

---

**ОСНОВЫ**  
***ИННОВАЦИОННОГО***  
**МЕНЕДЖМЕНТА**

---

---

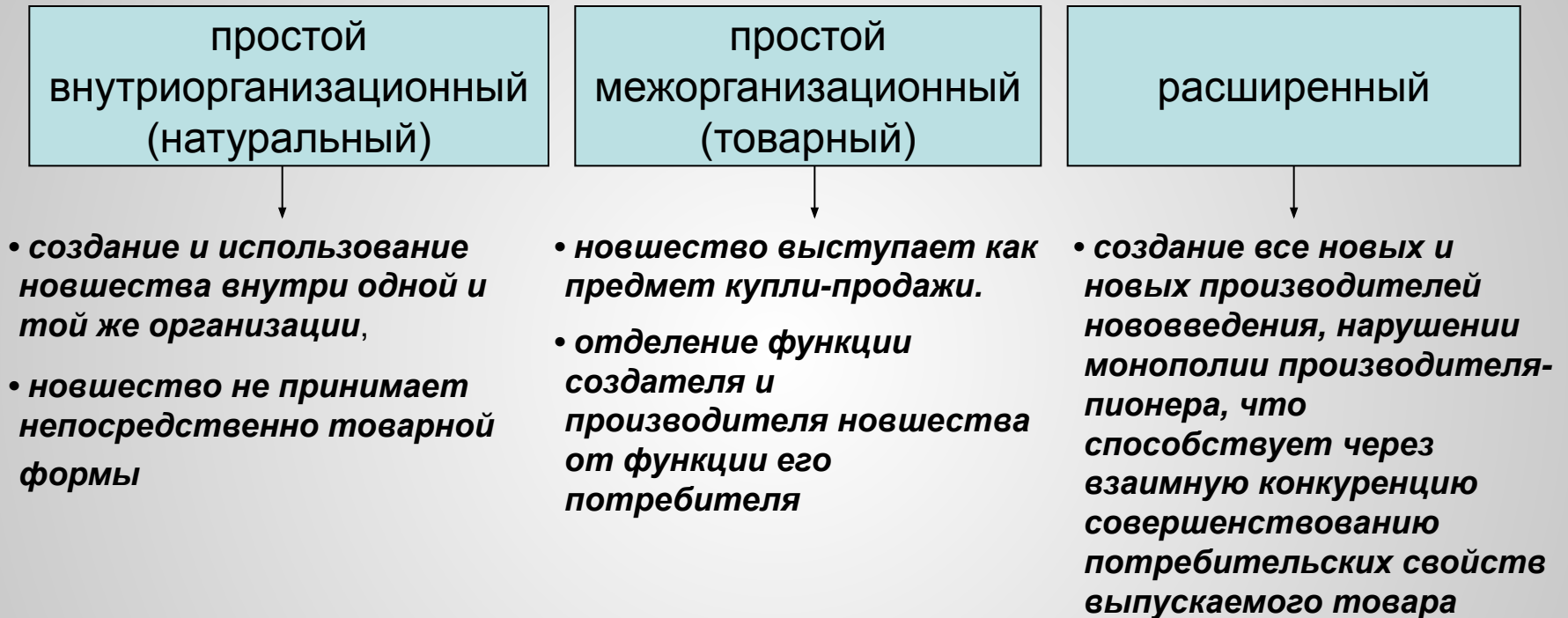
**ИННОВАЦИЯ** – это процесс, главной функцией которого является изменение

---

*Приняты 6 типичных видов изменений*

- 1. использование новой техники и новых технологических процессов;**
- 2. новое рыночное обеспечение производства (купля продажа);**
- 3. внедрение продукции с новыми свойствами;**
- 4. использование нового сырья;**
- 5. изменения в организации производства и его материально-технического обеспечения;**
- 6. появление новых рынков сбыта.**

# Формы инновационного процесса



**В условиях товарного инновационного процесса действует как минимум два хозяйственных субъекта: производитель (создатель) и потребитель (пользователь) нововведения. Если новшество является технологическим процессом, его производитель и потребитель могут совмещаться в одном хозяйственном субъекте.**

# *Модель инновационного процесса применительно к ИС и технологиям*

**ФИ** ⇨ **ПИ** ⇨ **Р** ⇨ **Пр** ⇨ **С** ⇨ **Ос**

где ФИ – фундаментальные исследования;

ПИ – прикладные исследования;

Р – разработка;

Пр – проектирование;

С – создание;

Ос – освоение.

***Примечание:*** если проект базируется на уже принятой идеологии системы и ее генеральной концепции, этап ФИ может отсутствовать.

# Классификация инноваций

## Инновации

в зависимости от параметров, характеризующих инновационную деятельность

**продуктовые**

- *новые материалы;*
- *новые комплектующие;*
- *принципиально новые продукты.*

**процессные**

- *работы по исследованию и внедрению новых методов организации производства и новых технологий.*

## Инновации

по типу новизны для рынка

**новые для отрасли в мире**

**новые для отрасли в стране**

**новые для данного предприятия (группы предприятий)**

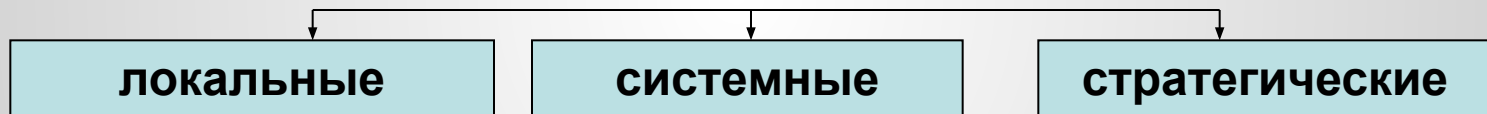
# Инновации

*в зависимости от сферы деятельности*



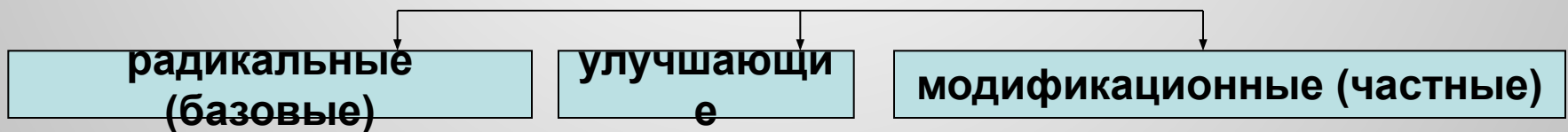
# Инновации

*по охвату ожидаемой доли сферы деятельности*



# Инновации

*в зависимости от глубины вносимых изменений*



# Классификация инноваций А. И. Пригожина

**1. По распространенности:** а) единичные б) диффузные.

*Диффузия* - это распространение уже однажды освоенного новшества в новых условиях или на новых объектах внедрения. Именно благодаря диффузии происходит переход от единичного внедрения новшества к инновациям в масштабе всей экономики.

**2. По месту в производственном цикле:**

а) сырьевые б) обеспечивающие(связывающие) в) продуктовые

**3. По преемственности:** а) замещающие б) отменяющие в) возвратные  
г) открывающие д) ретровведения

**4. По охвату:** а) локальные б) системные в) стратегические

**5. По инновационному потенциалу и степени новизны:**

а) радикальные  
б) комбинаторные  
в) совершенствующие

Два последних направления классификации, учитывающие масштаб и новизну инноваций, интенсивность инновационного изменения в наибольшей степени выражают *количественные и качественные характеристики инноваций* и имеют значение для экономической оценки их последствий и обоснования управленческих решений.

---

***Инновационный менеджмент*** - это совокупность принципов, методов и форм управления инновационными процессами, инновационной деятельностью, занятыми этой деятельностью инновационными структурами и их персоналом.

---

### ***Характерные черты ИМ***

---

- **руководство, постановка цели и выбор стратегии;**
- **четыре типовые стадии, составляющие цикл управления:**
  - **планирование,**
  - **определение условий,**
  - **организация,**
  - **исполнение.**



# *Организационные структуры инновационного менеджмента*

↓  
**организации, занимающиеся инновационной  
деятельностью, научными исследованиями  
и разработками**

- **научные организации,**
- **венчурные фирмы,**
- **фирмы-эксплеренты**

***Научная организация*** – организация (учреждение, предприятие, фирма), для которой научные исследования и разработки являются основным видом деятельности.

# *Рисковый (венчурный) бизнес*

*Венчурные фирмы работают на этапах роста и насыщения изобретательской активности и еще сохраняющейся, но уже падающей активности научных изысканий*

*Создание венчурных фирм предполагает наличие следующих компонентов:*

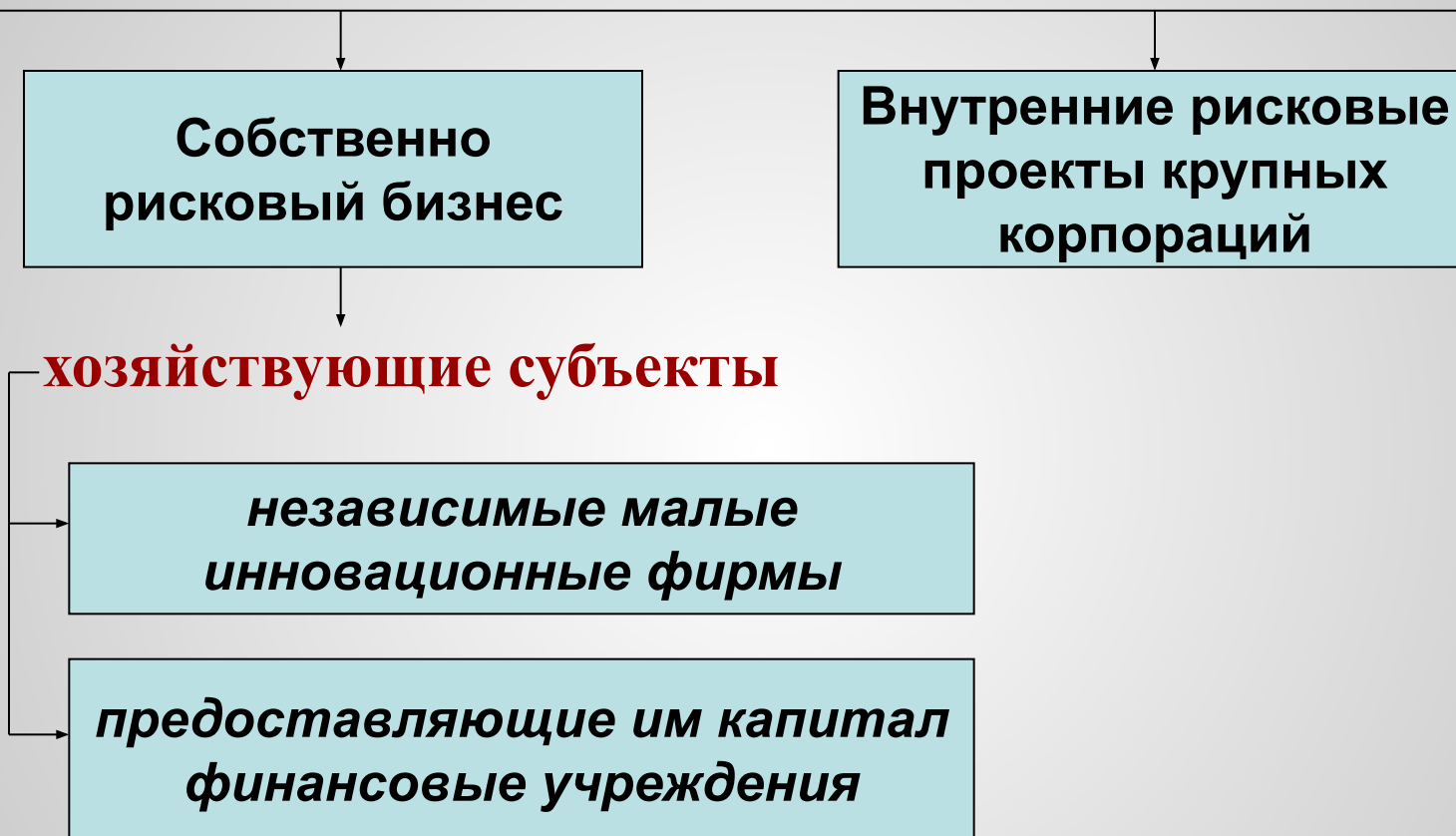
- идеи инновации – нового изделия, технологии;
- общественной потребности и предпринимателя, готового на основе предложенной идеи организовать новую фирму;
- рискованного капитала для финансирования подобных фирм.

***Венчурное финансирование*** осуществляется в двух основных формах:

- путем приобретения акций новых фирм
- посредством предоставления кредита различного вида, обычно с правом конверсии в акции.

***Венчурный капитал*** представляет собой вложение средств крупных компаний, банков, государства, страховых, пенсионных и других фондов в сферы с повышенной степенью риска, в новый расширяющийся или претерпевающий резкие изменения бизнес.

# *Виды венчурных предприятий*



# *Специфика рискового предпринимательства*

- средства предоставляются на безвозвратной, беспроцентной основе;
- не требуется обычного при кредитовании обеспечения;
- переданные в распоряжение венчурной фирмы ресурсы не подлежат изъятию в течение всего срока действия договора;
- возврат вложенных средств и реализация прибыли происходит в момент выхода ценных бумаг фирмы на открытый рынок.

# *Фирмы-эксплеренты*

- Специализируются на создании новых или радикальных преобразований старых сегментов рынка.
  - Занимаются продвижением новшеств на рынок.
- 

**Эксплерент не может самостоятельно тиражировать новшества**

Для этого эксплеренты заключают альянс с крупной фирмой.

Выбор такой фирмы зависит от специфики потребителя.

## При ориентации на узкий сегмент рынка – это **фирмы-пациенты**

- удовлетворяют потребности, сформированные под действием моды, рекламы и других средств;
- действуют на этапах роста выпуска продукции и одновременно на стадии падения изобретательской активности;
- требования к качеству и объемам продукции у этих фирм связаны с проблемами завоевания рынков.

## В сфере крупного стандартного бизнеса – это **фирмы-виоленты**

- обладают крупным капиталом, высоким уровнем освоения технологии;
- занимаются крупносерийными и массовым выпуском продукции для широкого круга потребителей.

## В сфере среднего и мелкого бизнеса – это **фирмы-коммутанты**

- ориентированы на удовлетворение местно-национальных потребностей;
- действуют на этапе падения цикла выпуска продукции;
- их научно-техническая политика требует принятия решений о своевременной постановке продукции на производство, о целесообразности внесения изменений согласно требованиям специфических потребителей.

# Эффективность использования инноваций

Вид эффекта	Факторы, показатели
1. Экономический	Показатели учитывают в стоимостном выражении все виды результатов и затрат, обусловленных реализацией инноваций
2. Научно-технический	Новизна, простота, полезность, эстетичность, компактность
3. Финансовый	Расчет показателей базируется на финансовых показателях
4. Ресурсный	Показатели отражают влияние инновации на объем производства и потребления того или иного вида ресурса
5. Социальный	Показатели учитывают социальные результаты реализации инноваций
6. Экологический	Шум, электромагнитное поле, освещенность (зрительный комфорт), вибрация. Показатели учитывают влияние инноваций на окружающую среду



**В зависимости от временного периода, учета результатов и затрат различают:**

- показатели эффекта за расчетный период,
- показатели годового эффекта.

**Продолжительность принимаемого временного периода зависит от следующих факторов:**

- продолжительности инновационного периода;
- срока службы объекта инноваций;
- степени достоверности исходной информации;
- требований инвесторов.

Общим принципом оценки эффективности является сопоставление эффекта (результата) и затрат:

$$\frac{\text{результат}}{\text{затраты}}$$

# *Общая экономическая эффективность инноваций*

Для оценки общей экономической эффективности инноваций может использоваться система показателей:

1. Интегральный эффект.
2. Индекс рентабельности.
3. Норма рентабельности.
4. Период окупаемости.

# Интегральный эффект

**Интегральный эффект  $\mathcal{E}_{\text{инт}}$**  представляет собой величину разностей результатов и инновационных затрат за расчетный период, приведенных к одному, обычно начальному году, то есть с учетом дисконтирования результатов и затрат.

$$\mathcal{E}_{\text{инт}} = \sum_{t=0}^{T_p} (P_t - Z_t) * \alpha_t$$

где

$T_p$  – расчетный год;

$P_t$  – результат в t-й год;

$Z_t$  – инновационные затраты в t-й год;

$\alpha_t$  – коэффициент дисконтирования (дисконтный множитель).

**Другие названия:** чистый дисконтированный доход, чистая приведенная или чистая современная стоимость, чистый приведенный эффект.

# Индекс рентабельности инноваций $J_R$

**Индекс рентабельности** представляет собой соотношение приведенных доходов к приведенным на эту же дату инновационным расходам.

$$J_R = \frac{\sum_{t=0}^T D_j * \alpha_t}{\sum_{t=0}^T K_t * \alpha_t}$$

$J_R$  – индекс рентабельности  
 $D_j$  – доход в периоде  $j$   
 $K_t$  – размер инвестиций в инновации в периоде  $t$ .

**Числитель** - величина доходов, приведенных к моменту начала реализации инноваций

**Знаменатель** - величина инвестиций в инновации, продисконтированных к моменту начала процесса инвестирования

Т.е. сравниваются две части потока платежей: доходная и инвестиционная

**Индекс рентабельности связан с интегральным эффектом:**

если интегральный эффект  $\mathcal{E}_{\text{инт}}$  положителен, то индекс рентабельности  $J_R > 1$ , и наоборот.

При  $J_R > 1$  инновационный проект считается экономически эффективным.

При  $J_R < 1$  – неэффективен.

Предпочтение в условиях жесткого дефицита средств должно отдаваться тем инновационным решениям, для которых наиболее высок индекс рентабельности

**Другие названия:** индекс доходности, индекс прибыльности

# Норма рентабельности

**Норма рентабельности  $E_p$**  представляет собой ту норму дисконта, при которой величина дисконтированных доходов за определенное число лет становится равной инновационным вложениям.

В этом случае **доходы** и **затраты** инновационного проекта определяются путем приведения к расчетному моменту времени

$$Д = \sum_{t=1}^T \frac{D_t}{(1+E_p)^t} \quad \text{и} \quad К = \sum_{t=1}^T \frac{K_t}{(1+E_p)^t}$$

**Другие названия:** внутренняя норма доходности, внутренняя норма прибыли, норма возврата инвестиций

- Норма рентабельности определяется аналитически, как такое пороговое значение рентабельности, которое обеспечивает равенство нулю интегрального эффекта, рассчитанного за экономический срок жизни инноваций.
- Получаемую расчетную величину  $E_r$  сравнивают с требуемой инвестором нормой рентабельности. Вопрос о принятии инновационного решения может рассматриваться, если значение  $E_r$  не меньше требуемой инвестором величины.
- Если инновационный проект полностью финансируется за счет ссуды банка, то значение  $E_r$  указывает верхнюю границу допустимого уровня банковской процентной ставки, превышение которого делает данный проект экономически неэффективным.
- В случае, когда имеет место финансирование из других источников, то нижняя граница значения  $E_r$  соответствует цене авансируемого капитала, которая может быть рассчитана как средняя арифметическая взвешенная величина плат за пользование авансируемым капиталом.

# Период окупаемости

**Период окупаемости  $T_o$**  является одним из наиболее распространенных показателей оценки эффективности инвестиций. Он базируется на денежном потоке с приведением инвестируемых средств в инновации и суммы денежного потока к настоящей стоимости.

$$T_o = \frac{K}{Д}$$

К – первоначальные инвестиции в инновации;

Д – ежегодные денежные доходы.

# *Пример 1*

## *расчета экономического эффекта*

---

Внедряется в производство новый агрегат по упаковке тары.

**Определить** экономический эффект от использования данного агрегата с учетом фактора времени, а также величину удельных затрат.

Показатели	Годы расчетного периода					
	1	2	3	4	5	6
Результаты - Р	14260	15812	16662	18750	26250	28750
Затраты - З	996	4233	10213	18140	18396	20148
Коэффициент дисконтирования при ставке дохода 10%	0,9091	0,8264	0,7513	0,683	0,6209	0,5645



# Решение:

*Находим дисконтированные результаты и дисконтированные затраты по годам расчетного периода, то есть в течение 6 лет внедрения агрегата:*

- 1.  $P = (14260 * 0,9091) + (15812 * 0,8264) + (16662 * 0,7513) + (18750 * 0,6830) + (26250 * 0,6209) + (28750 * 0,5645) =$   
 $= 12963,8 + 13067,0 + 12518,2 + 12806,3 + 16298,6 + 16229,4 = 83883,3$  д. е.**
- 2.  $Z = (996 * 0,9091) + (4233 * 0,8264) + (10213 * 0,7513) + (18140 * 0,6830) +$   
 $+ 18396 * 0,6209) + (20148 * 0,5645) = 905,5 + 3498,2 + 7673 + 12389,6 +$   
 $+ 11422 + 11373,5 = 47261,8$  д.е.**

*Экономический эффект:*  $\Delta = \sum P - \sum Z = 83883,3 - 47261,8 = 36621,5$

*Величина удельных затрат:*  $K_{уд} = \frac{\sum Z}{\sum P} = \frac{47261,8}{83883,3} = 0,563$

## *Пример 2*

### *расчета экономического эффекта*

---

Имеются следующие данные о производстве и реализации обоев со звукопоглощающим покрытием:

Показатели	Единица измерения	Величина показателя
Объем реализации	тыс. рулонов	300
Выручка от реализации – $P_T$	млн. руб.	22588
Издержки производства (себестоимость продукции) – $Z_T$	млн. руб.	8444

**Определить** экономический эффект (прибыль) от производства и реализации обоев со звукопоглощающим покрытием.

---

**РЕШЕНИЕ:**

экономический эффект (прибыль) за расчетный период:

$$\mathcal{E}_T = P_T - Z_T = 22588 - 8444 = 14144 \text{ млн. руб}$$

## *Пример 3*

### *расчета экономического эффекта*

---

Предложены к внедрению три изобретения.

*Определить*, какое из них наиболее рентабельное.

<b>Инвестиции (К), млн. руб.</b>	<b>Предполагаемый доход, млн. руб.</b>
446,5	640,2
750,6	977,5
1250,0	1475,5

# Решение:

Определим индекс доходности:

$$J_{\text{дох}} = \frac{Д_{\text{T}}}{К_{\text{T}}} * 100\%$$

по *первому* изобретению:

$$J_{\text{дох}} = \frac{640,2}{446,5} * 100\% = 143,38\%$$

по *второму* изобретению:

$$J_{\text{дох}} = \frac{977,5}{750,6} * 100\% = 130,23\%$$

по *третьему* изобретению:

$$J_{\text{дох}} = \frac{1475,5}{1250,0} * 100\% = 118,04\%$$