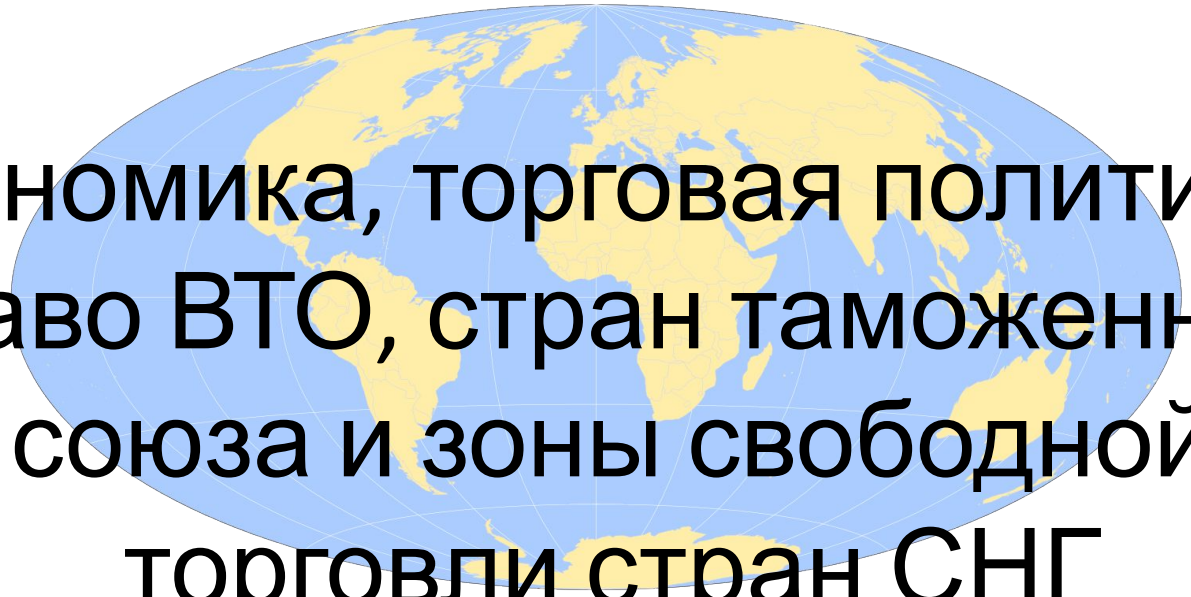


# Экономика, торговая политика и право ВТО, стран таможенного союза и зоны свободной торговли стран СНГ

***Муртазина Гузелия Фаритовна***

Курс лекций

# Мировое хозяйство

- **1 этап (конец Х1Х - начало ХХ в.).** Мировое хозяйство было представлено двумя полюсами: империалистическими державами с одной стороны, и их колониями - с другой.
- **2 этап (50 - 80 гг. ХХ столетия).** Образование социалистических государств в ходе второй мировой войны и волна национально-освободительного движения колониальных стран привели к распаду мирового хозяйства на две автономные системы: мировое капиталистическое хозяйство и мировое социалистическое хозяйство, а также страны "третьего мира".
- **3 этап (со средины 80-х гг. ХХ столетия)** характеризуется распадом мировой социалистической системы, процессами болезненного включения экономик "бывших социалистических стран" в мировое капиталистическое хозяйство и формированием на этой основе единого мирового экономического пространства.

# Динамика развития международной торговли

- С начала XIX в. до 1914 г. объем мировой торговли вырос почти в сто раз.
- Со второй половины XX века, когда международный обмен «взрывной характер», мировая торговля развивается высокими темпами. ВТО констатирует, что последние десятилетия объём мировой торговли растёт значительно быстрее, чем всё мировое производство. Так, за 1950—2000 гг. мировая торговля выросла в 20 раз, а производство — в 6 раз. В 1999 г. общий объём экспорта составил 26,4 % от мирового производства по сравнению с 8 % в 1950 г. В период 1950—1998 гг. мировой экспорт вырос в 16 раз. В 70-е годы Западная Европа — главный центр международной торговли. Её экспорт почти в 4 раза превышал экспорт США. К концу 80-х годов Япония стала выбиваться в лидеры по фактам конкурентоспособности. В этот же период к ней присоединились «новые индустриальные страны» Азии — Сингапур, Гонконг, Тайвань. Однако к середине 90-х годов США вновь выходят на лидирующие позиции в мире по конкурентоспособности.
- Экспорт товаров и услуг в мире в 2007 году по данным ВТО составил 16 трлн. долл. США. Доля группы товаров составляет 80 %, а услуг 20 % от общего объёма торговли в мире. Годовой оборот торговли товарами и сырьём к 2012 году составляет около 20 трлн. долл.

**Международная торговля** — система международных товарно-денежных отношений, складывающаяся из внешней торговли всех стран мира.

## Преимущества участия в международной торговле

- **интенсификация воспроизводственного процесса** в национальных хозяйствах вследствие усиления специализации, создания возможности для зарождения и развития массового производства, повышения степени загруженности оборудования, роста эффективности внедрения новых технологий;
- увеличение экспортных поставок влечёт за собой **повышение занятости**;
- международная конкуренция вызывает **необходимость совершенствования предприятий**;
- экспортная выручка служит **источником накопления капитала**, направленного на промышленное развитие

# Основные факторы, влияющие на рост международной торговли:

- развитие международного разделения труда и интернационализация производства;
- НТП;
- деятельность транснациональных корпораций.

# Теории международной торговли

- **Меркантилизм** — система взглядов экономистов XV—XVII веков, ориентированная на активное вмешательство государства в хозяйственную деятельность. Представители направления: Томас Мэн, Антуан де Монкретьен, Уильям Стаффорд. Основные положения:
- необходимость поддержания активного торгового баланса государства (превышения экспорта над импортом);
- признание пользы привлечения в страну золота и других драгоценных металлов с целью повышения её благосостояния;
- деньги — стимул торговли, поскольку считается, что увеличение массы денег увеличивает объём товарной массы;
- приветствуется протекционизм, направленный на импортирование сырья и полуфабрикатов и экспортирование готовой продукции;
- ограничение на экспорт предметов роскоши, т. к. он ведет к утечке золота из государства.

- **Теория абсолютных преимуществ Адама Смита**
- Реальное богатство страны состоит из товаров и услуг, доступных её гражданам. Если какая-либо страна может производить тот или иной товар больше и дешевле, чем другие страны, то она обладает абсолютным преимуществом. Одни страны могут производить товары более эффективно, чем другие. Ресурсы страны перетекают в рентабельные отрасли, так как страна не может конкурировать в нерентабельных отраслях. Это приводит к повышению производительности страны, а также квалификации рабочей силы; длительные периоды производства однородной продукции обеспечивают стимулирование выработки более эффективных методов работы.

Естественные преимущества:

- климат;
- территория;
- ресурсы.

Приобретенные преимущества:

технология производства.

**Теория сравнительных преимуществ Давида Рикардо**

- Специализация на производстве товара, имеющего максимальные сравнительные преимущества, выгодна и в случае отсутствия абсолютных преимуществ. Страна должна специализироваться на экспорте товаров, в производстве которых она имеет наибольшее абсолютное преимущество (если она имеет абсолютное преимущество по обоим товарам) или наименьшее абсолютное непреимущество (если она не имеет абсолютного преимущества ни по одному из товаров). Специализация на определённых видах товаров выгодна для каждой из этих стран и приводит к росту общего объёма производства, происходит мотивация торговли даже в том случае, если одна страна обладает абсолютным преимуществом в производстве всех товаров перед другой страной. Примером в данном случае может служить обмен английского сукна на португальское вино, что приносит выгоды обеим странам.

**Теория Хекшера-Олина**

- Согласно данной теории страна экспортирует товар, для производства которого используется интенсивно относительно избыточный фактор производства, и импортирует товары, для производства которых она испытывает относительный недостаток факторов производства.
- У стран-участниц международного обмена складывается тенденция к вывозу тех товаров и услуг, для изготовления которых используются преимущественно факторы производства, имеющиеся в избытке, и, наоборот, тенденция к ввозу той продукции, по которой имеется дефицит каких-либо факторов;
- Развитие международной торговли приводит к выравниванию «факторных» цен, то есть дохода, получаемого владельцем данного фактора;
- Существует возможность при достаточной международной мобильности факторов производства замены экспорта товаров перемещением самих факторов между странами.

**Теория Майкла Портера**

- Данная теория вводит понятие конкурентоспособности страны. Именно национальная конкурентоспособность, с точки зрения Портера, определяет успех или неуспех в конкретных отраслях производства и то место, которое страна занимает в системе мирового хозяйства. Национальная конкурентоспособность определяется способностью промышленности. В основе объяснения конкурентного преимущества страны лежит роль страны базирования в стимулировании обновления и совершенствования (то есть в стимулировании производства инноваций). Государственные меры для поддержания конкурентоспособности:
- воздействие правительства на факторные условия;
- воздействие правительства на условия спроса;
- воздействие правительства на родственные и поддерживающие отрасли;
- воздействие правительства на стратегию, структуру и

## Теория Самуэльсона и Столпера

- В середине XX в. (1948 г.) американские экономисты П. Самуэльсон и В. Столпер усовершенствовали теорию Хекшера — Олина, представив, что в случае однородности факторов производства, идентичности техники, совершенной конкуренции и полной мобильности товаров международный обмен выравнивает цену факторов производства между странами.
- Авторы основывают свою концепцию на модели Рикардо с дополнениями Хекшера и Олина и рассматривают торговлю не просто как взаимовыгодный обмен, но и как средство, позволяющее сократить разрыв в уровне развития между странами.

# Виды мировой торговли

- Оптовая торговля
- Товарные биржи
- Фьючерсные биржи
- Фондовые биржи
- Ярмарки
- Валютные рынки

# Организации

Регулированием мировой торговли занимается ряд международных и общественных организаций.

- В 1966 году в целях содействия развитию права международной торговли была создана **Комиссия ООН по праву международной торговли** — вспомогательный орган Генеральной Ассамблеи ООН.
- В 1995 году была основана глобальная международная организация в области правил международной торговли — **Всемирная торговая организация (ВТО)**. ВТО является преемником Генерального соглашения о тарифах и торговле.
- **Всемирный экономический форум (ВЭФ)** — международная неправительственная организация, деятельность которой направлена на развитие международного сотрудничества. Форумы проводятся в Давосе. Членами Всемирного экономического форума (ВЭФ) являются около 1000 крупных компаний и организаций из разных стран мира, в том числе и из России.

# Роль государства в международной торговле

- **Свобода торговли** - политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения.

- **Протекционизм** - государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики.

# Формы протекционизма

- ***селективный протекционизм*** - направлен против отдельных стран или отдельных товаров;
- ***отраслевой протекционизм*** - защищает определенные отрасли, прежде всего сельское хозяйство, в рамках аграрного протекционизма;
- ***коллективный протекционизм*** - проводится объединениями стран в отношении стран, в них не входящих;
- ***скрытый протекционизм*** - осуществляется методами внутренней экономической политики.

# Виды госрегулирования

- ***Одностороннее***, когда инструменты государственного регулирования используются правительством страны в одностороннем порядке без согласования или консультаций с ее торговыми партнерами.
- ***Двустороннее***, когда меры торговой политики согласовываются между странами, являющимися торговыми партнерами.
- ***Многостороннее***, когда торговая политика согласовывается и урегулируется многосторонними соглашениями.

# Инструменты торговой политики

- тарифы или таможенные пошлины;
- импортные квоты;
- нетарифные барьеры;
- добровольные экспортные ограничения;
- экспортные субсидии и компенсационные пошлины;
- демпинг, антидемпинговые мероприятия.

# *Тариф или таможенная пошлина*

- Сущность этого инструмента выражается в акцизном налоге (пошлине) на импортируемый или экспортируемый товар. Систематизированный перечень таможенных пошлин есть таможенный тариф. Тариф может вводиться для того, чтобы обеспечить взимание средств в казну государства, такой тариф называют ***фискальным.***
- В отдельных случаях тариф или таможенную пошлину вводят для того, чтобы ограничить, или свести к минимуму ввоз отдельных импортных товаров, в данном случае можно говорить о наличии ***протекционистского*** тарифа.
- При этом налог на импорт может взиматься различными способами: в виде стоимостного тарифа и специфической пошлины.
- **Стоимостной тариф** представляет собой налог, выраженный в виде процента от стоимости товара. **Специфическая пошлина** взимается в соответствии с физической величиной импорта.

# *Импортная квота*

- Этот инструмент протекционистской политики государства обеспечивает установление максимально возможных объемов импорта по отдельным товарам и за определенный период времени.
- Эксперты в сфере мировой экономики считают импортную квоту одним из самых эффективных инструментов сдерживания международной торговли. Это обусловлено тем, что она полностью запрещает импорт товара сверх определенного лимита.

# *Нетарифные барьеры*

- представляют собой ограничения международной торговли с помощью системы лицензирования, то есть ***приобретения лицензий*** на торговлю определенным товаром.
- Повышая цену лицензий, а также ограничивая их количество, государство может в оптимальных границах ограничивать импорт того или иного товара.
- К нетарифным барьерам можно отнести и протекционистские инструменты, которые связанны с жестким бюрократическим контролем ("административными рогатками") в таможенных процедурах. Достаточно серьезные ограничения для импорта создают завышенные требования к качеству товаров и их безопасности.

# *Добровольные экспортные ограничения*

представляют собой инструмент ограничения экспорта на добровольных началах.

- Цель таких добровольных ограничений это стремление избежать введения более жестких барьеров в отношении импорта.

# *Экспортные субсидии и компенсационные пошлины*

- это нетарифные инструменты торговой политики, с помощью которых стимулируется экспорт товаров с использованием государственных дотаций и льгот.

# *Демпинг*

Сущность этого способа заключается в международной ценовой дискриминации.

- Демпинг относится к запрещенным приемам ведения торговой политики. Особенную опасность представляет долговременный демпинг.
- Для борьбы с этим инструментом могут вводиться антидемпинговые пошлины. Эти пошлины приносят существенные выгоды импортирующей стране, заставляя импортера еще больше снижать цену.

# Режимы в международной торговле

- Характер торгового режима государства, т.е. степень его жесткости, определяется как агрегированный показатель, учитывающий как средний уровень таможенного тарифа, так и средний уровень и интенсивность количественных ограничений.

Виды режимов:

- **Открытый** (тарифы менее 10%; квоты менее 25%)
- **Умеренный;**
- **Ограничительный**.

# Режимы в международной торговле

- ***Режим наибольшего благоприятствования — РНБ (MFN)*** — условие, закрепляемое в международных торговых соглашениях, предусматривающее предоставление договаривающимися сторонами друг другу всех прав, преимуществ и льгот, которыми пользуется и/или будет пользоваться любое третье государство.
- ***Национальный режим НР (NT)*** — режим экономических отношений между государствами, при котором государство предоставляет иностранным физическим и юридическим лицам режим не менее благоприятный, чем режим для своих юридических и физических лиц.

# Международная экономическая интеграция

- это процесс сближения, взаимоприспособления и сращивания национальных хозяйственных систем, на основе согласованной межгосударственной экономики и политики.

- Международная экономическая интеграция является объективным экономическим процессом. В современных условиях страны могут достичь успехов в экономическом развитии только при условии включения их в систему международного разделения труда

# Теории международной экономической интеграции

- неолиберализм;
- корпорационализм;
- структурализм;
- неокейнсианство;
- дирижистские направления и др.

# Формы международных интеграционных объединений

- Преференциальная зона (ПЗ)
- Зона свободной торговли (ЗСТ)
- Таможенный союз (ТС)
- Общий рынок (ОР)
- Экономический союз (ЭС)
- Экономический и валютный союз (ЭВС)

# Зона свободной торговли (ЗСТ)

- — тип международной интеграции, при котором в странах-участниках отменяются таможенные пошлины, налоги и сборы, а также количественные ограничения во взаимной торговле в соответствии с международным договором. Это более глубокий тип интеграции, чем преференциальные соглашения. За каждой страной-участницей сохраняется право на самостоятельное и независимое определение режима торговли по отношению к третьим странам. В большинстве случаев условия зоны свободной торговли распространяются на все товары кроме продуктов сельского хозяйства. Зона свободной торговли может координироваться небольшим межгосударственным секретариатом, расположенным в одной из стран-членов, но обычно обходятся без него, а основные параметры своего развития страны согласовывают на периодических совещаниях руководителей соответствующих ведомств. Между странами-участницами сохраняются таможенные границы и посты, контролирующие происхождение товаров, пересекающие их государственные границы.

# Примеры ЗСТ

- **Североамериканская зона свободной торговли НАФТА** (North American Free Trade Agreement, NAFTA) — соглашение между США, Канадой и Мексикой, вступившее в силу в 1994 г.
- **Европейская ассоциация свободной торговли** — создана в 1960 г., в настоящее время включает Исландию, Лихтенштейн, Норвегию, Швейцарию.
- **Балтийская зона свободной торговли** — соглашение между Латвией, Литвой и Эстонией, подписанное в 1993 г. (утратило силу в 2004 г., со дня вступления стран-участниц в Европейский союз).
- **Центрально-европейская ассоциация свободной торговли** — соглашение между Венгрией, Польшей, Румынией, Словакией, Словенией и Чехией, подписанное в 1992 г. (для стран-основателей утратило силу в 2004 г., со дня их вступления в Европейский союз).
- **Австралийско-Новозеландское торговое соглашение об углублении экономических связей** подписано этими двумя странами в 1983 г.
- **Зона свободной торговли между Колумбией, Эквадором и Венесуэлой** — соглашение было подписано перечисленными странами в 1992 г.
- **Бангкокское соглашение** — соглашение между Бангладеш, Индией, Республикой Корея, Лаосом, Шри-Ланка, подписанное в 1975 г.
- **Зона свободной торговли СНГ** — соглашение между странами СНГ, подписанное в октябре 2011 года.

# Зона свободной торговли СНГ

— соглашение государств СНГ, подписавших в 2011 году Договор о зоне свободной торговли.

- Договор, проект которого был разработан российским Министерством экономического развития, предусматривает «сведение к минимуму исключений из номенклатуры товаров, к которым применяются импортные пошлины», экспортные пошлины должны быть зафиксированы на определенном уровне, а впоследствии поэтапно отменены.
- Договор заменил больше ста двусторонних документов, регламентирующих режим свободной торговли на пространстве содружества.

# Участники Зоны свободной торговли СНГ

| Присоединились к ЗСТ | | Подписали договор, но не ратифицировали | | Не подписали или продолжают переговоры |
|---|---|---|---|---|
| Армения<br>Белоруссия<br>Казахстан<br>Молдавия<br>Россия<br>Украина | | • Киргизия<br>• Таджикистан<br>• Узбекистан | | • Азербайджан<br>• Туркмения |

Отменены экспортные и импортные пошлины
Отменены количественные ограничения
Сохраняется список изъятий

# Перспективы углубления интеграции

- В России закон о ратификации этого документа был подписан президентом страны 1 апреля 2012 года; в Беларуси — 26 мая 2012 года. Третьей страной, ратифицировавшей договор, стала Украина 9 августа 2012 года. Таким образом, **зона свободной торговли** между Беларусью, Украиной и Россией **заработала 20 сентября 2012 года.**
- Через полгода после вступления договора в силу страны-участники начали переговоры по уменьшению списка изъятий из режима свободной торговли для дальнейшего углубления экономической интеграции.
- Государства-участники СНГ, ратифицировавшие договор о создании зоны свободной торговли, намерены после вступления документа в силу разработать соглашение о свободной торговле услугами в рамках Содружества.

# Таможенный союз

— соглашение двух или более государств об отмене таможенных пошлин в торговле между ними, форма коллективного протекционизма от третьих стран. Таможенный союз предусматривает также образование «единой таможенной территории».

- Обычно страны-участницы таможенного союза договариваются о создании межгосударственных органов, координирующих проведение согласованной внешнеторговой политики. Как правило, это заключается в проведении периодических совещаний министров, руководящих соответствующими ведомствами, которые в своей работе опираются на постоянно действующий межгосударственный Секретариат.
- Фактически, речь идёт о форме межгосударственной интеграции, предполагающей создание наднациональных органов. В этом плане таможенный союз является значительно более продвинутой формой интеграции, чем, например, зона свободной торговли.

# Таможенный союз ЕврАзЭС

Страны-участницы:

- Белоруссия
- Казахстан
- Россия

Высший совет - Главы государ
и главы правительств
(ЕЭК-Евразийская экономичес
комиссия)

- Единый таможенный кодекс
- Единая таможенная

территория с 1 июля 2011 года

# Общий рынок

— форма экономической интеграции стран, предполагающая свободное перемещение товаров, работ и услуг, а также факторов производства — капитала, трудовых ресурсов — через границы стран, являющихся членами общего рынка.

- Общий рынок являлся одним из этапов интеграционных процессов в Европе. Соглашение об общем рынке было подписано шестью странами Европы (Западной Германией, Францией, Италией, Бельгией, Нидерландами и Люксембургом) в Риме в 1957 году (Римский договор). Общий рынок в Европе возник на основе положительного опыта действия Европейского объединения угля и стали. В дальнейшем в Европе углубление интеграционных процессов привело к созданию Европейского

# Примеры общего рынка:

- Андская группа (англ. The Andean Community или исп. Comunidad Andina, CAN);
- Европейская экономическая зона (англ. European Economic Area, EEA), объединяющая ЕС, Норвегию, Исландию и Лихтенштейн;
- Общий рынок Карибского сообщества (англ. Caribbean Community single market, CARICOM);
- Центральноамериканский общий рынок — торгово-экономический союз стран Центральной Америки;
- Южноамериканский общий рынок — экономический союз стран Южной Америки;

# Экономический союз

— один из видов торговых блоков, характеризующийся следующими признаками:

- Отмена таможенных пошлин в торговле между странами союза, форма коллективного протекционизма от третьих стран (см. Таможенный союз).
- Наличие соглашений о свободе передвижения других факторов производства, то есть финансового и человеческого капитала (см. Общий рынок).
- Наличие соглашений о гармонизации фискальной и монетарной политики.

# Экономический и валютный союз (ЭВС)

— один из видов торговых блоков, характеризующийся следующими признаками:

- Отмена таможенных пошлин в торговле между странами союза, форма коллективного протекционизма от третьих стран (см. Таможенный союз).
- Наличие соглашений о свободе передвижения других факторов производства, то есть капитала и рабочей силы (см. Общий рынок).
- Наличие соглашений о гармонизации фискальной и монетарной политики (см. Экономический союз).
- Наличие наднациональных органов управления и проведение единой макроэкономической политики.

# Примеры экономических и валютных союзов

- Европейский экономический союз
- Экономический и валютный союз Европейского союза и Монако
- Единый рынок Карибского сообщества
- Союзное Государство России и Белоруссии

# Всемирная торговая организация (ВТО)

**Всемирная торговая организация** - международное некоммерческое объединение, регулирующее внешнеэкономическую деятельность стран-участниц

**Штаб-квартира в Женеве**

**Лами Паскаль**
генеральный директор ВТО

© Международная жизнь

**WTO**

Образована **1 января 1995 г.** как правопреемница действовавшего с 1947 года Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ)

**Члены ВТО:** 156 членов, в том числе 155 государств и Европейский союз

Переговоры о присоединении России к ВТО велись 18 лет, с 1993 года по 2011 год. Россия стала членом ВТО 22 августа 2012 года

## Этапы присоединения к ВТО

**1** В рамках специальных Рабочих групп происходит детальное рассмотрение экономического механизма и торгово-политического режима присоединяющейся страны

**2** Начинаются консультации и переговоры

**3** Оформляются официальные документы

## Функции ВТО:

Контроль выполнения торговых соглашений, заключенных между членами ВТО

Организация и обеспечение торговых переговоров между членами ВТО

Наблюдение за торговой политикой членов ВТО, разрешение торговых споров между членами организации

## Условие присоединения

Приведение национального законодательства и практики регулирования внешнеэкономической деятельности в соответствие с положениями пакета соглашений Уругвайского раунда

Любое использование инфографики http://www.interaffairs.ru допускается только с разрешения Редакции журнала «Международная жизнь».
Контактный e-mail: infographics@interaffairs.ru

# История создания ВТО

- Всемирная торговая организация (ВТО) была основана в 1994 году. Она является преемницей Генерального соглашения о тарифах и торговле (**ГАТТ**), заключенного сразу после Второй мировой войны (1947-1948 гг.).
- Система соглашений развивалась в процессе проведения в рамках ГАТТ серий торговых переговоров (раундов). На первых раундах в основном обсуждались вопросы сокращения тарифов, но позднее переговоры охватили другие области, такие как антидемпинг и нетарифные меры. Последний раунд – 1986-1994гг., т.н. “Уругвайский раунд”, - привел к созданию ВТО, которая значительно расширила сферу действия ГАТТ, распространив ее на торговлю услугами и торговые аспекты прав интеллектуальной

# Преимущества торговой системы ВТО

- **Выгоды ВТО для потребителей**
  - Понижение стоимости жизни
  - Более широкий выбор товаров и услуг
- **Выгоды ВТО для экономики страны в целом**
  - Экономические выгоды
    - Повышение доходов
    - Повышение занятости
    - Повышение эффективности внешэконом. деятельности
  - Политические выгоды
    - Защита от лоббирования
    - Борьба с коррупцией
- **Выгода системы ВТО для взаимоотношений между странами**
  - Обеспечение равных шансов для всех участников
  - Эффективный механизм разрешения споров
  - Укрепление международной стабильности

# ЦЕЛЬ
# ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ (ВТО)

- обеспечение функционирования системы мировой торговли на основе единых правил таким образом, чтобы рынки оставались открытыми и чтобы доступ на них не мог быть нарушен введением внезапных и произвольных ограничений.

# ФУНКЦИИ ВТО

- **содействие созданию норм международного торгового права**:
  - ВТО является **форумом** многосторонних торговых переговоров по вопросам международной торговли
  - осуществляет **толкование** международных торговых договоров системы ВТО

- **обеспечение соблюдения норм международного торгового права:**
  - ВТО обеспечивает функционирование механизма по **разрешению** межгосударственных **споров** в области международной торговли
  - осуществляет **контроль** за реализацией многосторонних торговых договоров системы ВТО посредством Механизма обзора торговой политики членов ВТО

# ПРИНЦИПЫ ВТО

| ПРАВОВЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ | СОДЕРЖАНИЕ |
| --- | --- |
| Режим наибольшего благоприятствования | Условия, предоставляемые одному субъекту международной торговли должны быть предоставлены любому другому субъекту ВТО |
| Национальный режим | Условия, предоставляемые отечественным субъектам международной торговли должны быть предоставлены любому другому субъекту ВТО. |
| Принцип транспарентности | Запрещение применения неопубликованных нормативных правовых актов. |

# Типичные заблуждения относительно ВТО

- “ВТО диктует государственную политику правительствам стран-членов”
- “Членство в ВТО ведет к потере суверенитета участников”
- “Участие в ВТО – это полная либерализация доступа на рынок и свободная торговля любой ценой”
- “Преследование коммерческих интересов в ВТО становится более приоритетной задачей, чем развитие”
- “Коммерческие интересы в ВТО более приоритетны, чем защита окружающей среды”
- “Коммерческие интересы преобладают над вопросами здоровья и безопасности человека”
- “ВТО лишает людей работы и увеличивает разрыв между богатыми и бедными”
- “Маленькие страны в ВТО бессильны”
- “ВТО – это инструмент мощного лоббирования”
- “У более слабых стран нет выбора, они вынуждены присоединяться к ВТО”
- “ВТО – недемократичная организация”

# ПРАВОВАЯ СТРУКТУРА ВТО

- ***СОГЛАШЕНИЯ***
- ***ЗАЯВЛЕНИЯ И РЕШЕНИЯ НА УРОВНЕ МИНИСТРОВ***
- ***ДОГОВОРЕННОСТЬ ОБ ОБЯЗАТЕЛЬСТВАХ В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ***

## *СОГЛАШЕНИЕ ОБ УЧРЕЖДЕНИИ ВТО*

***Приложения:***

- **1A. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)**
- **1B. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС)**
- **1C. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС)**
- **2. Договоренность о правилах и процедурах, регулирующих разрешение споров**
- **3. Механизм обзора торговой политики членов ВТО**
- **4. Соглашения с ограниченным числом участников**

# ТОРГОВЛЕ 1994 г.

- Генеральное соглашение по тарифам и торговле в редакции 1947 г.

*Договоры, смежные с ГАТТ 1994 г:*

- Таможенный кодекс
- Антидемпинговый кодекс
- Соглашение по предотгрузочной инспекции
- Соглашение по правилам происхождения
- Соглашение по процедурам импортного лицензирования
- Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам
- Соглашение по защитным мерам

*Договоры, которые вводят в сферу ВТО новые области*

- Соглашение по техническим барьерам в торговле;
- Соглашение по связанным с торговлей инвестиционным мерам
- Соглашение по сельскому хозяйству
- Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам

# СОГЛАШЕНИЯ С ОГРАНИЧЕННЫМ ЧИСЛОМ УЧАСТНИКОВ

- Соглашение по торговле гражданскими самолетами
- Соглашение о правительственных закупках
- Соглашение по информационным технологиям
- Соглашение по основным телекоммуникационным услугам

# АНТИДЕМПИНГОВЫЙ КОДЕКС

Демпинг – поставка товара на экспорт по цене ниже цены на аналогичный товар при его продаже на внутреннем рынке страны экспортера

**Исключения**

Если объём демпингового импорта составляет менее 3% от импорта аналогичного товара.

Если маржа демпинга не превышает 2% .

# Обоснование материального ущерба

Под материальным ущербом понимается:

1. Падение производства
2. Снижение уровня загрузки мощностей
3. Сокращение доли рынка
4. Уменьшение прибыли
5. Снижение занятости

**Под угрозой материального ущерба понимается способность экспорта увеличить демпинговые продажи и тем самым создать ситуацию нанесения материального ущерба**

# ВИДЫ АНТИДЕМПИНГОВЫХ МЕР

**Антидемпинговые меры вводятся если:**

- Подано заявление и проведено антидемпинговое расследование.
- Доказано наличие демпинга и наличие ущерба национальной отрасли

**Антидемпинговая пошлина**

- Первоначально вводится на срок до 5 лет
- Размер антидемпинговой пошлины не может превышать величину демпинговой маржи

# СОГЛАШЕНИЕ ПО СУБСИДИЯМ И КОМПЕНСАЦИОННЫМ МЕРАМ

**СУБСИДИИ**

**Государственное финансовое содействие в форме**:

- дотаций;
- гарантий по займам;
- налоговых льгот;
- льготных тарифов и т.п.

**Государственная поддержки доходов и цен в форме:**

- закупки внутренних товаров на государственные нужды по ценам выше мировых цен;
- покупки правительством акций предприятий по ценам выше рыночных;
- снижении транспортных расходов на внутренние перевозки товаров, идущих на экспорт и т.п.

# ВИДЫ СУБСИДИЙ

| | |
|---|---|
| **Запрещенные субсидии (красные)** | **экспортные субсидии**<br>**импортозамещающие субсидии** |
| **Субсидии, дающие повод для разбирательства (желтые)** | Субсидии оказывающие неблагоприятное воздействие на членов ВТО, если они:<br>либо наносят ущерб его национальной экономике<br>либо аннулируют или уменьшают выгоды, извлекаемые им из ГАТТ<br>либо серьезно уменьшают его интересы как члена ВТО |
| **Разрешенные субсидии (зеленые)** | **Платежи на научные исследования;**<br>**Финансовая помощь депрессивным регионам;**<br>**Платежи по программам охраны окружающей среды.** |
| **Компенсационная пошлина** | вводится если общая величина субсидирования в стоимости товара превышает 5 %.<br>могут быть введены в отношении только «красных» и «желтых» субсидий.<br>срок действия – первоначально до 5 лет. |

# СОГЛАШЕНИЕ ПО ЗАЩИТНЫМ МЕРАМ

**Право на защитную меру** имеет каждый участник ВТО если растущий импорт товаров **наносит** или **угрожает нанести** серьезный ущерб отрасли национального производства

**Серьезный ущерб** - существенное общее ухудшение ситуации в отрасли отечественного производства.

Оцениваются:

- темпы роста импорта
- изменения в уровнях продаж
- изменения в уровнях производства
- изменения в уровнях занятости

**Угроза серьезного ущерба** - явная неизбежность серьезного ущерба, основывающаяся на фактах, а не убеждениях.

# ВИДЫ ЗАЩИТНЫХ МЕР

**ВРЕМЕННЫЕ ЗАЩИТНЫЕ МЕРЫ**

- Применяются **без предварительного расследования.**
- Тарифные меры: **повышение пошлины**.
- Срок их применения не может превышать **200 дней**.

**ОБЫЧНЫЕ ЗАЩИТНЫЕ МЕРЫ**

Могут быть применены только **после проведения расследования** компетентными органами ВТО.

**Виды обычных защитных мер**

- Введение **квот** на импорт товара
- Повышение пошлины**;**

**Срок применения**

- 4 года
- может быть продлен еще на 4 года

# НЕТАРИФНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ

| | |
|---|---|
| **Соглашение по техническим барьерам в торговле** | Определяет условия применения стандартов, технических регламентов, процедур сертификации. Обеспечивают качество и безопасность товаров. |
| **Соглашение по процедурам лицензирования импорта** | Устанавливает процедуры и формы лицензирования импорта. Направлено на упрощение и унификацию формальностей. |
| **Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер** | Определяет условия применения мер санитарного и фитосанитарного контроля. Цель-защита жизни и здоровья людей, растений и животных. |
| **Соглашение по правилам происхождения товаров** | Имеет большое значение для применения антидемпинговых, компенсационных и защитных мер. |

# ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ ПО ТОРГОВЛЕ УСЛУГАМИ (ГАТС)

Базовый международный договор, на основе которого осуществляется правовое регулирование внешней торговли услугами

**Перечень секторов услуг**

- деловые услуги;
- услуги в области связи;
- строительные и инжиниринговые услуги;
- дистрибьюторские услуги (включая оптовую и розничную торговлю);
- услуги в области образования;
- финансовые услуги;
- услуги в области защиты окружающей среды;
- услуги в области здравоохранения и социального обеспечения;
- туризм и путешествия;
- услуги по организации досуга, культурных и спортивных мероприятий:
- транспортные услуги;
- прочие услуги.

# СОГЛАШЕНИЕ ПО ТОРГОВЫМ АСПЕКТАМ ПРАВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ (ТРИПС)

*Цели ТРИПС*

- Укрепление мер защиты интеллектуальной собственности;
- Устранение барьеров для законной торговли объектами интеллектуальной собственности.
- **Интеллектуальная собственность в соответствии с ТРИПС включает в себя**:
- авторские права;
- смежные права;
- товарные знаки;
- географические указания;
- промышленные образцы;
- патенты;
- топологии интегральных микросхем;
- закрытую информацию.

# ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ОХРАНЫ ПРАВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

**Национальный режим**

Каждый Участник ВТО предоставляет гражданам режим не менее благоприятный, чем тот, который он предоставляет своим собственным гражданам, за исключениями, которые предусмотрены в:

- Парижской конвенцией по охране промышленной собственности;
- Бернской конвенцией об охране литературных и художественных произведений;
- Римской конвенцией по защите исполнителей, производителей фонограмм и организаций телерадиовещания ;
- Вашингтонским договором об интеллектуальной собственности в отношении интегральных микросхем.

# СОГЛАШЕНИЕ ПО СЕЛЬСКОМУ ХОЗЯЙСТВУ

**ОБЯЗАТЕЛЬСТВА УЧАСТНИКОВ СОГЛАШЕНИЯ:**

- Замена всех нетарифных мер (импортные квоты, лицензирование импорта и др.) эквивалентными по эффекту таможенными пошлинами.
- Сокращение внутренней поддержки национальных производителей сельскохозяйственных товаров.
- Снижение экспортных субсидий.

**ПОДДЕРЖКА ВНУТРЕННИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ**

- Соглашением предусмотрено проведение расчета Агрегатного показателя внутренней поддержки (АПП) и поэтапного снижения АПП.

**ЗАЩИТНЫЕ МЕРЫ**

- введение дополнительной защитной пошлины
- **тарифные квоты**

Ведение дополнительной защитной пошлины возможно, если:

- объем импорта превысит «триггерный» уровень;
- цена на продукт окажется ниже «триггерного» уровня.

# ВИДЫ ВНУТРЕННИХ ПРОГРАММ ПОДДЕРЖКИ

## «Зеленый» пакет субсидий

- на научные исследования, борьбу с вредителями, подготовку кадров, развитие инфраструктуры для сельского хозяйства (дороги, электро-, газо-, водо-снабжение, дренажные системы и другие субсидии);
- участие правительств в программах страхования доходов;
- выплаты в порядке помощи при стихийных бедствиях;
- Выплаты на создание государственных резервов;
- платежи по программам охраны окружающей среды;
- платежи по программам помощи

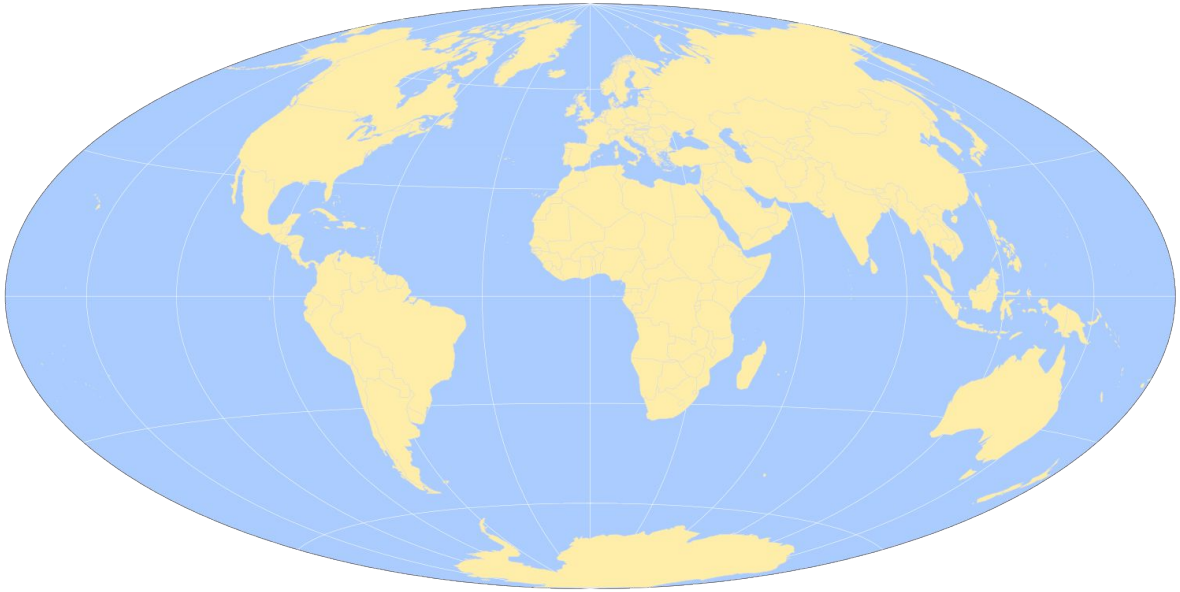
# «Желтый» пакет субсидий

- прямые **экспортные** субсидии (например, продажа государством товаров для их последующего экспорта по цене ниже, чем на внутреннем рынке; выплаты, возникающие за счет снижения налоговых и иных видов бремени на **экспортируемый** товар; субсидии, выдача которых зависит от включения товара в **экспортную** номенклатуру)
- внутренние транспортные и фрахтовые расходы, субсидируемые правительствами исключительно продукции при их поставках на **экспорт**
- предоставление дотации на операции, связанные с **экспортными** продажами (включая расходы на внешний транспорт) и другие.

# СОГЛАШЕНИЕ ПО СВЯЗАННЫМ С ТОРГОВЛЕЙ ИНВЕСТИЦИОННЫМ МЕРАМ (ТРИМС)

***Запрещенные меры:***

- **1. Требование, чтобы предприятие с иностранным капиталом использовало, определенную долю национальных товаров для производства своей продукции;**
- **2. Требование, чтобы предприятие с иностранным капиталом покупало импортную продукцию в определенной пропорции по отношению к национальной продукции;**
- **3. Требование обязательного экспорта фиксированной доли производимой продукции;**
- **4. Требование, ограничивающее доступ предприятия к иностранной валюте.**



Благодарю за внимание!