

Материальные потребности и экономические ресурсы общества

Подготовил: к.э.н, доцент
А.И. Рябошапка

Ростов-на-Дону
2010

План лекции

- 1. Потребности и интересы экономических агентов.
- 2. Экономические ресурсы и особенности их использования.
- 3. Проблема выбора оптимального решения в экономике. Граница производственных возможностей общества (КПВ).
- 4. Кривая производственных возможностей в условиях неполного использования ресурсов и возможность экономического роста.

1. Потребности и интересы экономических агентов

Потребности – это желание, стремление индивида обладать благами, обеспечивающими его нормальную жизнедеятельность.

Созданные блага и оказываемые в обществе услуги достигают своей конечной инстанции – фазы потребления. Удовлетворенные потребности рождают новые и соответственно диктуют новый заказ производству. Связь «производство благ – потребление благ» бесконечна. В данном непрерывно повторяющемся цикле потребности общества (индивидов и институтов) безграничны, постоянно возрастают и совершенствуются и не могут быть удовлетворены полностью и одновременно всеми членами общества. Это положение является аксиомой экономической теории.

Потребности многообразны и имеют сложную структуру. Классификация видов потребностей может базироваться на различных критериях, например, в соответствии с носителями потребностей, очередностью удовлетворения, временными периодами, пониманием человека как биологического и социального существа и др.

Известный американский ученый А. Маслоу расположил все потребности в следующем восходящем порядке от «низших» материальных до «высших» духовных:

1. Физиологические (в еде, питье и т.д.).
2. В безопасности (защите от боли, гнева, страха и т.д.).
3. В социальных связях (любви, нежности, причастности к какой-либо группе и т.д.).
4. В самоуважении (в достижении цели, признании, одобрении).
5. В самоактуализации (реализации способностей, понимании, осмыслении и т.д.).

В данной иерархии потребностей, получившей название «пирамида» А. Маслоу, первые две группы потребностей – это потребности низшего порядка, а последние две – высшего. До тех пор, пока не удовлетворены потребности низшего порядка, не действуют потребности высшего порядка. Эту классификацию можно дополнить выделением потребностей материальных и духовных, рациональных и иррациональных, абсолютных и действительных, осознанных и неосознанных, ложно понятых и др.

Отличие потребностей человека от инстинктов, присущих животному миру, в том, что потребности осознаются, осмысливаются. В результате возникает мотивация к деятельности, в частности к труду, целеполагание, поиск способов достижения, а значит потребности превращаются в интересы.

Интерес – это осознанная потребность индивида.

Интересы являются доминирующим признаком общественных отношений. Благодаря интересам формируется общность и целостность различных социальных групп, перерастающих на определенном этапе в общество. В то же время индивидуализация и персонификация интересов обуславливает расхождение в целях и действиях членов общества, что и придает реальное содержание самому феномену общественных отношений. Интересы отражают различные формы жизнедеятельности людей, такие как экономика, политика, социальное взаимодействие, в том числе нравственность и духовность. В соответствии с этим формируются и определенные группы интересов – экономические, политические и другие.

Экономический интерес – это осознанная потребность индивидов как собственников и не собственников факторов производства.

Сфера исследования экономической теории – не только объективные, но и субъективные формы проявления существующих общественно-производственных связей, не только конкретные формы реализации экономических интересов, но и их столкновение, отражающее внутренние противоречия и борьбу противоположностей, а также способы их разрешения. В этой связи важно отметить, что анализ экономических интересов предполагает их структурирование, в котором, как правило, используется либо уровневый подход, либо дается классификация интересов с точки зрения их носителей. Наиболее универсальным является деление экономических интересов на личные, коллективные (групповые) и общественные. Взаимодействие интересов, как отмечалось выше, имеет противоречивый характер. Причины столкновения экономических интересов могут быть объяснены двумя группами факторов. Первые связаны с различием в социально-экономическом положении индивидов, обусловленным их собственническим статусом, а вторые проистекают из объективного явления редкости ресурсов, их ограниченности в пространстве и во времени, что соответственно становится преградой в стремлении индивидов наиболее полно реализовать свои экономические интересы.

Интересы проявляются в деятельности экономических агентов.

Под **экономическим агентом** понимается участник хозяйственных процессов, обладающий рядом признаков:

1. **Экономически агент обладает ресурсами и может использовать их по своему усмотрению.**
2. **Принимает решения: Что? Как? Для кого производить?**
3. **Получает доход по итогам участия в общественно-полезных действиях.**

Принято различать рыночных и нерыночных экономических агентов. К нерыночным агентам относятся государственные предприятия, учреждения. Рыночные агенты – это домохозяйства, деловые предприятия и фирмы. Действия рыночных и нерыночных агентов направлены на достижение экономических интересов. Способом реализации поставленных целей является использование ограниченных ресурсов.

2. Экономические ресурсы и особенности их использования

В самом общем виде ресурсы определяются как блага производственного назначения, необходимые для создания конечных товаров и услуг. Ресурсы, как известно, делятся на природные, трудовые, материальные, финансовые и информационные.

Осмысление особенностей использования ресурсов обществом позволяет увидеть две проблемы, которые определили перспективы развития экономической теории как науки.

Первая проблема отразила основное противоречие, возникшее в общественном производстве. Необходимость более полного удовлетворения растущих потребностей общества нашла объективное ограничение – ресурсы не достаточны для удовлетворения разнообразных, развивающихся потребностей всех членов общества.

Вторая проблема, назовем ее проблемой выбора в экономике, позволила по-новому взглянуть на перспективы развития общества, дала основание для оптимистических прогнозов относительно будущего человечества. Сущность нового подхода к пониманию процессов, происходящих в общественном производстве, заключается в том, что рациональный человек осуществляет выбор способов использования ограниченных ресурсов для удовлетворения своих выбранных (упорядоченных, ранжированных) потребностей. Тем самым рациональный человек ограничивает и свои потребности, выбирая потребности первого, второго и т.д. порядков.

Ресурсы и факторы производства

«Земля». Данный фактор включает в себя все используемые в производстве естественные ресурсы, а так же землю, как объект хозяйствования и объект собственности. Доход, получаемый от использования земли, называется рентой.

«Труд». Физические и умственные усилия используются на рабочих местах. Поэтому фактор «*труд*» включает в себя экономически активное население, то есть, тех, кто трудится.

Доход, полученный за использования фактора «труд» называется *заработной платой*.

«Капитал». Материальные ресурсы (физический капитал) и финансовые ресурсы, применяются в производстве и приносят своим собственникам доход, который получил название процент. В современной экономике в структуру фактора «капитал» включаются используемые и приносящие доход информационные ресурсы.

«Предпринимательство». Предпринимательские способности населения, которые служат развитию производства и экономики: инициативность, способность идти на риск, новаторство – это редкие качества. Предпринимательство становится самостоятельным фактором производства, приносящим соответствующий доход – прибыль предпринимателя. На рисунке 5 представлена структура ресурсов и факторов производства.



Рисунок 1. Ресурсы и факторы производства

В экономической теории принято считать что, результат труда в сфере материального производства является продуктом. Результаты труда общества в сфере материального и нематериального производства называется благами.

Материальные и духовные блага, предназначенные для обмена посредством купли – продажи принимают экономическую форму товара.

В соответствии с характером потребления принято различать индивидуальные, коллективные (клубные) и общественные блага.

Индивидуальное благо – это благо, потребление которого носит исключительно индивидуальный (личный) характер. Это, как правило, классические товары, извлечение потребительских свойств которых может осуществляться одним человеком.

Коллективные (клубные) блага – это благо, потребление которых носит совместный характер, но предполагается определенный, ограниченный круг потребителей, за пределами которого невозможно извлечь полезные свойства потребляемого блага.

Общественные блага – это блага, потребление которых носит совместный характер, при этом никто из потребителей не может исключаться из процесса потребления.

3. Проблема выбора оптимального решения в экономике.

Граница производственных возможностей общества (КПВ)

Выбор в экономике означает поиск и реализацию наилучшего из возможных вариантов использования экономических ресурсов.

Перед экономическими агентами стоит задача максимизации своей выгоды. Потребление ресурсов предполагает, что конечный результат – произведенные блага в максимальной степени воплотили понесенные затраты. В базовой модели «затраты - выпуск» любое применение ресурсов предполагает получение определенного результата. Однако, сущность выбора не только в достижении определенного **эффекта**, то есть создание, производства благ, служащих удовлетворению потребностей, а в получении максимально возможного результата при использовании редких ресурсов.

Эффективность характеризует связь между количеством единиц редких ресурсов, которые применяются в процессе производства и получаемым в результате этого процесса количеством какого-либо продукта, причем это соотношение должно соответствовать схеме: максимальный результат при минимальных затратах.

Эффективность = max результат / min затрат

Блага, произведенные при соблюдении принципа эффективности, получили название **экономических благ**.

Выбор в экономике называется рациональным, если применение экономических ресурсов позволяет агентам получать максимальный результат при минимальных затратах.

Рациональное поведение человека – это стремление индивидуума получать максимальный результат при минимальных затратах в условиях ограниченности используемых возможностей и ресурсов. «Если бы в обществе не ценили рациональность, - отмечает П. Хейне, - а отдавали предпочтения причудам, случайностям и бесполезным действиям, экономическая теория почти потеряла бы свою предсказательную силу: ... ее предсказательная сила выше в тех областях общественной жизни, где решения принимаются более обдуманно»

Ограниченность ресурсов обуславливает альтернативность их использования. Графической иллюстрацией проблемы рационального выбора в экономике является линия производственных возможностей общества (КПВ).

Рассмотрим возможности производства на примере, который применил в своих рассуждениях П. Самуэльсон: общество производит два альтернативных товара – пушки и масло.

Допущения к анализу графика:

1. Из одних и тех же видов ресурсов производятся два альтернативных товара (универсальным ресурсом можно назвать финансовые ресурсы).
2. Ресурсы ограничены и полностью используются в производстве.
3. Полное вовлечение ресурсов означает, что в рассматриваемом периоде отсутствует безработица, и новые технические изобретения не внедряются в производство.

При данных допущениях возможны следующие варианты применения ресурсов.

Вариант 1: все ресурсы направлены на производство масла; 5 млн. кг – это максимум, который возможно произвести при данном уровне ресурсно-технологического обеспечения.

Вариант 2: все ресурсы направлены на производство 15 тыс. пушек.

И первый и второй варианты не приемлемы.

Вариант 3: общество снижает объем производства масла для производства пушек.

Значения альтернативных возможностей приведены в таблице.

Возможности	Пушки, тыс. шт.	Масло, млн. кг
A	15	0
B	14	1
C	12	2
D	9	3
E	5	4
F	0	5

Эти варианты иллюстрируют график (рис. 6) производственных возможностей (линия трансформации), на котором отмечено по горизонтали количество масла, а по вертикали – количество пушек.

Кривая производственных возможностей (точки А, В, С, D, E) или линия трансформации свидетельствует о том, что экономика полной занятости всегда альтернативна, то есть необходимо выбирать между производством тех или иных продуктов (пушек или масла) путем перераспределения ресурсов.

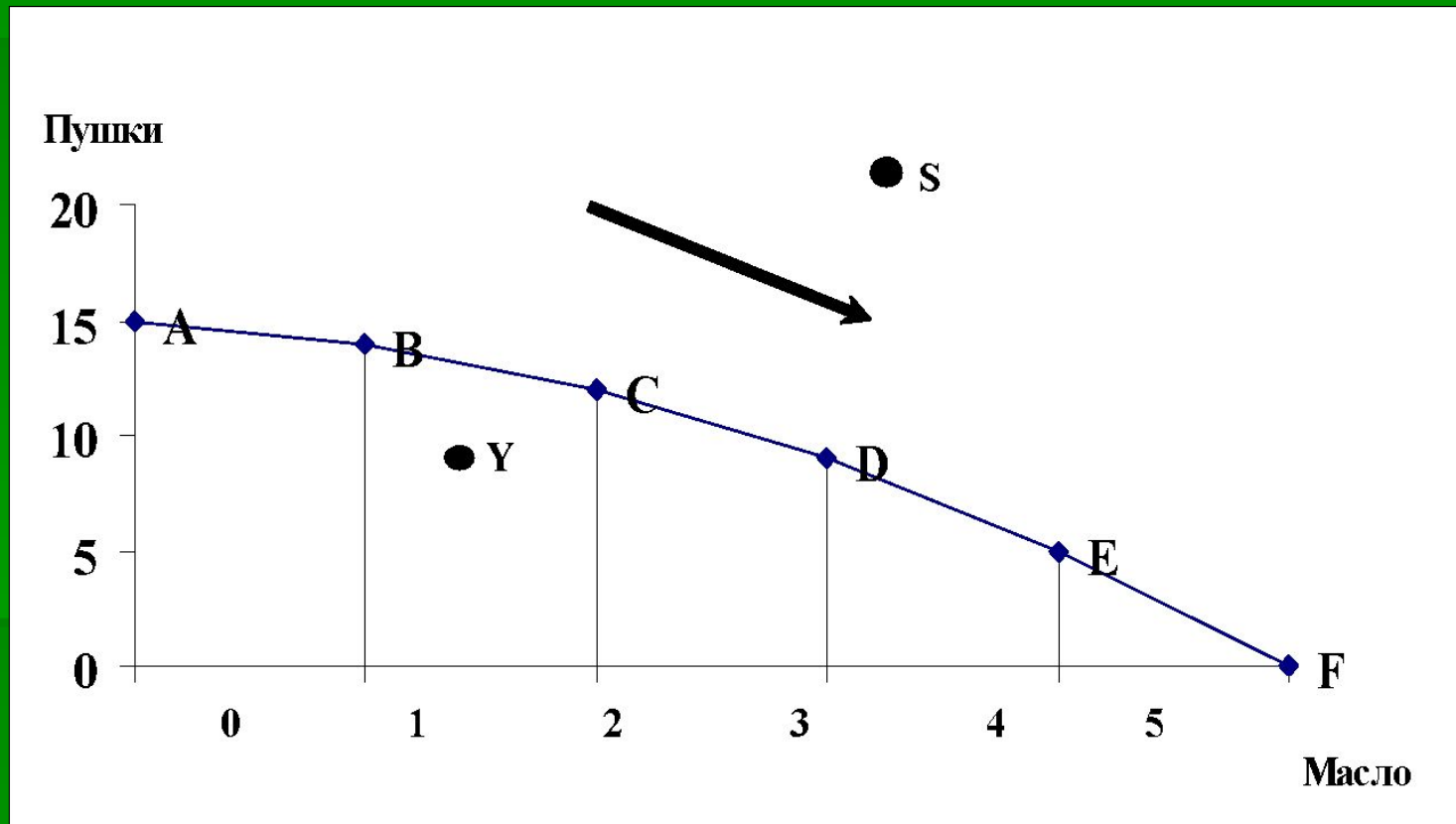


Рис. 6. Кривая производственных возможностей

При полной занятости ресурсов все точки возможных комбинаций находятся на кривой трансформации. Любая точка означает состояние Парето-эффективности, то есть невозможности увеличить степень удовлетворенности одним благом, не снижая объема производства другого блага.

Увеличение производства масла (переход из точки В к точкам С, D, E) означает, что всякий раз обществу приходится жертвовать соответствующим количеством пушек, например, прирост масла в 1 млн. кг потребовал отказа от 1 тыс. пушек, затем 2 тыс., 3 тыс. и т.д.

Отказываясь от производства одного блага в пользу прироста другого, общество не только снижает производство альтернативного товара, но и теряет соответствующую выгоду. Объективная плата, которую вынуждено нести общество за прирост дополнительной единицы альтернативного товара называется альтернативными издержками или издержками упущенных возможностей. Можно дать еще одно определение альтернативных издержек.

Количество одного товара, которым необходимо пожертвовать для увеличения количества другого товара, называется затратами упущенных возможностей или альтернативными затратами.

Подводя итог, следует отметить, что кривая производственных возможностей служит иллюстрацией четырех основных ситуаций:

- ограниченность ресурсов подразумевает, что комбинации выпуска продукции, расположенные с внешней стороны кривой производственных возможностей, неосуществимы;
- возможность выбора находит выражение в необходимости поиска достижимых комбинаций продуктов, расположенных внутри или на самой кривой производственных возможностей;
- нисходящий наклон кривой подразумевает затраты упущенных возможностей (альтернативные затраты);
- выпуклость кривой показывает увеличение переменных издержек и, как следствие, уменьшение доходности.

Главной задачей является выбор наиболее эффективного варианта распределения факторов производства в целях решения проблемы оптимальных возможностей.

4. Кривая производственных возможностей в условиях неполного использования ресурсов и возможность экономического роста

В экономической теории под средой хозяйствования понимается совокупность институтов, норм, механизмов ведения общественного производства, обусловленных естественной (запасами природных ресурсов и уровнем их использования) и социально-экономической (развитость отношений обмена, их всеобщность и универсальность) организацией жизнедеятельности.

Неполная вовлеченность ресурсов означает, что экономические агенты:

- 1. Находятся в состоянии непрерывного выбора производства альтернативных благ.**
- 2. Совершенствуют производство на основе применения передовых техники и технологий.**
- 3. Стремятся снизить затраты, при использовании фактора «труд», что для общества в целом означает существование неполной занятости или безработицы.**

Графическая интерпретация тезиса о неполной включенности экономических ресурсов в процесс производства означает, что выбор общества определяется точками, расположенными не на линии производственных возможностей, а внутри этой линии, то есть в пространстве, ограниченном КПВ. На рисунке 7 точка E показывает выбор общества при неполной загрузке производственных мощностей и многообразии вариантов использования ресурсов. Важно отметить, что в отличие от выбора, определяемого точками, расположенными на самой кривой производственных возможностей, выбор в точке E не предполагает обязательного снижения производства одного блага в пользу альтернативного товара. Напротив, возможности общества таковы, что рост объема производства одного блага осуществляется при неизменности объемов выпуска альтернативного блага. Реален также и вариант одновременного наращивания производства альтернативных товаров (см. векторы, отмеченные на графике).

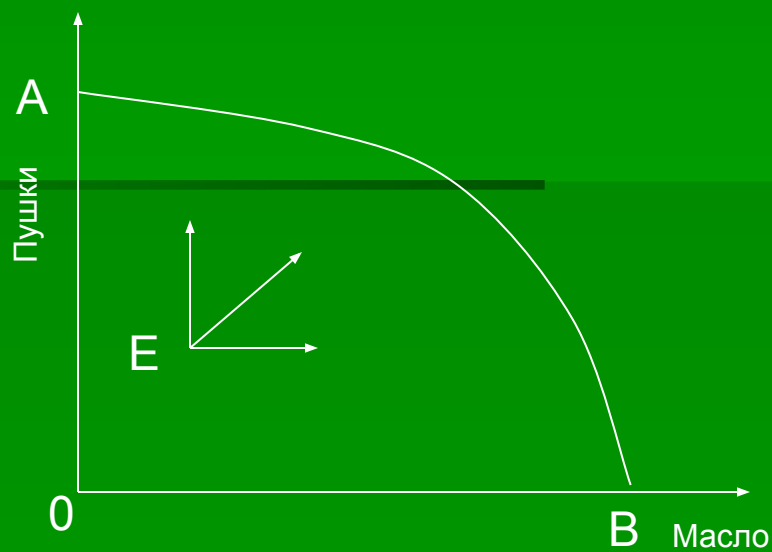


Рис. 7. Выбор общества в условиях неполного использования ресурсов

Неполная загрузка мощностей вовсе не означает, что общество лишено возможности двигаться вперед, достигать оптимального использования ресурсов. Развитие научно-технического прогресса и применение его достижений в производстве позволяет хозяйствующим субъектам овладевать новыми рубежами, а в перспективе – выйти за пределы достигнутых производственных возможностей, сформировать предпосылки экономического роста. Данная перспектива графически иллюстрируется точкой комбинации альтернативных благ, которые могут быть произведены в будущем. На рисунке 8 (а) показано, что точка F, расположенная за пределами КПВ, является ориентиром в развитии общественного производства и в данный момент она не достижима.

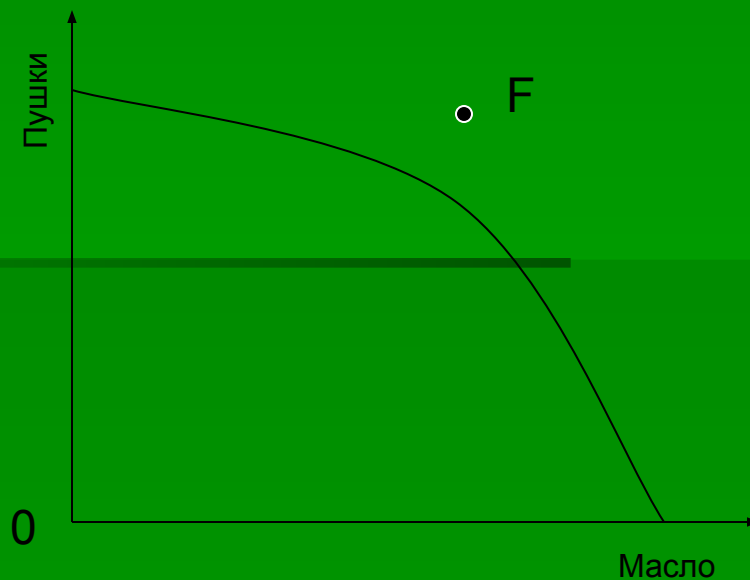


рис. 8 (а). Точка F, недостижимая обществом в рассматриваемом периоде

Неполная загрузка мощностей вовсе не означает, что общество лишено возможности двигаться вперед, достигать оптимального использования ресурсов. Развитие научно-технического прогресса и применение его достижений в производстве позволяет хозяйствующим субъектам овладевать новыми рубежами, а в перспективе – выйти за пределы достигнутых производственных возможностей, сформировать предпосылки экономического роста. Данная перспектива графически иллюстрируется точкой комбинации альтернативных благ, которые могут быть произведены в будущем. На рисунке 8 (а) показано, что точка F, расположенная за пределами КПВ, является ориентиром в развитии общественного производства и в данный момент она не достижима.

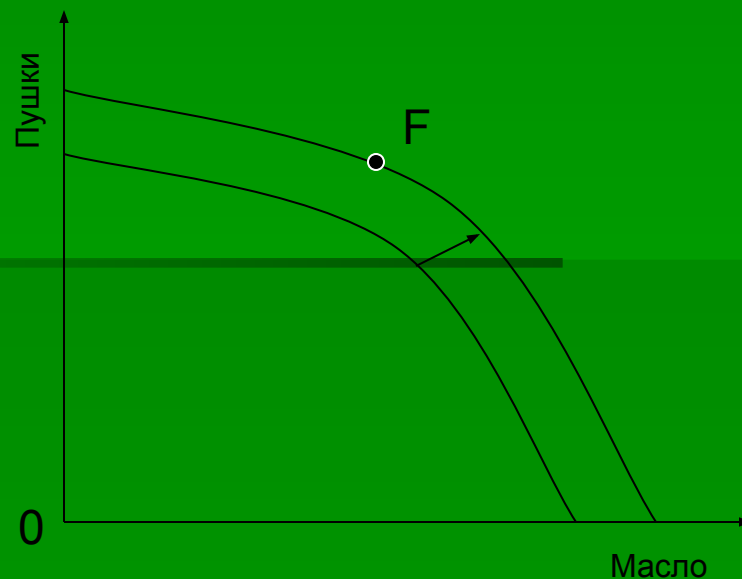


Рис. 8 (б). Достижение точки F в будущем

Экономический рост – это увеличение объемов производства благ в обществе за определенный период времени (год). Применительно к отраслям сферы материального производства экономический рост означает увеличение объемов валового продукта. Прирост валового продукта обеспечивается на основе экстенсивных и интенсивных факторов роста.

Экстенсивный тип экономического роста – это увеличение объемов производства благ и услуг на основе использования дополнительных ресурсов на неизменной технической и технологической основе, то есть без учета фактора НТП.

Таким образом, анализ движения КПВ показывает, что переход на более высокий уровень кривой трансформации возможен в результате технических открытий, разработки новых месторождений полезных ископаемых, инноваций и др. Общество всегда выбирает между накоплением (инвестициями в финансовый или реальный секторы) и потреблением (личным). Увеличив накопления (капиталовложения в строительство новых заводов и фабрик), общество через несколько лет может перейти на более высокий уровень производственных возможностей.