

СТРАХОВАЯ ГРУППА МСФ

МОСКВА

Развитие партнерских отношений с Украиной в 2010г.

Старые проблемы и Новые возможности

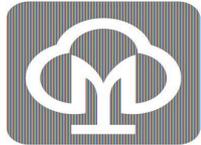


СГ МСК

МСК-ЛАЙФ

SOVITA

МОСКВА РЕ



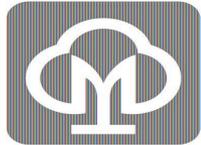
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Содержание

- Итоги 2009г. на рынке России
- Москва Ре – итоги 2009г.
- Москва Ре – цели на украинском рынке 2010г.
- Москва Ре – Единый Перестраховочный Центр Группы МСК





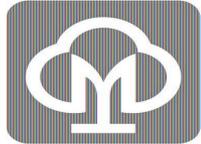
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Содержание

- **Итоги 2009г. на рынке России**
- Москва Ре – итоги 2009г.
- Москва Ре – цели на украинском рынке 2010г.
- Москва Ре – Единый Перестраховочный Центр Группы МСК





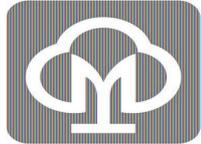
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Основные сведения о Москва Ре

- Год основания компании – 1996г.;
- Год основание представительства в Киеве – 2000г.
- Уставный капитал компании – 10 млн. долл.США;
- Подписанная брутто-премия в 2009г. = 35,7 млн. долл.США;
- Инвестиционный портфель = 48 млн. долл.США;
- С 2007г. Москва Ре в составе СГ МСК;
- С конца 2009г. Москва Ре отвечает за все перестрахование Группы – Единый Перестраховочный Центр СГ МСК.





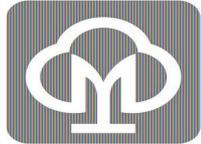
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСХ

МОСКВА

Международный рейтинг Москва Ре «ВВ», прогноз «Стабильный»

- **Рейтинг международного рейтингового агентства Standard & Poor's:**
 - Присвоен «В», прогноз «Стабильный» - янв. 2005г.
 - Повышен до «В+», прогноз «Стабильный»- сент.2005г.
 - Повышен до «ВВ-», прогноз «Позитивный»- нояб.2007г.
 - Повышен до «ВВ», прогноз «Стабильный» – апр. 2010г.





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

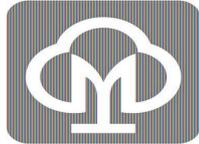
МОСКВА

Итоги кризиса на страховом рынке России в 2009г. vs 2008г.

СТРАХОВАНИЕ В РОССИИ (без ОМС):

- Кол-во компаний сократилось с 786 до 702 (9%);
- УК сократился на 4% до 5,1 млрд.долл. США;
- БП сократилась на 8% до 17,7 млрд. долл. США;
- Убытки выросли на 14% до 9,8 млрд. долл. США;
- Сборы премии основных Страховых Групп РФ:
 - Росгосстрах – 2,33 млрд.долл.США, доля рынка 13%
 - Ингосстрах – 1,56 млрд.долл.США, доля рынка 9%;
 - СОГАЗ – 1,45 млрд. долл.США, доля рынка 8%;
 - РЕСО – 1,05 млрд.долл.США, доля рынка 6%;
 - СГ МСК – 0,8 млрд. долл. США, доля рынка 5%;





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСН

МОСКВА

Итоги кризиса на рынке перестрахования России, 2009г. vs 2008

ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ В РОССИИ:

- Кол-во компаний, пишущих входящее перестрахование, сократилось со 198 до 173 (13%).
- Брутто-премия входящего перестрахования сократилась на 20% с 1,85 до 1,48 млрд. долл. США;
- Выплаченные убытки по перестрахованию сократились на 12% с 0,6 до 0,5 млрд.долл. США;
- Доля схемного перестрахования увеличилась на 5%;
- На рыночное перестрахование приходится не более 40-45%;
- Часть региональных перестраховщиков была поглощена крупными московскими холдингами.





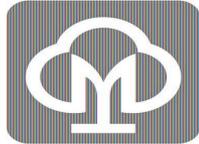
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Содержание

- Итоги 2009г. на рынке России
- **Москва Ре – итоги 2009г.**
- Москва Ре – цели на украинском рынке 2010г.
- Москва Ре – Единый Перестраховочный Центр Группы МСК





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Премия и убытки Москва Ре всего, 2006-2009гг.

Млн. долл.





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Москва Ре на рынке перестрахования России в 2009г.

- Брутто-премия с учетом всего блока СГ МСК перестрахование = 35,7 млн.долл. США. или 6% от всего рыночного перестрахования РФ;
- Место в рейтинге по Брутто-премии (оценочно):
 - «4» среди профессиональных перестраховщиков;
 - «2-3» среди рыночных проф. перестраховщиков
- Операционный результат в 2009г. улучшился в 1,7 раза по сравнению с 2008г. (13,4 млн.долл.США)
- Финансовый результат улучшился в 2,2 раза (прибыль 1,4 млн.долл.США)





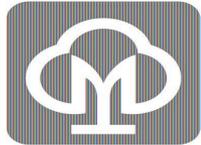
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Премия и убытки Москва Ре в Украине, 2006-2009гг.

Млн. долл.





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

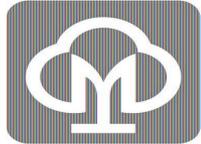
МОСКВА

Москва Ре на рынке перестрахования Украины, 2009г. vs 2008г.

ЭФФЕКТ СЖАТИЯ БИЗНЕСА:

- Сокращение кол-ва компаний, дающих премию с 26 до 13 компаний;
- Сокращение брутто-премии более чем в 2 раза;
- Сокращение убытков на 20%;
- Сокращение сметы Киевского предст-ва в 2 раза, персонала – до 2 чел., переезд в другой офис.





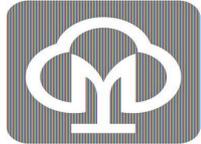
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСН

МОСКВА

Старые проблемы украинского рынка

- Регулятивная политика государства (налоги, ВТО)
- Поглощение иностранными компаниями страховщиков Украины
- Блокирование депозитных счетов в банках
- Неплатежи в адрес нерезидентов
- Недостаточно финансовых ликвидных средств





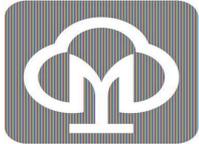
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Старые проблемы сотрудничества Москва Ре с украинскими компаниями

- Увеличение доли авто в украинском портфеле;
- Увеличение кол-ва необоснованных убытков;
- Сокращение поступления денежных средств;
- Увеличение расходов на юридическое сопровождение украинского бизнеса в 5 раз:
 - 3 дела в украинских судах
 - по неоплаченной премии;
 - по убыткам без премии;
 - по имущественному убытку с признаками мошенничества.





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

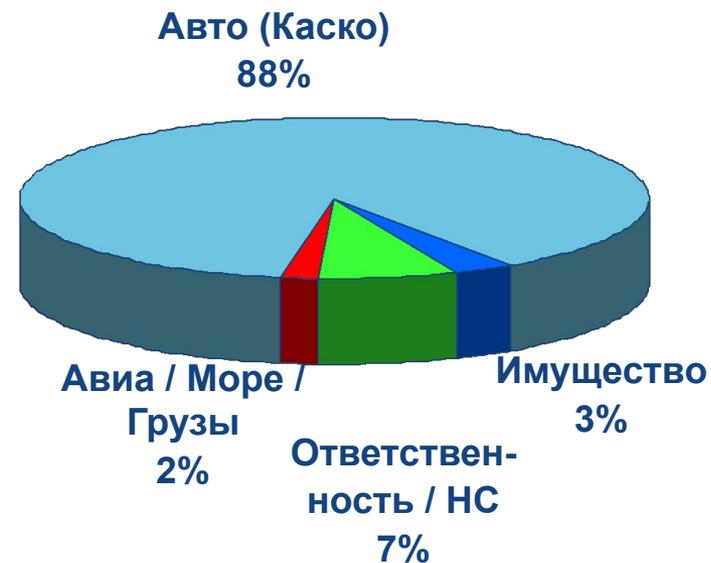
МОСКВА

Премия по видам бизнеса 2008г.

Брутто-премия 2008, всего



Брутто-премия 2008, Украина



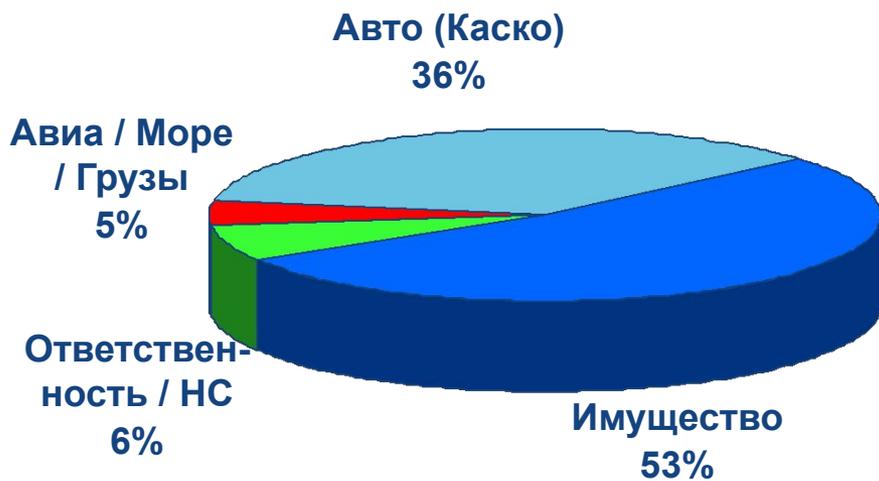


СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

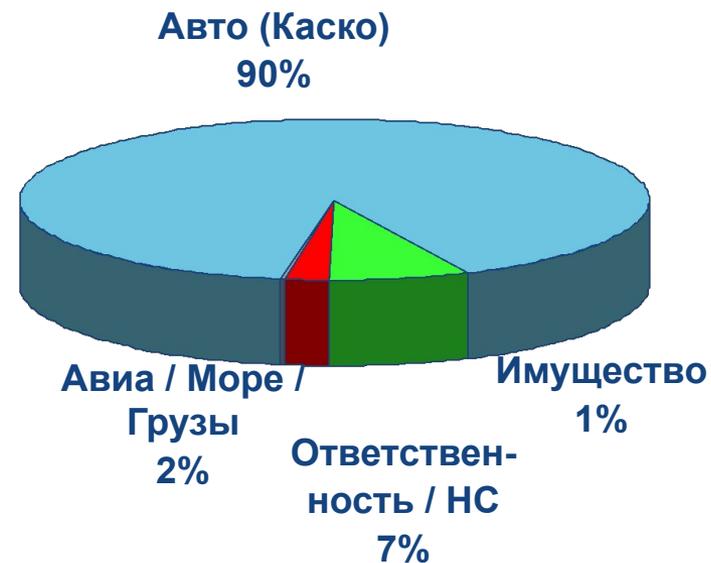
МОСКВА

Премия по видам бизнеса 2009г.

Брутто-премия 2009, всего



Брутто-премия 2009, Украина





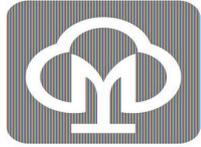
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Содержание

- Итоги 2009г. на рынке России
- Москва Ре – итоги 2009г.
- **Москва Ре – цели на украинском рынке 2010г.**
- Москва Ре – Единый Перестраховочный Центр Группы МСК





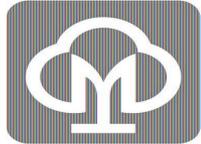
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Наши цели на украинском рынке в 2010г.

- Выстраивание **ОБОЮДОВЫГОДНЫХ** отношений с украинскими партнерами;
- Максимальное использование рейтинга и 10-летнего опыта работы на рынке Украины;
- Активизация деятельности ОАО «Москва Ре» на украинском рынке:
 - Привлечение большего числа партнеров, включая брокеров;
 - Увеличение объема продаж (в 3-4 раза);
 - Увеличение доли Украины в портфеле с 2% до 8%;
 - Увеличение прибыльности украинского портфеля.





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСН

МОСКВА

Что мы не приемлем в партнерских отношениях

- Попытку переложить свои проблемы на плечи партнера;
- Односторонние действия, которые ведут к ухудшению финансовых показателей партнера;
- Недобросовестную селекцию рисков;
- Неоплату перестраховочной премии с дальнейшим зачетом на будущие убытки;
- Попытку ввести партнера в заблуждение;
- Попытку осуществить действия, носящие явно мошеннический характер.





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Что мы ожидаем от партнеров

- Намерения вести долгосрочные партнерские отношения на добросовестных и паритетных началах;
- Прозрачности и открытости информации о состоянии компании;
- Предоставления полной и достоверной информации о рисках;
- Надлежащего оформления документов;
- Своевременной оплаты премии;
- Чистоплотности в финансовых отношениях.





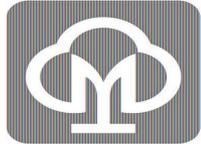
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Что мы предлагаем партнерам

- Рейтинг Москва Ре “BB” международного агентства Standard & Poor’s”, прогноз «Стабильный»;
- Опыт и профессионализм сотрудников Москва Ре;
- Перестраховочные емкости Страховой Группы «МСК»;
- Предоставление перестраховочного бизнеса в украинские страховые компании под взаимность СГ МСК;
- Полная и своевременная оплата убытков;
- Консультативная поддержка;
- Оперативное предоставление котировок;
- Семинары и обучение.





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Содержание

- Итоги 2009г. на рынке России
- Москва Ре – итоги 2009г.
- Москва Ре – цели на украинском рынке 2010г.
- Москва Ре – Единый Перестраховочный Центр Группы МСК

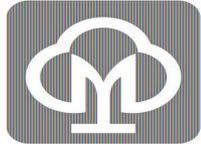


Входящее перестрахование в Группе СГ МСК на базе Москва Ре

До интеграции

После интеграции





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

С 2010г. Москва Ре - Единый Перестраховочный Центр Группы МСК

- Повышение лимитов брутто-удержаний:
 - По имуществу: с 20 до 50 млн.долл.США;
 - И по морю, и по грузам: с 3 до 5 млн.долл.США;
- Усиление репутации Москва Ре как единственного перестраховщика страховой Группы;
- Появление нового сегмента больших рисков для МРе за счет возможностей СГ МСК;
- Совместное участие Москва Ре с СГ МСК в тендерах;
- Снижение уровня операционных затрат на вход. перестрахование;
- Оптимизация процесса урегулирования убытков.





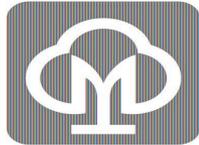
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСН

МОСКВА

Преимущества Москва Ре как Единого Перестраховочного Центра

- Дополнительный андеррайтинг на этапе получения прямых рисков;
- Анализ всего портфеля рисков СГ МСК, превышающих нетто-удержания;
- Москва Ре дает рекомендации по нетто-удержаниям прямого портфеля Группы (доп. механизм контроля);
- Более эффективный механизм использования взаимности;
- Существенное снижение затрат на ретрозащиту.





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Максимальная емкость

Вид	Максимальная емкость*, USD.	
	Факультатив	Облигатор
Имущество		
Имущество юр. лиц, СМР	50 000 000	3 000 000
Имущество физ.лиц	10 000 000	3 000 000
Море (КАСКО+ГО)	5 000 000	1 500 000
Грузы	5 000 000	1 500 000
Авиа		
Авиа (КАСКО+ГО)	1 500 000	750 000
Космос - имущественные риски	300 000	
Несчастный случай		
Несчастный случай	1 000 000	1 000 000
Выезжающие за рубеж	300 000	300 000
Автотранспорт		
КАСКО	400 000	400 000
Ответственность		
Профессиональная ответственность	1 000 000	1 000 000
Фин. риски	100 000	100 000

* СНГ, бывшие СССР





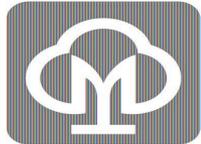
СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА

Наши дальнейшие шаги

- Утверждение секьюрити листа украинских компаний;
- Оговорки в Ген. соглашения и облигаторы, мультивалютные секции (USD, EUR, гривны, рубли);
- Участие в основных мероприятиях страховщиков на рынке Украины;
- Обучения, методическая и консультативная поддержка для наших украинских партнеров.





СТРАХОВАЯ ГРУППА МСК

МОСКВА



Спасибо за внимание!

