

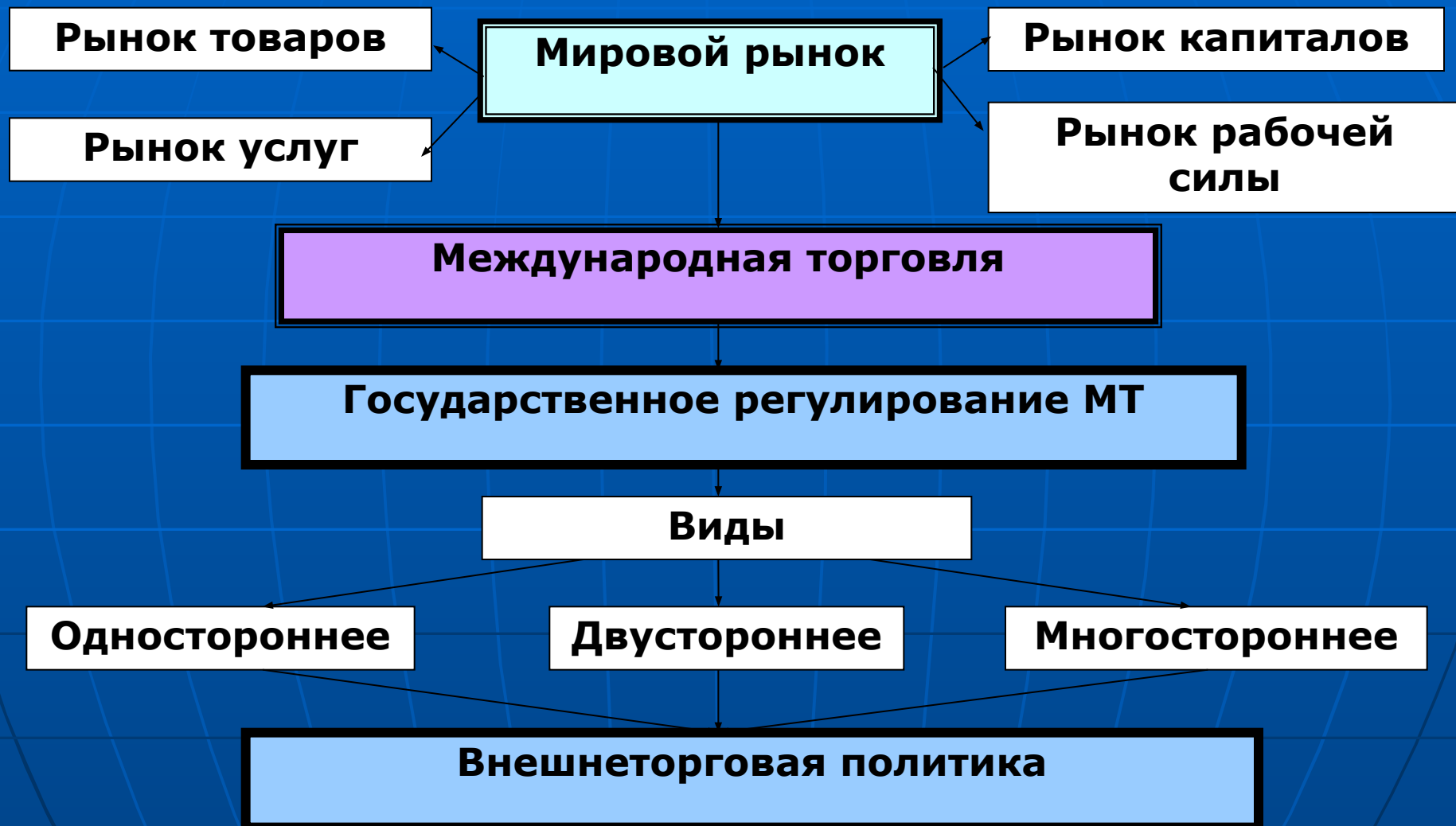
## Международная экономика

### Тема 6. Внешнеторговая политика и ее инструменты. Тарифные меры регулирования

#### **Вопросы:**

1. Виды государственного регулирования международной торговли
2. Направления внешнеторговой политики: протекционизм и либерализация
3. Понятие таможенного тарифа и виды таможенных пошлин
4. Экономическая роль тарифов

# Государственное регулирование международной торговли



# Направления и методы внешнеторговой политики

## Внешнеторговая политика государства

**направления**

**Протекционизм**

**Фритрейдерство  
(либерализация)**

**методы**

**Тарифные меры**

**Нетарифные  
барьеры**

## Формы протекционизма

- **селективный протекционизм** — направлен против отдельных стран или отдельных товаров;
- **отраслевой протекционизм** — защищает определенные отрасли, прежде всего сельское хозяйство, в рамках аграрного протекционизма;
- **коллективный протекционизм** — проводится объединениями стран в отношении стран, в них не входящих;
- **скрытый протекционизм** — осуществляется методами внутренней экономической политики.

# Тарифные меры регулирования МТ

Таможенный тариф

Таможенные пошлины

По видам в/т операций

Импортные

Экспортные

Транзитные

По способу взимания

Адвалорные

Специфические

Комбинированные  
(смешанные)

# Виды таможенных пошлин

По происхождению:

- **автономные** — вводимые на основании односторонних решений органов государственной власти страны.
- **конвенционные (договорные)** — пошлины, устанавливаемые на базе двустороннего или многостороннего соглашения (ГАТТ) или соглашений о таможенном союзе;
- **преференциальные** — пошлины, имеющие более низкие ставки

## Основные функции таможенных пошлин

- *фискальная* (относится и к импортным, и к экспортным пошлинам);
- *протекционистская* (защитная), относится к импортным пошлинам
- *балансирующая* (относится к экспортным пошлинам)

# Тарифная эскалация

Импорт развитых стран из развивающихся  
(ставка импортного тарифа, в %)

	Сырье	Полуфабрикаты	Готовые продукты
Все промышленные товары (искл. нефть)	2,1	5,3	9,1
Тропические промышленные товары	0,1	6,3	6,6
Товары, произведенные из природных ресурсов	3,1	3,5	7,9

**Тарифная эскалация (tariff escalation)** — повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки.



**Фактический уровень таможенной защиты ( $T_e$ )**  
может быть определен по формуле:

$$T_e = \frac{T_n - \alpha T_{im}}{1 - \alpha}$$

где

$T_n$  – номинальный уровень таможенной пошлины на импорт конечного продукта;

$T_{im}$  – номинальный уровень таможенной пошлины на компоненты материальных затрат;

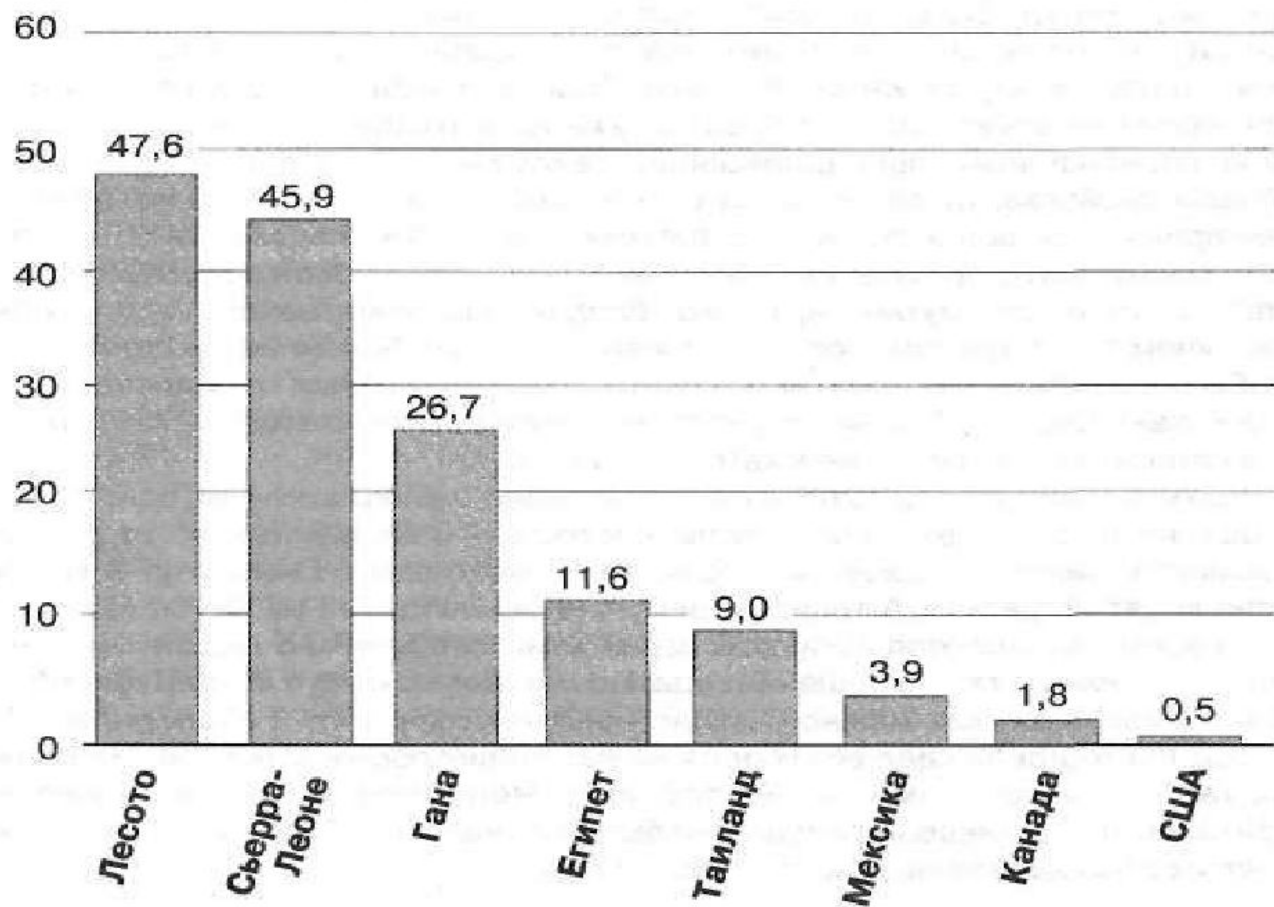
$\alpha$  – доля стоимости импортных компонентов материальных затрат в цене конечного продукта при отсутствии таможенного тарифа

## Средние тарифы в США, ЕС, Японии и всех развитых стран

Группа товаров	США	ЕС	Япония	Все развитые страны
Все продовольственные товары	3,5	4,4	9,4	5,3
Продовольствие и живые животные	3,2	4,8	9,7	5,3
Семена для масел и орехи	1,0	4,9	4,8	4,0
Животные и растительные масла	1,0	0,0	0,3	0,2
Сельхоз. сырье	0,3	0,4	0,3	0,5
Руды и металлы	2,2	0,7	1,8	1,5
Чугун и сталь	5,0	2,3	2,9	3,4
Цветные металлы	0,7	0,5	4,3	1,3
Топливо	0,4	0,3	1,2	0,6
Химические товары	3,9	3,4	4,8	3,1
Промышленные товары (за исключением химических)	4,9	4,6	4,6	4,7
Кожа	2,7	2,1	10,7	3,1
Текстильная пряжа и ткани	12,1	5,3	7,1	7,9
Одежда	18,1	7,3	10,0	11,9
Обувь	9,5	6,5	12,5	9,0
Другие товары	3,6	0,1	0,7	3,3
Все товары	3,4	2,5	3,1	3,0

# Доля пошлин в доходах государства

Доходы от взимания таможенных пошлин в процентах от общего объема доходов государства



**Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) как крупнейшая международная организация, регулирующая таможенно-тарифные вопросы мировой торговли, была создана в Женеве в 1947 году.**

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РОЛЬ ТАРИФОВ

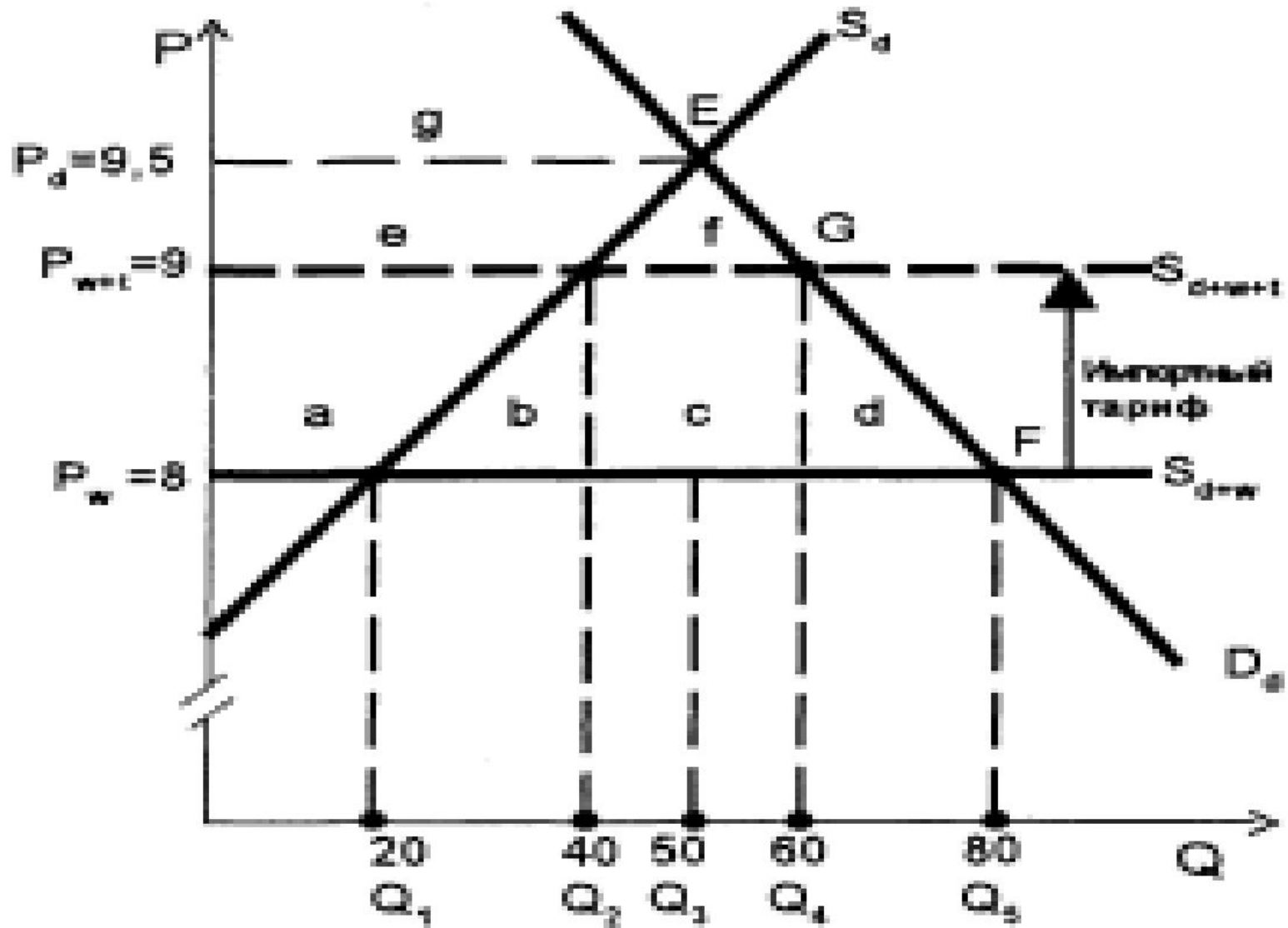
Воздействие импортного тарифа на экономику отдельных стран различно и зависит от экономического веса страны.

В международной экономике страна считается **малой**, если изменение спроса с ее стороны на импортные товары не приводит к изменениям мировых цен.

Страна считается **большой**, если изменение спроса с ее стороны на импортные товары приводит к изменениям мировых цен.

Большинство стран мира являются малыми с точки зрения международной экономики, поскольку изменение спроса с их стороны на импортные товары не приводит к сколько-нибудь существенным сдвигам в мировой цене на них

# Влияние тарифа на экономику малой страны



# Основные принципы ГАТТ

## 1 принцип - «режим наибольшего благоприятствования»

- необходимость соблюдения равенства и недискриминации всех участников внешней торговли.
- обязательство стран-участниц устанавливать на взаимно поставляемые товары пошлины не выше тех, которые были установлены по отношению к любой третьей стороне
- допускаются исключения в случаях создания специальных экономических (интеграционных) группировок (ЕС, ЕАСТ, НАФТА, МЕРКОСУР и др.)
- предоставление развивающимся странам права пользоваться преференциальным таможенным режимом на односторонней основе, то есть без взаимного снижения пошлин на товары, импортируемые из развитых стран.

## 2 принцип - правомочность форм регулирования внешней торговли.

- ГАТТ признает пошлины в качестве единственного приемлемого средства.
- Все остальные формы и методы применяться не должны, а в тех случаях, когда их применение и осуществляется, это должно носить временный характер и обосновываться исключительными обстоятельствами.
- ГАТТ не рекомендует странам-участницам использовать квоты, а также экспортные или импортные лицензии

## Основные принципы ГАТТ

**3 принцип - отказ от односторонних действий в пользу переговоров и консультаций.**

- страны-участницы берут на себя обязательство не осуществлять односторонние действия, связанные с ограничением свободы торговли;
- все решения принимаются только в рамках взаимных торговых переговоров.

**Текущая деятельность ГАТТ** состояла в проведении многосторонних встреч-раундов, во время которых обсуждаются внесенные на повестку дня вопросы, связанные с регулированием внешней торговли стран-участниц.



# Раунды переговоров в рамках ГАТТ

Раунды переговоров в рамках ГАТТ

Раунд	Даты	Количество участников	Средний показатель снижения тарифов, %
Женева	1947	23	35
Аннеси	1949	13	—
Торки	1950–1951	38	25
Женева	1956	26	—
Диллон	1960–1962	45	—
Кеннеди	1964–1967	62	35
Токио	1973–1979	99	33
Уругвай	1986–1994	117	36

# Всемирная торговая организация (ВТО)

**ВТО** - преемница ГАТТ, начала свою деятельность с **января 1995 г.**

**Место расположения ВТО:** Женева, Швейцария

**Создана:** по результатам переговоров Уругвайского раунда (1986-94)

**Членство:** 153 страны (по состоянию на 2008 год)

**Бюджет:** 134 млн. швейцарских франков (примерно 90 млн. долл. США).

**Штат Секретариата:** 500 сотрудников

**Глава:** генеральный директор

**Высший руководящий орган ВТО** - Конференция министров.

Она созывается не реже одного раза в два года, как правило, на уровне министров торговли или иностранных дел стран-участниц ВТО.

# Всемирная торговая организация (ВТО)

## Основные нормативы ВТО включают:

- Генеральное соглашение о торговле услугами (**General Agreement on Trade in Services, GATS**).
- Соглашение по торговым аспектам прав на интеллектуальную собственность (**Agreement on Trade Aspects of Intellectual Property Rights, TRIPS**).
- Соглашение об инвестиционных мерах, связанных с торговлей (**Trade-Related Investment Measures Agreement, TRIMS**).

## **Всемирная торговая организация (ВТО)**

**Главная задача ВТО** – либерализация мировой торговли на основе последовательного сокращения уровня таможенных пошлин и устранения различных нетарифных барьеров.

В настоящее время правилами ВТО регулируется свыше 90% мировой торговли (по стоимости).

Руководство ВТО призывает к созданию к 2020 г. **единой мировой зоны свободной торговли.**

# Всемирная торговая организация (ВТО)

ГАТТ и ВТО основываются на двух основополагающих принципах, которые, в свою очередь, в международно-правовой практике проявляются в качестве четырех основных элементов.

**Два основополагающих принципа – это:**

- отказ от дискриминации и
- рыночная эффективность, или предсказуемый, открытый, безопасный взаимный доступ на рынки

**Четыре основных элемента:**

- режим наиболее благоприятствуемой нации (РНБ);
- национальный режим;
- применение тарифов как единственного или предпочтительного инструмента защиты на границе;
- транспарентность, или прозрачность.

# Виды нетарифных барьеров

**количественные**

**скрытые**

**финансовые**

**экономические**

действуют косвенно  
через механизм рынка  
(удорожание  
экспорта-импорта)

**административные**

непосредственно  
ограничивают  
экспорт-импорт  
товаров

# Экономические нетарифные барьеры

**Особые виды  
пошлин**

**Антидемпинговые**

**Компенсационные**

**Сезонные**

**Налоги и сборы**

**НДС**

**Акцизы**

**Таможенные сборы**

**Меры валютного и  
финансового  
характера**

**Импортный депозит**

**Девальвация**

**Экспортные субсидии**

**Демпинг**

**Демпинг (dumping)** — метод финансовой нетарифной торговой политики - продвижение товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах

- **Спорадический демпинг (sporadic dumping)** — эпизодическая продажа излишних запасов товаров на внешний рынок по заниженным ценам.
- **Преднамеренный демпинг (predatory dumping)** — временное умышленное снижение экспортных цен с целью вытеснения конкурентов с рынка и последующего установления монопольных цен.
- **Постоянный демпинг (persistent dumping)** — постоянный экспорт товаров по цене ниже справедливой.
- **Обратный демпинг (reverse dumping)** — завышение цен на экспорт по сравнению с ценами продажи тех же товаров на внутреннем рынке.
- **Взаимный демпинг (reciprocal dumping)** — встречная торговля двух стран одним и тем же товаром по заниженным ценам.



# Административные нетарифные барьеры



# Нетарифные барьеры регулирования внешней торговли в РК

## 1) Ставка НДС:

на импорт товаров в РК - **12%**

На экспорт товаров из РК - **0%**

**НДС исчисляется по формуле  
на подакцизные товары**

$$\text{Сндс} = (\text{ТС} + \text{ТП} + \text{А})\text{Нст},$$

где ТС – таможенная стоимость товара

ТП – сумматаможенной пошлины

А – сумма акциза

Нст – ставка НДС

**на прочие товары**

$$\text{Сндс} = (\text{ТС} + \text{ТП})\text{Нст}$$

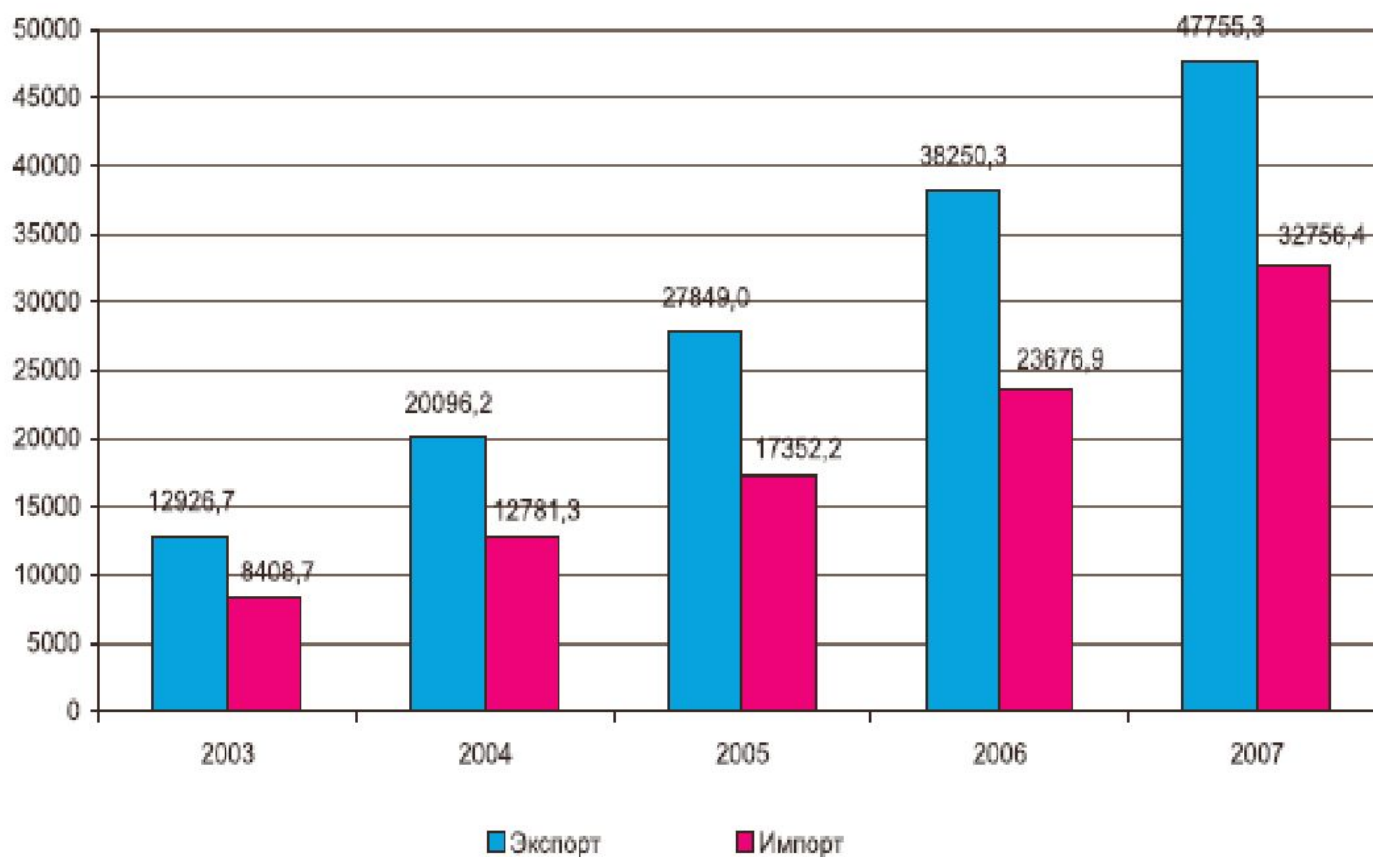
**2) Акцизы (алкогольная продукция, пиво, табачные изделия, бензин, л/авто (более 3000 куб.см))**- в фиксированной сумме в евро от объема, количества товара

**3) Таможенные сборы** – за оформление, за хранение, за таможенное сопровождение

# Динамика внешней торговли РК

млн. АҚШ доллары

млн. долларов США



## Требования закупок у местных поставщиков

**Китай** - на электростанциях мощностью не более 600 мегаватт использовалось оборудование только отечественного производства.

**Россия** - обязательное условие деятельности СП в нефтяной промышленности - закупка не менее 70% оборудования у местных производителей.

**Франция** - местные телеканалы, такие как *TF1* и *Canal Plus* – французские фильмы - не менее 40% эфирного времени  
фильмы, снятые в странах Европы, — 60% эфирного времени

**На радиостанциях** - в лучшее эфирное время не менее 40% песен, которые транслируют 1700 французских радиостанций, работающих в диапазоне АМ и FM, должны быть написаны французскими авторами или их должны исполнять французские или франкоязычные певцы

**В странах Евросоюза, а также в Малайзии и Австралии** - такие же требования к радиовещательным компаниям.

## Принципы мировой системы торговли, принятые ВТО

### Отсутствие дискриминации

Страны — члены ВТО не должны предпринимать дискриминационные меры против своих торговых партнеров (всем партнерам предоставляется «режим наибольшего благоприятствования»).

Страны-члены ВТО не должны создавать различные условия для отечественных и иностранных товаров, услуг и граждан (которым предоставляется «национальный режим»).

### Свобода торговли

Сокращение торговых ограничений осуществляется путем проведения переговоров между странами — членами ВТО.

### Прогнозируемость

Страны — члены ВТО дают свое согласие не поднимать уровень торговых ограничений (в том числе таможенных тарифов и нетарифных ограничений) в произвольном порядке.

### Конкуренция

ВТО не одобряет «недобросовестную» торговую политику, такую как предоставление экспортных субсидий и искусственное снижение цен на продукцию с целью получения доли на рынке.

### Создание благоприятных условий для развивающихся стран

ВТО предоставляет в распоряжение развивающихся стран больше времени на адаптацию к происходящим изменениям, создает для них более гибкие условия торговли, а также предоставляет им особые льготы.