

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Международные экономические отношения

Международные экономические отношения — способ взаимодействия между хозяйственными субъектами различных стран по поводу производства, распределения, обмена и потребления материальных благ

отличия международных экономических отношений от других экономических отношений

хозяйственные отношения охватывают территории, выходящие за рамки национальных границ

особые инструменты и механизмы воздействия

перемещение ресурсов, факторов и результатов производства за пределы отдельных стран

создаются специальные организованные структуры

вовлекаются дополнительные ресурсы

микроуровень

уровни проявления

макроуровень

наднациональный уровень

международная торговля товарами и услугами

международное движение капиталов

формы международной экономической деятельности

международный научно-технический обмен

международная миграция рабочей силы

международные валютно-финансовые отношения

Сущность и особенности международной торговли

Международная торговля — сфера обмена продуктами труда (товарами и услугами) между продавцами и покупателями разных стран

особенности современного этапа
мировой торговли

- ◆ более быстрые темпы роста по сравнению с темпами роста ВВП
- ◆ изменение структуры товарооборота в сторону роста доли обрабатывающих отраслей и снижения доли сырья
- ◆ увеличение номенклатуры торгуемых товаров
- ◆ ускоренный рост торговли услугами
- ◆ основными поставщиками сельскохозяйственной продукции стали развитые страны
- ◆ усиление регулирующей роли государств и международных организаций в мировой торговле
- ◆ множественность цен

отличия мирового рынка от национальных рынков

более конкурентоспособные товары

большая степень монополизации

действуют мировые цены

расчеты в свободно конвертируемой валюте

решающее влияние могут оказывать не экономические, а политические факторы

Мировые цены

Мировые цены — цены крупных экспортно-импортных операций, отражающие состояние международной торговли конкретным товаром

основа

сведение национальных стоимостей товаров к единой международной стоимости

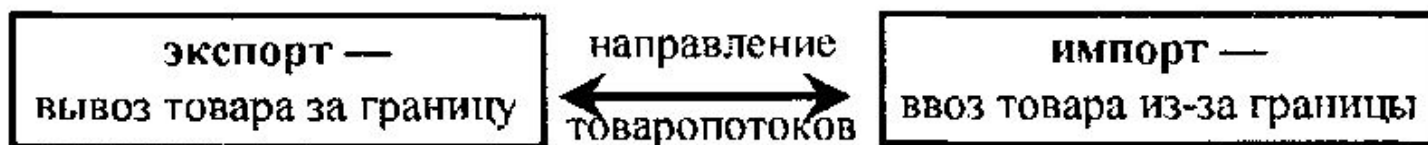
виды

- расчетные
- справочные
- цены торгов, биржевые котировки
- цены аукционов
- цены фактических сделок

признаки

- регулярность
- коммерческий характер сделки
- оплата в СКВ
- открытость торгово-политического режима

Классификация экспорта и импорта



экспорт	импорт
1) вывоз товаров, изготовленных в данной стране	1) ввоз из-за границы товаров для реализации на внутреннем рынке импортера
2) вывоз сырья и полуфабрикатов для переработки за границей под таможенным контролем с последующим возвратом	2) ввоз сырья и полуфабрикатов для переработки в данной стране и последующего вывоза за границу
3) реэкспорт — вывоз товаров, ранее ввезенных из-за границы	3) реимпорт — обратный ввоз из-за границы ранее вывезенных национальных товаров
4) временный вывоз за границу национальных товаров (на выставки, ярмарки) с последующим возвратом	4) временный ввоз товаров на международные выставки, ярмарки, аукционы
5) вывоз продукции в порядке прямых производственных связей, а также поставки в рамках ТНК	5) ввоз продукции в рамках ТНК

Характеристики внешней торговли

Внешняя торговля — обмен товарами и услугами какой-либо страны с другими странами

количественные и качественные характеристики

товарооборот — сумма экспорта и импорта

Стоимостной объем — исчисляется в текущих ценах

Физический объем — исчисляется в постоянных ценах

товарная структура — соотношение товарных групп в общем объеме экспорта и импорта

географическая структура — распределение торговых потоков между отдельными странами

Цели внешнеторговой политики

Внешнеторговая политика — целенаправленное воздействие государства на торговые отношения с другими странами



Современная внешнеторговая политика — это взаимодействие двух основных тенденций

Протекционизм —
политика, направленная на
защиту внутреннего рынка
от иностранной конкуренции

Фритредерство —
отмена всех ограничений
в торговле, снижение
таможенных тарифов

формы

селективный — направлен про-
тив отдельных стран или товаров

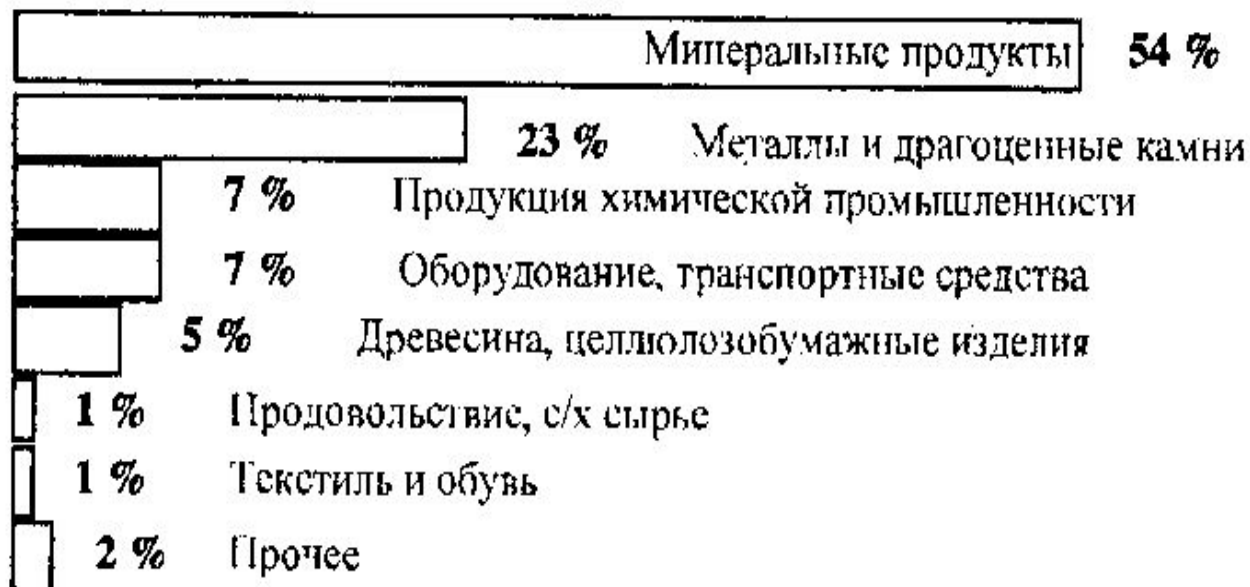
отраслевой — защита определен-
ных отраслей

скрытый — осуществляется ме-
тодами внутренней экономиче-
ской политики

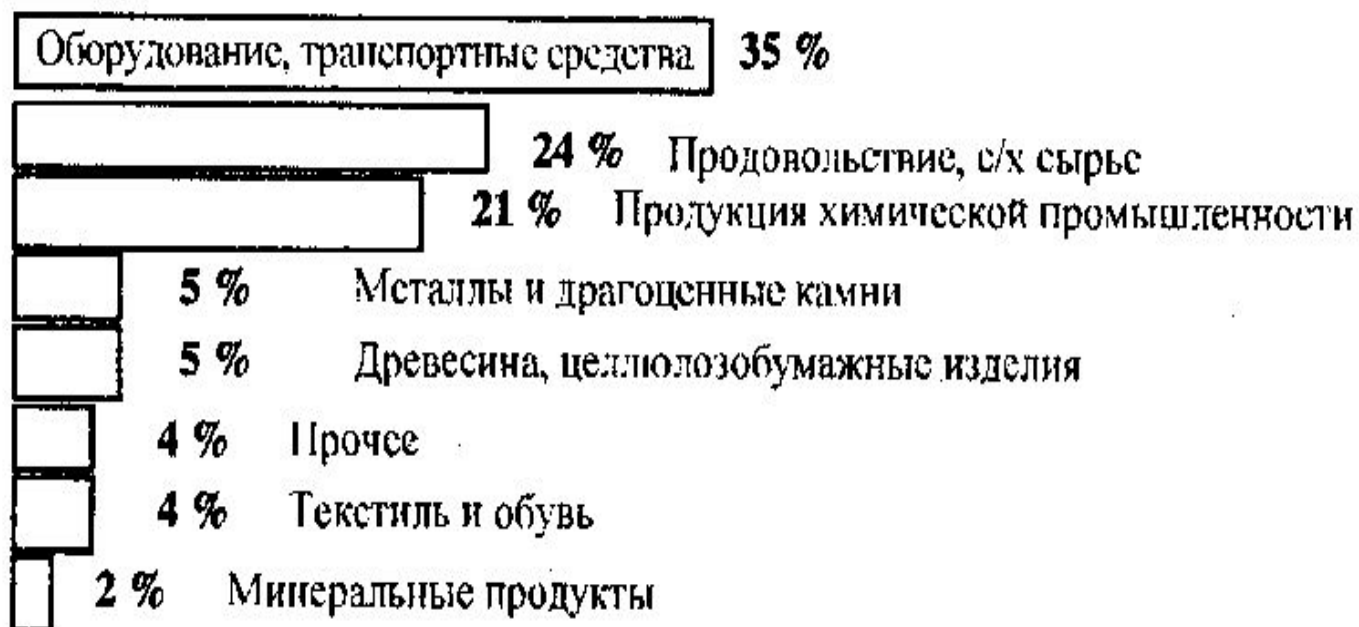
коллективный — проводится
объединениями стран в отноше-
нии стран, в них не входящих

в развитых странах в чистом
виде ни протекционизм, ни
Фритредерство не проводятся

либерализация — ведущая
тенденция современности



Товарная структура экспорта РФ



Товарная структура импорта РФ

Инструменты внешнеторговой политики государства

тарифные
ограничения

таможенные тарифы

таможенные пошлины

тарифные квоты

нетарифные
ограничения

лицензирование

квотирование

валютный контроль

эмбарго

субсидии

административные
барьеры

Таможенные тарифы — свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, пересекающим таможенную границу страны

Таможенные пошлины — налоги, взимаемые в пользу государственного бюджета с товара, провозимого через границу страны

цели

защита национальных производителей от иностранной конкуренции

источник поступления средств в бюджет государства

средство улучшения доступа национальных товаров на зарубежные рынки

виды

По направлению движения товара

- импортные — на товары, ввозимые в страну
- экспортные — на товары, вывозимые из страны

По способам установления:

- адвалорные — процент от стоимости облагаемого товара
- специфические — твердая ставка с единицы веса, объема, мощности
- смешанные — комбинации адвалорных и специфических пошлин

По целям введения:

- преференциальные (попущенные) — для создания благоприятных условий торговли каким-либо товаром или с какой-либо страной
- дискриминационные (повышенные) — ответ на действия партнера
- компенсационные — ответ на субсидирование экспорта в других странах
- антидемпинговые — выравнивание цен до уровня, считающегося нормальным

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) — многостороннее международное соглашение, содержащее принципы, правовые нормы, правила ведения и государственного регулирования взаимной торговли стран-участниц

создана в 1948 г.

цель.

либерализация международной торговли путем сокращения пошлин и устранения нетарифных барьеров

принципы деятельности

тарифные меры — это единственно приемлемые средства внешнеэкономического регулирования

предоставление режима наибольшего благоприятствования на недискриминационной основе

«прозрачность» торговой политики

взаимность в предоставлении торгово-политических уступок

взаимное предоставление национального режима иностранным товарам и услугам

прогрессивное снижение тарифов

Всемирная торговая организация (ВТО) — правопреемница ГАТТ, создана в 1995 г. Функционирует во многом, как ГАТТ, но осуществляет надзор за более широким спектром торгово-политических соглашений и имеет больше полномочий

по тарифам и торговле
1994 г. (ГАТТ-94)

по текстильным
изделиям

по инвестиционным
мерам в торговле

о правилах и процедурах
разрешения споров

**основные
соглашения
в рамках
ВТО**

по сельскому
хозяйству

по техническим
барьерам в торговле

по антидемпинговым
мерам

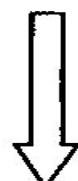
по торговле услугами
(ГАТС)

В ВТО входят 148 стран.
Россия имеет статус наблюдателя

Международный технологический обмен — совокупность экономических отношений между иностранными контрагентами по поводу использования результатов научно-технической деятельности, имеющих научную и практическую ценность



Понятие «технология»:
» технология как набор конструкторских решений, методов и процессов производства товаров и услуг
» материализованная технология, воплощенная в машинах, оборудовании и т.п.



Сегменты рынка технологий

- рынок патентов и лицензий
- рынок науко- и технологически емкой продукции
- рынок высокотехнологичного капитала
- рынок научно-технических специалистов

Отраслевая структура рынка технологий

- * электротехническая и электронная промышленность
- * общее машиностроение
- * химическая промышленность
- * транспортное машиностроение
- * биотехнологии и др. отрасли

Формы передачи технологий

на некоммерческой основе

- научно-технические публикации — научная и техническая литература, банки данных, патентные описания
- личные контакты ученых при обмене информацией на конференциях, выставках, симпозиумах, обучении, стажировках за границей
- миграция ученых и специалистов — «утечка умов»

на коммерческой основе

- продажа технологий
- ПЗИ, сопровождающиеся реконструкцией, модернизацией предприятий
- продажа лицензий
- координирование и кооперирование НИОКР
- лизинг
- инжиниринг
- консалтинг
- портфельные инвестиции, сопровождающиеся потоком инвестиционных товаров

пелегальная передача

- промышленный шпионаж
- техническое пиратство — массовый выпуск и продажа товаро-имитаций теневыми структурами

Особенности мирового рынка технологий



Сущность и классификация лицензионной торговли

Лицензия — разрешение на использование изобретения, научно-технического достижения, технических знаний, производственного опыта, секретов производства в течение определенного срока за оговоренное в лицензионном соглашении вознаграждение

По наличию патента:

- а) патентные
- б) беспатентные (ноу-хау)

По объему прав, передаваемых лицензиату:

- а) простая лицензия
- б) исключительная
- в) полная

По степени производственного освоения:

- а) достижения, освоенные в производстве
- б) исследовательские

Классификация лицензий

По форме выплаты лицензионного вознаграждения:

- а) роялти
- б) паушальный платеж
- в) комбинированные платежи

По способу коммерческой реализации:

- а) чистые лицензии
- б) сопутствующие

По предмету сделки:

- а) на научно-технические знания (изобретения, ноу-хау)
- б) промышленные образцы
- в) торговые знаки
- г) услуги

Международный лизинг

Лизинг – финансово-коммерческая операция по предоставлению на основе арендного договора одной стороной другой в исключительное пользование на установленный срок имущества за вознаграждение

виды лизинга

оперативный — срок до 5 лет, меньше жизненного цикла изделия, происходит неполная его амортизация, по истечению срока оно возвращается к собственнику

финансовый — срок более 5 лет, полная окупаемость оборудования, по истечению срока оно либо возвращается к собственнику, либо выкупается пользователем на льготных условиях

обязательства по лизингу не включаются в объем внешней задолженности государства

Франчайзинг

Франчайзинг — предоставление крупной «родительской» фирмой мелкой фирме права использования ее товарного знака, товарной марки или знака обслуживания

типы франчайзинга

Производственный — поставка оборудования для изготовления продукции, реализуемой под лицензируемым фирменным наименованием

Торговый (товарный) — покупка у известной компании права на продажу ее товаров с товарным знаком

Лицензионный (деловой) — продажа лицензия на право открытия магазинов для продажи покупателям товаров и услуг под именем франчайзера

франчайзер

Заинтересованность малого бизнеса:

- быстрое признание у потребителей и уменьшение объема капиталовложений
- гарантия постоянной помощи в менеджменте и маркетинге
- ведение дела по схеме, проверенной на практике

франчайзи

Заинтересованность крупных компаний:

- расширение рынков сбыта продукции и быстрое реагирование на изменение спроса
- привлечение капитала за счет средств мелких фирм
- контроль качества продукции франчайзи для сохранения имиджа

Основные теории международных экономических отношений

Автор	Теория	Новые факторы, учитываемые в теории	Главные теоретические выводы	Область современного применения
А. Смит	Абсолютных преимуществ	—	Международная торговля взаимовыгодна при наличии абсолютных преимуществ одной страны перед другой при производстве всех товаров	---
Д. Рикардо	Сравнительных преимуществ	Товарная дифференциация	Каждой стране целесообразно специализироваться в производстве таких товаров, по которым она имеет сравнительно более низкие затраты труда	Сфера международного обмена, связанная с различиями природно-климатических условий и минерально-сырьевых ресурсов отдельных стран
Г. Хаберлер	Альтернативных преимуществ	Кривая производственных возможностей страны; производство альтернативных товаров	Сравнительные преимущества страны при производстве альтернативных товаров определяются объемом товаров, который приходится сокращать для увеличения производства другого	Производство альтернативных товаров для экспорта
Э. Хекшер, Б. Олин	Модель Хекшера-Олина	Неравномерность распределения материальных и людских ресурсов между странами и интенсивность их затрат	Страна экспортирует товары, производство которых требует большего количества ресурсов, имеющихся у нее в избытке. В процессе международной торговли происходит выравнивание цен на факторы производства	Направления международного обмена, связанные с использованием квалифицированного и неквалифицированного труда, капитала и сельскохозяйственных угодий
В. Леонтьев	Парадокс Леонтьева: превалирование в экспорте США трудоемких товаров, а в импорте - капиталоемких	Разрешение парадокса при учете более двух факторов производства, в т.ч. видов труда (квалифицированный и неквалифицированный), капитала и т.д.	Относительный избыток квалифицированного или неквалифицированного труда ведет к экспорту товаров, требующих больших затрат соответствующего труда	Направления международного обмена, связанные с использованием квалифицированного и неквалифицированного труда, капитала и сельскохозяйственных угодий
М. Познер	Модель технологического разрыва	Наличие технологических преимуществ в стране-новаторе или производство нового(ранее неизвестного) продукта	Возникающий технологический разрыв между странами обуславливает международную торговлю до момента преодоления этого разрыва. Постоянно существующая международная торговля объясняется в результате «потока нововведений» в разных странах и отраслях	Международная торговля наукоемкими товарами, в т.ч. внутриотраслевая торговля различными товарами
Р. Вернон, Ч. Киндлбергер, Л. Уэльс	Теория жизненного цикла продукта	Стадии жизненного цикла продукта: внедрение, расширение, зрелость, старение	Страны специализируются на экспорте одного и того же товара на разных стадиях его жизненного цикла	Последовательная специализация на экспорте одних и тех же товаров промышленно развитыми странами, а также новыми индустриальными странами первой и второй волны

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОБОБЩЕНИЯ ДИНАМИКИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

теоретическое осмысление международной торговли на основе выделения ее ключевых переменных, описания способа их взаимодействия и логического обоснования причинно-следственных связей между этими переменными

форма реализации

теории международной торговли

общепризнанные и достаточно верные объяснения международной торговли как социального явления

основная особенность

убедительность теорий международной торговли, которая основана как на их предсказательной способности при помощи реальных фактов, так и на их объяснительной способности выделения логически правдоподобных причинно-следственных связей

основные этапы становления и развития

- доктрина меркантилизма
- классические теории абсолютных и сравнительных преимуществ
- неоклассические теории соотношения факторов производства и специфических факторов производства
- альтернативные теории международной торговли

ДОКТРИНА МЕРКАНТИЛИЗМА

**первая попытка
теоретического осмысления международной торговли
и выработки рекомендаций в этой области**

основные положения

- отождествление ранним меркантилизмом богатства с денежным богатством
- определение ранним меркантилизмом в качестве основы богатства активного платежного баланса
- ориентация на максимальную сохранность и увеличение количества золота и серебра
- обоснование практических мер, направленных на обеспечение притока в страну возможно большего количества золота и серебра
- рекомендация стимулирования экспорта и ограничения импорта для денежного обогащения страны
- отождествление поздним меркантилизмом богатства с превращением в деньги избытка товаров на внешнем рынке
- определение поздним меркантилизмом в качестве основы богатства активного торгового баланса
- рекомендация запрета вывоза сырья и предметов роскоши из страны
- рекомендация необходимости запрета импорта сырья при условии наличия такового в стране и, наоборот, снятие ограничений на импорт сырья, отсутствующего в стране-производителе сырья
- целесообразность вывоза из страны только готовых изделий
- возможность посреднической торговли на основе дешевых приобретений в одной стране и более дорогой продажи в другой
- рекомендация запрета какой-либо торговли колоний с другими странами, кроме метрополии
- целесообразность активного использования государством таких инструментов, как экспортные субсидии и таможенные пошлины на импорт

ТЕОРИЯ АБСОЛЮТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ

первая классическая теория международной торговли

автор

Адам Смит (1723–1790)

основная работа

«Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776)

основные положения

- богатство нации зависит не от количества накопленного золота, а от способности производить товары
- возможность страны производить благодаря ее естественным или приобретенным преимуществам какой-либо товар с меньшими затратами по сравнению с другими странами, производящими аналогичную продукцию
- естественные преимущества связаны с использованием природных, географических и демографических особенностей страны
- приобретенные преимущества связаны с использованием производственного потенциала страны в форме ее производственных и технологических возможностей
- основой развития международной торговли является различие в абсолютных издержках при производстве товаров в разных странах
- страны заинтересованы в свободном развитии международной торговли, поскольку могут выигрывать от нее независимо от того, являются ли они экспортерами или импортерами
- абсолютные преимущества, которыми обладает страна, не являются раз и навсегда данными

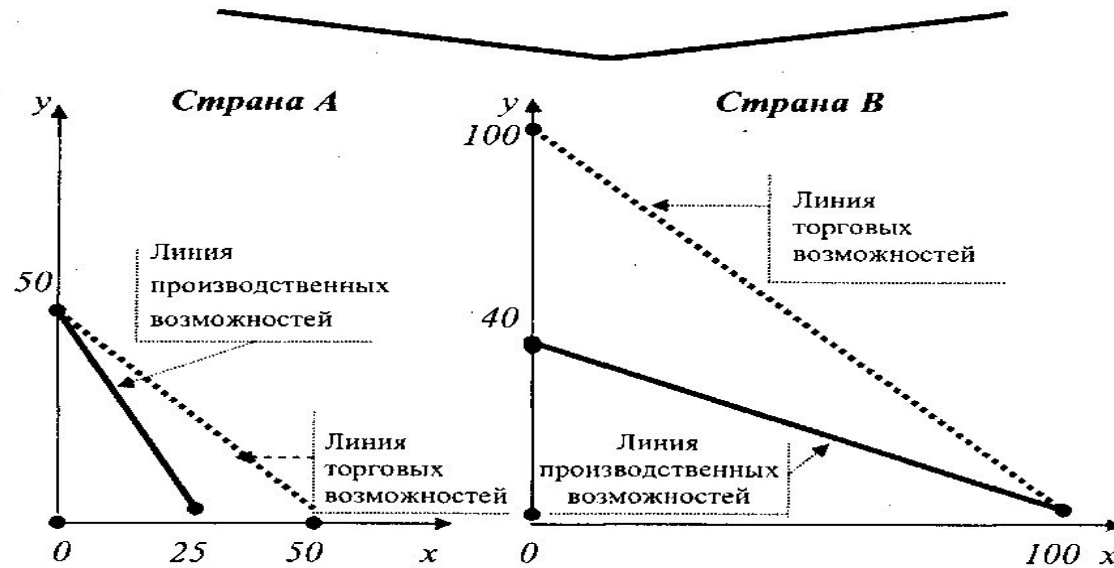
МОДЕЛИРОВАНИЕ ТЕОРИИ АБСОЛЮТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ

абстрактное обобщение теории абсолютных преимуществ,
выполненное в графической или табличной форме

основные допущения

- существование только двух стран
- в каждой из стран производится только два товара
- отсутствие каких-либо ограничений в торговле между странами
- сбалансированность торговли между странами посредством оплаты импортных расходов экспортными доходами
- производительность и цена определяются только одним фактором – затратами труда
- в одной из стран на производство единицы товара затрачивается меньше рабочего времени, что означает ее абсолютное преимущество
- постоянство соотношения затрат труда и выхода продукции в каждой из стран
- абсолютная мобильность факторов производства внутри каждой из стран
- отсутствие перемещения ресурсов труда между странами
- отсутствие возможности каждой из стран оказывать влияние на цены

ЛИНИИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ТОРГОВЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ДВУХ СТРАН



основные особенности

- до установления торговых связей между странами возможные комбинации потребления товаров x и y в каждой из стран ограничены линиями их производственных возможностей
- страна A на единицу затрат может больше произвести товара y , а страна B – больше товара x
- для страны A имеет смысл продавать товар y и закупать товар x
- для страны B имеет смысл продавать товар x и закупать товар y
- в результате торговли между странами, где $1x = 1y$, максимальные объемы потребления товаров определяются линиями торговых возможностей
- наклон линий торговых возможностей определяется соотношением цен на товар x и товар y
- линия торговых возможностей показывает расширение возможностей потребления для каждой из стран

ТЕОРИЯ СРАВНИТЕЛЬНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ

однофакторная теоретическая модель международной торговли, построенная на основе независимой переменной в форме производительности труда

автор

Давид Рикардо (1772–1823)

основная работа

«Начала политической экономии и налогообложения» (1817)

основные положения

- целесообразность международной торговли и для тех случаев, когда страна не обладает абсолютным преимуществом в производстве каких-либо товаров
- целесообразность специализации стран на производстве таких товаров, по которым она имеет сравнительно более низкие издержки
- страна специализируется на производстве и экспортирует такие товары, отношение издержек производства которых к издержкам производства остальных товаров в данной стране будет ниже, чем аналогичное соотношение в других странах
- разница в относительных издержках дает импульс международной торговле и получение выгод от нее
- сравнительные преимущества, которыми обладает страна, не являются раз и навсегда данными

МОДЕЛИРОВАНИЕ ТЕОРИИ СРАВНИТЕЛЬНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ

абстрактное обобщение теории сравнительных преимуществ,
выполненное в графической или табличной форме

основные допущения

- существование только двух стран
- в каждой из стран производится только два товара
- отсутствие каких-либо ограничений в торговле между странами
- сбалансированность торговли между странами посредством оплаты импортных расходов экспортными доходами
- производительность и цена определяются только одним фактором – затратами труда
- уровень технологии и количество факторов производства являются неизменными
- количество производимых товаров является заданным
- имеют место различия в затратах рабочего времени на производство заданного количества товаров
- абсолютная мобильность факторов производства внутри каждой из стран
- отсутствие возможности оказывать влияние на цены каждой из стран

ГРАФИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ТЕОРИИ СРАВНИТЕЛЬНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ

графическое представление взаимовыгодной международной торговли двух стран на основе их специализации на производстве одного из двух товаров, по которому они имеют сравнительные преимущества, в форме сравнительных издержек производства

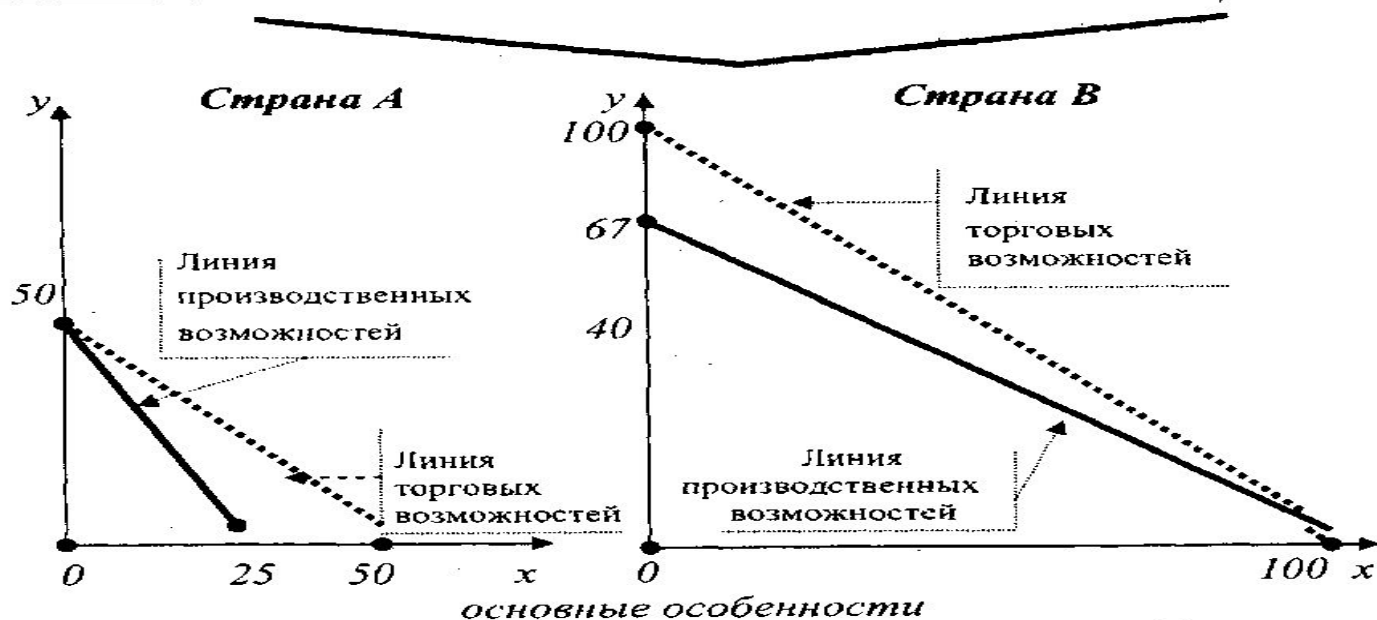
основа

- кривые производственных возможностей, которые представляют все возможные комбинации производства двух товаров в каждой из стран
- кривые торговых возможностей, которые представляют все возможные комбинации потребления двух товаров в каждой из стран в результате международной торговли

основные допущения

- две страны *A* и *B* производят на единицу затрат два товара: *x* и *y*
- постоянство издержек замещения при построении кривых производственных и торговых возможностей, что придает им вид прямых линий
- страна *A* на единицу затрат может произвести 50 *y* или 25 *x* либо любую комбинацию объемов этих продуктов при существующих ограничениях
- страна *B* на единицу затрат может произвести 67 *y* или 100 *x* либо любую комбинацию объемов этих продуктов при существующих ограничениях
- предполагаемое соотношение в торговле между странами:
 $1x = 1y$

ЛИНИИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ТОРГОВЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ДВУХ СТРАН



- до установления торговых связей между странами возможные комбинации потребления товаров x и y в каждой из стран ограничены линиями их производственных возможностей
- для страны A производство обоих товаров обходится абсолютно дороже, но товар y оказывается относительно дешевле:
 $1 y = 0,5 x$ – по сравнению с $1 y = 1,5 x$ – в стране B
- для страны A имеет смысл продавать товар y и закупать товар x
- для страны B имеет смысл продавать товар x и закупать товар y
- в результате торговли между странами, где $1 x = 1 y$, максимальные объемы потребления товаров определяются линиями торговых возможностей
- наклон линий торговых возможностей определяется соотношением цен на товар x и товар y
- линия торговых возможностей показывает расширение возможностей потребления для каждой из стран

ТЕОРИЯ СООТНОШЕНИЯ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА

двухфакторная модель международной торговли, построенная на основе двух независимых переменных, в форме обеспеченности трудом и капиталом

авторы

- Э. Хекшер
- Б. Олин

основное допущение

существуют две страны с разными относительными возможностями использования двух факторов для производства двух товаров

основные положения

- объясняет сравнительные преимущества, которыми располагает та или иная страна в отношении определенных товаров, на уровне относительной обеспеченности факторами производства
- относительная обеспеченность факторами производства определяется не количеством имеющихся факторов производства, а мерой их обеспеченности или факторонасыщенностью
- если в одной из стран какого-либо фактора производства относительно больше, то цена на этот фактор будет в этой стране относительно ниже
- если в одной из стран при производстве товара используется в большей степени более дешевый фактор, то цена этого товара будет ниже, чем в других странах
- межстрановые различия в относительных издержках определяют направления международной торговли

ТЕОРИЯ СПЕЦИФИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА

трехфакторная модель международной торговли, построенная на основе трех независимых переменных, в форме обеспеченности трудом, капиталом и землей

авторы

- Э. Хекшер
- Б. Олин
- П. Самуэльсон

основные допущения

существуют две страны, которые производят промышленные и продовольственные товары, с разными возможностями использования земли, труда и капитала

основные положения

- при изготовлении промышленных товаров потребляются труд и капитал
- при изготовлении продовольственных товаров потребляются труд и земля
- труд является мобильным фактором производства, который применяется в любом из секторов
- земля и капитал представляют специфические факторы, которые могут быть использованы только в производстве одного вида продукции
- страны, которые располагают землей и капиталом в достаточном количестве, специализируются на продовольственной или капиталоемкой продукции
- страны, которые имеют трудовые ресурсы в достаточном количестве, специализируются на трудоемкой продукции
- постепенная утрата первоначальных преимуществ порождает необходимость поиска новой возможности экспорта своей продукции

ПАРАДОКС ЛЕОНТЬЕВА

многофакторная модель международной торговли, построенная на основе независимых переменных в форме количественных и качественных характеристик труда и капитала

автор

В. В. Леонтьев

основа

анализ специализации экономики США

основные положения

- факторы международной торговли – капитал и труд представляют собой чрезмерно агрегированный уровень
- выделение факторов международной торговли на уровне количественных и качественных характеристик труда и капитала
- в экспорте продукции промышленно развитых стран отражается избыточность высококвалифицированной рабочей силы и специалистов
- экспорт продукции развивающихся стран предполагает значительные затраты неквалифицированного труда
- экспорт продукции из развивающихся стран, богатых природными ресурсами, является капиталоемким
- целесообразность ограничения импорта и стимулирования производства внутри страны и экспорта продукции тех отраслей, где интенсивно используются относительно дефицитные факторы производства

ТЕОРЕМА РЫБЧИНСКОГО

модель международной торговли,
построенная на основе выделения в качестве независимых переменных в форме предложения труда и предложения капитала

автор

Т. М. Рыбчинский

основные допущения

в национальной экономике производится два товара, относительные цены на которые остаются неизменными и в производстве которых используются два фактора – труд и капитал

основные положения

- рост предложения в национальной экономике труда или капитала приводит к тому, что повышается удельный вес относительно капиталоемкого или трудоемкого производства
- рост предложения капитала в национальной экономике повышает удельный вес относительно капиталоемкого производства и перераспределяет фактор производства – труд из относительно трудоемких отраслей в относительно капиталоемкие отрасли
- рост предложения труда в национальной экономике повышает удельный вес относительно трудоемкого производства и перераспределяет фактор производства – капитал из относительно капиталоемких отраслей в относительно трудоемкие отрасли
- международная специализация национальной экономики в сфере относительно капиталоемкой или трудоемкой продукции приводит к увеличению экспортных и импортных потоков
- конкретное соотношение изменений в экспорте и импорте зависит от динамики предложения факторов производства в национальной экономике и вызванного этой динамикой перераспределения факторов производства между отраслями

«ГОЛЛАНДСКАЯ БОЛЕЗНЬ»

**конкретное опасное проявление закономерности,
описываемой теоремой Рыбчинского**

основные особенности

- активная разработка Голландией месторождений природного газа в Северном море сопровождалась переливом ресурсов в эту отрасль
- рост цен мирового рынка на все виды топлива, включая природный газ, усиливал активность Голландии в области разработки новых месторождений
- новый сектор экономики Голландии вызывал отток ресурсов из других отраслей
- наблюдалось значительное сокращение выпуска продукции в обрабатывающей промышленности
- перелив ресурсов из обрабатывающих отраслей приводит к сокращению их объемов выпуска и экспорта
- аналогичные процессы имели место также в Великобритании, Норвегии и других странах, где велась интенсивная разработка новых месторождений полезных ископаемых
- подобный процесс наблюдается в России, где происходит активная разработка месторождений нефти и газа

ТЕОРИЯ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА

теоретическая модель международной торговли, построенная с использованием этапов жизненного цикла товара – интервалов, в течение которых товар обладает жизнеспособностью в сфере международной торговли и обеспечивает реализацию целей продавца

основоположник

Р. Вернон

основные фазы жизненного цикла продукции

- **фаза создания** – разработка товарного нововведения в ответ на возникшую потребность внутри страны
- **фаза роста** – удовлетворение возникшей потребности в товарном нововведении за пределами страны
- **фаза зрелости** – полное удовлетворение потребности в товарном нововведении как внутри страны, так и за ее пределами
- **фаза насыщения** – сокращение продаж товарного нововведения за пределами страны
- **фаза упадка** – отторжение товарного нововведения страной-разработчиком и удовлетворение имеющейся потребности за счет импорта

основная особенность жизненного цикла товара

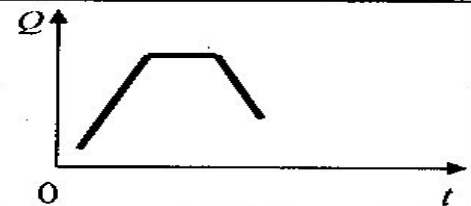
- сколько видов продукции, столько и разных типов жизненного цикла
- каждый этап жизненного цикла продукции имеет свои особенности

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ТОВАРА

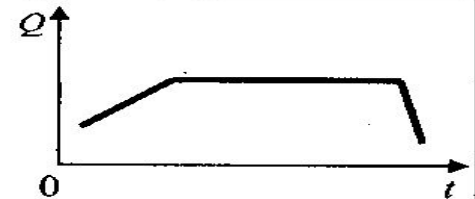
разнообразие форм сочетания продолжительности стадий создания, роста, зрелости и упадка товара

основные формы

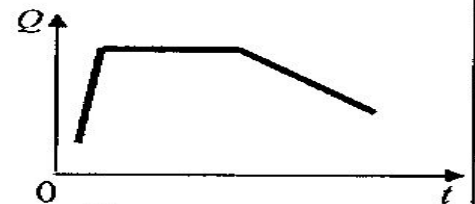
**Быстрый рост,
короткая зона стабильности
и быстрый спад**



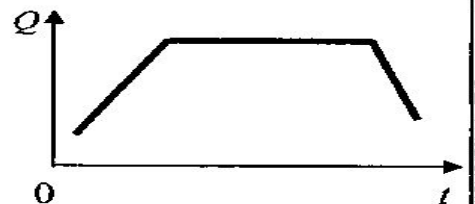
**Медленный рост,
довольно продолжительная стадия
стабильности и резкий спад**



**Бурный рост,
малый период стабильности
и спад**



**Нормальный рост,
продолжительный период
стабилизации и резкий спад**



ТЕОРИЯ ЭФФЕКТА МАСШТАБА

теоретическая модель международной торговли, основанная на так называемом эффекте масштаба

основоположники

- П. Крюгман
- Л. Ланкастер

основные допущения

соответствующий уровень технологии и организации производства предполагает сокращение долговременных средних издержек по мере увеличения объема выпуска; возникает экономия, обусловленная массовым производством

основные положения

- выгодность международной торговли при условии специализации отдельных стран в тех отраслях, которые характеризуются наличием эффекта масштаба
- специализация стран в тех отраслях, которые характеризуются наличием эффекта массового производства, позволяет расширить объемы производства и производить продукцию с меньшими затратами и по более низкой цене
- реализация эффекта массового производства в международной торговле позволяет предложить потребителям больше продукции и по более низким ценам
- международная торговля все больше концентрируется под эгидой гигантских международных фирм и транснациональных корпораций

ТЕОРИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ

модель международной торговли на основе приобретенных преимуществ, формируемых конкурентной борьбой

основоположник

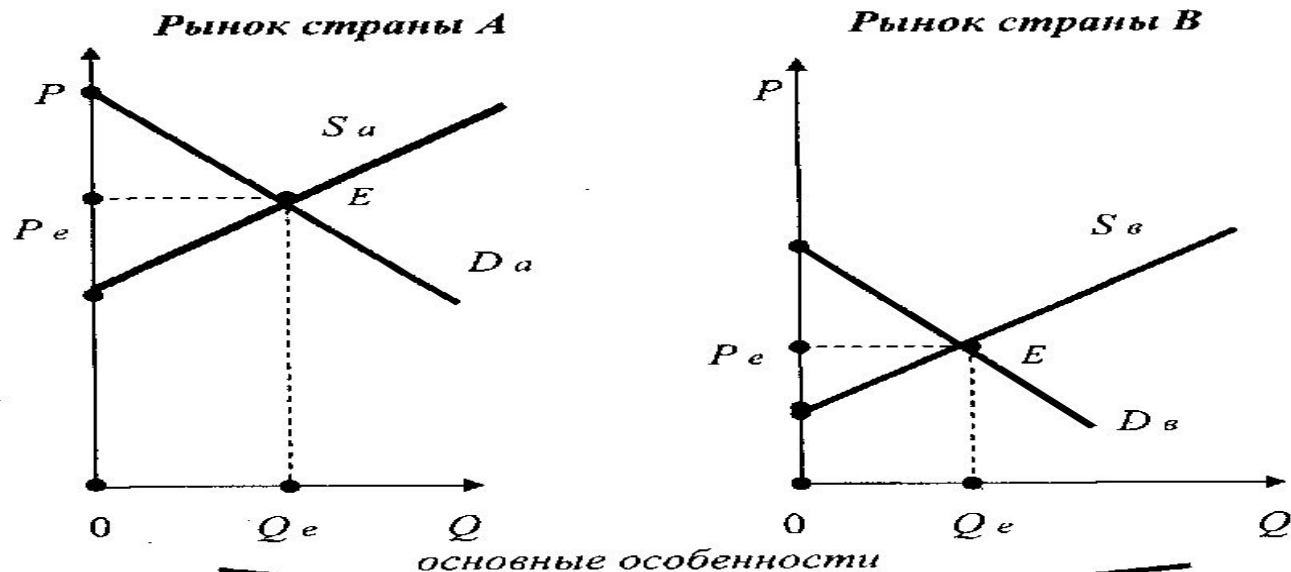
М. Портер

основные положения

- в сфере международной торговли конкурируют фирмы, а не страны
- успех фирмы в сфере международной торговли определяется конкурентными преимуществами фирмы и страны
- конкурентные преимущества, позволяющие фирме добиваться успеха в сфере международной торговли, зависят, с одной стороны, от правильно выбранной конкурентной стратегии, а с другой – от соотношения факторов этих конкурентных преимуществ
- выбор фирмой конкурентной стратегии зависит как от количества конкурирующих фирм в отрасли и возможности появления новых конкурентов, так и от той позиции, которую занимает фирма в отрасли
- позиция, которую фирма занимает в отрасли, определяется источниками обеспечения ее прибыли или конкурентными преимуществами
- конкурентные преимущества фирмы обеспечивают более низкие цены, чем у конкурентов, повышение качества и создание продукции с новыми потребительскими свойствами
- конкурентные преимущества страны в отрасли определяются: обеспеченностью отраслевыми факторами производства, необходимостью участия фирм в международной торговле исходя из масштабов ее производства и параметров внутреннего потребления отраслевой продукции, наличием быстрого доступа к необходимым отраслевым ресурсам и состоянием внутриотраслевой конкуренции

ГРАФИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ТОВАРНЫХ РЫНКОВ ДО УСТАНОВЛЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

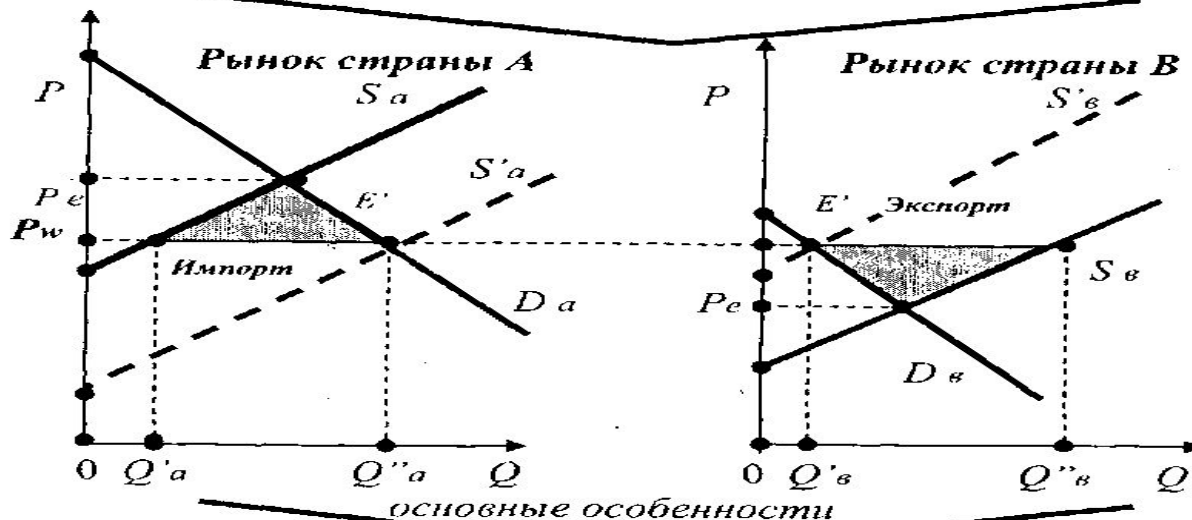
графическое представление национальных моделей «спрос – предложение» при условии отсутствия внешней торговли



- D_a и D_b – кривые внутреннего спроса стран А и В
- S_a и S_b – кривые внутреннего предложения стран А и В
- E – точки равновесия рынков стран А и В
- P_e – равновесные цены рынков стран А и В
- уровень равновесной цены рынка страны А выше уровня равновесной цены рынка страны В
- Q_e – равновесные объемы рынков стран А и В

ГРАФИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ТОВАРНЫХ РЫНКОВ ПОСЛЕ УСТАНОВЛЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

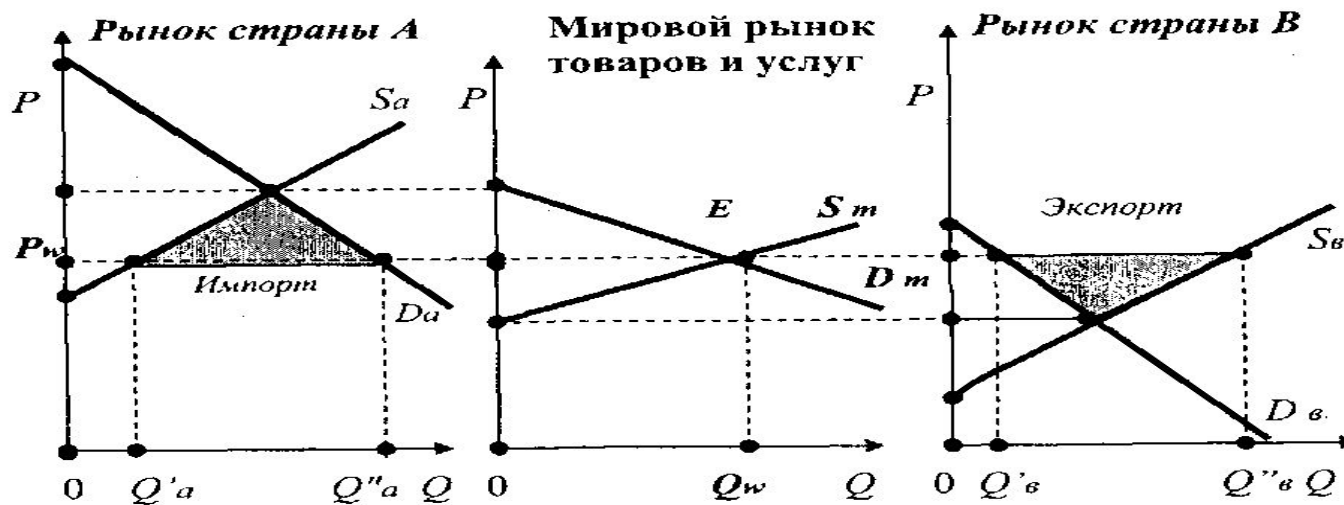
графическое представление национальных моделей «спрос – предложение» при условии наличия внешней торговли



- первоначальная разница в уровнях цен рынков стран *A* и *B* создает условия для экспорта и импорта
- стране *A* выгодно импортировать результаты чужого производства, если его цена при отсутствии внешнеторговых ограничений будет выше цены страны *B*
- стране *B* выгодно экспортировать результаты своего производства, если его цена при отсутствии внешнеторговых ограничений будет ниже цены страны *A*
- отсутствие внешнеторговых ограничений выравнивает спрос на импорт и предложение экспорта, формирует мировую цену P_w
- P_w – мировая цена или результат выравнивания первоначального уровня национальных равновесных цен рынков стран *A* и *B*
- S'_a и S'_b – кривые предложения стран *A* и *B* при отсутствии внешнеторговых ограничений

ГРАФИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ МИРОВОГО РЫНКА ТОВАРОВ И УСЛУГ

графическое представление мирового рынка товаров и услуг
при помощи базовой модели «спрос – предложение»



- величина спроса на мировом рынке товаров и услуг определяется разницей между внутренним спросом и предложением страны A в условиях падения цен: $D_m = D_a - S_a$
- размеры предложения на мировом рынке товаров и услуг определяются разницей между внутренним предложением и спросом страны B в условиях роста цен: $S_m = S_b - D_b$
- P_w – равновесная цена мирового рынка товаров и услуг
- Q_w – равновесный объем мирового рынка товаров и услуг

МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ КАПИТАЛА

Международная миграция капитала — процессы встречного движения капиталов между различными странами мирового хозяйства, приносящие дополнительные доходы их собственникам

I
этап

XVII – конец XIX вв.
Вывоз капитала осуществлялся из метрополий в колонии и носил ограниченный характер

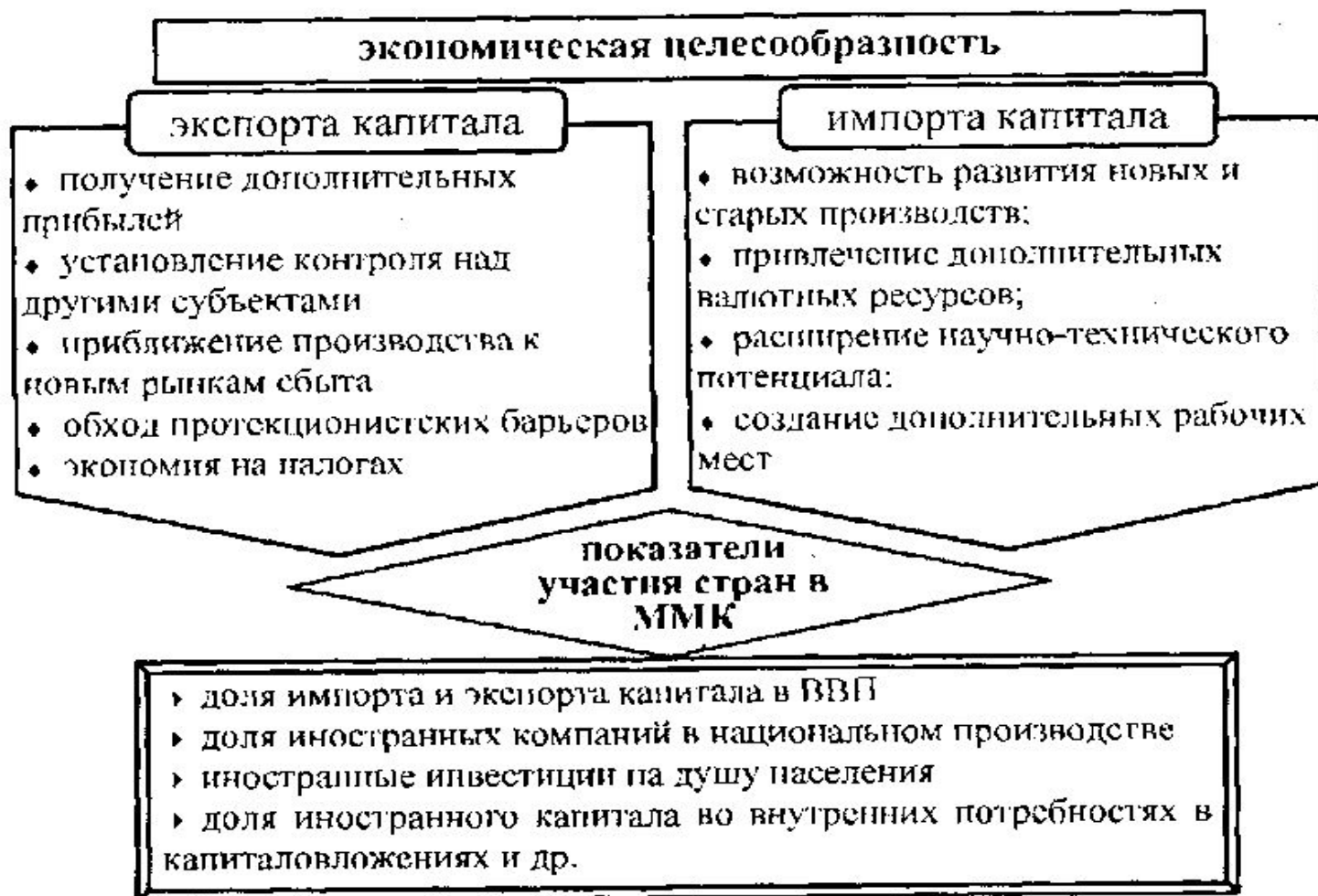
II
этап

Конец XIX – середина XX вв.
Вывоз капитала становится типичным, повторяющимся и характерным явлением

III
этап

С середины XX в.
Страны одновременно становятся и экспортёрами, и импортёрами капитала

Причины и показатели участия стран в международной миграции капитала



Международная миграция капитала

**движение капитала между
странами, включающее экспорт,
импорт капитала и его
функционирование за рубежом.
Миграция капитала представляет
собой объективный
экономический процесс, когда
капитал покидает экономику
одной страны в целях получения
более высокого дохода в другой**

**Мировой рынок капитала
является частью мирового
финансового рынка и
условно делится на два
рынка:**

- рынок денег**
- рынок капитала**

На рынке денег осуществляются сделки по купле-продаже финансовых активов (валют, кредитов, займов, ценных бумаг) срочностью до одного года.

Рынок денег призван удовлетворять текущую (краткосрочную) потребность участников рынка в кредитах и займах для закупки товаров и оплаты услуг.

Значительную часть сделок на денежном рынке составляют спекулятивные сделки по купле-продаже валют

Рынок капитала
ориентирован на более
долгосрочные проекты
со сроком
осуществления от
одного года

Основные субъекты мирового рынка капиталов

- **частный бизнес**
- **государств**
- **международные
финансовые
организации (Мировой
банк, МВФ и др.)**

Последствия миграции капитала для мировой экономики в целом

- миграция капитала происходит в поисках наиболее выгодных зон его вложения, что позволяет увеличить инвестиционную активность ее субъектов и темпы роста мировой экономики;
- она стимулирует дальнейшее развитие международного разделения труда и на этой основе процессы международной экономической кооперации;
- в результате увеличения масштабов деятельности международных корпораций увеличивается товарообмен между странами, стимулируя развитие мировой торговли;
- взаимное проникновение капитала между странами укрепляет процессы международного сотрудничества, в определенной степени является гарантом взаимовыгодности проводимой странами внешнеэкономической политики.

Негативные последствия миграции капитала

для мировой экономики в целом

миграция спекулятивного капитала

Спекулятивный капитал может подрывать как деятельность отдельных компаний, так и целых стран и экономических регионов (провоцируя обвал фондового рынка, вызывая сильные колебания курсов валют). Такие переливы капитала резко нарушают равновесие платежных балансов и усиливают неустойчивость мировой валютной системы

Миграция капитала

**Предпринимательская
форма (цель —
получение прибыли)**

**Ссудная форма
(цель —
получение дохода в
виде процента)**

**Прямые
иностраные
инвестиции**

**Портфельные
инвестиции**

**Банковские
депозиты**

**Международн
ые
займы и
кредиты**

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ)

реальные инвестиции в
физический капитал, т. е.
вкладываются непосредственно
в производство и дают
возможность получения
прибыли и контроля над
предприятием, принимающим
капитал

ПИИ осуществляются посредством

- прямой покупки предприятия;
- покупки голосующего пакета акций (10 и более процентов акционерного капитала), дающего право инвестору на управление предприятием;
- строительства нового предприятия.

ПИИ носят **долгосрочный характер**, предполагают использование долгосрочной стратегии развития производства.

Портфельные инвестиции

неголосующие пакеты акций (до 10% акционерного капитала), а также вложения в облигации и другие виды долговых ценных бумаг. Вложения портфельных инвесторов носят краткосрочный характер. В значительной степени портфельные инвестиции нацелены не на получение дивидендов, а на получение дохода от продажи ценных бумаг, т. е. имеют спекулятивный характер

Ссудная форма миграции капитала

**получение собственником капитала
дохода за рубежом в виде процента
(собственник капитала может либо
вложить деньги в *заграничный* банк и
получать проценты по вкладам, либо,
минуя банковскую сферу, отдать
деньги в кредит за рубежом и
получать проценты за кредит)**

Межгосударственные правительственные займы и кредиты

Цель: уменьшение дефицита государственного бюджета страны и проведение структурной перестройки экономики. Страны, прибегающие к внешним заимствованиям, формируют таким образом внешний долг страны. При наращивании величины внешнего государственного долга большое значение имеет эффективность экономики страны

Основные потоки капитала перемещаются в современном мире между промышленно развитыми странами.

Крупнейшим донором и одновременно реципиентом капитала являются США, за ними следуют Великобритания, Германия, Канада, страны Бенилюкса и Швейцария

**Важным фактором активизации
международного движения
капитала, начиная с последней
трети ХХ в., является
либерализация условий
миграции капитала,
свойственной как развитым
странам, так и, еще в большей
степени, развивающимся
странам, заинтересованным в
притоке капитала в**

**Процессу либерализации
условий миграции
капитала способствует
деятельность
международных
интеграционных
образований, таких как ЕС,
НАФТА, АСЕАН, АТЭС и др.**

**Развивающиеся страны
стремятся привлечь
мировые потоки ПИИ на
свои национальные рынки.
Происходит жесткая
конкуренция
развивающихся стран за
потоки ПИИ**

(политика «открытых

Выгоды привлечения ПИИ для принимающей страны

- мультипликативный эффект развития смежных производств
- использование эффективных навыков управления производством
- использование передовых иностранных или внедрение новых отечественных технологий производства
- создание новых рабочих мест, улучшение качества производственной, рыночной и социальной инфраструктуры, рост благосостояния работников
- улучшение макроэкономического и финансового состояния страны за счет роста товарного предложения и ВВП

Негативные последствия привлечения ПИИ для принимающей страны

- прямое «обанкрочивание» отечественных конкурентов иностранными конкурентами,
- опасность сворачивания отечественного производства, которое не выдерживает ценовой конкуренции и конкуренции качества крупного ТНК,
- проникновение ПИИ в стратегически важные для страны отрасли и сферы экономики,
- технология производства предполагает загрязнение окружающей среды или причинение вреда здоровью человека
- опасность приема криминального капитала

Выгоды от ПИИ для страны-донора капитала

- снижение остроты проблемы перенакопления капитала, экономический рост будет более длительным и постепенным
- экономия на средних издержках производства за счет действия положительного эффекта масштаба
- экономия затрат за счет более низкой стоимости рабочей силы, сырья, снижения транспортных расходов и т. п.
- возможность с помощью ПИИ получить монопольную прибыль, недоступную на национальном рынке
- возможность получать доход от морально устаревшего и вредного производства
- возможность сохранения капитала при неблагоприятной экономической или

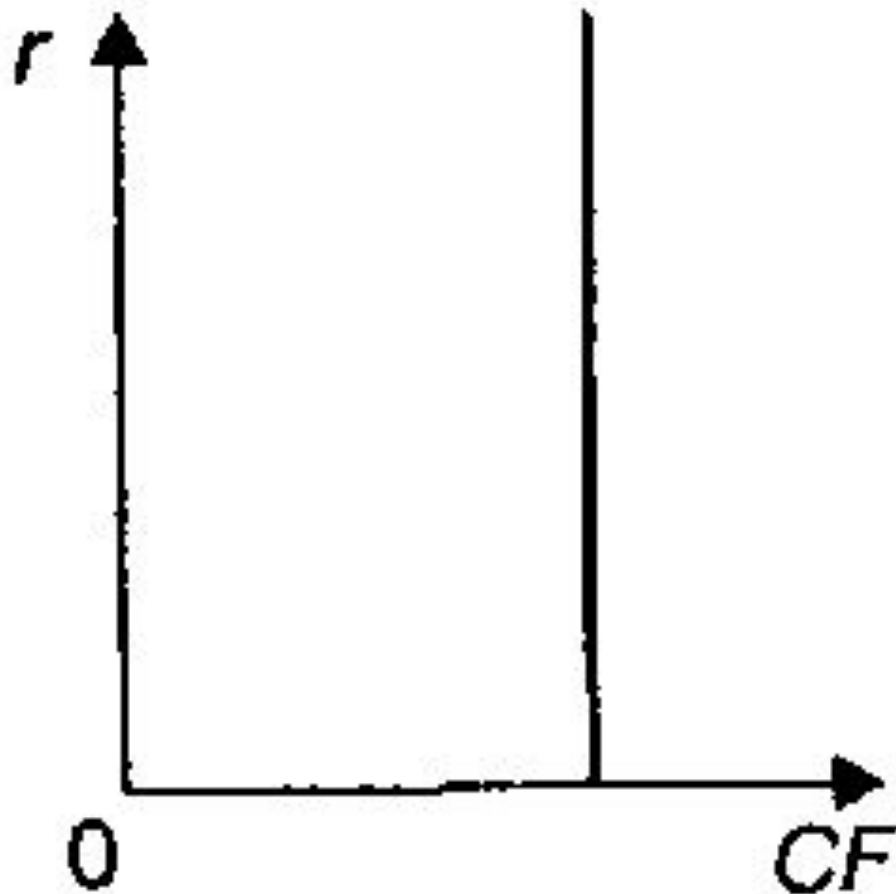
Потери для страны-донора ПИИ

- возможно сдерживание экономического роста страны в случае «бегства капитала»
- отток капитала делает его более дорогим фактором производства. Увеличение цены капитала неизбежно приводит к снижению инвестиционной активности и темпов экономического роста
- вывоз капитала отрицательно сказывается на уровне занятости в стране — доноре капитала;
- отток капитала отрицательно сказывается на платежном балансе страны

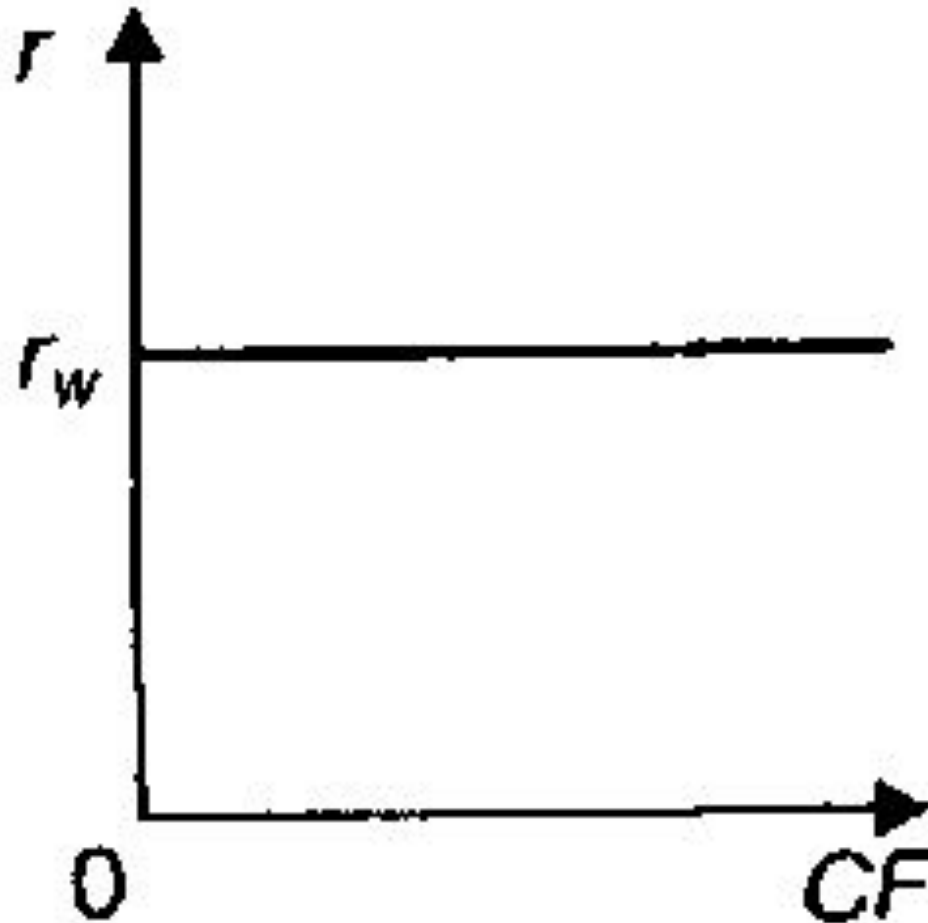
Интенсивность миграции капиталов в значительной степени определяется степенью открытости экономики страны, а также величиной существующей в ней ставки процента.

При этом возможны три случая зависимости притока капитала в страну ($CF = I - S$) от изменения национальной реальной процентной ставки (r) в странах с развитой степенью открытости экономики

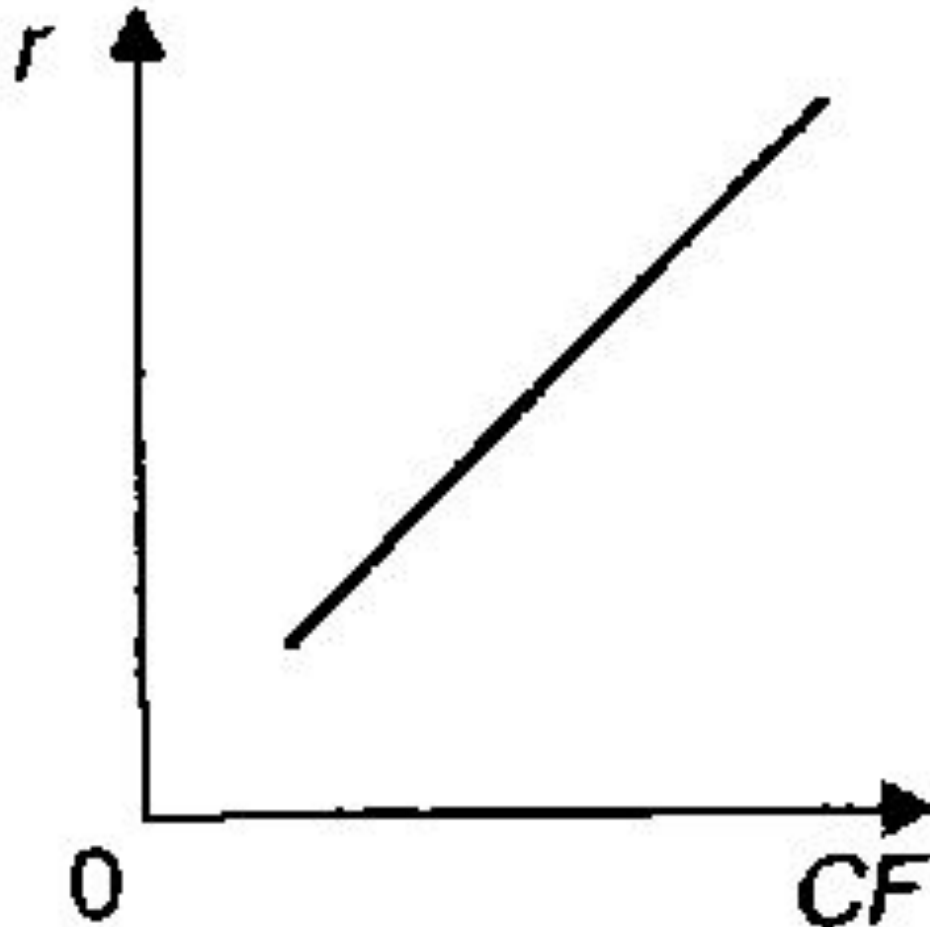
В стране с закрытой экономикой приток капитала (CF) равен нулю для любой внутренней реальной ставки процента (r)



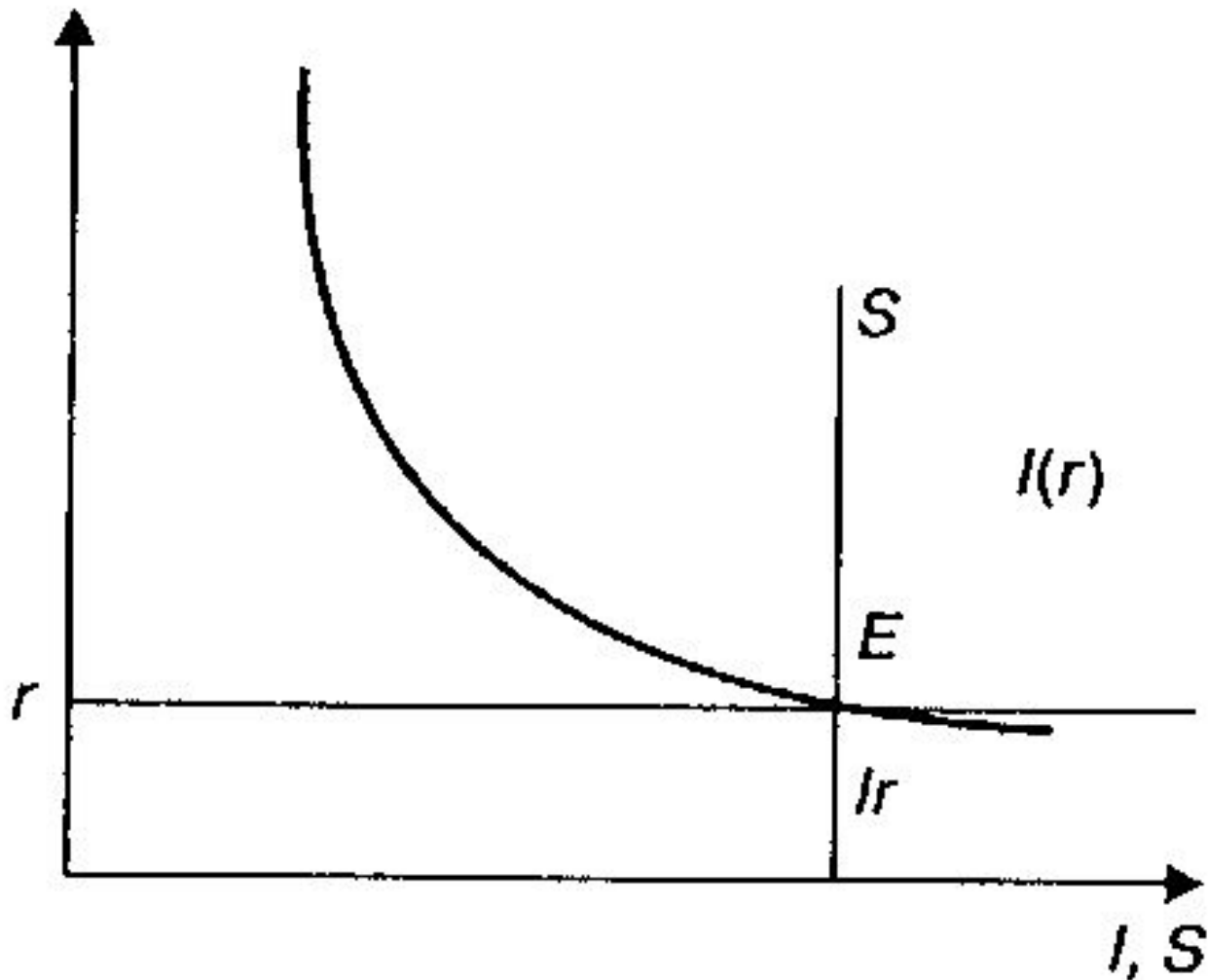
В стране с малой открытой экономикой приток капитала (CF) может быть каким угодно при мировой ставке процента (r_w)



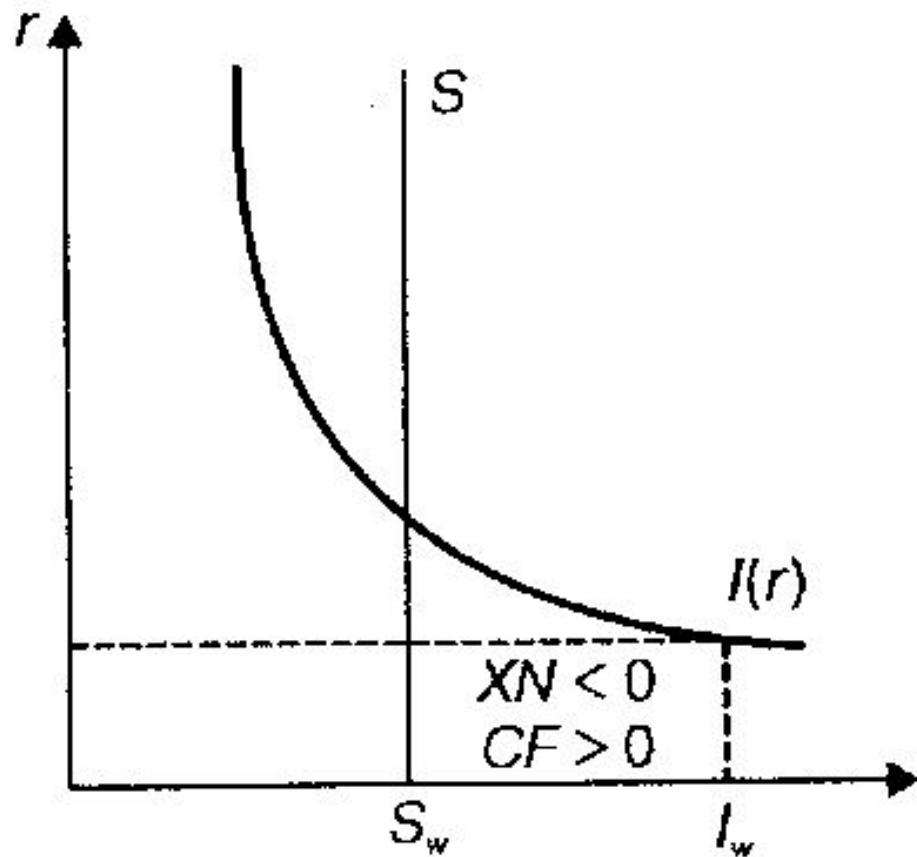
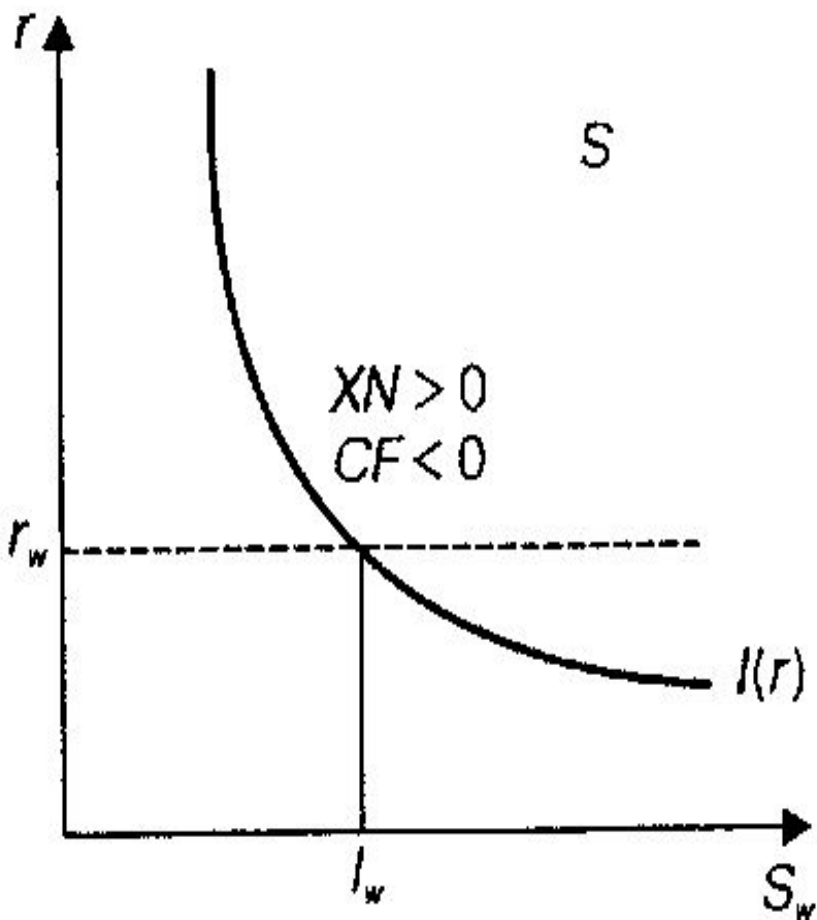
В стране с большой открытой экономикой существует положительная зависимость между притоком капитала и величиной внутренней процентной ставки: $CF = f(r)$



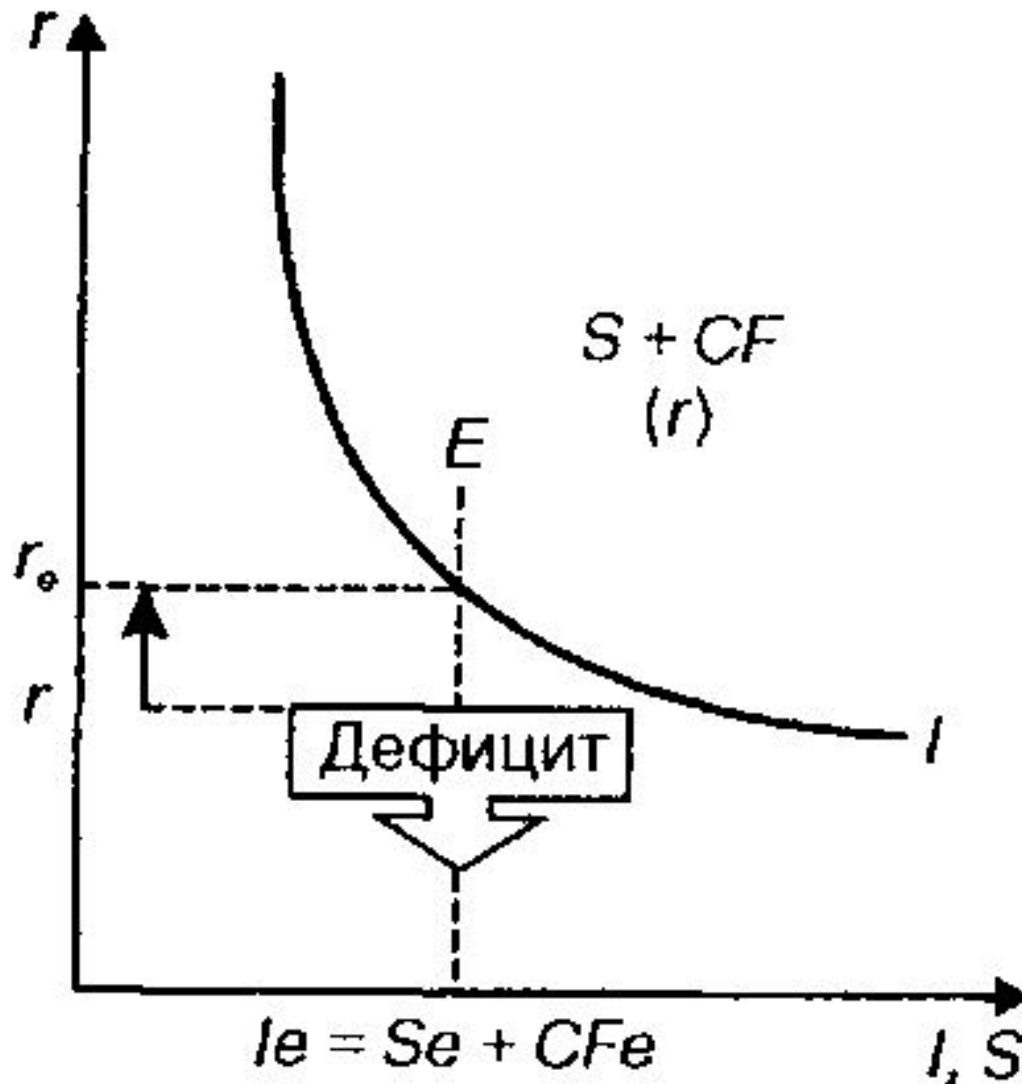
Равновесие инвестиций и сбережений в закрытой экономике



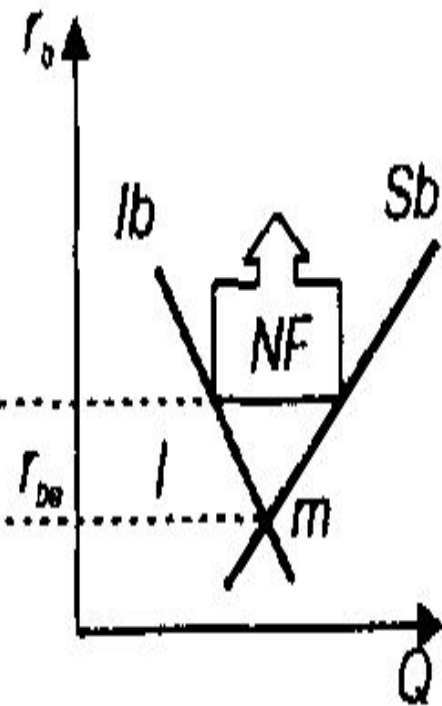
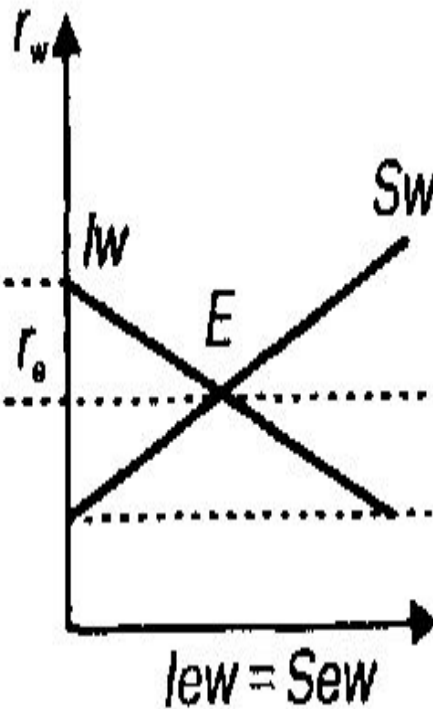
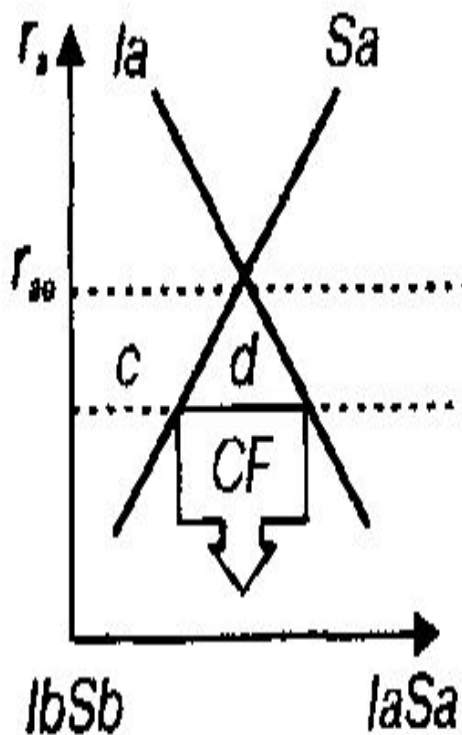
Равновесие инвестиций и сбережений в малой открытой экономике



Равновесие инвестиций и сбережений в большой открытой экономике



Равновесие мировых инвестиций и сбережений



Страна А-
импортер капитала

Мировой рынок
капитала

Страна В —
экспортер капитала

Глобальная мобильность капитала

- **Изменяется соотношение между центрами притяжения мировых инвестиций**
- **Происходят изменения в структуре форм и институтов инвестирования**
- **Усиливаются взаимопроникновение всех видов международного инвестирования и интернационализация каждого из них В частности, происходит объединение рынков капиталов и валютных рынков**

Глобализация финансового капитала

- Преимущественное развитие по сравнению с рынком реальных активов
- Свобода перемещения в современном экономическом пространстве, повышенная мобильность
- Отсутствие национальной принадлежности и преимущественно спекулятивный характер

В отношении иностранных инвестиций функции правительства состоят в том, что оно

- определяет целесообразность введения запретов и ограничений существования иностранных инвестиций на территории страны;**
- вводит меры по контролю за деятельностью иностранных инвесторов в стране;**
- утверждает перечень приоритетных инвестиционных проектов;**
- разрабатывает и обеспечивает реализацию федеральных программ привлечения иностранных инвестиций;**
- осуществляет контроль за подготовкой и заключением инвестиционных соглашений с иностранными инвесторами о реализации крупномасштабных инвестиционных проектов;**
- контролирует подготовку и заключение международных договоров в стране о поощрении и взаимной защите инвестиций**

«ВЫВОЗ капитала» и «бегство капитала»

связан с его экспортом и увеличением за счет репатриации прибылей национального дохода вывозящей страны

ведет к подрыву национальных интересов, так как полученные в этом случае прибыли не возвращаются в страну. большая часть капитала, «утекающего» за границу, имеет криминальное происхождение, т. е. является одной из форм отмывания денег

Тенденции развития миграции мирового капитала

- 1) растущая интернационализация, взаимопроникновение и глобализация рынков капиталов;**
- 2) ослабление роли рыночного механизма в распределении финансовых ресурсов между странами вследствие усиления государственного и межгосударственного регулирования мировой финансовой сферы.**

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТРУДОВАЯ МИГРАЦИЯ

**процесс перемещения
трудоспособного населения
из одной страны в другую
для трудоустройства на
более выгодных условиях**

Теория человеческого капитала

Накопленный человеческий потенциал является важнейшей предпосылкой экономического развития стран, поэтому международное перемещение рабочей силы из одной страны в другую оказывает влияние на темпы экономического роста. При этом основной причиной международной трудовой миграции являются межстрановые различия в оплате труда

Причины международной трудоуодвой миграции

На практике выделяют
две группы :

□ экономические;

□ неэкономические.

Экономические причины трудовой международной миграции

- ✓ различный уровень экономического развития стран;
- ✓ наличие безработицы на национальном рынке труда;
- ✓ структурная перестройка экономики страны;
- ✓ НТП;
- ✓ деятельность ТНК;
- ✓ вывоз капитала за границу

Неэкономические причины трудовой международной миграции

- ✓ политические,
- ✓ религиозные,
- ✓ экологические,
- ✓ правовые,
- ✓ расовые,
- ✓ национальные,
- ✓ семейные,
- ✓ образовательные и культурные,
- ✓ психологические

Эмиграция (экспорт рабочей силы) — выезд трудоспособного населения из данной страны за границу

Иммиграция (импорт рабочей силы) — это въезд трудоспособного населения в страну из-за границы

Абсолютные показатели миграции рабочей силы

- **масштабы выбытий** — число эмигрантов, выбывших из страны за рубеж с целью трудоустройства за определенный период;
- **масштабы прибытий** — число иммигрантов, прибывших в страну с целью трудоустройства за определенный период;
- **сальдо миграции** (чистая миграция, нетто-миграция) — разница между числом прибытий в страну и числом выбытий из страны за определенный период;
- **валовая миграция** (общая миграция, брутто-миграция) — сумма числа прибытий и выбытий в стране за определенный период.

Относительные показатели миграции рабочей силы

Коэффициент прибытия – число прибывших на 1000 чел. населения в среднем за год на данной территории;

Коэффициент выбытия – число выбывших с данной территории на 1000 чел. населения в среднем за год на данной территории;

Коэффициент интенсивности миграционного прироста – превышение коэффициента прибытия над коэффициентом выбытия;

Относительные показатели миграции рабочей силы

Коэффициент интенсивности миграционного оборота – сумма коэффициентов прибытия и выбытия;

Коэффициент эффективности миграции – удельный вес сальдо миграции в совокупном объеме мигрантов на 1000 чел. населения в среднем за год на территории данной страны;

Относительное сальдо миграции – число прибывших на данную территорию в расчете на 1000 чел., выбывших с данной территории.

Направления международной миграции рабочей силы

- Из развивающихся стран в развитые,
- Между развитыми странами,
- Из развитых стран в развивающиеся,
- Между развивающимися странами,
- Из бедных стран в более

Традиционные центры миграции

США

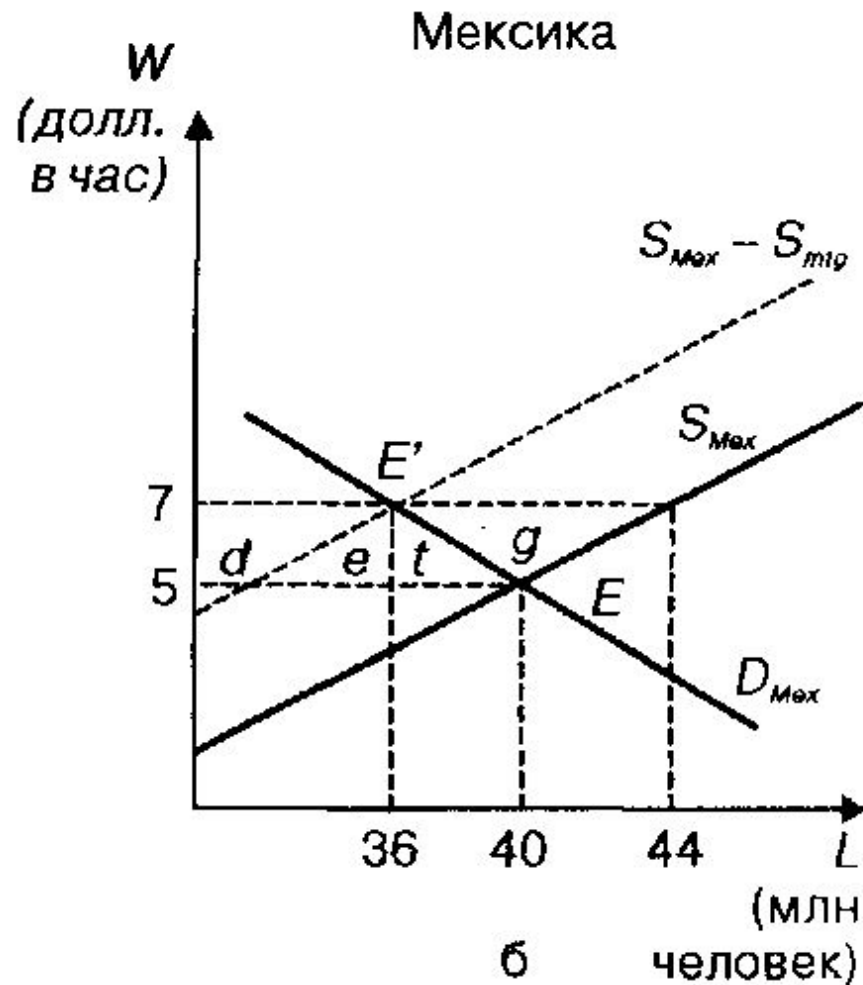
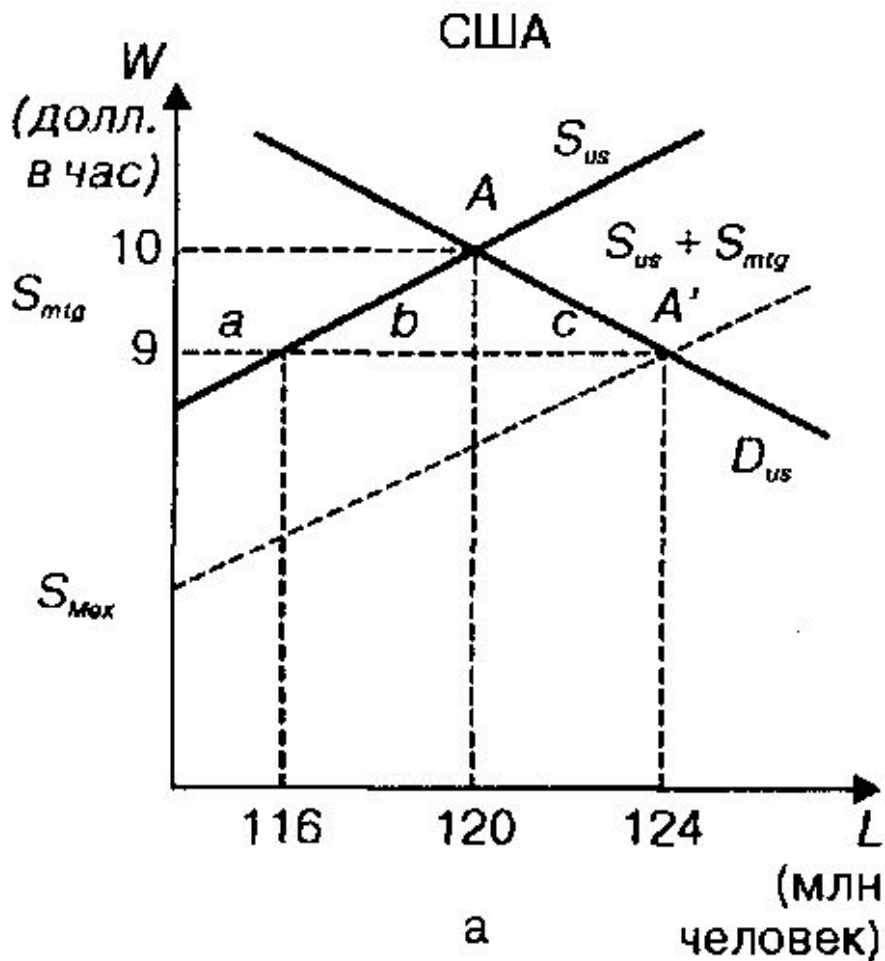
Канада

Австралия

Западная Европа

Страны-реципиенты	Страны-доноры
Германия	Турция, Югославия
Франция	Испания, Португалия

Графические модели национальных рынков труда после снятия ограничений на миграцию рабочей силы



Комментарии к модели нац. рынков труда

Происходит миграция рабочих из стран с более низким уровнем жизни (Мексики) в страну, где средний уровень реальной заработной платы выше (США).

Допущения: на рынках труда в этих странах существует совершенная конкуренция, причем качество труда (уровень квалификации, профессиональной подготовки и т. п.) одинаково.

Комментарии к модели нац. рынков труда

Если миграция между двумя странами запрещена, то равновесие на рынках труда в Мексике и США будет определяться соотношением спроса и внутреннего предложения (точка *A* на рис. а и точка *E* на рис. б). Пусть в этом случае равновесная ставка заработной платы за труд одинаковой квалификации составит 10 долл. в час в США и 5 долл. в час в Мексике, а количество занятых — соответственно 120 и 40 млн человек.

Комментарии к модели нац. рынков труда

Предложение труда в Мексике будет сокращаться (графически это может быть сдвигом кривой предложения влево в положение $S_{Mex} - S_{mtg}$ на рис. б). При прежнем уровне спроса на труд это приведет к повышению часовой заработной платы.

В США, наоборот, предложение на рынке труда будет за счет иммигрантов расти (сдвиг кривой предложения вправо в положение $S_{us} + S_{mtg}$ на рис. а). Растущая конкуренция между рабочими на рынке труда США обусловит снижение равновесной часовой ставки заработной платы.

Последствия международной миграции рабочей силы

Для страны, принимающей раб. силу	Для страны, отдающей раб. силу
<i>Позитивные стороны</i>	<i>Позитивные стороны</i>
<ul style="list-style-type: none">• Иностранцы обладают высокой мобильностью, что облегчает структурные, отраслевые и др. изменения в экономике;• Омоложение нации;• Экономия на обучении специалистов;• Расширение ёмкости внутреннего рынка	<ul style="list-style-type: none">• улучшается ситуация на национальном рынке труда;• снижается нагрузка на государственный бюджет за счет сокращения трансфертных платежей;• переводы валютных средств из-за рубежа;• в страну возвращаются более квалифицированные рабочие
<i>Негативные стороны</i>	<i>Негативные стороны</i>
<ul style="list-style-type: none">• Ухудшается ситуация на рынке труда из-за роста предложения;• Снижается цена на нац. раб. силу;• Конфликты между коренным населением и мигрантами	<ul style="list-style-type: none">• Потеря тр. ресурсов в наиболее трудоспособном возрасте;• Теряются затраты на подготовку специалистов;• Ухудшается демографическая ситуация

Мировой рынок труда

система экономических механизмов, норм и правил, обеспечивающих взаимодействие спроса на труд и его предложения на межгосударственном уровне

Отличительные особенности современного рынка труда

- ✓ Рост масштабов международной трудовой миграции;
- ✓ Разнонаправленность потоков трудовой миграции;
- ✓ Изменение структуры трудовой миграции;
- ✓ Увеличение продолжительности пребывания мигрантов в стране занятости;
- ✓ Формирование «черного» рынка труда;

Государственная миграционная политика

**целенаправленная
деятельность государства по
регулированию процессов
экспорта и импорта рабочей
силы**

Эмиграционная политика

- Поощрение валютных переводов из-за рубежа
- Таможенные льготы для возвращающихся трудящихся-эмигрантов
- Требования к фирмам-посредникам
- Поощрение выезда специалистов, работа которых за рубежом потребует экспорта отечественной продукции
- Лимитирование выдачи заграничных паспортов
- Запрет на выезд отдельных категорий работников и введение эмиграционных квот
- Установление сроков обязательной работы в

Иммиграционная политика

- **Качественные требования к иностранной рабочей силе: по образованию, здоровью, стажу работы по специальности и др.**
- **Возрастной ценз и квотирование импорта рабочей силы**
- **Финансовые ограничения**
- **Принятие законов, содержащих перечень профессий, заниматься которыми иностранцам запрещено**
- **Санкции в отношении незаконных трудящихся-мигрантов, работодателей, незаконно использующих трудящихся-мигрантов**
- **Программы репатриации, стимулирующие отток мигрантов**

Любая страна принимает работников следующих категорий

- работников, готовых за небольшую плату выполнять тяжелую, вредную, грязную работу (строительные, подсобные, сезонные рабочие);
- рабочих редких профессий (огранщики алмазов, реставраторы картин);
- специалистов с мировым именем (крупных ученых, выдающихся музыкантов, артистов, спортсменов, врачей, писателей);
- крупных бизнесменов, переносящих свою предпринимательскую деятельность в принимающую страну, инвестирующих капитал и создающих новые рабочие места.

Межгосударственная миграционная политика

**совокупность мер
межгосударственного
регулирования
миграционных потоков**

Правовые основы

- **Всеобщая декларация прав человека 1948 г.**
- **Международные пакты о гражданских, политических и других правах 1966 г.**
- **Заключительный акт Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе 1975 г.**
- **Итоговый документ Венской встречи 1986 г. Представителей государств – участников Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе**
- **Конвенция ООН о защите прав всех трудящихся-мигрантов и членов их семей**

Международная организация труда

- Создана в 1919 г. согласно Версальскому договору, приложением к которому является Филадельфийская декларация 1944 г., заново сформулировавшая цели и задачи МОТ**
- Членами МОТ является 171 страна**

Основные направления деятельности МОТ

- ✓ **Обеспечение полной занятости и рост уровня жизни**
- ✓ **Поощрение экономических и социальных программ в сфере труда**
- ✓ **Соблюдение основных прав человека**
- ✓ **Охрана жизни и здоровья трудящихся**
- ✓ **Поощрение сотрудничества между предпринимателями**

Международная торговля, межстрановое перемещение факторов производства требуют определенной организации системы международных расчетов, формирования мировой валютной системы

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

Валюта (от итал. *value* — цена, стоимость)

- денежная единица страны, если она используется ею в международных расчетах (национальная валюта)
- денежная единица иностранных государств, которая становится объектом купли-продажи на валютном рынке, используется в международных расчетах, хранится на счетах в банках (иностранная валюта). Данная категория обеспечивает связь и

взаимодействие национального и

Резервные валюты

это валюты, в которых страны держат свои ликвидные международные резервные активы, используемые для покрытия отрицательного сальдо платежного баланса. Перечень валют, которые можно отнести к резервным, существенно не менялся на протяжении последней четверти

XX в. хотя убедительный рост

Твердая валюта (hard currency)

Валюта со стабильным валютным курсом. Нередко понятие твердой валюты используется как синоним конвертируемой валюты, хотя это не одно и то же

Конвертируемость валюты (currency convertibility)

свободная обмениваемость на иностранную.

Однако конвертируемость может быть полной или частичной, в зависимости от того, какие ограничения накладывает правительство на обмен валюты

Полная конвертируемость (full convertibility)

отсутствие какого-либо контроля и ограничений со стороны государства по текущим операциям и по движению капитала

Полностью конвертируемыми могут считаться валюты лишь некоторых стран

Внутренняя конвертируемость (internal convertibility)

право резидентов покупать, иметь и совершать операции с иностранной валютой внутри страны.

На практике это означает, например, право россиянина обменять рубль на доллары и положить их на валютный счет в российском банке

Внешняя конвертируемость (external convertibility)

**право резидентов
совершать операции с
иностранной валютой с
нерезидентами**

Международные валютные отношения

совокупность общественных отношений, складывающихся при функционировании валюты в мировом хозяйстве и обслуживающих взаимный обмен результатами деятельности национальных хозяйств

Объективной основой валютных отношений является общественное производство, и хотя они вторичны по отношению к нему, тем не менее оказывают на него обратное воздействие

Субъекты международных валютных отношений

- правительства государств,**
- предприятия,**
- физические лица,**
осуществляющие
внешнеэкономическую
деятельность

Национальная валютная система

форма организации валютных отношений страны, определяемая ее валютным законодательством.

Особенности национальной валютной системы определяются степенью развития и специфики экономики, а также внешнеэкономическими связями той или иной страны

Основные элементы национальной валютной системы

- национальная валютная единица,
- состав официальных золотовалютных резервов,
- паритет национальной валюты,
- курс национальной валюты,
- ее конвертация,
- наличие или отсутствие валютных ограничений и др.

Мировая валютная система

**возникла на базе
национальных
валютных систем по
мере развития
международных
отношений**

Основные элементы мировой валютной системы

- национальные и коллективные резервные валютные единицы,
- паритеты национальных валют и их курсы,
- формы международных расчетов,
- конвертируемость валют,
- валютные рынки,
- международные валютно-кредитные организации, регулирующие валютно-финансовые отношения.

Требования к мировой валютной системе

обеспечивать международный обмен достаточным количеством пользующихся доверием платежно-расчетных средств;

поддерживать относительную стабильность и эластичность валютного механизма к изменяющейся конъюнктуре мирового рынка,

служить интересам всех стран-участниц

Формирование мировой валютной системы шло вслед за промышленной революцией и образованием мировой системы хозяйствования. Она прошла в своем развитии несколько этапов, каждому из которых соответствовал свой тип организации международных валютных отношений. Причем классификация систем основывалась на том, какой актив играл роль резервного инструмента

Валюта

**специфическая форма денег,
функционирующая внутри и
за пределами одной страны
при обслуживании
международных
экономических, расчетных,
финансово-кредитных
отношений**

Валюта

- Денежная единица отдельно взятой страны
- Банкноты и монеты зарубежных государств, находящиеся внутри страны
- Кредитные и платежные документы (чеки, векселя) иностранного происхождения
- Кредитные и платежные документы (чеки, векселя) иностранного происхождения

Классификация валют по статусу

- национальная
- иностранная
- международная
(региональная)
- евровалюта

Национальная валюта

**денежная единица,
обращающаяся на
законных основаниях
в отдельно взятом
государстве**

Иностранная валюта

денежные единицы других государств (банкноты, разменная монета), а также кредитные и расчетные документы, выраженные в национальной валюте других государств (векселя, чеки, депозитные сертификаты)

Международная (региональная) валюта

**искусственные денежные
единицы, используемые
для осуществления
безналичных расчетов
между странами, путем
записей на специальных
счетах (Экю, СДР)**

Евровалюта

национальная валюта на счетах в иностранных банках, предназначенная для осуществления депозитных и ссудных операций в Европе за пределами страны эмитента данной валюты

По режиму использования

- Свободно
конвертируемая
(обратимая)
- Частично
конвертируемая
- Неконвертируемая
(замкнутая)

Свободно конвертируемая (обратимая) валюта

**валюта, обмениваемая на
другие иностранные
валюты без каких-либо
ограничений (доллар
США, евро, японская
йена)**

Частично конвертируемая

**валюта тех государств, в
которых имеются
ограничения на
проведение отдельных
видов валютных
операций и для
различных субъектов**

Неконвертируемая (замкнутая)

**валюта, обращающаяся в
пределах одного
государства, не
обмениваемая на
другие иностранные
валюты**

По отношению к курсу других валют

**Мягкая валюта – обладает
неустойчивым относительно
низким курсом**

**Твердая валюта –
конвертируемая валюта с
устойчивым валютным курсом**

По видам валютных операций

- Валюта векселя
- Валюта платежа
- Валюта поступлений
- Валюта кредита
- Валюта цены (контракта)
- Валюта клиринга

Валюта векселя

**денежная
единица, в
которой
выставлен
вексель**

Валюта платежа

денежная единица, в которой происходит фактическая оплата товара по внешнеторговому контракту или погашение международного кредита

Валюта поступлений

**денежная единица,
в которой
фиксируются
поступления**

Валюта кредита

**денежная единица, в
которой
предоставляется
кредит согласно
кредитному
ДОГОВОРУ**

Валюта цены (контракта)

**денежная единица, в
которой выражена
цена товара во
внешнеторговом
контракте**

Валюта клиринга

денежная единица, в которой осуществляются безналичные расчеты за товары, оказанные услуги, ценные бумаги, основанные на зачете взаимных требований и обязательств

По методу установления валютного курса

□ Валюта плавающая

□ Валюта совместно плавающая

□ Валюта с фиксированным курсом

Валюта плавающая

валюта, обменный курс которой на другие валюты складывается на основе спроса и предложения. При этом пределы колебаний курсов не ограничены

Валюта совместно плавающая

**валюта, обменный
курс которой может
колебаться согласно
договоренности
между группами стран**

Валюта с фиксированным курсом

валюта, обменный курс которой по отношению к другим валютам зафиксирован государством на определенный

промежуток времени

Резервные (ключевые) валюты

валюты экономически развитых стран, используемые для осуществления международных расчетов, формирующие резервные фонды страны и являющиеся основой для определения валютного курса денежных единиц других государств

Валютная система

**экономические отношения
по поводу
функционирования
валюты, сложившиеся на
основе
интернационализации
капиталистического
хозяйства и мирового**

Валютная система

национальная	мировая	региональная
<p>Совокупность экономических отношений, обеспечивающих международный оборот, формирующих и использующих валютные ресурсы, необходимые для производственного процесса</p>	<p>Форма организации международных валютных отношений, обеспечивающих международный оборот, формирующих и использующих валютные ресурсы, необходимые для производствен</p>	<p>Организационно-экономическая форма отношений отдельной группы стран в валютной сфере, закрепленная региональными соглашениями</p>

Национальные валютные системы

часть денежной системы страны и функционируют на основе национального законодательства с учетом норм международного права.

Регулирование национальных валютных систем осуществляют центральный банк, министерство финансов конкретной страны.

Мировая и региональные валютные системы

**регулируются на
межгосударственном уровне
такими международными
организациями, как:
Международный валютный
фонд, Международный Банк
Реконструкции и Развития,
Европейский Центральный банк
и другие**

Первая мировая валютная система

1867 год, Париж

Основа - золотомонетный стандарт, регулировавший в тот период производство денежного обращения и экономические связи

После Первой мировой войны был прекращен свободный размен банкнот на золото и на национальные валюты стал устанавливаться принудительный валютный курс

Вторая мировая валютная система

1922 год, Генуя

Основа - золотодевизный стандарт (30 стран)

Девиз - иностранная валюта, предназначенная для международных расчетов

Статус резервной валюты официально не был закреплен ни за одной валютой

Третья мировая валютная система

**была создана в конце
второй мировой войны и
юридически закреплена
Бреттон-Вудским
соглашением в июле 1944
года**

Бреттон-Вудская валютная система

- Сохранен золтодевизный стандарт
- Основными валютами эквивалентными золоту в международных расчетах и инвалютных резервах стали доллар США и фунт стерлингов Великобритании
- Центральными банками фиксировались твердые паритеты всех валют по отношению к доллару, а через него – к золоту и друг к другу
- Изменение курсов национальных валют проводилось через механизм девальваций и ревальваций
- Для регулирования мировой валютной системы был создан Международный валютный фонд (МВФ)
- Постепенно была отменена система валютных ограничений и восстановлена конвертируемость

Четвертая мировая валютная система (Ямайка, 1976 г.)

- Проведена демонетизация золота, отменен официальный масштаб цен**
- Вместо золотодевизного стандарта введен стандарт СДР**
- Установлена система плавающих валютных курсов, формирующихся под воздействием спроса и предложения**
- Свободно конвертируемая валюта и СДР стали основным средством при осуществлении международных расчетов**
- Межгосударственное валютное регулирование должен был обеспечивать МВФ**

СДР – это условная расчетная денежная единица (специальные права заимствования). Введена

Европейская валютная система (ЕВС)

□ март 1979 года

□ 8 стран организации Общего рынка –
Германии, Франции, Бенилюкса,
Италии, Ирландии, Дании

Принципы Ямайского соглашения не отвечали интересам западноевропейских стран в части функционирования СДР и ее тесной связью с долларом США, а также введением плавающих курсов, отрицательно сказывающихся на их внешней торговле

Основные элементы механизма работы ЕВС

- европейская валютная единица – Экю;
- режим совместного колебания валютных курсов;
- создание Европейского фонда валютного сотрудничества

Экю

**составная валюта, так как
рассчитывалась на корзине
национальных валют стран
сообщества, исходя из их
удельного веса в совокупном
валовом продукте и взаимной
торговле**

Режим совместного колебания валютных курсов

**определялся ежедневно в виде
разницы между рыночным и
центральной курсами каждой
валюты и экю с учетом
ограничений изменения
валют в пределах 2,25%
относительно друг друга**

Европейский фонд валютного сотрудничества

представлен фондами краткосрочного и среднесрочного кредитования стран сообщества. Краткосрочное кредитование проводилось Центральным банком без условий, а среднесрочные кредиты предоставлялись странам, проводившим экономическую политику по направлениям, утвержденным Советом Министров сообщества

Первый этап становления ЕВС

**начался в июле 1990 г. и завершился в
декабре 1993 г.**

Основными его задачами были:

- максимальное сближение уровней развития экономики;**
- достижение устойчиво низких темпов роста инфляции;**
- стабильности курсов валют;**
- оздоровление государственных финансов**

Второй этап становления ЕВС

начался в январе 1994 г. с создания Европейского валютного института, который должен был провести работу по организации Европейского центрального банка и эмиссии единой валюты - евро

Основные требования для стран-участниц ЕВС

- уровень дефицита государственного бюджета не должен превышать 3% ВВП
- уровень государственного долга должен быть ниже 60% ВВП
- средний размер долгосрочной процентной ставки должен не более чем на 2% превышать средний уровень ставок в трех странах ЕС, имеющих наименьший уровень инфляции
- ежегодный рост цен не должен превышать 1,5%-ный средний уровень инфляции в трех странах ЕС, имеющих наименьший уровень инфляции
- стабильность обменных курсов валют в пределах их колебаний $\pm 15\%$

Третий этап становления ЕВС

начался в 1999 г. с
функционирования
Европейской системы
центральных банков. При
этом расчетная единица ЕС -
ЭКЮ была заменена в
соотношении 1:1 на евро (1
евро = 100 центов)

Переходный период третьего этапа развития ЕВС закончился 31 декабря 2001 г., а с 1 января 2002 г. все счета, выраженные в национальных валютах, были конвертированы по официальному курсу в евро и в обращение введены новые банкноты и монеты евро взамен национальных денежных единиц.

ВАЛЮТНЫЙ КУРС

**цена единицы
национальной валюты,
выраженная в иностранной
валюте и международных
счетных единицах**

Факторы, влияющие на валютный курс

- Структурные
- Конъюнктурные
- Политические
- Психологические

Структурные факторы

- изменение уровня процентной ставки,
- платежный баланс страны,
- уровень инфляции,
- валовой национальный продукт

Конъюнктурные факторы

□ **Спекуляции на валютном рынке**

□ **Уровень деловой активности в стране**

Политические факторы

**в большинстве случаев оказывают
прямое воздействие на валютный
курс**

- смена представительной и исполнительной властей,
- отсутствие у исполнительной власти программы вывода из кризиса и развития страны,
- разногласия между различными ветвями власти и политическими силами в стране,
- решения, направленные на изменение денежной системы страны,

Психологические факторы

степень доверия к национальной валюте, ожидания инфляции, отсутствие экономического мышления и т.д.

Уровень экономической грамотности населения предопределяет степень правильности принятия решений по инвестированию национальной валюты в иностранную и наоборот

Методы государственного регулирования валютного курса

- Валютная интервенция
- Дисконтная политика
- Валютные ограничения

Валютная интервенция

Проводится центральными банками с использованием официальных валютных резервов и краткосрочных заимствований. Для повышения курса национальной валюты центральный банк продает иностранную валюту, покупая свою и, наоборот

Метод эффективен в краткосрочной перспективе

Дисконтная политика

**Сводится к изменению
центральным банком учетной
ставки.**

**Ее повышение создает условия
для притока иностранных
капиталов, в результате чего
улучшается состояние
платежного баланса и
повышается валютный курс**

Валютные ограничения

Представляет собой законодательное либо административное ограничение операций с валютой и другими валютными ценностями В РФ к валютным ограничениям относятся лицензирование валютных операций и их сосредоточение в Центральном банке с обязательной продажей 75% валютной выручки на внутреннем валютном рынке

Торговый, расчетный и платежный балансы

Международные расчеты, осуществляемые между странами в рамках торговли товарами и услугами, движения капитала, рабочей силы, требуют составления нескольких видов балансов

Основные из них — торговый, расчетный и платежный балансы

Торговый баланс

**соотношение
стоимости экспорта
и импорта страны**

Расчетный баланс

соотношение между всеми долговыми требованиями, которые имеет страна по отношению к другим государствам, и долговыми обязательствами, которые страна должна выполнить по отношению к другим странам. Фактически это соотношение между возможным поступлением валюты и необходимыми ее выплатами за определенный период

Платежный баланс

это выраженное в национальной валюте каждой отдельной страны соотношение между суммой платежей, полученных из-за границы, и суммой платежей, переведенных за границу, за тот или иной период времени (год, квартал, месяц)

Блоки платежного баланса

I. Баланс текущих операций:

- 1) торговый баланс;
- 2) баланс услуг;
- 3) баланс доходов;
- 4) баланс некоммерческих платежей.

II. Баланс движения капитала.

III. Балансирующая статья.

Торговый баланс

**фундамент платежного
баланса. Он строится на
основе данных
таможенной статистики,
учитывающей объемы
реально пересекающих
границу товаров**

Баланс услуг

включает платежи и поступления от купли-продажи всех видов услуг, как производственных, так и личного характера

Баланс доходов

- **потребительские переводы
зарплат, наследств, стипендий,
пенсий;**
- **проценты и дивиденды по
капиталовложениям;**
- **платежи за лицензии,
техническую помощь,
использование изобретений;**
- **гонорары и др.**

Баланс некоммерческих платежей

(или односторонние трансферты)

платежи, произведенные одной страной в адрес другой страны без получения в ответ товаров или услуг (например, иностранная гуманитарная помощь)

Баланс движения капиталов и кредитов

**соотношение ввоза и
вывоза частных и
государственных
капиталов, получения и
предоставления
международных кредитов,
т. е. соотношение продажи
и покупки активов**

Укрупненная структура платежного баланса

1. Счет текущих операций:

1. Торговый баланс:

- 1) экспорт товаров;
- 2) импорт товаров;
- 3) сальдо торгового баланса.

2. Баланс услуг:

- 1) экспорт услуг;
- 2) импорт услуг;
- 3) сальдо баланса товаров и услуг.

Укрупненная структура платежного баланса

3. Доходы:

- 1) оплата труда;**
- 2) доходы от инвестиций.**

4. Текущие трансферты:

- 1) сальдо баланса по текущим операциям**

Укрупненная структура платежного баланса

II. Баланс движения капитала:

- 1) приток капитала;
- 2) отток капитала;
- 3) сальдо баланса движения
капитала.

Укрупненная структура платежного баланса

III. Сальдо баланса по текущим операциям и по движению капитала:

- 1) официальные золотовалютные резервы;
- 2) сальдо платежного баланса.

Равновесие платежного баланса

зависит прежде всего от состояния сальдо баланса по текущим операциям. Когда говорят о дефиците платежного баланса, имеют в виду прежде всего несбалансированность по текущим операциям: платежи по текущим операциям превышают поступления

Гос. методы регулирования платежного баланса

1. Прямой контроль над импортом товаров и услуг и над вывозом капитала (например, ужесточение таможенной политики). Однако подобные меры малоэффективны

Гос. методы регулирования платежного баланса

2. Дефляция

Направлена на борьбу с инфляцией и обеспечивает сжатие денежной массы в экономике. Осуществляется за счет жесткой денежно-кредитной политики и сдерживающей фискальной политики

Гос. методы регулирования платежного баланса

3. Регулирование валютного курса

*Понижение валютного
курса стимулирует
экспорт и уменьшает
импорт*

Регулирование валютного курса

Девальвация (понижение курса национальной валюты)

с целью стимулирования экспорта, т.е. приток денежных средств в страну становится больше оттока сальдо платежного баланса активное, т.о. при дефиците платежного баланса необходимо понизить курс национальной валюты.

Регулирование валютного курса

Ревальвация

(укрепление курса национальной валюты)

Для борьбы с инфляцией. Если платежный баланс активен (приток больше оттока), то можно ревальвировать национальную валюту