

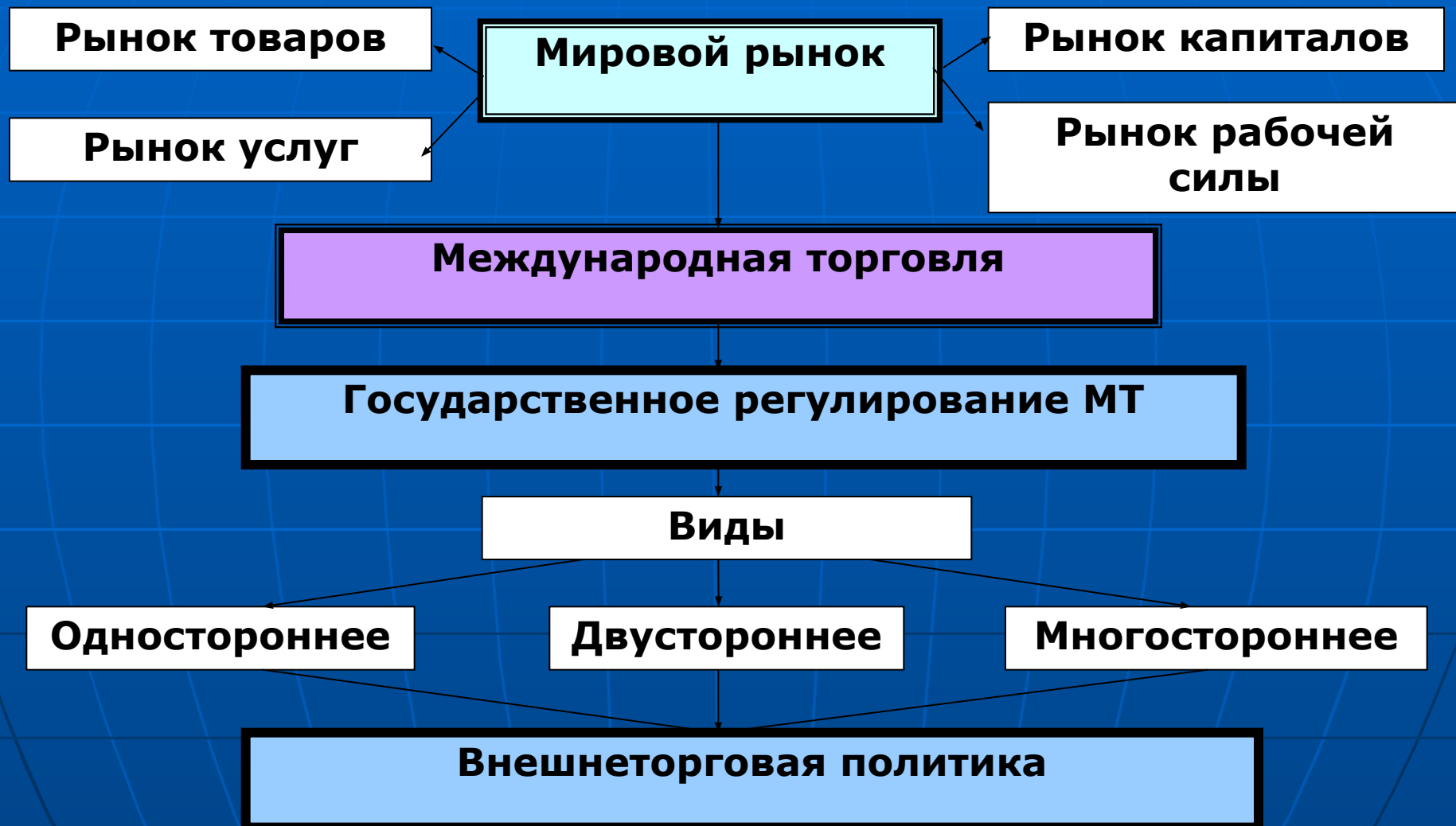
Международная экономика

Тема 6. Внешнеторговая политика и ее инструменты. Тарифные меры регулирования

Вопросы:

1. Виды государственного регулирования международной торговли
2. Направления внешнеторговой политики: протекционизм и либерализация
3. Понятие таможенного тарифа и виды таможенных пошлин
4. Экономическая роль тарифов

Государственное регулирование международной торговли



Направления и методы внешнеторговой политики

Внешнеторговая политика государства

направления

Протекционизм

Фритрейдерство
(либерализация)

методы

Тарифные меры

Нетарифные
барьеры

Формы протекционизма

- **селективный протекционизм** — направлен против отдельных стран или отдельных товаров;
- **отраслевой протекционизм** — защищает определенные отрасли, прежде всего сельское хозяйство, в рамках аграрного протекционизма;
- **коллективный протекционизм** — проводится объединениями стран в отношении стран, в них не входящих;
- **скрытый протекционизм** — осуществляется методами внутренней экономической политики.

Тарифные меры регулирования МТ

Таможенный тариф

Таможенные пошлины

По видам в/т операций

Импортные

Экспортные

Транзитные

По способу взимания

Адвалорные

Специфические

Комбинированные
(смешанные)

Виды таможенных пошлин

По происхождению:

- **автономные** — вводимые на основании односторонних решений органов государственной власти страны.
- **конвенционные (договорные)** — пошлины, устанавливаемые на базе двустороннего или многостороннего соглашения (ГАТТ) или соглашений о таможенном союзе;
- **преференциальные** — пошлины, имеющие более низкие ставки

Основные функции таможенных пошлин

- *фискальная* (относится и к импортным, и к экспортным пошлинам);
- *протекционистская* (защитная), относится к импортным пошлинам
- *балансирующая* (относится к экспортным пошлинам)

Тарифная эскалация

Импорт развитых стран из развивающихся
(ставка импортного тарифа, в %)

| | Сырье | Полуфабрикаты | Готовые продукты |
|---|-------|---------------|------------------|
| Все промышленные товары (искл. нефть) | 2,1 | 5,3 | 9,1 |
| Тропические промышленные товары | 0,1 | 6,3 | 6,6 |
| Товары, произведенные из природных ресурсов | 3,1 | 3,5 | 7,9 |

Тарифная эскалация (tariff escalation) — повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки.

Фактический уровень таможенной защиты (T_e)
может быть определен по формуле:

$$T_e = \frac{T_n - \alpha T_{im}}{1 - \alpha}$$

где

T_n – номинальный уровень таможенной пошлины на импорт конечного продукта;

T_{im} – номинальный уровень таможенной пошлины на компоненты материальных затрат;

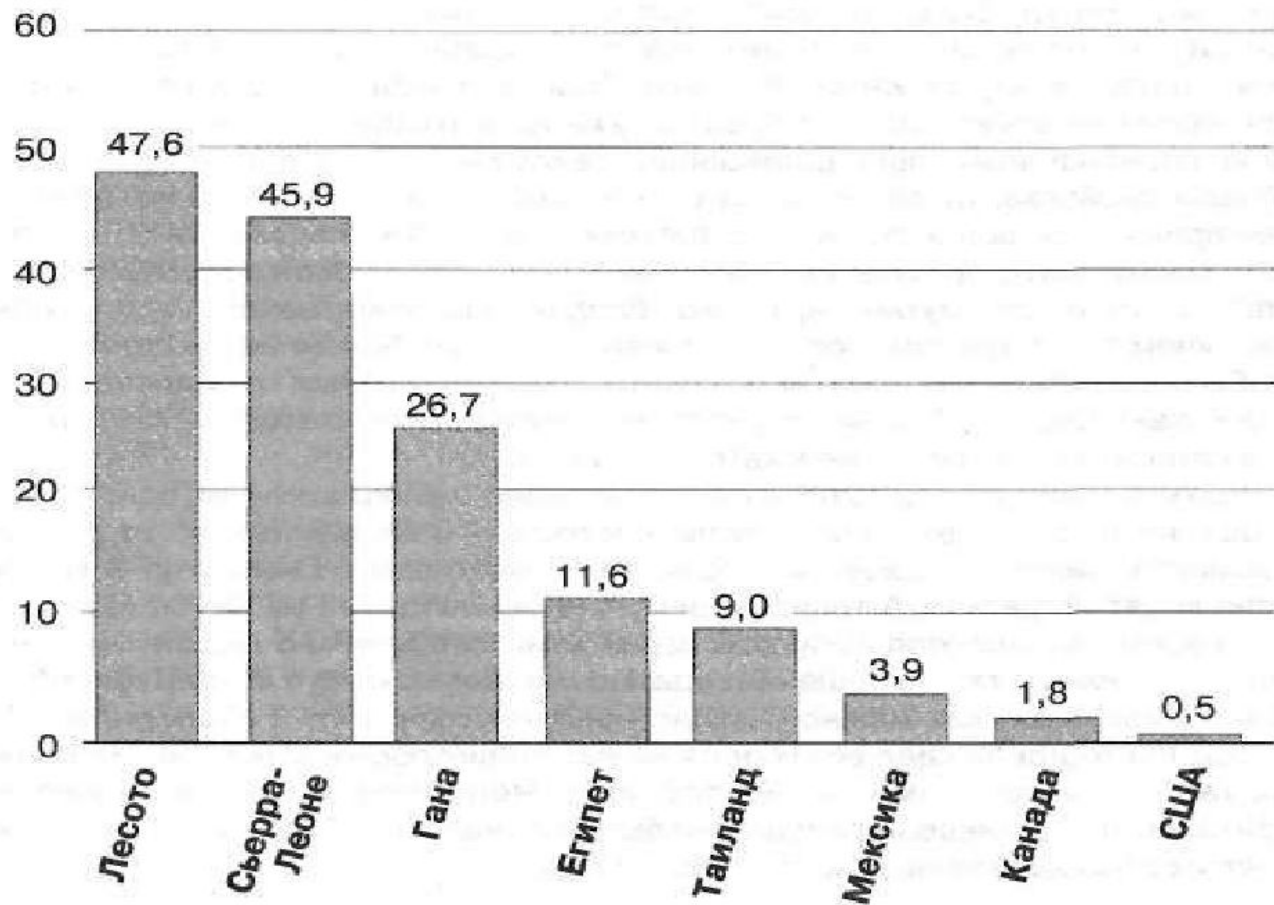
α – доля стоимости импортных компонентов материальных затрат в цене конечного продукта при отсутствии таможенного тарифа

Средние тарифы в США, ЕС, Японии и всех развитых стран

| Группа товаров | США | ЕС | Япония | Все развитые страны |
|---|------|-----|--------|---------------------|
| Все продовольственные товары | 3,5 | 4,4 | 9,4 | 5,3 |
| Продовольствие и живые животные | 3,2 | 4,8 | 9,7 | 5,3 |
| Семена для масел и орехи | 1,0 | 4,9 | 4,8 | 4,0 |
| Животные и растительные масла | 1,0 | 0,0 | 0,3 | 0,2 |
| Сельхоз. сырье | 0,3 | 0,4 | 0,3 | 0,5 |
| Руды и металлы | 2,2 | 0,7 | 1,8 | 1,5 |
| Чугун и сталь | 5,0 | 2,3 | 2,9 | 3,4 |
| Цветные металлы | 0,7 | 0,5 | 4,3 | 1,3 |
| Топливо | 0,4 | 0,3 | 1,2 | 0,6 |
| Химические товары | 3,9 | 3,4 | 4,8 | 3,1 |
| Промышленные товары (за исключением химических) | 4,9 | 4,6 | 4,6 | 4,7 |
| Кожа | 2,7 | 2,1 | 10,7 | 3,1 |
| Текстильная пряжа и ткани | 12,1 | 5,3 | 7,1 | 7,9 |
| Одежда | 18,1 | 7,3 | 10,0 | 11,9 |
| Обувь | 9,5 | 6,5 | 12,5 | 9,0 |
| Другие товары | 3,6 | 0,1 | 0,7 | 3,3 |
| Все товары | 3,4 | 2,5 | 3,1 | 3,0 |

Доля пошлин в доходах государства

Доходы от взимания таможенных пошлин в процентах от общего объема доходов государства



Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) как крупнейшая международная организация, регулирующая таможенно-тарифные вопросы мировой торговли, была создана в Женеве в 1947 году.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РОЛЬ ТАРИФОВ

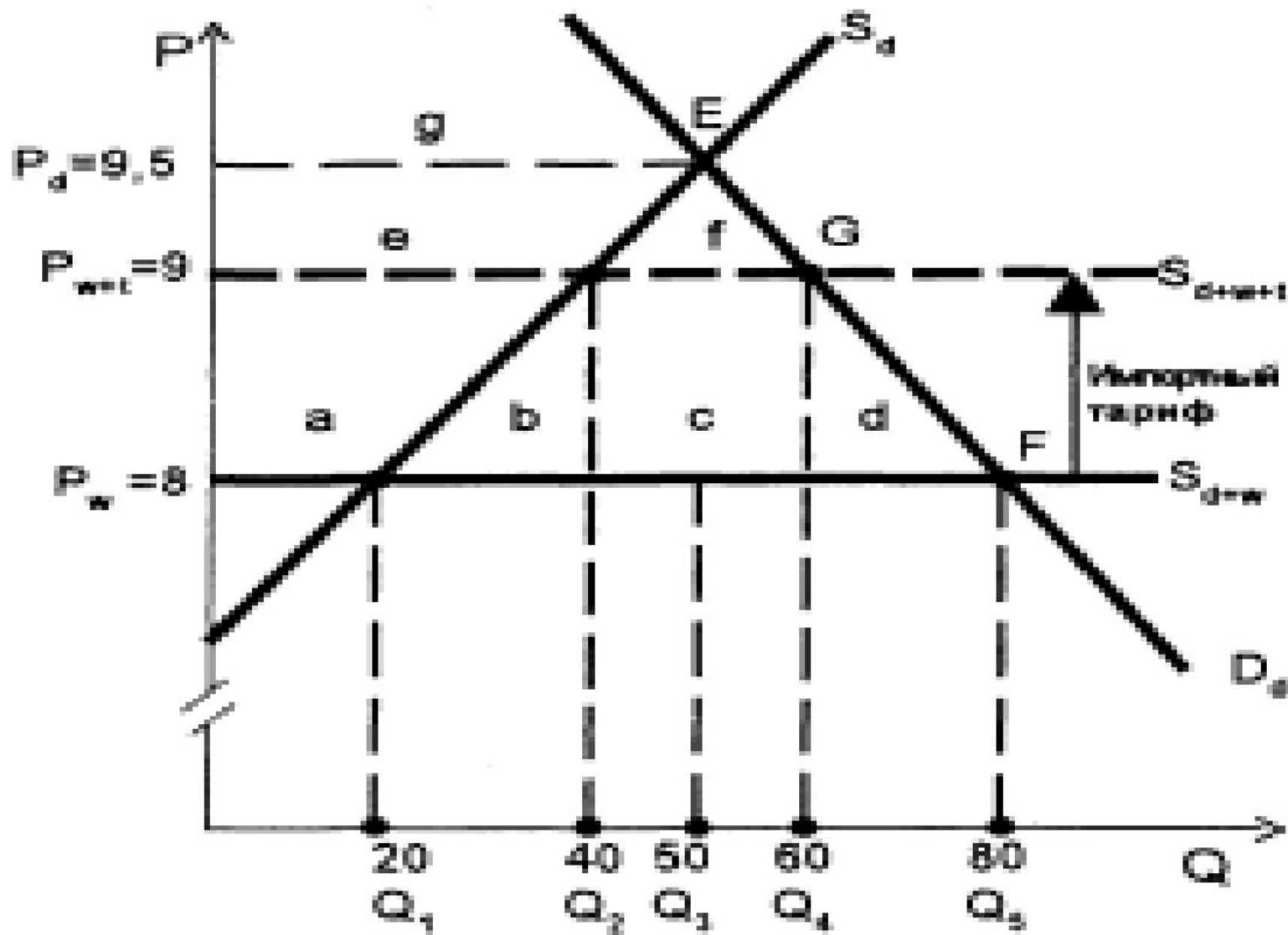
Воздействие импортного тарифа на экономику отдельных стран различно и зависит от экономического веса страны.

В международной экономике страна считается **малой**, если изменение спроса с ее стороны на импортные товары не приводит к изменениям мировых цен.

Страна считается **большой**, если изменение спроса с ее стороны на импортные товары приводит к изменениям мировых цен.

Большинство стран мира являются малыми с точки зрения международной экономики, поскольку изменение спроса с их стороны на импортные товары не приводит к сколько-нибудь существенным сдвигам в мировой цене на них

Влияние тарифа на экономику малой страны



Основные принципы ГАТТ

1 принцип - «режим наибольшего благоприятствования»

- необходимость соблюдения равенства и недискриминации всех участников внешней торговли.
- обязательство стран-участниц устанавливать на взаимно поставляемые товары пошлины не выше тех, которые были установлены по отношению к любой третьей стороне
- допускаются исключения в случаях создания специальных экономических (интеграционных) группировок (ЕС, ЕАСТ, НАФТА, МЕРКОСУР и др.)
- предоставление развивающимся странам права пользоваться преференциальным таможенным режимом на односторонней основе, то есть без взаимного снижения пошлин на товары, импортируемые из развитых стран.

2 принцип - правомочность форм регулирования внешней торговли.

- ГАТТ признает пошлины в качестве единственного приемлемого средства.
- Все остальные формы и методы применяться не должны, а в тех случаях, когда их применение и осуществляется, это должно носить временный характер и обосновываться исключительными обстоятельствами.
- ГАТТ не рекомендует странам-участницам использовать квоты, а также экспортные или импортные лицензии

Основные принципы ГАТТ

3 принцип - отказ от односторонних действий в пользу переговоров и консультаций.

- страны-участницы берут на себя обязательство не осуществлять односторонние действия, связанные с ограничением свободы торговли;
- все решения принимаются только в рамках взаимных торговых переговоров.

Текущая деятельность ГАТТ состояла в проведении многосторонних встреч-раундов, во время которых обсуждаются внесенные на повестку дня вопросы, связанные с регулированием внешней торговли стран-участниц.

Раунды переговоров в рамках ГАТТ

Раунды переговоров в рамках ГАТТ

| Раунд | Даты | Количество участников | Средний показатель снижения тарифов, % |
|---------|-----------|-----------------------|--|
| Женева | 1947 | 23 | 35 |
| Аннеси | 1949 | 13 | — |
| Торки | 1950–1951 | 38 | 25 |
| Женева | 1956 | 26 | — |
| Диллон | 1960–1962 | 45 | — |
| Кеннеди | 1964–1967 | 62 | 35 |
| Токио | 1973–1979 | 99 | 33 |
| Уругвай | 1986–1994 | 117 | 36 |

Всемирная торговая организация (ВТО)

ВТО - преемница ГАТТ, начала свою деятельность с **января 1995 г.**

Место расположения ВТО: Женева, Швейцария

Создана: по результатам переговоров Уругвайского раунда (1986-94)

Членство: 153 страны (по состоянию на 2008 год)

Бюджет: 134 млн. швейцарских франков (примерно 90 млн. долл. США).

Штат Секретариата: 500 сотрудников

Глава: генеральный директор

Высший руководящий орган ВТО - Конференция министров.

Она созывается не реже одного раза в два года, как правило, на уровне министров торговли или иностранных дел стран-участниц ВТО.

Всемирная торговая организация (ВТО)

Основные нормативы ВТО включают:

- Генеральное соглашение о торговле услугами (**General Agreement on Trade in Services, GATS**).
- Соглашение по торговым аспектам прав на интеллектуальную собственность (**Agreement on Trade Aspects of Intellectual Property Rights, TRIPS**).
- Соглашение об инвестиционных мерах, связанных с торговлей (**Trade-Related Investment Measures Agreement, TRIMS**).

Всемирная торговая организация (ВТО)

Главная задача ВТО – либерализация мировой торговли на основе последовательного сокращения уровня таможенных пошлин и устранения различных нетарифных барьеров.

В настоящее время правилами ВТО регулируется свыше 90% мировой торговли (по стоимости).

Руководство ВТО призывает к созданию к 2020 г. **единой мировой зоны свободной торговли.**

Всемирная торговая организация (ВТО)

ГАТТ и ВТО основываются на двух основополагающих принципах, которые, в свою очередь, в международно-правовой практике проявляются в качестве четырех основных элементов.

Два основополагающих принципа – это:

- отказ от дискриминации и
- рыночная эффективность, или предсказуемый, открытый, безопасный взаимный доступ на рынки

Четыре основных элемента:

- режим наиболее благоприятствуемой нации (РНБ);
- национальный режим;
- применение тарифов как единственного или предпочтительного инструмента защиты на границе;
- транспарентность, или прозрачность.

Виды нетарифных барьеров

количественные

скрытые

финансовые

экономические

действуют косвенно
через механизм рынка
(удорожание
экспорта-импорта)

административные

непосредственно
ограничивают
экспорт-импорт
товаров

Экономические нетарифные барьеры

**Особые виды
пошлин**

Антидемпинговые

Компенсационные

Сезонные

Налоги и сборы

НДС

Акцизы

Таможенные сборы

**Меры валютного и
финансового
характера**

Импортный депозит

Девальвация

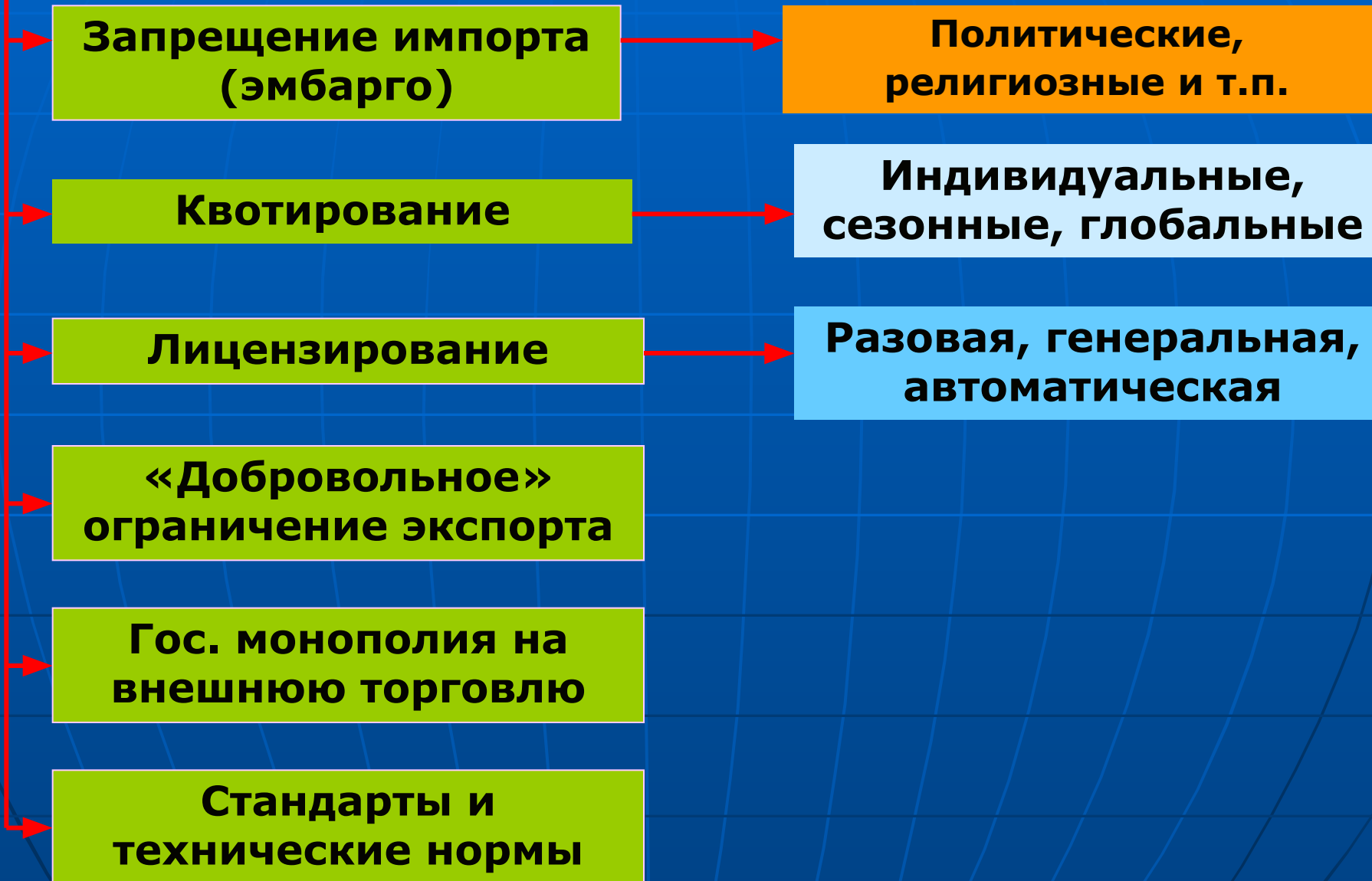
Экспортные субсидии

Демпинг

Демпинг (dumping) — метод финансовой нетарифной торговой политики - продвижение товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах

- **Спорадический демпинг (sporadic dumping)** — эпизодическая продажа излишних запасов товаров на внешний рынок по заниженным ценам.
- **Преднамеренный демпинг (predatory dumping)** — временное умышленное снижение экспортных цен с целью вытеснения конкурентов с рынка и последующего установления монопольных цен.
- **Постоянный демпинг (persistent dumping)** — постоянный экспорт товаров по цене ниже справедливой.
- **Обратный демпинг (reverse dumping)** — завышение цен на экспорт по сравнению с ценами продажи тех же товаров на внутреннем рынке.
- **Взаимный демпинг (reciprocal dumping)** — встречная торговля двух стран одним и тем же товаром по заниженным ценам.

Административные нетарифные барьеры



Нетарифные барьеры регулирования внешней торговли в РК

1) Ставка НДС:

на импорт товаров в РК - **12%**

На экспорт товаров из РК - **0%**

**НДС исчисляется по формуле
на подакцизные товары**

$$\text{Сндс} = (\text{ТС} + \text{ТП} + \text{А})\text{Нст},$$

где ТС – таможенная стоимость товара

ТП – сумматаможенной пошлины

А – сумма акциза

Нст – ставка НДС

на прочие товары

$$\text{Сндс} = (\text{ТС} + \text{ТП})\text{Нст}$$

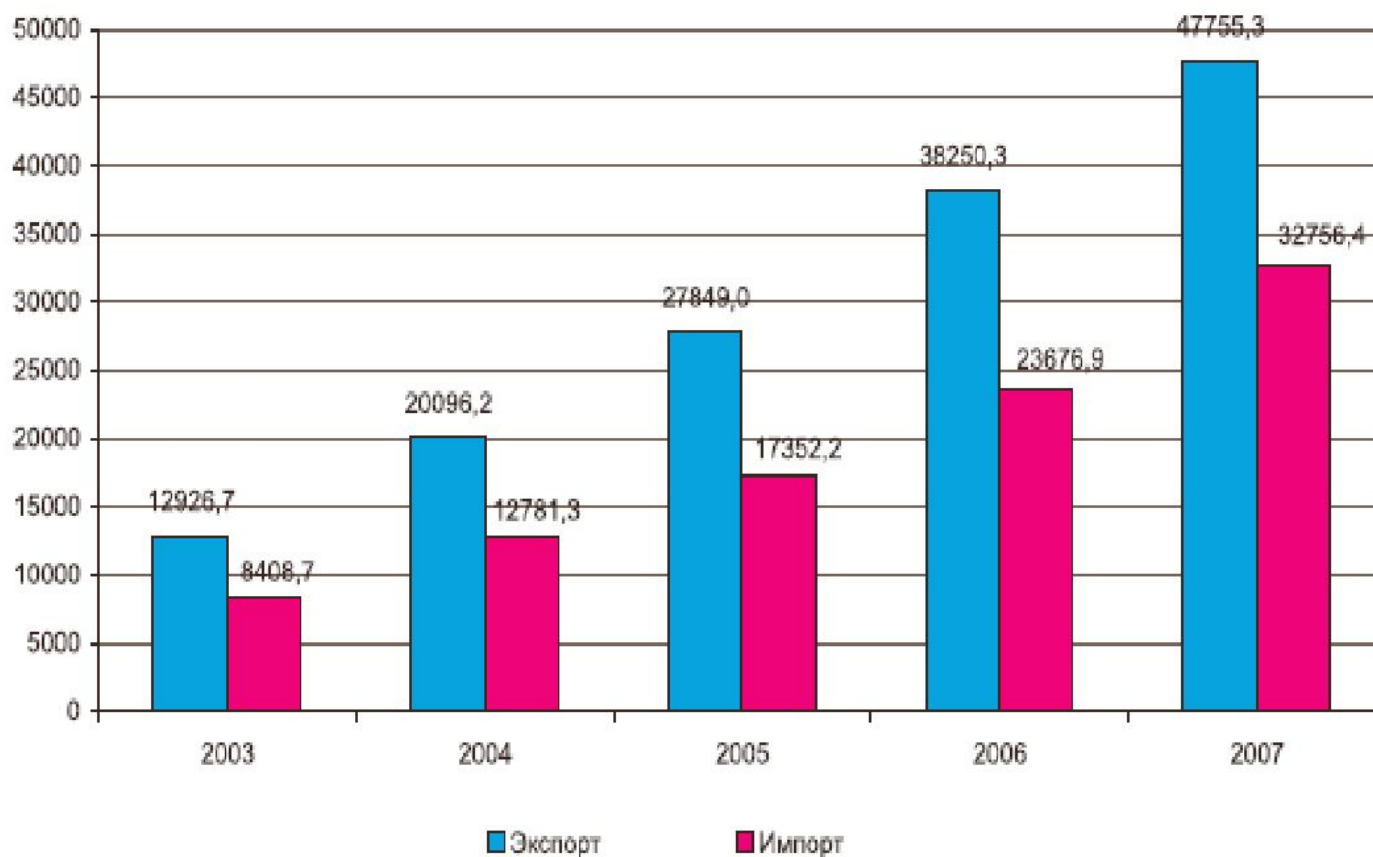
2) Акцизы (алкогольная продукция, пиво, табачные изделия, бензин, л/авто (более 3000 куб.см)) - в фиксированной сумме в евро от объема, количества товара

3) Таможенные сборы – за оформление, за хранение, за таможенное сопровождение

Динамика внешней торговли РК

млн. АҚШ доллары

млн. долларов США



Требования закупок у местных поставщиков

Китай - на электростанциях мощностью не более 600 мегаватт использовалось оборудование только отечественного производства.

Россия - обязательное условие деятельности СП в нефтяной промышленности - закупка не менее 70% оборудования у местных производителей.

Франция - местные телеканалы, такие как *TF1* и *Canal Plus* – французские фильмы - не менее 40% эфирного времени
фильмы, снятые в странах Европы, — 60% эфирного времени

На радиостанциях - в лучшее эфирное время не менее 40% песен, которые транслируют 1700 французских радиостанций, работающих в диапазоне АМ и FM, должны быть написаны французскими авторами или их должны исполнять французские или франкоязычные певцы

В странах Евросоюза, а также в Малайзии и Австралии - такие же требования к радиовещательным компаниям.

Принципы мировой системы торговли, принятые ВТО

Отсутствие дискриминации

Страны — члены ВТО не должны предпринимать дискриминационные меры против своих торговых партнеров (всем партнерам предоставляется «режим наибольшего благоприятствования»).

Страны-члены ВТО не должны создавать различные условия для отечественных и иностранных товаров, услуг и граждан (которым предоставляется «национальный режим»).

Свобода торговли

Сокращение торговых ограничений осуществляется путем проведения переговоров между странами — членами ВТО.

Прогнозируемость

Страны — члены ВТО дают свое согласие не поднимать уровень торговых ограничений (в том числе таможенных тарифов и нетарифных ограничений) в произвольном порядке.

Конкуренция

ВТО не одобряет «недобросовестную» торговую политику, такую как предоставление экспортных субсидий и искусственное снижение цен на продукцию с целью получения доли на рынке.

Создание благоприятных условий для развивающихся стран

ВТО предоставляет в распоряжение развивающихся стран больше времени на адаптацию к происходящим изменениям, создает для них более гибкие условия торговли, а также предоставляет им особые льготы.