



bright box

Дополнительное
телематическое
оборудование в авто Remoto

О компании bright box

Основная специализация: Автобизнес

Основные направления деятельности:

- Мобильные приложения – Dealer Mobility™
- Телематическое доп. оборудование для авто – Remoto™
- Опыт создания аналитических системы (Microsoft BI)
- Опыт создания веб порталов(интранет, экстранет решения) (Microsoft SharePoint)

Компания имеет офисы в следующих городах:

- Россия, Москва – центр продаж, маркетинга, ключевые сотрудники производства (РП, архитекторы, консультанты), разработчики
- Россия, Екатеринбург – региональное представительство

Статусы компании:

- Windows Azure Inner Circle
- Content & Collaboration Gold
- Единственная в России ИТ компания – ассоциированный член Ассоциации Российские автодилеры

О компании bright box

Основные реквизиты компании:

- 2012 год открытия компании
- Жизненная стадия компании - Стартап
- Управляющий директор продажи и маркетинг – Иван Мишанин (im@brightbox.ru , +79055656363, skype ivanmishanin)
- Управляющий директор по производству и технологиям – Александр Димченко (ad@brightbox.ru , +79096476020 , skype alexaksander.dimchenko)
- Головной офис – г. Москва, Павелецкая набережна д. 8 стр. 6 офис 104

BizSpark реквизиты:

- Live id - Aleksander.Dimchenko@gmail.com
- Дата вступления – август 2012 года
- MSDN id – 1400397535

Команда

- **Александр Димченко** - управляющий директор, опыт работы в ИТ с 2004 года. Последние 5 лет на руководящих позициях в российских и западных ИТ компаниях. Последнее место работы - руководитель сервисной практики Incadea Rus
- **Иван Мишанин** - управляющий директор, опыт работы в ИТ с 2003 года. Последние 6 лет на руководящих позициях в российских и западных ИТ компаниях. Последнее место работы - директор по развитию бизнеса Incadea Rus
- **Виталий Баум** - менеджер продукта, опыт работы в ИТ с 2005 года. Последние 3 года на позиции архитектора ИТ решений. Последнее место работы - архитектор в Microsoft Consulting Services
- **Кирилл Слета** - архитектор продукта, опыт работы в ИТ с 2005 года. Последние 5 лет на позиции архитектора ИТ решений/продуктов. Последнее место работы - архитектор в Incadea Rus

Рынок. Потребность

По результатам исследования рынка были выявлены потребности конечных владельцев автомобилей связанных с удаленным управлением автомобилем через свой смартфон/планшет.

Существует три ключевых потребностей автомобилистов:

- Проверять состояние и положение автомобиля - 78%
- Контролировать автомобиль - 69%
- Настроить поведение автомобиля под себя (например температура салона) - 63%

Данные проблемы частично решают автомобильные сигнализации

- Высокая стоимость - Remoto стоит в 2-3 раза дешевле
- Неудобно пользоваться - нужны доп модули для сигнализаций
- Неудобный дизайн решения

РЫНОК. ЕМКОСТЬ

Основной потребитель:

- Возраст 25-45 лет, средний или высокий доход, полная занятость
- Автомобиль стоимостью от 500 000 до 1 000 000 рублей (порядка 65% всех продаваемых автомобилей)

Емкость рынка - 10% - 20% от объема продажи новых автомобилей

- Оценки дистрибуторов автомобилей
- Ключевой партнер Kia Motor Rus планирует устанавливать в первый год на 5-10% своих новых автомобилей (12-20 тысяч штук)

Емкость в штуках/ деньгах в России

- Объем рынка новых автомобилей - 2,8 млн штук
- Объем устройств - 250 000 - 500 000 штук в год
- Объем в рублях - 40 млн - 80 млн долларов США в год

Емкость в штуках/ деньгах в БРИК

- Объем устройств - 2 500 000 - 5 000 000 штук в год
- Объем в рублях - 400 млн - 800 млн долларов США в год

Конкуренты

Косвенные конкуренты, присутствующие на территории РФ

- Производители сигнализаций, охранных и прочих телематических устройств для автомобиля (Старлайн, Пандора, Шерхан и т.д.) Объем продаж - 500 000 - 600 000 штук в год

Прямые конкуренты (нет на территории РФ)

- Viper.com
- Connect2car.com
- Dronemobile.com

Конкурентные преимущества

- Низкая стоимость - заработок на подписке, а не на оборудовании (низкий порог вхождения)
- Устройство все в одном (например, не нужен модуль обхода иммобилайзера авто)
- Удобство использования (нужные функции в смартфоне)

Модель монетизации

Два вида денежного потока:

- Продажа оборудования - 4 500 - 6 000 рублей для конечного клиента
- Подписка на право использования сервиса - 130 рублей в месяц включая передачу данных

Компания зарабатывает на подписке, оборудование по себестоимости

Низкая цена подписки и оборудования позволит использовать эту технологию большому числу автовладельцев.

В случае, если данное оборудование будет предустанавливаться производителями, количество пользователей вырастет существенно.

Стартовые инвестиции составили 200 000 долларов США

Финансовая модель

Оценочная стоимость компании(исходя из контрактов) - 3,38 млн долларов США

- Gross Revenue+ EBITDA*4

Основные показатели высоковероятного контракта на дистрибуцию оборудования через Kia Motor Rus

- Первая партия должна быть поставлена до конце 2013 года
- Kia Motor Rus планирует продать за 2014 год не менее 10 000 штук
- Билайн - Провайдер для передачи данных

Финансовая модель составлена исходя из пессимистичного сценария (один клиент - Kia Motor Rus)

Показатель	2014	2015
Revenue	1,3 млн \$	1,6 млн \$
EBITDA	0,4 млн \$	0,9 млн \$

Маркетинговая стратегия

2013 год

- Обкатка сервиса вместе с Kia Motor Rus

2014 год

- Развитие продаж через Kia Motor Rus
- Продажи через дилерскую сеть Hyundai Motor CIS
- Активное привлечение других OEM
- Начало онлайн продажи в Москве в Q1 2014
- Начало онлайн продаж в крупных городах РФ - Q3 2014

2015 год

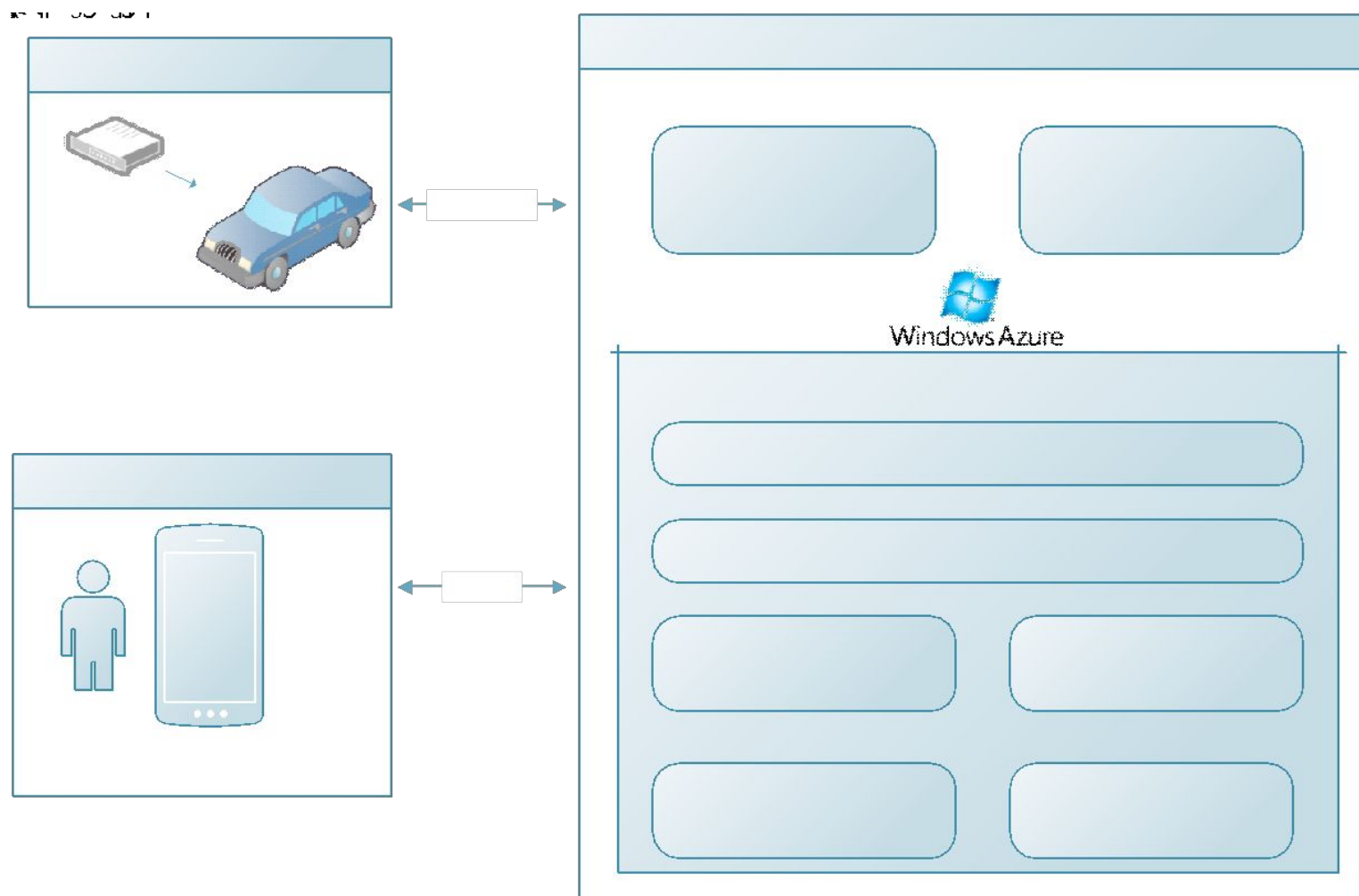
- Начало продаж в странах БРИК (1-2 страны)
- Онлайн продажи на территории СНГ

Телематическое оборудования для автомобиля:

- Программно-аппаратная платформа
- Платформа состоит из:
 - Мобильное приложение для смартфонов
 - Сервер приложений
 - Дополнительное оборудование для автомобиля
- Мобильное приложение поддерживает платформы
 - iOS
 - Android
 - Windows 8, Phone – бета



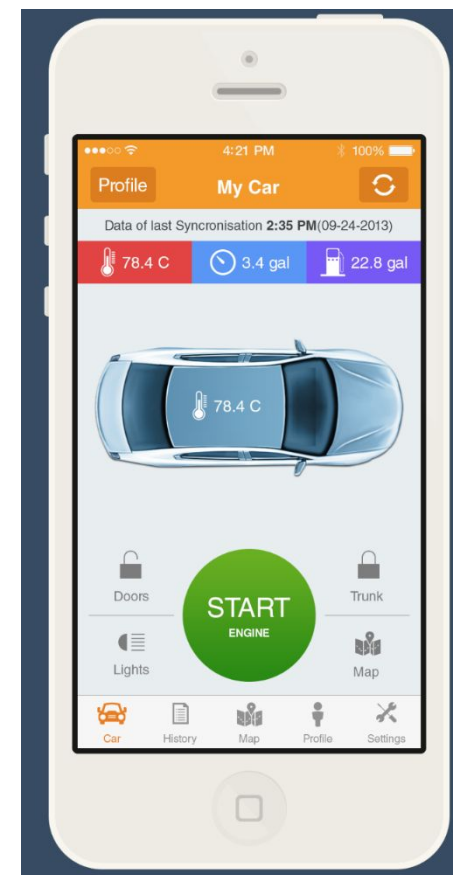
Архитектура решения



Remoto – ключевые функции

Предоставляет конечному клиенту сервисы:

- **Состояние автомобиля**
 - Пробег автомобиля – консолидация и анализ, Big Data
 - Статус закрытия дверей
 - Остаток пробега на текущем уровне топлива
 - Температура в салоне
 - Коды ошибок и прочее
- **Управление автомобилем**
 - Закрытие дверей
 - Прогрев или охлаждение салона за счет запуска двигателя
 - В перспективе большой набор функций
- **Прочие возможности**
 - Определение местоположение автомобиля на парковке
 - Просмотр маршрута движения автомобиля за определенный период



Возможности

Комфорт

Мечтаете оказаться в теплой машине в холодный зимней день?
Или в прохладном салоне в летнюю жару?

- Не проблема. Remoto позволит Вам запустить двигатель автомобиля через Ваш смартфон.

Remoto позволит Вам:

- Включить и заглушить двигатель удаленно в т.ч. по расписанию или по температуре
- Турботаймер для авто с турбированным двигателем позволит продлить срок жизни турбины вашего авто

Возможности

Удобство

Не можете найти свою авто среди моря машин на парковке около магазина, аэропорта или стадиона?

- Remoto позволит найти Вам автомобиль на карте и укажет направление

Ваш родственник забыл в машине сумку и ему нужно забрать ее именно сейчас и единственная проблема – машина в Москве, а Вы в командировке в Санкт-Петербурге?

- Remoto позволит Вам открыть двери/багажник автомобиля, а потом удаленно закрыть двери.

Возможности

Контроль

Не помните закрыли ли Вы вашу машину, а идти до нее далеко либо нет времени?

- Не проблема, Remoto позволит Вам удаленно закрыть двери автомобиля и поставить машину на штатную охранную систему.

Переживаете за свою машину, когда за ее рулем родственник или друг?

- Remoto покажет Вам маршрут движения автомобиля и предупредит, если машина покидает выделенную зону или превысила скорость.

Волнуетесь за свою машину, паркуя его в незнакомом месте?

- Не проблема. Remoto уведомит Вас в случае удара, попытки эвакуации Вашей машины

Наши контакты

Иван Мишанин

Управляющий директор

+7 (905) 565-6363

im@brightbox.ru

Александр

Димченко

Управляющий директор

+7 (909) 647-6030

ad@brightbox.ru

Адрес: г. Москва,

Павелецкая наб. д.8 стр.6

Web сайты: www.brightbox.ru

www.dealermobility.ru

Почта: info@brightbox.ru

Т./ф.: +7 495 929 7075