

# Тема лекции:

Издержки и результаты хозяйственной деятельности, ее экономическая эффективность.

# Вопросы лекции:

---

1. Процесс производства и его факторы. Сущность и виды издержек.
2. Результаты хозяйственной деятельности. Доход и прибыль. Показатели экономической эффективности.

# Стадии жизненного цикла предприятия

---

Когда начальный, чисто организационный этап в жизни предприятия оказывается позади, фирма приступает к реализации намеченных целей –

она осуществляет выбранную хозяйственную деятельность, создает определенные блага, реализует их и подсчитывает прибыль.

# Вопрос 1:

---

Процесс производства и его факторы.

Сущность и виды издержек.

# Процесс производства и его факторы

---

**Производство – основа хозяйственной деятельности.**

Оно подразумевает под собой процесс создания, изготовления нужных людям благ:

- сначала приобретаются необходимые для производства ресурсы,
- в процессе хозяйственной деятельности они преобразуются в экономический продукт – блага, способные удовлетворять имеющиеся у людей (общества в целом) потребности.

# Процесс производства и его факторы

---

**Производство** - любая деятельность по использованию ресурсов (включая трудовые) для получения нужных людям благ.

Средства и способы, применяемые для производства продукции, называются **факторами производства**.

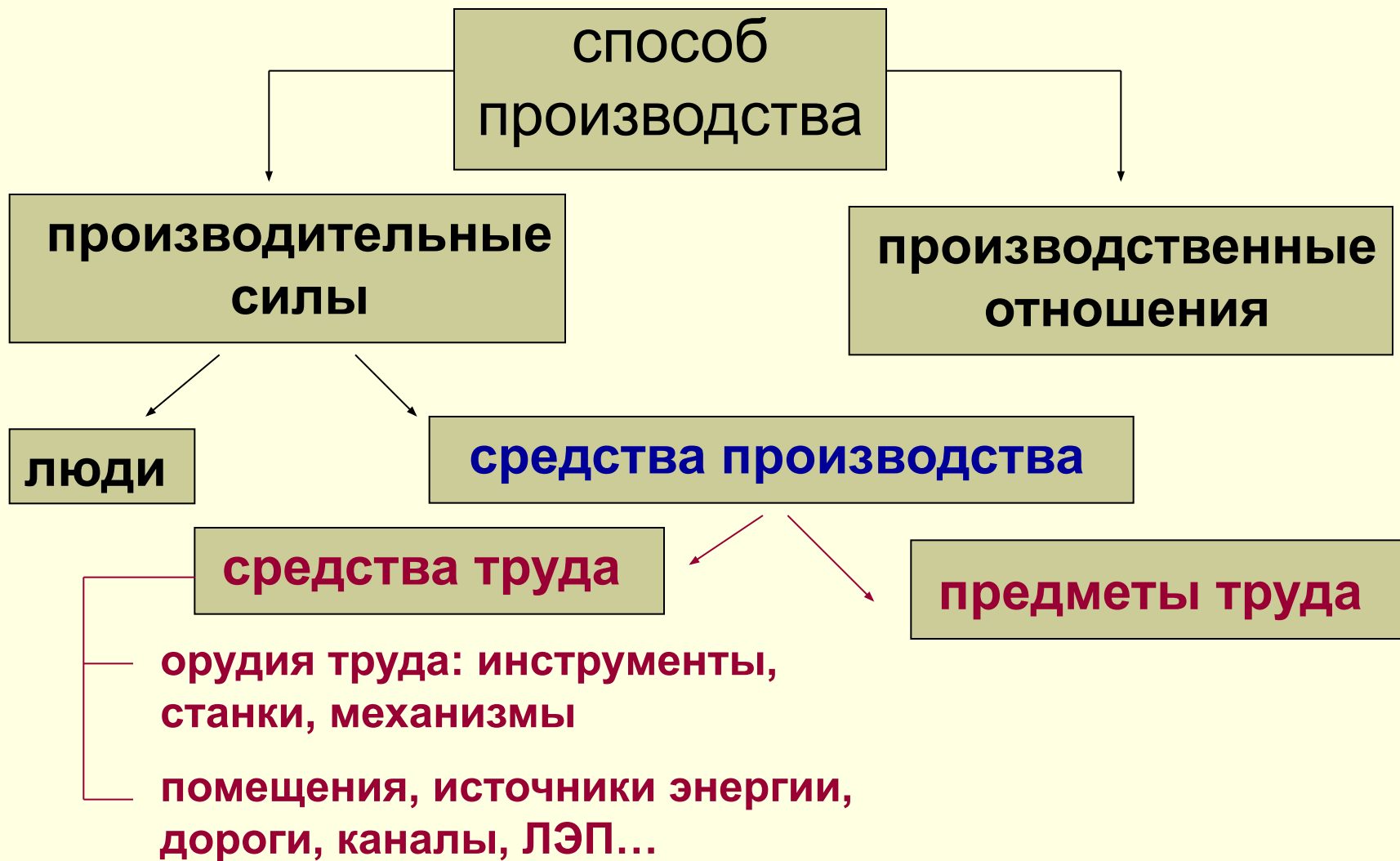
# Ресурсы - основные факторы производства:

---

- **«земля»**: все сырьевые, природные ресурсы
- **«труд»**: рабочая сила
- **«капитал»**: как денежный, так и физический, реальный капитал – им выступают средства производства: станки, оборудование, техника, необходимые производственные помещения...
- управленческие **предпринимательские способности**

Важным фактором современного производства выступает **информация**

# Капитал как фактор производства:





# Капитал как фактор производства:



# Капитал как фактор производства:

---

## основной капитал

- функционирует в процессе производства **многократно**, обслуживает несколько производственных циклов
- в процессе эксплуатации **подвергается** физическому и моральному **износу**
- **переносит свою стоимость** на готовую продукцию **по частям**, по мере износа

## оборотный капитал

- функционирует в процессе производства **однократно**, обслуживает только один производственный цикл
- **расходуется полностью**, воплощаясь в готовую продукцию
- **полностью переносит свою стоимость** на готовую продукцию, после ее реализации сразу возвращает затраты на свое приобретение

# Капитал как фактор производства:

---

**Амортизация** – свойство, которым обладает только основной капитал

**Амортизация** – процесс **постепенного перенесения стоимости ОПФ** (основных производственных фондов) на производимый продукт

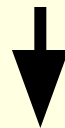
**Более узко и упрощенно:**

**Амортизация** = старение (как физическое, так и моральное) или износ основных производственных фондов

# Капитал как фактор производства:

---

амортизация



**амортизационные отчисления –**

часть стоимости основного капитала, ежегодно входящая в стоимость произведенной продукции и возвращающая предпринимателю затраты на приобретение уже используемого оборудования, техники, зданий..., в которых воплощен основной

капитал



амортизационный фонд


# Капитал как фактор производства:

---

Капитал:

- **реальный** (материально-вещественный, физический, капитал)
- **денежный капитал**

Вкладывая деньги в производство, приобретая необходимое сырье, технику, нанимая работников, предприниматель осуществляет **инвестиции**:

капитал  **ИНВЕСТИЦИИ**

# Свойства факторов производства

---

Ни один фактор производства в отдельности не способен произвести продукт и принести доход –

**ТОЛЬКО В ЕДИНСТВЕ И ВО ВЗАИМОДЕЙСТВИИ**  
производственные факторы обеспечивают процесс производства материальных благ, его движение и ритм.

# Свойства факторов производства

---

- каждый из факторов производства представляет собой особый **ресурсный рынок**: рынок труда, рынок капитала, рынок сырья...
- каждому фактору производства присущ свой определенный **доход** (зарплата, рента, %, прибыль)
- для успешного развития производства необходимо **появление новых** факторов

# Свойства факторов производства

---

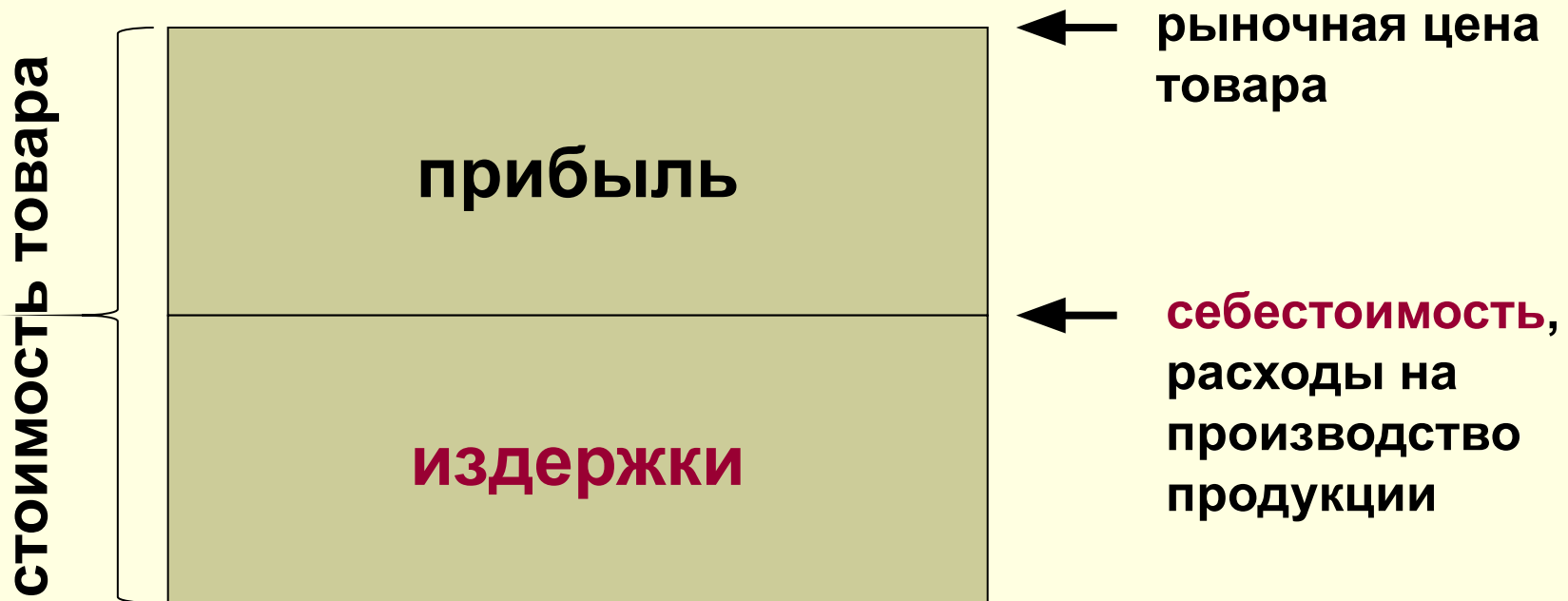
Важнейшие свойства факторов производства - **переплетение, мобильность и взаимозаменяемость** (альтернативность).

Данные свойства помогают предпринимателю в условиях ограниченности ресурсов **отыскивать** наиболее рациональную комбинацию факторов производства, позволяющую извлечь из конкретной ситуации максимально возможную прибыль.



# Издержки производства

Затраты предпринимателя на приобретение факторов производства называются **издержками производства (С)**.



# Экономические издержки

---

Экономисты различают:



**Явные**  
(внешние,  
оплачиваемые,  
бухгалтерские)  
**издержки**

имеют форму реальных  
денежных расходов

**Неявные**  
(внутренние,  
альтернативные,  
вмененные)  
**издержки**

имеют форму нереальных  
(не существующих реально)  
денежных расходов

# Экономические издержки

**Явные издержки** – расходы предприятия на оплату используемых факторов производства:

- **труда** в виде заработной платы
- **земли** в виде ренты (аренды)
- **капитала** в виде расходов на основные и оборотные фонды
- **предпринимательских способностей** организаторов производства и сбыта продукции

Сумма всех явных издержек выступает как **себестоимость** продукции.

Разница между рыночной ценой (выручкой) и себестоимостью продукции является **прибылью**.

# Экономические издержки

---

Чтобы принять обоснованное решение, стоит ли начинать собственное дело, предприниматель обязан проанализировать и учесть все возможные альтернативы – другие варианты использования ресурсов: в первую очередь, тех, которые являются собственностью самого предпринимателя (предприятия).

В силу того, что данные ресурсы ни у кого не приобретаются, он не тратит на их покупку никаких денежных средств:

# Экономические издержки

---

Владелец собственной машины (квартиры, денежных накоплений... ) использует ее (их) в собственном бизнесе. Однако:

зарабатывая самостоятельно, он отказывается от дополнительного дохода, который мог бы иметь, сдавая свою собственность в аренду другим предпринимателям.

**Что более выгодно:** собственное дело или альтернативные возможности, которые предприниматель упускает?

# Экономические издержки

---

Неявные (вмененные, альтернативные) = издержки упущенных возможностей.

Это затраты на использование какого-либо ресурса, измеренные с точки зрения выгоды, которая «упущена» из-за неиспользования этого ресурса наилучшим альтернативным путем.

**Неявные издержки** связаны с использованием ресурсов, являющихся **собственностью предприятия**.

# Условный пример на понимание альтернативных издержек:

---

Пусть предприниматель располагает наличными в сумме 100 тыс. руб. и использует их полностью в производстве - покупает сырье, нанимает рабочих и т.д. В конце года выясняется, что он произвел и продал товаров на 110 тыс. руб., т.е. превышение доходов над расходами составило 10 тыс. руб.

В то же время, если бы он положил эти деньги в банк под 20% годовых, то в конце года он получил бы 120 тыс. руб., т.е. сумму большую, чем в результате хозяйственной деятельности.

Значит, делая выбор в пользу производства, он **отказался от альтернативного использования** своих средств и «**упустил возможность**» получить 120 тыс. руб., тем самым он потерял возможность получить доход на 10 тыс. руб. больше.

# Издержки производства

---

Издержки производства выявляют зависимость между производственными затратами и объемом производимой продукции.

К ним относятся:

- **постоянные** (FC) издержки
- **переменные** (VC) издержки
- **общие** (валовые, - TC) издержки
- **средние** (AC) издержки
- **предельные** (MC) издержки



# Издержки производства

---

Постоянные расходы (FC) не зависят от объемов производства – это расходы на содержание штатного персонала, зданий, постоянные платежи за земельный участок...

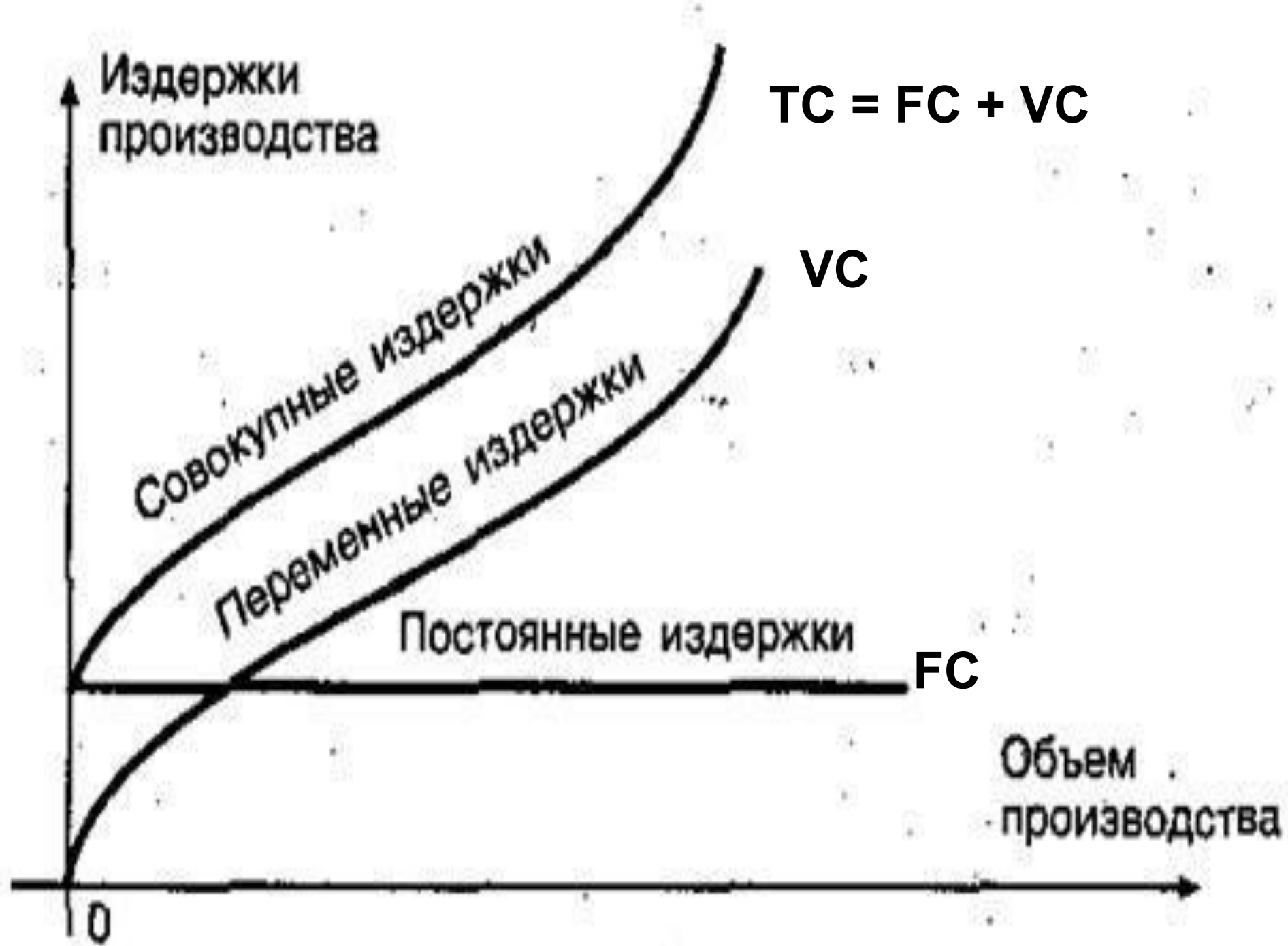
Сумма амортизации, расходы на отопление помещений, жалование управленческому персоналу... не изменяются в зависимости от того, что фирма производит 10 тыс. или 20 тыс. пальто в месяц.

# Издержки производства

---

Переменные расходы (VC) зависят от масштабов производства и включают в себя затраты на материалы, энергию, оплату труда работников, непосредственно связанных с выпуском продукции, ремонт оборудования...

На производство 20 тыс. пальто (при прочих равных условиях) необходимо закупить ткани в два раза больше, чем при производстве 10 тыс. пальто в течение месяца.



# Издержки производства

---

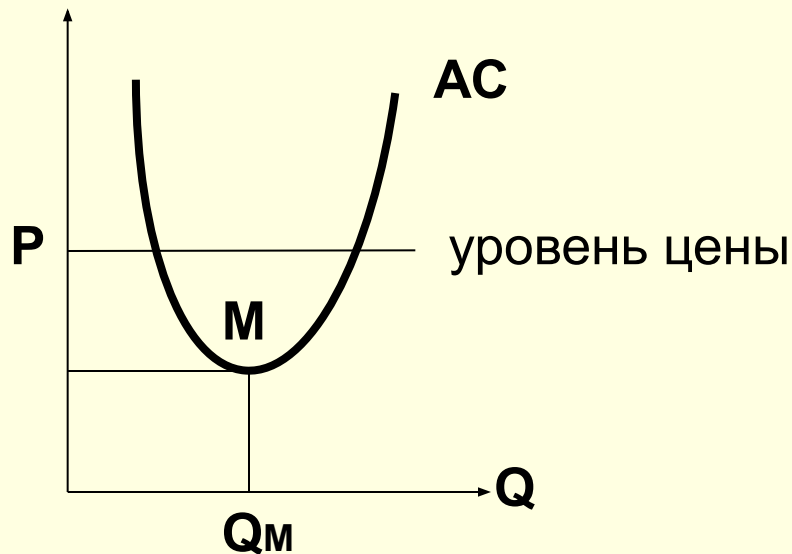
Следует учитывать постоянные и переменные расходы в **краткосрочном и долгосрочном периодах**:

**В краткосрочном периоде** даже на швейной фабрике (пошив пальто) производственные мощности изменить невозможно, они остаются постоянными (фиксированными), но вполне возможны изменения в расходовании материалов, сырья, топлива, энергии, труда и т.п.

**В долгосрочном периоде** все ресурсы являются переменными, так как предприятие может изменить количество всех используемых ресурсов.

# Издержки производства

Средние издержки (АС) – расходы на производство единицы продукции:



$$AC = TC / Q$$

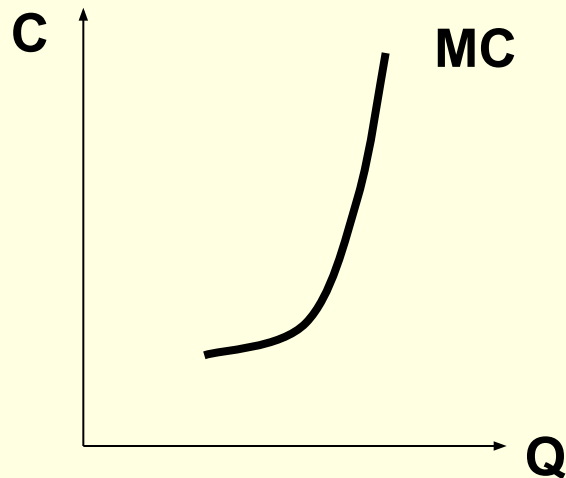
M - точка оптимальных условий для данного производства

# Издержки производства

*Предельные издержки (МС)* – расходы предприятия, связанные с расширением производства и выпуском дополнительных единиц продукции:

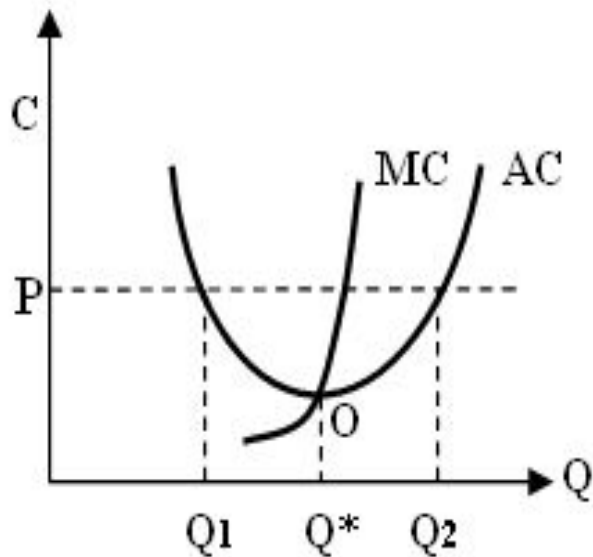
$$MC = \Delta TC / \Delta Q$$

$$MC = \Delta VC / \Delta Q$$



**МС - это издержки на производство каждой новой, дополнительной единицы продукции**

# Границы прибыльного объёма выпуска продукции



Q1-Q2 - границы прибыльного объёма выпуска продукции;

О - точка оптимального объёма производства: издержки минимальны, прибыль максимальна

Сравним МС с АС и Р (рыночной ценой продукта):

Пока:

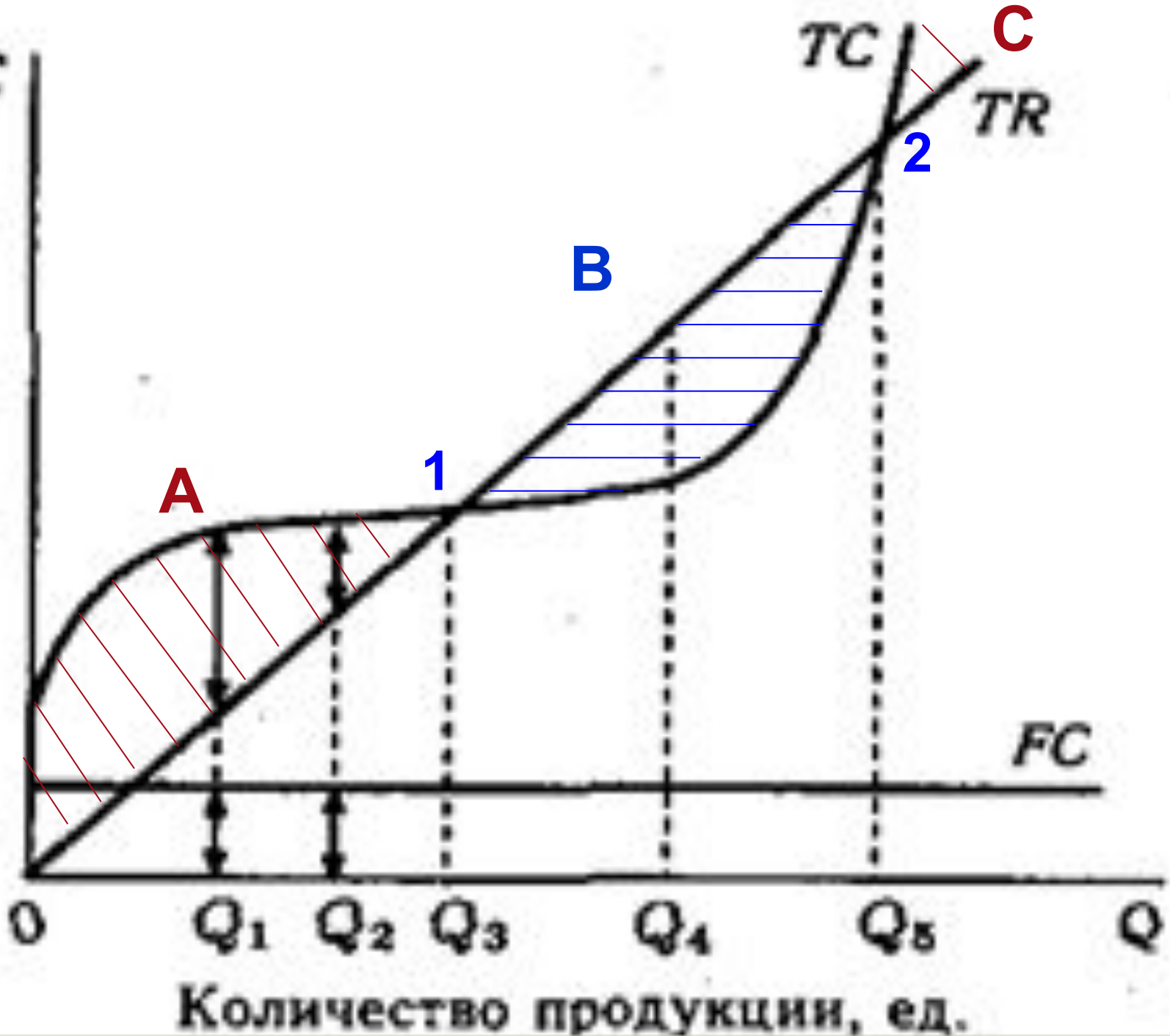
**МС < АС**, АС ↓, а эффективность производства ↑. Пока **МС < Р**, производство прибыльно.

Как только:

**МС > АС**, АС ↑, а эффективность производства ↓. При **МС > Р** эффективность производства резко снижается.

$TR, TC$

Совокупный доход и совокупные издержки, ден. ед.



Количество продукции, ед.



# Закон убывающей отдачи ресурсов (факторов производства)

---

- *При увеличении объема производства* сумма постоянных издержек распределяется на все большее количество единиц продукции, что приводит *к снижению себестоимости единицы продукции.*

Однако:

# Закон убывающей отдачи ресурсов (факторов производства)

---

- *дальнейшее расширение производства* (то есть последовательное присоединение единиц переменного ресурса к ресурсу неизмененному, фиксированному) *дает уменьшающийся добавочный (предельный) продукт* в расчете на каждую последующую единицу переменного ресурса.

*Эффективность производства (его отдача) снижается.*

# Закон убывающей отдачи ресурсов (факторов производства)

---

При увеличении объема производства сумма постоянных издержек распределяется на все большее количество единиц продукции, что приводит к снижению себестоимости единицы продукции.

Однако дальнейшее расширение производства (то есть последовательное присоединение единиц переменного ресурса к неизменному, постоянному, фиксированному ресурсу) дает уменьшающийся добавочный (или предельный) продукт в расчете на каждую последующую единицу переменного ресурса.

Эффективность производства (или его отдача) снижается.

# Закон убывающей отдачи ресурсов (факторов производства)

---

Чтобы эффективность расширяющегося производства (его отдача) не снижалась, следует увеличивать не один, два..., а все имеющиеся факторы производства –

Нужно искать новую (оптимальную!) комбинацию факторов, которая позволила бы и в новых, изменившихся условиях производства получать максимально возможный доход и максимально возможную прибыль.

# Вопрос 2:

---

Результаты хозяйственной деятельности.  
Доход и прибыль.

Показатели экономической  
эффективности.

# Прибыль в трактовках различных научных школ и направлений:

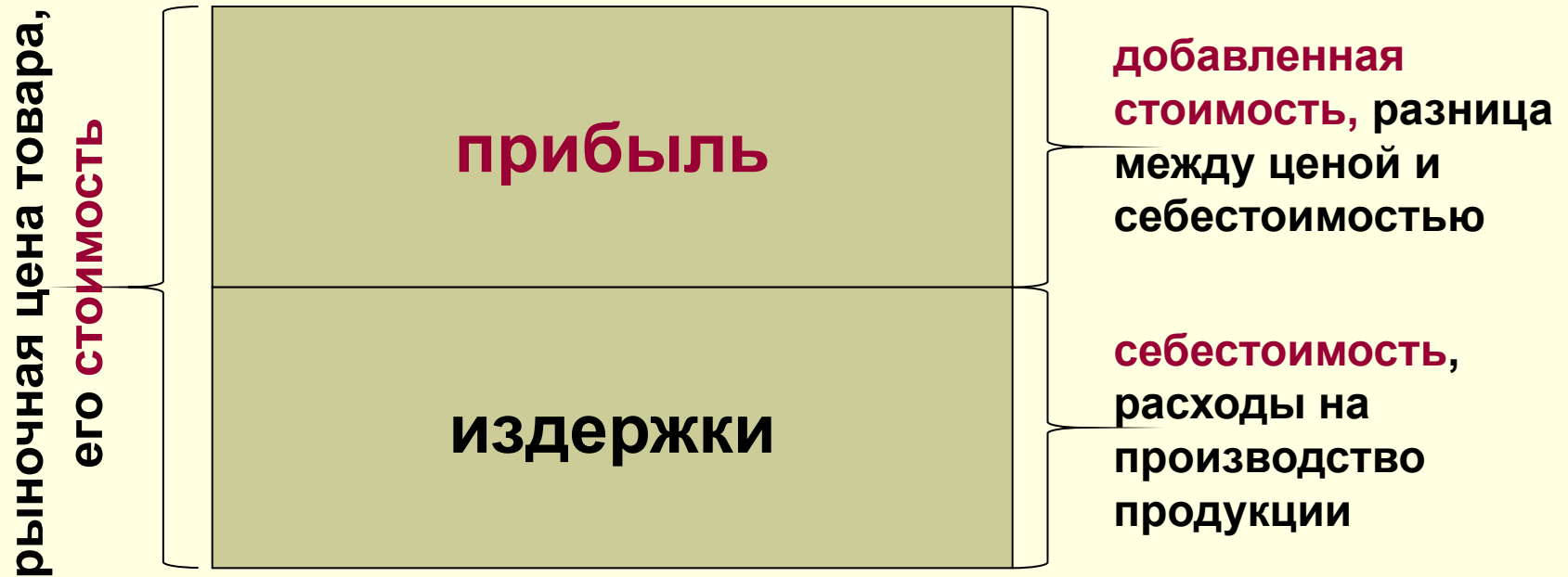
---

## Прибыль:

- **вознаграждение за отсрочку** потребления капитала, за риск в ожидании эффекта от вложенных в производство средств
- **результат от использования** капитала как фактора производства
- **трудовой доход** предпринимателя, вознаграждение за потраченные усилия

# Прибыль как добавленная СТОИМОСТЬ

Прибыль – то, что остается после компенсации расходов на производство товаров и услуг:



# Доход и прибыль

Прибыль = Доход – Издержки

$$P = R - C$$

Доход

$$R = Q * P$$

Количество произведенной  
продукции

ее цена



# Результаты хозяйственной деятельности. Доход и прибыль.

---

Прибыль = Доход – Издержки

$$P = R - C$$

$$P = Q * P - C$$

Минимизируя (сокращая) издержки на производство продукции, предприятие максимизирует (увеличивает) свою прибыль

# Результаты хозяйственной деятельности. Доход и прибыль.

---

## Виды прибыли:

- экономическая
- бухгалтерская
- нормальная
- чистая (остаточная)

# Результаты хозяйственной деятельности. Доход и прибыль.

---

## Виды прибыли:

- **чистая (остаточная)** – остается у фирмы после уплаты налогов
- **нормальная** – минимальный доход фирмы, ее неявные (альтернативные) издержки:

$$\text{НП} = \text{АИ}$$

# Результаты хозяйственной деятельности. Доход и прибыль.

---

## Виды прибыли:

Доход, полученный предпринимателем сверх нормальной прибыли, трактуется как собственно прибыль:

- бухгалтерская = доход – явные издержки
- экономическая = доход – экономические издержки  
(явные + неявные)

# Результаты хозяйственной деятельности. Доход и прибыль.

---

Экономическая прибыль всегда будет являться величиной меньшей, чем прибыль бухгалтерская.

Задача экономической прибыли – показать предпринимателю «истинную» выгоду от собственного дела, которое должно «компенсировать» упущенные предпринимателем возможности.

Отсюда и формула ее расчета:

$$\text{ЭП} = \text{Д} - (\text{ЯИ} + \text{АИ})$$

# Результаты хозяйственной деятельности. Доход и прибыль.

---

Правило максимизации прибыли:

$$MR = MC$$

При этом:

$$MR = \Delta TR : \Delta Q$$

$$TR = Q * P; \quad \Delta TR = TR_2 - TR_1; \quad \Delta Q = \Delta Q_2 - \Delta Q_1$$

# Результаты хозяйственной деятельности. Доход и прибыль.

---

**Правило максимизации прибыли:**

$$\mathbf{MR = MC}$$

**В условиях совершенной конкуренции:**

$$\mathbf{MR = MC (= P)}$$

# Экономическая эффективность

---

$$\text{Эффективность} = \frac{\text{результаты}}{\text{затраты}} * 100 \%$$

## Важнейшие показатели экономической эффективности:

- рентабельность (прибыльность) производства
- производительность труда
- фондоотдача
- материалоемкость
- оборачиваемость (скорость оборота) капитала



# Рентабельность как показатель экономической эффективности

---

рентабельность = прибыльность  
производства

$$\text{Ren} = \frac{\text{Р (прибыль)}}{\text{некоторая база, с которой мы будем соотносить прибыль}} \times 100 \%$$

# Рентабельность как показатель экономической эффективности

---

Различают (подсчитывают)

рентабельность:

- продукции
- продаж
- собственного капитала
- заемного капитала
- предприятия в целом

# Рентабельность как показатель экономической эффективности

---

$$\text{рентабельность продукции} = \frac{\text{прибыль}}{\text{себестоимость}} \times 100 \%$$

$$\text{рентабельность продаж} = \frac{\text{прибыль}}{\text{выручка}} \times 100 \%$$

# Рентабельность как показатель экономической эффективности

---

$$\text{рентабельность заемного капитала} = \frac{\text{прибыль}}{\text{заемный капитал}} \times 100 \%$$

$$\text{рентабельность предприятия} = \frac{\text{общая прибыль}}{\text{общий капитал (осн. + об.)}} \times 100 \%$$

# Показатели эффективного использования факторов производства

<b>показатель</b>	<b>формула его расчета</b>	<b>обратный показатель</b>
<b>производительность труда</b>	$ПТ = П : Т$	<b>трудоемкость производства</b>
<b>фондоотдача</b>	$Ф_о = П : Ф$	<b>фондоемкость</b>
<b>материалоотдача</b>	$М_о = П : М$	<b>материалоемкость</b>
<i><b>эффективное использование</b></i>	<i><b>в случае увеличения</b></i>	<i><b>в случае уменьшения</b></i>

# Показатели эффективного использования факторов производства

---

## Оборачиваемость капитала

$$\begin{array}{l} \text{Время} \\ \text{оборота} \\ \text{капитала} \end{array} = \frac{\text{стоимость всего капитала}}{\begin{array}{l} \text{средне-} \\ \text{годовая} \\ \text{стоимость} \\ \text{ОПФ} \end{array} + \begin{array}{l} \text{обернувшийся} \\ \text{за год} \\ \text{оборотный} \\ \text{капитал} \end{array}}$$

# Задача на закрепление пройденного материала

---

Некто Смит владеет небольшим предприятием по производству керамических изделий. Он нанимает одного помощника за 12 тыс. долл. в год, выплачивает 5 тыс. долл. в год арендной платы за производственное помещение. Сырье обходится ему в 20 тыс. долл. в год. В производственное оборудование Смит вложил 40 тыс. долл. собственных средств, которые могли бы при ином помещении приносить ему 4 тыс. долл. годового дохода. Конкурент Смита предлагал ему рабочее место гончара, от которого тот отказался, с оплатой 15 тыс. долл. в год. Свой предпринимательский талант Смит оценивает в 3 тыс. долл. в год. Суммарный годовой эффект от продажи керамики составляет 72 тыс. долл.

Выгодно ли данное предприятие Смицу? Почему? Подсчитайте бухгалтерскую и экономическую прибыль предприятия Смита, а также рентабельность данного производства по данным 2-го года.

# Задача на закрепление пройденного материала

---

1)  $ЯИ = 12(зп) + 5(а) + 20(с) + 40(об) = 77$  тыс.

$АИ = 15(зп) + 4(%) + 3(пт) = 22$  тыс.

2)  $БП\ 1\text{-го}\ года = \text{доход} - ЯИ = 72 - 77 = - 5$  тыс.

$БП\ 2\text{-го}\ года = \text{доход} - ЯИ = 72 - 37 = 35$  тыс.

$ЭП\ 2\text{-го}\ года = \text{доход} - (ЯИ + АИ) = 13$  тыс.

$72 - (37 + 22) = 13$  тыс.

3)  $Ren = (ЭП : ЭИ) \times 100\% = (13 : 59) \times 100 = 22\%$