соответствии с методикой UNCTAD, все параметры деятельности ТНК характеризуются следующими основными показателями:

World Investment Report: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge. *UNCTAD, UN, New York, Geneva, 2010.*

<b>FA – зарубежные активы ТНК</b>	<b>TA – активы ТНК</b>
<b>FS – объем зарубежной продажи ТНК</b>	<b>TS – объем продажи ТНК</b>
<b>FE – численность зарубежных сотрудников в ТНК</b>	<b>TE – численность сотрудников в ТНК</b>
<b>FAF – количество зарубежных филиалов ТНК</b>	<b>TAF – общее число филиалов ТНК в мире</b>

**Расчет индекса транснационализации  
ведется по следующей формуле:**

$$TNI = (FA/TA + FS/TS + FE/TE) / 3 \cdot 100 \%$$

**Рост индекса означает рост  
активности иностранных**



**FA – зарубежные активы ТНК**

**TA – активы ТНК**

**FS – объем зарубежной  
продажи ТНК**

**TS – объем продажи ТНК**

**FE – численность зарубежных  
сотрудников в ТНК**

**TE – численность  
сотрудников в ТНК**

# Индекс транснационализации (ТНИ)

- Индекс помогает оценить степень активности связей материнской компании с внутренней и внешней деятельностью.
- Самыми транснационализированными компаниями являются ТНК Гонконга (индекс 86%), Ирландии (64%), Сингапура (59%).



# индекс интернационализации

- Отражает интенсивность заграничных операций ТНК в соответствии с числом принадлежащих ей зарубежных филиалов.

(II – internationality index) – т.е. отношение числа зарубежных филиалов к числу всех филиалов.

$$II = (FAF/TAF) \cdot 100 \%$$

FAF – количество зарубежных филиалов ТНК;

TAF – общее число филиалов ТНК в мире

# Индекс широты филиальной сети (NSI – network spread index):

**$NSI = N / (N^* - 1) \cdot 100 \%$** , где

- $N^*$  – количество стран мира, принимавших любые ПИИ,
- а  $N$  – количество стран, где имеются подразделения ТНК.

**Характеристика крупнейших ТНК мира, ранжированных по индексу транснационализации (TNI – transnationality index), включая расчет индекса интернационализации (II – internationality index)**

Рассчитано на основе данных, содержащихся в World Investment Report: Promoting Linkages, United Nations (UNCTAD), New York and Geneva, 2010.

<b>Место по индексу транснационализации</b>	<b>Корпорация</b>	<b>(II – internationality index) в %</b>	<b>(TNI – transnationality index) в %</b>
1	Vodafone group PLc	23	85
2	British Petroleum PLc	64	80
3	Total S.A.	72	74
4	Royal Dutch/Shell Group	56	70
5	Exxon Mobil Corporation	80	68
6	General Electric	70	53
7	Ford Motor Company	66	50
8	Toyota Motor Corporation	40	45
9	Walmart stores	90	41
10	Electricitee de France	80	35

**3 ВОПРОС  
ЛЕКЦИИ**

# **Особые ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ**

## Свободные экономические зоны (СЭЗ), или особые экономические зоны (ОЭЗ)

- В 1960-1970-е гг. в мире преобладали **свободные торговые зоны**: Киотская конвенция, май 1973 г. заложила в основу создания этих зон принцип таможенной экстерриториальности.
- **СТЗ** – это часть территории страны, на которой товары рассматриваются как объекты, находящиеся за пределами национальной таможенной территории, поэтому они не подвергаются обычному таможенному контролю и налогообложению

# Свободные экономические зоны (СЭЗ), или особые экономические зоны (ОЭЗ)

- В 1970-1980-е гг. во всем мире, в особенности в развивающихся странах, широкое распространение получили **экспортно-производственные зоны (ЭПЗ)**.
- **Всемирный банк (1992), ЭПЗ – это встроенные в территорию страны промышленные платформы, специализирующиеся на экспортно-ориентированном обрабатывающем производстве и предлагающие фирмам, зарегистрированным в ЭПЗ, режим беспошлинной торговли, либеральное налоговое и иное регулирование.**
- **Международная организация труда (1998), ЭПЗ – это промышленные зоны со специальной системой льгот для привлечения иностранных инвесторов, где импортируемые материалы подвергаются определенной переработке, а затем**

## **Свободные экономические зоны (СЭЗ), или особые экономические зоны (ОЭЗ)**

**Это ограниченная часть национально-государственной территории, на которой действуют особые льготные экономические условия для иностранных и национальных предприятий (льготы таможенного, арендного, налогового, визового, трудового режима и т.д.), что создает условия для развития промышленности и инвестирования иностранного капитала.**

# В зависимости от вида деятельности различают 5 ТИПОВ ЗОН:

- 1) **пределы национальной таможенной территории**, в рамках которых осуществляются операции по складированию и адаптации товаров к условиям рынков сбыта;
- 2) **промышленно-производственные зоны** — со специальным таможенным режимом, в которых промышленные компании производят экспортную и импортозамещающую продукцию, используя систему стимулов;
- 3) **технично-внедренческие зоны** — в них находятся национальные и зарубежные исследовательские, проектные и научно-производственные компании, пользующиеся действующей системой льгот;
- 4) **сервисные зоны** — территории с льготным режимом для предпринимательской деятельности фирм и институтов, оказывающих разные виды финансовых и нефинансовых услуг;
- 5) **комплексные зоны** — с льготным режимом хозяйственной деятельности на территории одного административного



# Базовые льготы одинаковы для всех видов зон

- внешнеторговые — беспошлинный ввоз и вывоз товаров на территорию СЭЗ;
- налоговые — налоговые каникулы на срок 5-20 лет, полное или частичное освобождение от налогов реинвестируемых прибылей на срок пять лет, скидки с налога на прибыль. Иностранцы освобождаются от уплаты налогов на собственность, налога с оборота;
- финансовые — инвестиционные субсидии новым вкладчикам капитала, льготные государственные кредиты;
- административные — упрощенный порядок регистрации компаний, упрощенный порядок въезда-выезда иностранных граждан и т.д.

# Цели создания ОЭЗ

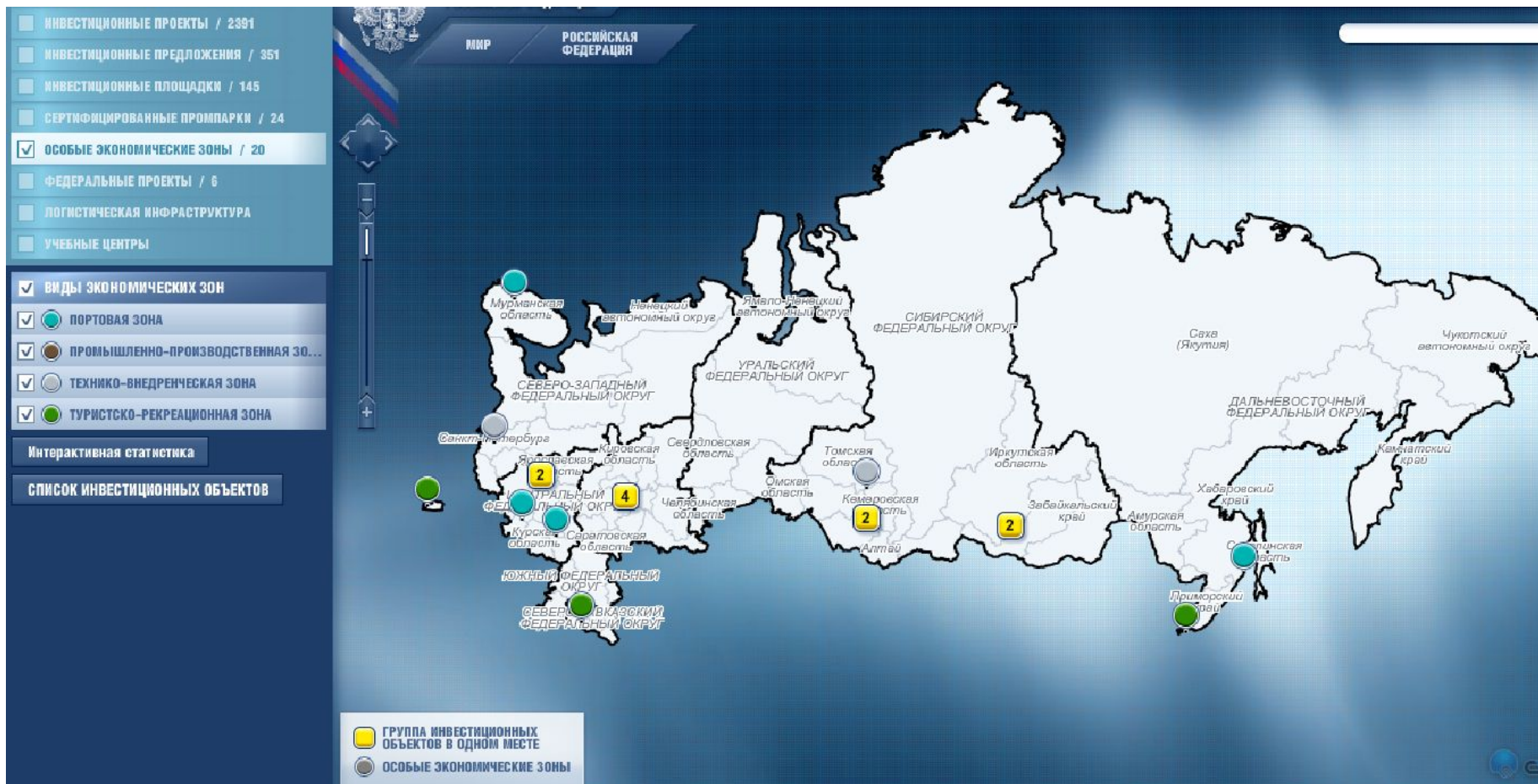
- Экономические цели создания ОЭЗ:
- Социальные цели создания ОЭЗ:
- Научно-технические цели создания ОЭЗ:

В результате применения комплекса льгот норма прибыли в особой (свободной) экономической зоне составляет **30-35%**, а иногда и больше: например, транснациональные компании получают в азиатских особых зонах в среднем **40% прибыли в год.**

**Существенно сокращаются (в 2-3 раза) сроки окупаемости инвестиционных проектов** (для свободных зон считается

нормальным, когда эти сроки не превышают четырех-пяти лет)

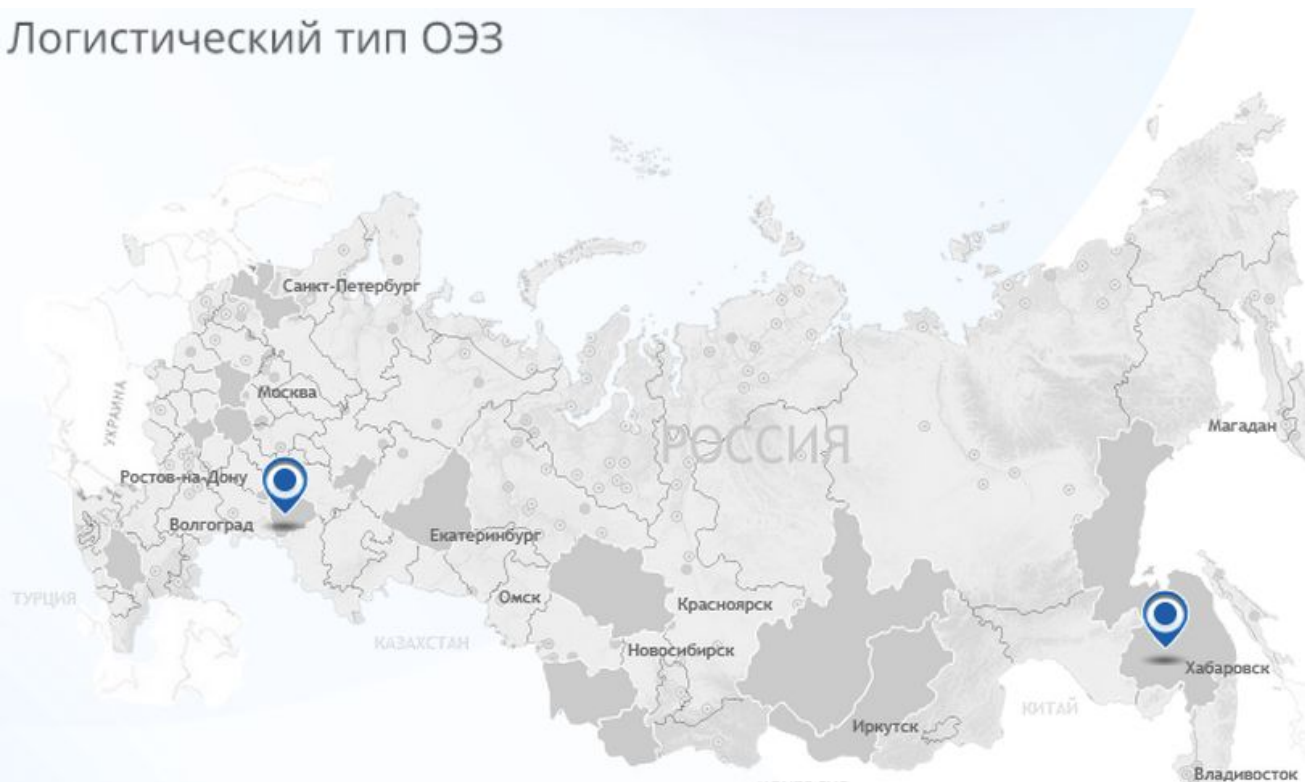
# СЭЗ России



- **Свободные таможенные зоны в Таможенном союзе**
- Подпункт 15 пункта 1 ст. 202 Таможенного кодекса таможенного союза устанавливает в качестве одного из видов таможенных процедур процедуру свободной таможенной зоны.

# СЭЗ России

Логистический тип ОЭЗ



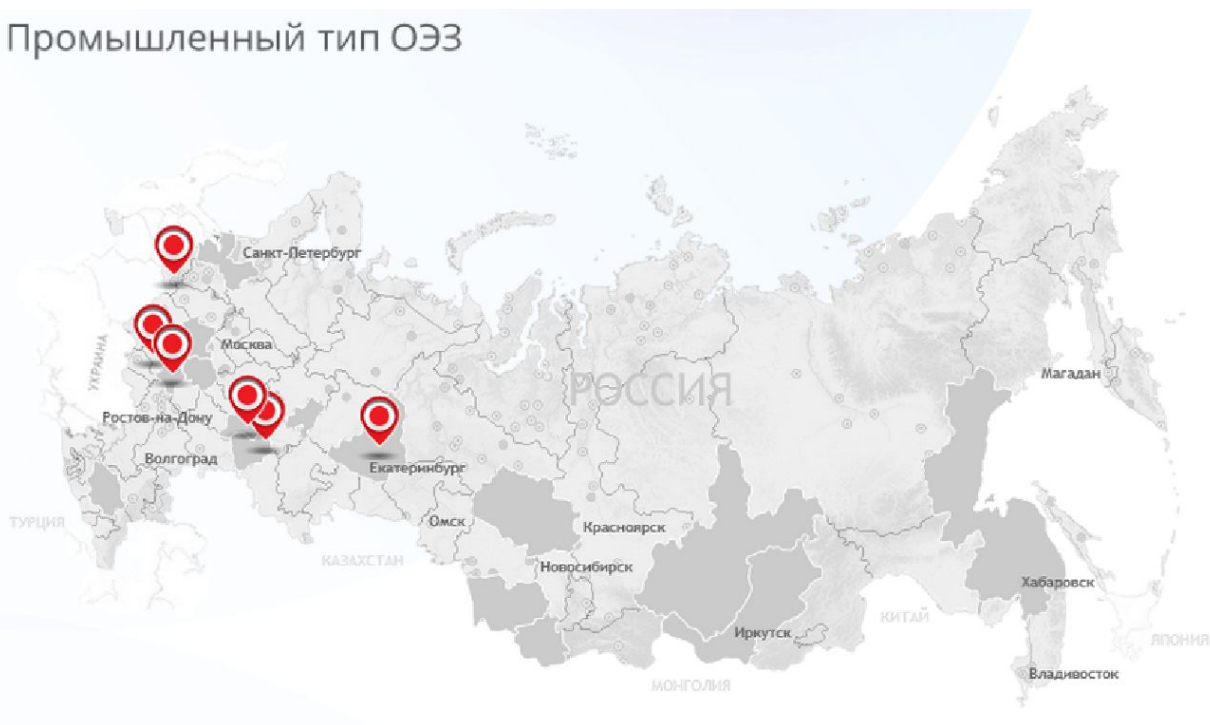
- **ОЭЗ ПТ**  
**«Ульяновск»**  
**Ульяновская**  
**область**
- **ОЭЗ ПТ**  
**«Советская**  
**Гавань»**  
**Хабаровский**  
**край**

**Портовая СЭЗ** создается на территории морского, речного и воздушного порта, за исключением территории, на которой расположены имущественные комплексы, предназначенные для обслуживания пассажиров.

**Логистическая СЭЗ** создается на территории, прилегающей к автомобильному или железнодорожному пункту пропуска через таможенную границу государства - члена Таможенного союза.

# СЭЗ России

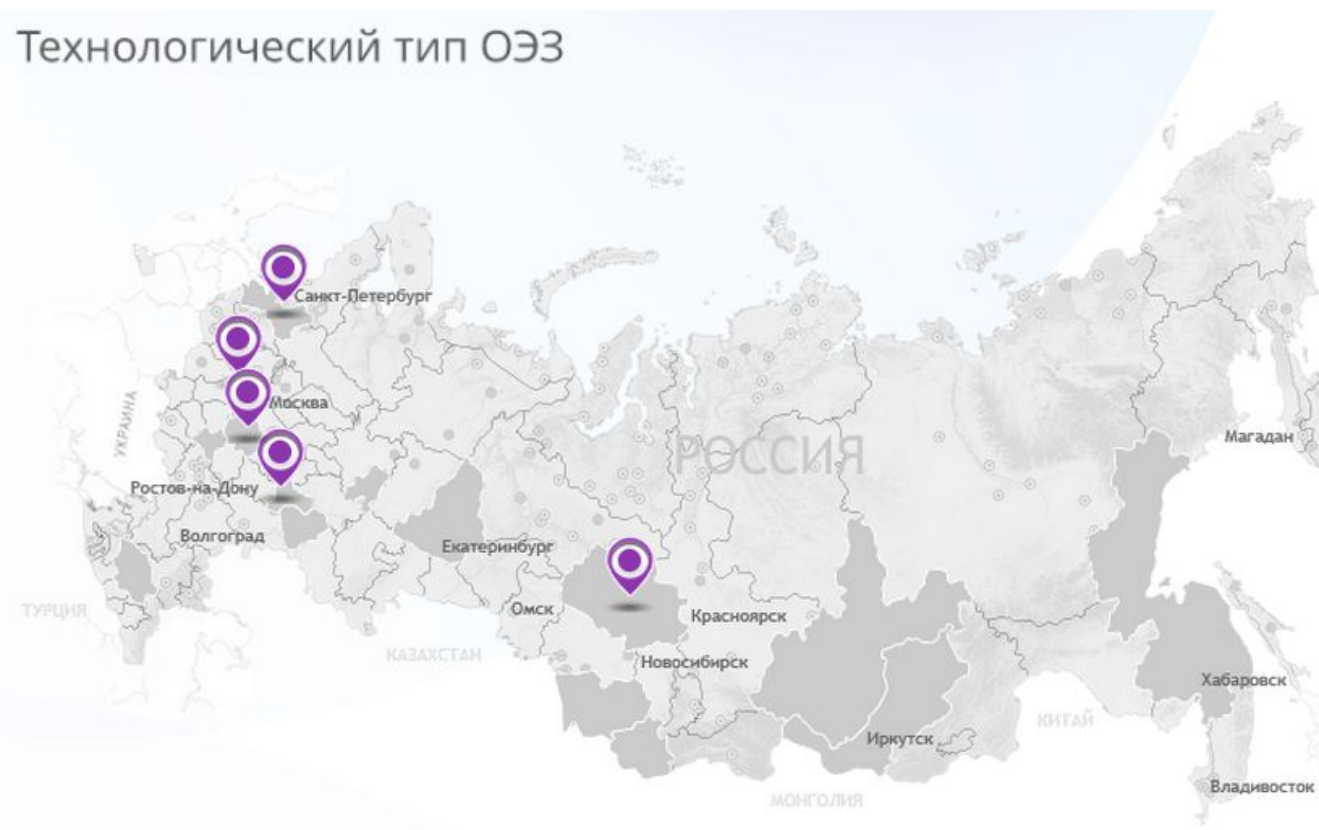
Промышленный тип ОЭЗ



- [ОЭЗ ППТ «Липецк»](#)  
[Липецкая область](#)
- [ОЭЗ ППТ «Алабуга»](#)  
[Республика Татарстан](#)
- [ОЭЗ ППТ «Моглино»](#)  
[Псковская область](#)
- [ОЭЗ ППТ «Тольятти»](#)  
[Самарская область](#)
- [ОЭЗ ППТ «Людиново»](#)  
[Калужская область](#)
- [ОЭЗ ППТ «Титановая долина»](#)

# СЭЗ России

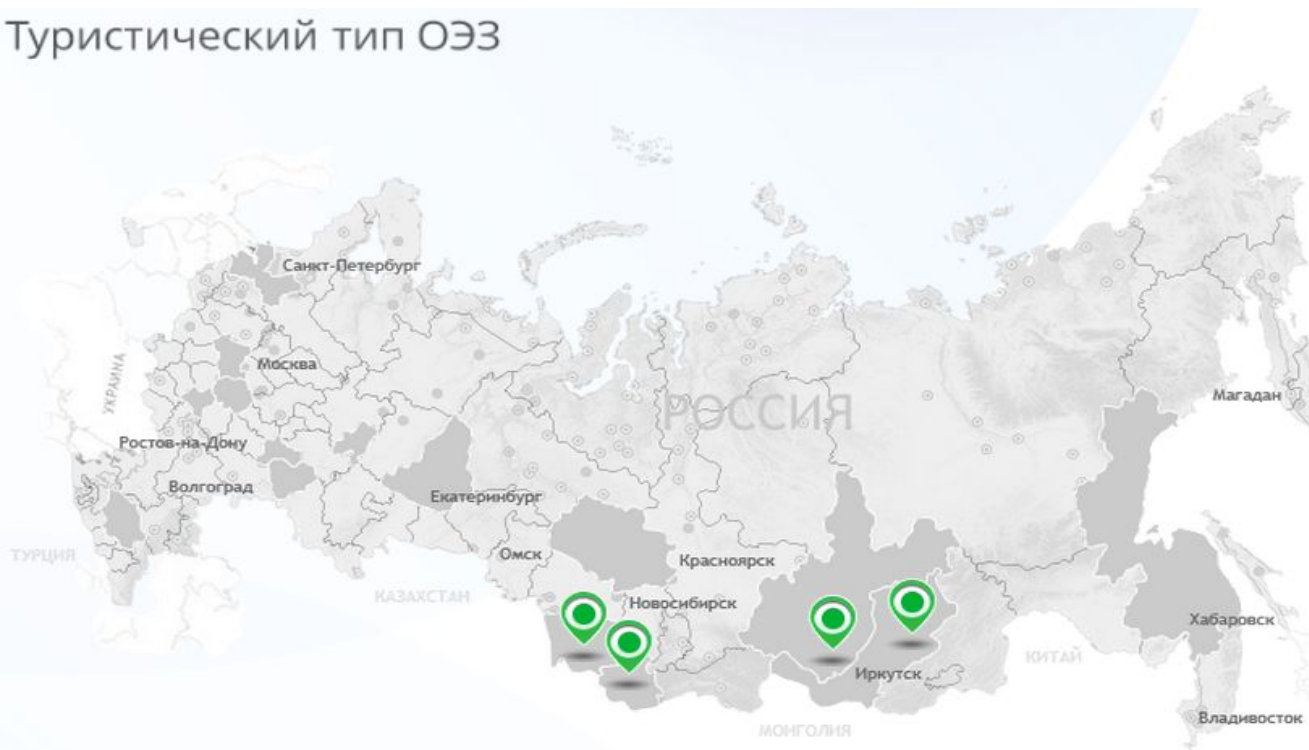
Технологический тип ОЭЗ



- [ОЭЗ ТВТ «Зеленоград»](#)  
[Москва](#)
- [ОЭЗ ТВТ «Дубна»](#)  
[Московская область](#)
- [ОЭЗ ТВТ «Санкт-Петербург»](#)  
[Санкт-Петербург](#)
- [ОЭЗ ТВТ «Томск»](#)  
[Томск](#)

# СЭЗ России

Туристический тип ОЭЗ



- [ОЭЗ ТРТ «Долина Алтая» Республика Алтай](#)
- [ОЭЗ ТРТ «Байкальская гавань» Республика Бурятия](#)
- [ОЭЗ ТРТ «Бирюзовая Катунь» Алтайский край](#)
- [ОЭЗ ТРТ «Ворота-Байкала» Иркутская область](#)