

Бизнес с CarKit

Секреты успешной работы с Parrot



Для чего нужен CarKit?

CarKit – автомобильное устройство беспроводной громкой связи

Для нашего потребителя – это удивительно удобный, качественный, а главное, действительно необходимый аксессуар



Для нашего партнера – это отличное дополнение к существующему бизнесу



Parrot для потребителя!



- это востребованный набор функциональных качеств, эстетики и качества

- В среднем авто владелец проводит за рулем 1,5-2 часа в день
- Использование телефона за рулем – острая необходимость
- Телефон за рулем – это неудобство и повышенная аварийность



Люди осознают это

и готовы рассмотреть решения этой проблемы!

Не только для себя, но и для своих родных и близких...



Более чем в 50 странах осознана опасность телефона за рулем и принято законодательство запрещающее его использование без carkit ! В том числе и в России, Украине, Казахстане...

Parrot для потребителя!

Решение для любого автомобиля, любого мобильного телефона, любого потребителя...

- Parrot предлагает продукты на любой вкус:
 - Бюджетные и престижные по цене
 - Невидимые и притягивающие взгляд по дизайну
 - Универсальные и профессиональные в использовании
 - Базовые и революционные по функционалу
 - Для автомобилистов и мотоциклистов



Parrot для потребителя!



Достаточно сказать что ...

- Parrot - первый в мире carkit Bluetooth
- Parrot - первый в мире carkit сертифицированный Apple для iPhone
- Parrot является лидером продаж в мире с долей рынка в Европе 80%
- Parrot выбран авто концернами Renault, Peugeot, Nissan, Ford, VW, др...
- Parrot технология используется в системах Pioneer, Alpine, JVC, Kenwood
- Parrot пользуются уже более 20 000 000 авто владельцев
- и это далеко не все! Но эта презентация не об этом...





Parrot для партнеров

Для автомобильных дилерских центров, технических и станций сервисного обслуживания - Это уверенная возможность увеличить свою прибыль !

Как правило, вы заинтересованы в :

- Увеличении объемов продаж
- Увеличении объема предоставляемых услуг
- Привлечении новых и удержании существующих клиентов
- Снижении непредвиденных расходов
- Стабильном и отлаженном сотрудничестве

Parrot отвечает всем этим требованиям !

но обо всем по порядку...





Parrot для партнеров

1. Увеличение объемов продаж

- Количество проданных carkit на 100 новых авто в Европе – от 15 до 80%
- Уникальность продукта в его универсальности: он может быть предложен покупателю в 99% случаев:
 - **Любая стоимость:** от 4 000 до 13 000 рублей.
 - **Любой автомобиль:** имеются кабели для всех авто
 - **Любой телефон:** универсальная совместимость
 - **С установкой и без:** универсальные и стационарные комплекты
 - **Любой интерьер авто:** с дисплеем, без, а также «штатная» установка
 - **В любой момент:** до, во время и после продажи автомобиля (при ТО)
 - **Любой клиент:** частный покупатель, корпоративный клиент



Parrot для партнеров

2. Увеличение объемов предоставляемых услуг

- Помимо продажи непосредственно устройства Parrot, вы можете предложить дополнительные услуги, как в момент продажи, так и в последующем:



- **Установка оборудования:** простейшая процедура, по факту занимающая 1 час, но по времени не регламентируется
- **Подбор интерфейсного кабеля:** имеются решения для подключения к аудио системе и к клавишам на руле
- **Обновление программного обеспечения (прошивки):** прошивка устройств постоянно обновляется для поддержки работы с новыми телефонами, улучшения качества звука. Периодически возникает необходимость ее обновления: занимает 2 минуты, но по времени не регламентируется



Parrot для партнеров

2. Привлечение клиентов

- Наличие того или иного оборудования, в частности Parrot, может повлиять на решение клиента о месте приобретения автомобиля:
 - Штатная громкая связь значительно дороже и предоставляется в составе дорогой аудио системы либо более дорогой комплектации. **Parrot дает возможность предложить альтернативное решение**
 - Жесткие ограничения на условия продажи автомобилей зачастую не позволяют проводить эффективные акции для привлечения клиентов. **Универсальность продуктов Parrot (все авто, все телефоны) дает возможность различным маркетинговым акциям**



Parrot для партнеров



2. Снижение скрытых издержек

- При работе с дополнительным оборудованием, важно учитывать не только заработок при его продаже, но также возможные непредвиденные расходы в дальнейшем. Parrot обеспечивает:
 - **Стабильность цен:** обеспечивает ликвидность продукции и ликвидирует «неликвид» на складе
 - **Оптимальный ассортимент:** Оптимальная оборачиваемость склада
 - **Качество оборудования:** место мирового лидера обязывает
 - **Качество установки и сохранение гарантии автомобиля:** использование детальных технических карт и специализированных кабелей, сводит на нет возможность некорректной установки (**также**).
 - **Устранения неисправностей без демонтажа:** большинство проблем решается с помощью обновления прошивки по Bluetooth либо USB без установщиков.



Parrot для партнеров

2. Стабильность сотрудничества

Успешность должна быть **стабильной и долгосрочной**. На наш взгляд важно настроить взаимоотношения один раз с надежным партнером и идти дальше в развитии компании, а не постоянном решению проблем. Именно по этому, мы обеспечиваем стабильность следующим:

- **Ценовая политика:** защита от демпинга со стороны интернет-магазинов
- **Гарантированная маржинальность:** четкая структура цен на всей территории РФ
- **Наличие на складе:** компания WiFree также является импортером
- **Оперативная доставка:**



MP3



USB



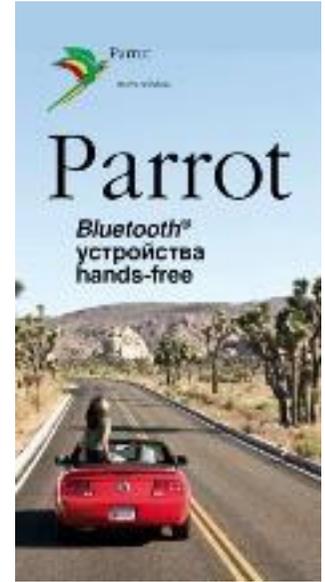
Parrot для партнеров

А также Parrot – это:

- **Обширная информационная деятельность**
- **Рекламные и маркетинговые материалы, демонстрационные стенды**
- **Удовлетворенность клиента:** пользователи по настоящему влюбляются в Parrot при его использовании
- **Техническое и информационное обслуживание:** работа технических консультантов с 8.00 до 22.00 без выходных. База знаний online.
- **Гарантия 2 года**



Parrot в России



www.parrot.com

www.wifree.ru



 Bluetooth®

 **WIFREE**
wireless freedom







