

Государственное образовательное учреждение высшего
профессионального образования

**РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ
ПРАВОСУДИЯ**

**Гражданское законодательство и проблемы его применения в
таможенной сфере.**

**Международные правила заключения договоров купли-продажи.
ИНКОТЕРМС.**

факультет повышения квалификации

Лектор

Егоров Константин Валентинович

Ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин Казанского филиала РАП, к.ю.н.

e-mail: ke@law-kazan.ru

Сайт: www.law-kazan.ru

тел. кафедры: 2725334

Государственное образовательное учреждение высшего
профессионального образования

**РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ
ПРАВОСУДИЯ**

**Гражданское законодательство и проблемы его применения в
таможенной сфере.**

**Международные правила заключения договоров купли-продажи.
ИНКОТЕРМС.**

факультет повышения квалификации

ЦЕЛЬ ЛЕКЦИИ:

1. Сформировать доктринальное представление о взаимосвязи гражданского и таможенного права.
2. Указать на практическое значение отдельных видов такой связи.

ПЛАН ЛЕКЦИИ:

1. Источники правового регулирования
2. Отдельные смежные категории, предопределяющие взаимосвязь отраслей
3. Механизмы взаимодействия отраслей
4. Коллизии взаимодействия
5. Реализация фискальной функции таможенных органов и условия внешнеторговых контрактов
6. ИНКОТЕРМС – 2000 для целей определения таможенной стоимости товаров
7. Корректировка таможенной стоимости товара в зависимости от базисных условия контракта

1. ИСТОЧНИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

1. Таможенный кодекс РФ
2. Гражданский кодекс РФ. Часть 1. Часть 2. Часть 3. Часть 4.
3. Закон РФ от 21.05.1993 N 5003-1 «О таможенном тарифе» (ред. от 28.06.2009) (Раздел IV. Методы определения таможенной стоимости; Тарифные льготы)
4. Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. от 22.07.2008) «О валютном регулировании и валютном контроле»
5. Федеральный закон от 22.07.2005 N 116-ФЗ (ред. от 23.07.2008) «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» (правовое положение резидентов особой экономической зоны)
6. Федеральный закон от 09.07.1999 N 160-ФЗ (ред. от 29.04.2008) «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации»
7. Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 02.02.2006) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»

2. Отдельные правовые категории и институты предопределяющие взаимосвязь отраслей

Правовые категории - наиболее общие и фундаментальные понятия, отражающие существенные, всеобщие свойства и отношения в праве. (Субъекты, объекты, обязательства и т.п.)

Правовой институт - совокупность относительно обособленных норм, регулирующих близкий круг общественных отношений (например, институт права собственности в гражданском праве, институт обеспечения исполнения обязательств..).

2.1. Категория объектов гражданских и таможенных правоотношений

Объект таможенного правоотношения - порядок перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу.

Объекты гражданских прав - вещи, включая деньги и ценные бумаги; интеллектуальная собственность.
Основное качество - оборотоспособность

Оборотоспособность объектов гражданских прав в таможенном правоотношении обусловлена:

- Условиями заявленного таможенного режима;
- Наличием запретов и ограничений экономического и неэкономического характера.

2.2. Категория субъектов гражданских и таможенных правоотношений

- Участники таможенных правоотношений
- Лица в гражданском праве
- Правоспособность

Специальная правоспособность субъектов таможенных правоотношений:

1. Таможенные брокеры
2. Таможенные перевозчики
3. Таможенные склады, СВХ
4. Банки, страховые компании участвующие в системе обеспечения таможенных платежей

2.3. Институт гражданско-правовых сделок в таможенных правоотношениях

Сделками признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей. (ст. 153 ГК)

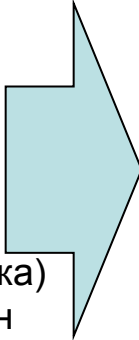


Односторонние сделки

для совершения которой в соответствии с законом, иными правовыми актами или соглашением сторон необходимо и достаточно выражения воли одной стороны.

Договоры

Для заключения договора необходимо выражение согласованной воли двух сторон (двусторонняя сделка) либо трех или более сторон (многосторонняя сделка).



Односторонне-обязывающие договоры

2.3.1. Виды гражданско-правовых сделок в таможенных правоотношениях

ОДНОСТОРОННИЕ СДЕЛКИ:

- 1. Доверенность** - письменное уполномочие, выдаваемое одним лицом другому лицу для представительства перед третьими лицами.
- 2. Банковская гарантия**

ДОГОВОРЫ:

- 1. Обслуживающие участников ВЭД (заключаются со специальными субъектами таможенного права или с таможенными органами)**
- 2. Собственно внешнеторговые сделки**
- 3. Договоры перевозки и экспедиции**
- 4. Договоры об обеспечении уплаты таможенных платежей**

2.3.2. Договоры обслуживающие участников ВЭД (заключаются со специальными субъектами таможенного права или с таможенными органами)

- 1. Договор с таможенным перевозчиком**, для целей перевозки товаров, находящихся под таможенным контролем (гл. 11 ст. 93 ТК)
- 2. Договор со складом временного хранения** для целей хранения товаров, находящихся под таможенным контролем (ст. 108 ТК, гл. 47 ГК - Договор хранения)
- 3. Договор с таможенным брокером** для целей совершения от имени декларанта или других заинтересованных лиц по их поручению таможенных операций. (гл. 15 ТК)
- 4. Договоры страхования** ответственности таможенных перевозчиков, таможенных брокеров, таможенных складов, складов временного хранения.
- 5. Договоры страхования** в обеспечение оплаты таможенных платежей

Публично-правовые ограничения по сделкам в сфере таможенных правоотношений

- **ст. 9, ст. 421 ГК РФ предполагают принцип свободы договора**
Договоры, заключаемые в сфере таможенного дела имеют ряд исключений из этого правила:
 1. Для заключения договоров перевозчику, брокеру, складам, банкам, страховым компаниям требуется специальная правоспособность (включение в реестр).
 2. Отказ таможенного перевозчика от заключения договора при наличии у этого перевозчика возможности осуществить перевозку товаров не допускается.
 3. Отказ таможенного брокера (представителя) от заключения договора при наличии у него возможности оказать услугу или выполнить работу не допускается.
 4. Недопустимы отказы таможенного склада и СВХ при наличии соответствующих возможностей;
 5. Возможность ограничения сферы деятельности перевозчика и ряд. Других ограничений

2.3.3. договоры международной купли-продажи или другие виды договоров, заключенных при совершении внешнеэкономической сделки

1. Конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам <*> (заключена в г. Риме 19.06.1980)
2. Конвенция о законе, применимом к международной купле-продаже товаров <*> (заключена в г. Гааге 15.06.1955)
3. Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров <*> (заключена в г. Гааге 22.12.1986)
4. **Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров <*> (заключена в Вене 11.04.1980)**
5. Конвенция о международных гарантиях в отношении подвижного оборудования <*> (заключена в г. Кейптауне 16.11.2001)
6. Конвенция Организации Объединенных Наций об уступке дебиторской задолженности в международной торговле <*> (принята в г. Нью-Йорке 12.12.2001 Резолюцией 56/81 на 85-м пленарном заседании 56-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН)
7. **ИНКОТЕРМС-2000**

2.3.4. Договоры перевозки и транспортной экспедиции

Договоры перевозки (гл. 40 ГК) По договору перевозки груза перевозчик обязуется доставить вверенный ему отправителем груз в пункт назначения и выдать его управомоченному на получение груза лицу (получателю), а отправитель обязуется уплатить за перевозку груза установленную плату.

ВНИМАНИЕ: необходимо отличать от договора аренды Транспортного средства.

Договоры с экспедитором (лицо, действующее по договору транспортной экспедиции в соответствии с ГК РФ). Заключается для целей ВТТ (ст. 80 ТК)

Основные функции:

Обеспечение движения товара от места производства до потребителя:

- Определение маршрута транспортировки
- Обеспечение хранения товара
- Погрузочно-разгрузочные операции
- Полный спектр логистических услуг
- Оформление документации

Основные соглашения в области международных перевозок

- **Дорожные (Авто):** Конвенция о договоре международной перевозки грузов автотранспортом (КДПГ) плюс КДПГ с применением книжки МДП 1975 г.
- **Морские:** Гамбургские правила 1978 г. (Конвенция ООН о морской перевозке грузов. Гаагско-Висбийские правила).
- **Ж/д перевозки:** Бернская конвенция о перевозке грузов, Единая конвенция о железнодорожных перевозках в редакции 1980 г. (КОТИФ). Россия осуществляет ж/д перевозки в соответствии с Соглашением о Международном Грузовом Соглашении (СМГС), закл. В период СССР. На стыке стран КОТИФ и СМГС происходит переоформление договоров на границе
- **Воздушные:** Варшавская конвенция. Гаагский протокол 1955, Гватемальский пр-л 1971, Монреальский пр-л 1975 г.
- Транспортные условия торговых контрактов «**ИНКОТЕРМС**» (последняя редакция 2000 г)

**Оценка факторов,
влияющих на выбор транспорта**

Вид	Ж/д	Морской	Авто	Трубопров.	Воздушный
Скорость доставки	3	4	2	5	1
Стоимость	3	1	4	2	5
Соблюдение графика	3	4	2	1	5
Способность перевозить разные грузы	2	1	3	5	4
Доступность территории доставки	2	4	1	5	3

Выбор вида транспорта

- *Самый быстрый*
– *Авиа*
- *Самый дешевый*
– *Морской*
- *Самый надежный (соблюдение графика)*
– *Трубопровод, Авто*
- *Самый универсальный (состав грузов)*
– *Морской*
- *Самый доступный по территории*
– *Авто*

Характеристика
железнодорожного транспорта

Преимущества

- Высокая провозная и пропускная способность
- Не зависит от климатических условий, времени года и суток
- Относительно низкие тарифы
- Высокая скорость доставки грузов на расстояния выше 1500 км

Недостатки

- Ограниченное число перевозчиков (естественная монополия)
- Большие капитальные вложения
- Большая материалоемкость и энергоемкость перевозок
- Недостаточно высокая сохранность грузов

Характеристика
морского транспорта

Преимущества

- Возможность межконтинентальных перевозок
- Высокая провозная и пропускная способность
- Низкая себестоимость перевозок на дальние расстояния

Недостатки

- Ограничение географии перевозок
- Низкая скорость доставки
- Зависимость от погодных условий
- Необходимость создания сложной портовой инфраструктуры
- Жесткие требования к упаковке и креплению грузов

Характеристика
автомобильного транспорта

Преимущества

- Высокая доступность
- Высокая скорость доставки
- Возможность отправки грузов мелкими партиями
- Широкая возможность выбора перевозчика

Недостатки

- Низкая эффективность
- Зависимость от погодных и дорожных условий
- Высокая себестоимость перевозок на большие расстояния
- Недостаточная экологическая чистота

Характеристика
Трубопроводного транспорта

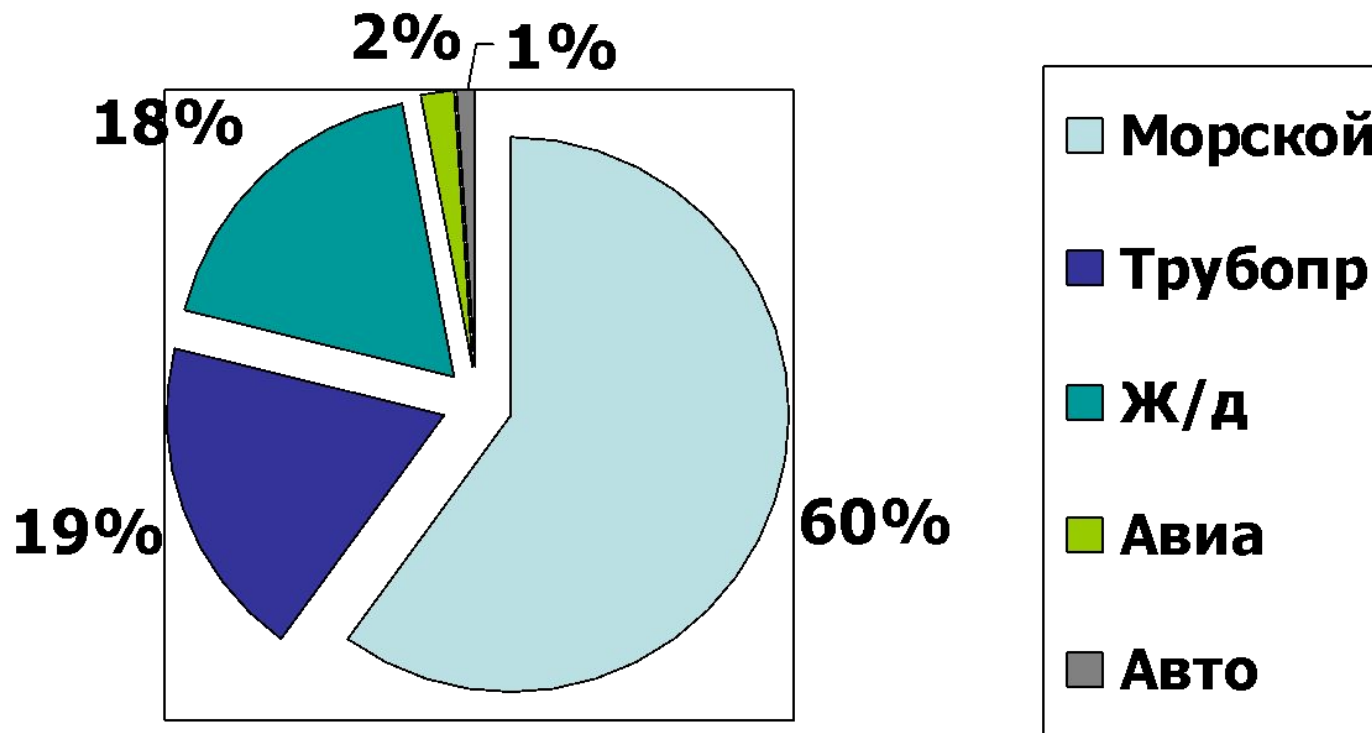
Преимущества

- Низкая себестоимость
- Высокая производительность
- Высокая сохранность груза
- Низкая капиталоемкость

Недостатки

- Особые виды грузов (газ, нефтепродукты)
- Транспортировка только больших объемов грузов

Мировой грузооборот



2.3.5. Договоры об обеспечении уплаты таможенных платежей

Уплата таможенных платежей обеспечивается следующими способами (340 ст. ТК):

- 1) залогом товаров и иного имущества;
- 2) банковской гарантией;
- 3) внесением денежных средств в кассу или на счет таможенного органа в федеральном казначействе (денежный залог);
- 4) поручительством;
- 5) договором страхования.

Залог товаров или иного имущества

Ст. 341 Таможенного кодекса

1. Предметом залога могут быть товары, ввозимые на таможенную территорию Российской Федерации, а также иное имущество, которое может быть предметом залога в соответствии с гражданским законодательством Российской Федерации.
2. Залог оформляется договором между таможенным органом и залогодателем. Залогодателем может быть лицо, ответственное за уплату таможенных пошлин, налогов, или любое иное лицо.

Параграф 3 гл. 23 Гражданского кодекса (изменения в 2009 г.!)

В силу залога кредитор по обеспеченному залогом обязательству (залогодержатель) имеет право в случае неисполнения должником этого обязательства получить удовлетворение из стоимости заложенного имущества преимущественно перед другими кредиторами лица, которому принадлежит это имущество (залогодателя)

<Письмо> ГТК РФ от 06.06.2003 N 01-06/23287

(ред. от 03.11.2004) «О методике работы с договорами залога»;

Банковская гарантия

Таможенные органы в качестве обеспечения уплаты таможенных платежей принимают банковские гарантии, выданные банками, кредитными организациями или страховыми организациями, включенными в Реестр банков и иных кредитных организаций, который ведет федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный в области таможенного дела. (ст. 342 ТК РФ)

В силу банковской гарантии банк, иное кредитное учреждение или страховая организация (гарант) дают по просьбе другого лица (принципала) письменное обязательство уплатить кредитору принципала (бенефициару) в соответствии с условиями даваемого гарантом обязательства денежную сумму по представлении бенефициаром письменного требования о ее уплате. (ст. 368 ГК РФ)

ПОРУЧИТЕЛЬСТВО

Поручительство оформляется в соответствии с гражданским законодательством Российской Федерации путем **заключения договора** между таможенным органом и поручителем. В качестве поручителя могут выступать **таможенные брокеры, владельцы складов временного хранения, владельцы таможенных складов, магазинов беспошлинной торговли**, а также иные лица. (ст. 346 ТК)

По договору поручительства поручитель обязывается перед кредитором другого лица отвечать за исполнение последним его обязательства полностью или в части. (ст. 361 ГК)

2.4. Обязательства из причинения вреда в таможенном и гражданском праве.

Гражданское право:

Вред, причиненный гражданину или юридическому лицу в результате незаконных действий (бездействия) государственных органов, органов местного самоуправления либо должностных лиц этих органов, в том числе в результате издания не соответствующего закону или иному правовому акту акта государственного органа или органа местного самоуправления, подлежит возмещению. (ст. 1069 ГК)

Таможенное право (отдельные нормы ст.ст. 413, 365, 233, 115 ТК):

1. Утрата товаров с СВХ таможенного органа;
2. Утрата товаров с таможенных складов таможенных органов;
3. Недопустимость причинения неправомерного вреда при проведении таможенного контроля
4. Таможенные органы возмещают вред, причиненный лицам и их имуществу вследствие неправомерных решений, действий (бездействия) своих должностных лиц и иных работников при исполнении ими служебных или трудовых обязанностей, в соответствии с гражданским и бюджетным законодательством Российской Федерации.

3 Механизмы взаимодействия гражданского и таможенного права

1. Прямые отсылки к нормам гражданского законодательства. (В ТК более 30 отсылок на гражданское законодательство)
2. Установление правила, действующие в таможенных правоотношениях посредством гражданско-правовых средств (представительство в таможенных правоотношениях)
3. Возможность применения гражданско-правых институтов –(обеспечение обязательств, возмещение вреда)
4. Правопреемственность лиц в обязательствах (например, ст. ч. 4. 78 ТК- возможность уплаты 3-ми лицами таможенных платежей)
5. Смежные институты (расчеты, лица)

Межотраслевые связи в ряде случаев могут вызвать коллизии:

Причины, способствующие возникновению коллизий:

- блокировка норм гражданского права, регулирующая деятельность юридических лиц нормами иных отраслей;
- понятийный аппарат одного и того же явления в отраслях публичного и частного права трактуется по-разному, а порой и противоречиво;
- противоречивость норм различных отраслей права, регулирующих статус юридических лиц.

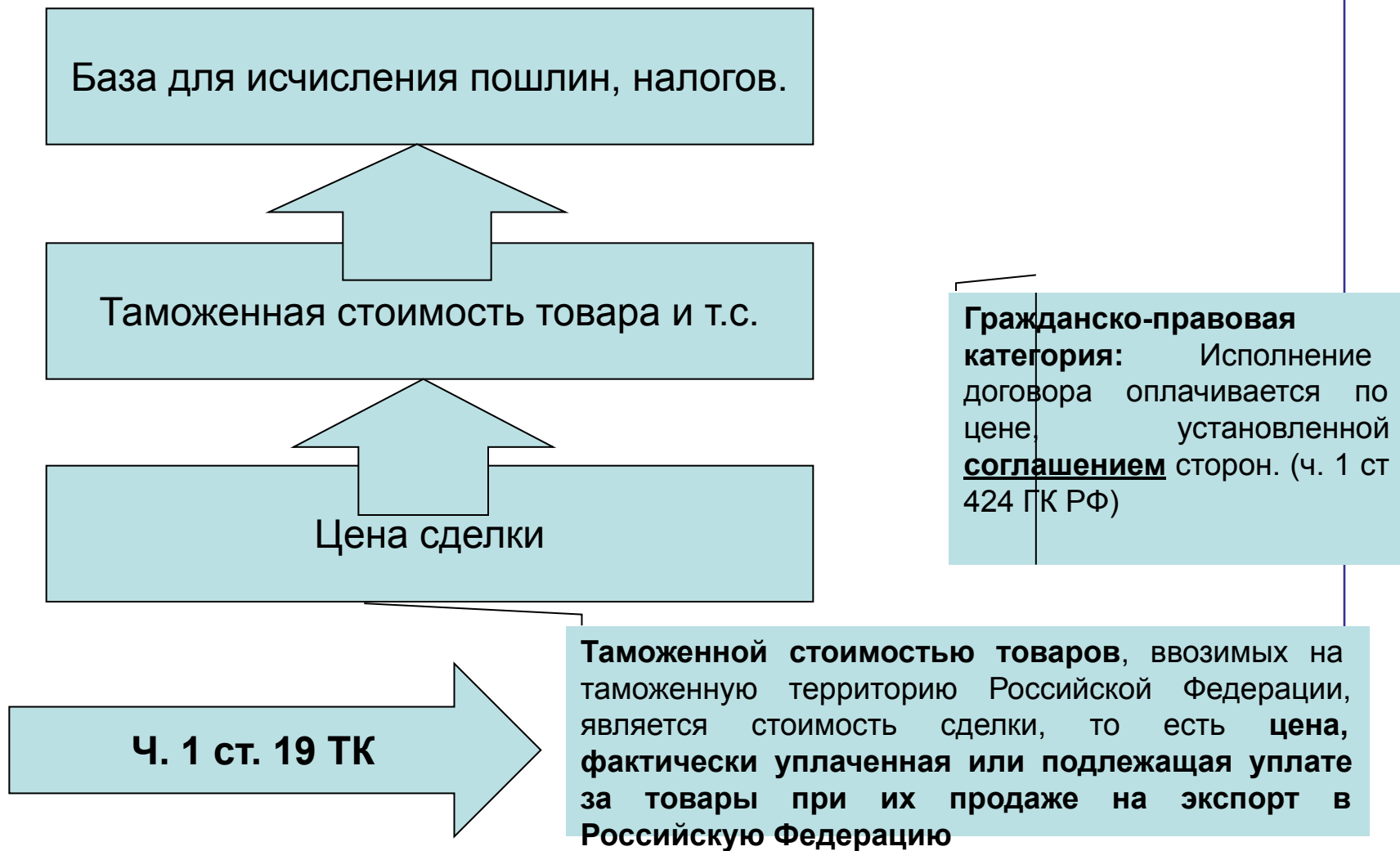
5. РЕАЛИЗАЦИЯ ФИСКАЛЬНОЙ ФУНКЦИИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ И УСЛОВИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ КОНТРАКТОВ

Основные функции таможенных органов:

1. фискальная функция (пополнение доходной части федерального бюджета);
2. правоохранительная функция (борьба с таможенными правонарушениями);*
3. административная функция (административно-правовое регулирование таможенного дела).

Фискальная функция реализуется посредством взимания таможенных платежей: ввозная/вывозная таможенные пошлины; НДС; Акцизы; таможенные сборы.

* Осуществление правоохранительной деятельности также реализует фискальную функцию, но прямо не связано с гражданско-правовыми сделками.



Цена сделки

При установлении цены определяются:

1. Единица измерения
2. **БАЗИС ЦЕНЫ**
3. Валюта цены
4. Способ фиксации
5. Уровень цены.

Источники НПА:
Венская конвенция (ст.
4,14,55);
ГК РФ (ст. 314,
424,431,485)

БАЗИС ЦЕНЫ:

(входят ли транспортные, страховые, складские и др. расходы до 40-50% от общей цены сделки):

1. Подготовка товара (проверка качества, упаковка, отбор проб)
2. Погрузка/разгрузка/перегрузка
3. Оплата перевозки
4. Страхование
5. Оплата пошлин/налогов/сборов при переходе границы
6. Расходы на получение разрешений/лицензий

**Таможенная стоимость товара
(по первому методу оценки)**

=

ЦЕНА СДЕЛКИ
фактически уплаченная
или подлежащая
уплате

+

1. Расходы по доставке товара до места ввоза на территорию РФ
2. платежи за использование объектов интеллектуальной собственности
3. стоимость по упаковке и работ по упаковке
4. стоимость товаров, которые были представлены в целях производства или продажи оцениваемых товаров (сырье, детали, чертежи ...)
5. доход, полученный в результате последующей продажи, причитающийся продавцу;
6. расходы по погрузке, выгрузке или перегрузке товаров
7. расходы на страхование в связи с международной перевозкой товаров.

5. ИНКОТЕРМС - 2000

международные правила интерпретации условий внешнеторговых сделок

Базис поставки, условия поставки

Последняя редакция – в 2000 г.

Слово «Инкотермс» (*Incoterms*) – сокращение названия *International Commercial Trade Terms*.

- *Не являются международным договором, обязательным к исполнению.*
- *Приобретают характер условий контракта, когда участники соглашаются на них ссылаться для определения условий контракта купли-продажи.*

Основные обязанности по контракту купли-продажи

Продавец:

Поставка товара. Продавец обязан предоставить покупателю товар

Передача прав

собственности на товар. Продавец обязан передать относящиеся к товару документы и права собственности на товар

Покупатель:

Оплата цены. Покупатель должен оплатить покупку по цене, оговоренной в контракте.

Принятие поставленного

товара. Покупатель обязан принять товар, доставленный в указанное место и предоставляемый в его распоряжение в соответствии с

Основные условия контракта:

В договоре (или любой международной сделке) должно быть точно определено:

- Где, когда, в какой форме **право собственности** на товар переходит от продавца к покупателю
- Кто принимает на себя обязательства по **организации перевозки**
- Кто оплачивает **перемещение** товара из одного пункта в другой
- Кто несет **риск**, если вышеперечисленные операции не будут выполнены
- Кто несет **риск в случае потери или повреждения** товара при транспортировании
- Кто оплачивает налоговые, таможенные, банковские, почтово-телеграфные **расходы и иные сборы**

Содержание контракта на импорт в Россию

1. Предмет контракта
2. Цена контракта
3. Условия оплаты
4. Условия поставки
5. Упаковка
6. Маркировка
7. Приемка
8. Ответственность сторон
9. Арбитраж
10. Обстоятельства непреодолимой силы
11. Дата вступления контракта в силу
12. Реквизиты сторон

Предмет контракта

*Пример: «Продавец продал, а Покупатель купил на условиях **CIP Владивосток РФ** в соответствии с ИНКОТЕРМС 2000 оборудование, перечисленное в приложении №1.»*

Определение **объекта договора**:

- **Наименование товара** (сверяется с Международной товарной номенклатурой, номенклатурой РФ, номенклатурой для транспортировки)
- **Индивидуализация товара** (в случае с насыпными, наливными грузами возможна только при выгрузке)
- **Количество (масса) товара** (указывается система измерения веса, длины, объема и т.п. – метрическая, англо-американская, баррели д.нефти и т.п)

Предмет контракта (продолжение)

- **Упаковка** (указывается входит ли в массу товара)
 - «Брутто» - масса товара с внутренней и внешней упаковкой (тара)
 - «Нетто» - масса товара без тары и упаковки
 - «Полубрутто» - масса брутто без внешней упаковки
 - «Полунетто» - масса нетто и внутренней первичной упаковки
 - «Масса брутто за нетто» - в случае, когда массой и ценой упаковки можно пренебречь (полиэтиленовые или бумажные мешки, составляющие не более 1-2% массы товара)
- **Качество товара** – требуется подтверждение качества на основании сертификата качества, документов по стандартизации, и т.п.

Цена контракта

Пример:

Общая цена настоящего контракта составляет 500000 долл. США (пятьсот тысяч), включая:

- 1) Цену за оборудование*
- 2) Цену на услуги*

и понимается СІР Владивосток РФ включая стоимость тары, упаковки и маркировки. Общая цена контракта и цены по каждой контрактной позиции оборудования и услуг указаны в приложении №1.

Требования:

В пункте о цене д.быть указано: валюта цены, валюта платежа, курс конвертации валют.

Условия оплаты

Пример:

- 3.1. *Все платежи по настоящему контракту осуществляются в долларах США телеграфным переводом.*
- 3.2. *Авансовый платеж в размере ста процентов(100%) общей суммы контракта перечисляется Покупателем продавцу по счету Продавца в течение 10 дней с даты выставления Продавцом фактуры-инвойса Покупателю.*

Основные формы взаиморасчетов:

- Оплата по открытому счету
- Инкассо
- Аккредитив

Условия оплаты

- Инкассо

Покупатель и продавец доверяют своим банкам провести взаиморасчет: Документы на груз против платежа

- **Более простая** и недорогая форма платежа. Подразумевает доверие к покупателю. Есть риск неоплаты в случае банкротства или изменения экономической ситуации.

- Аккредитив

Покупатель открывает аккредитив в банке (переводит деньги). Банк обязуется произвести платеж, если продавец представит документы в соответствии с условиями аккредитива

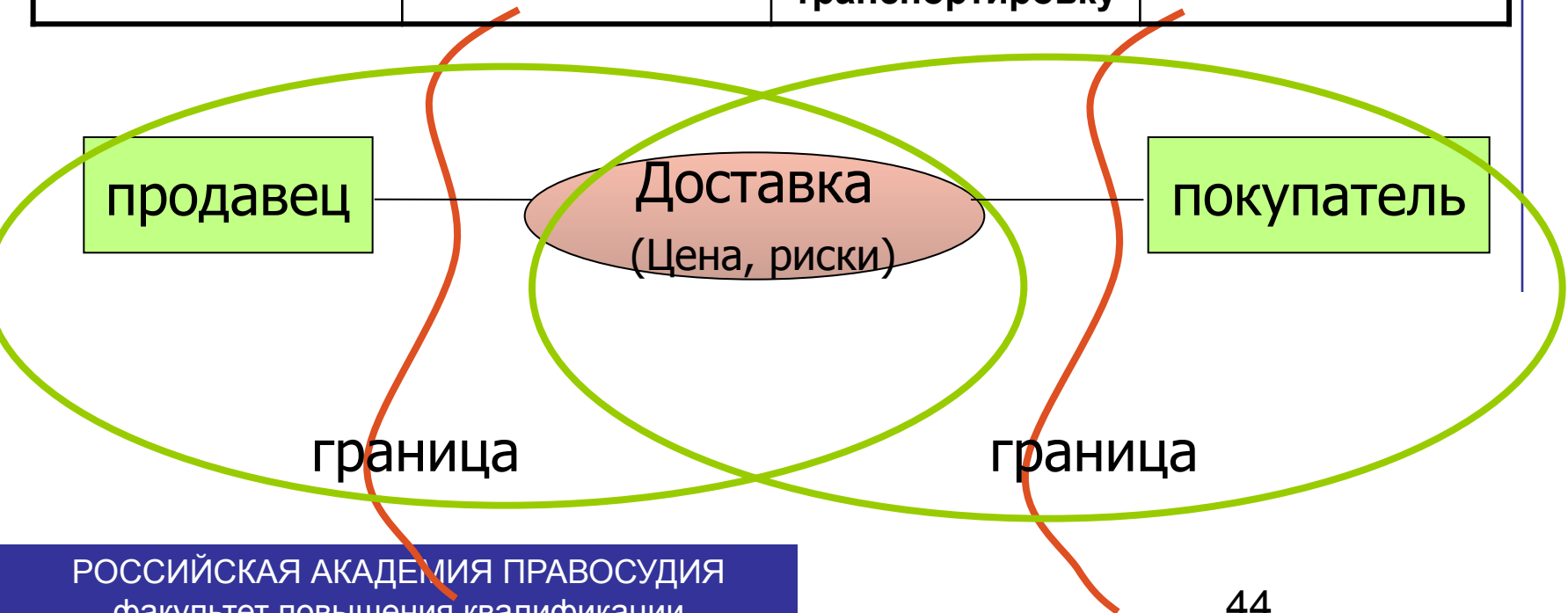
- **Более сложная** и дорогая форма платежа, но банк полностью страхует своими активами риск неоплаты товара

- Оплата по открытому счету

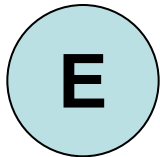
Самый простой, но самый рискованный вид взаиморасчетов. Подразумевает полное взаимное доверие Покупателя и Продавца. Проводится без участия посредников.

4 группы Инкотермс

«EX» (от) Отгрузка со склада продавца	Free Продавец довозит до перевозчика	Cost Продавец довозит до перевозчика и оплачивает транспортировку	Delivery Продавец доставляет в страну покупателя
---	--	---	--



Группы и типы условий Инкотермс



EXW (Ex Works)

Франко-завод (с указанием места)

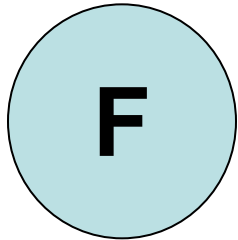


Группы Инкотермс

Е

- «ЕХ» (от) предполагает **минимум ответственности для продавца**. В этой группе – только один тип условий EXW (Ex Works). Продавец отвечает только за то, чтобы обеспечить наличие товара в согласованном месте, обычно в месте производства.





Группа F FREE

1. **FCA (Free Carrier)**

Франко-перевозчик

2. **FAS (Free Alongside Ship)**

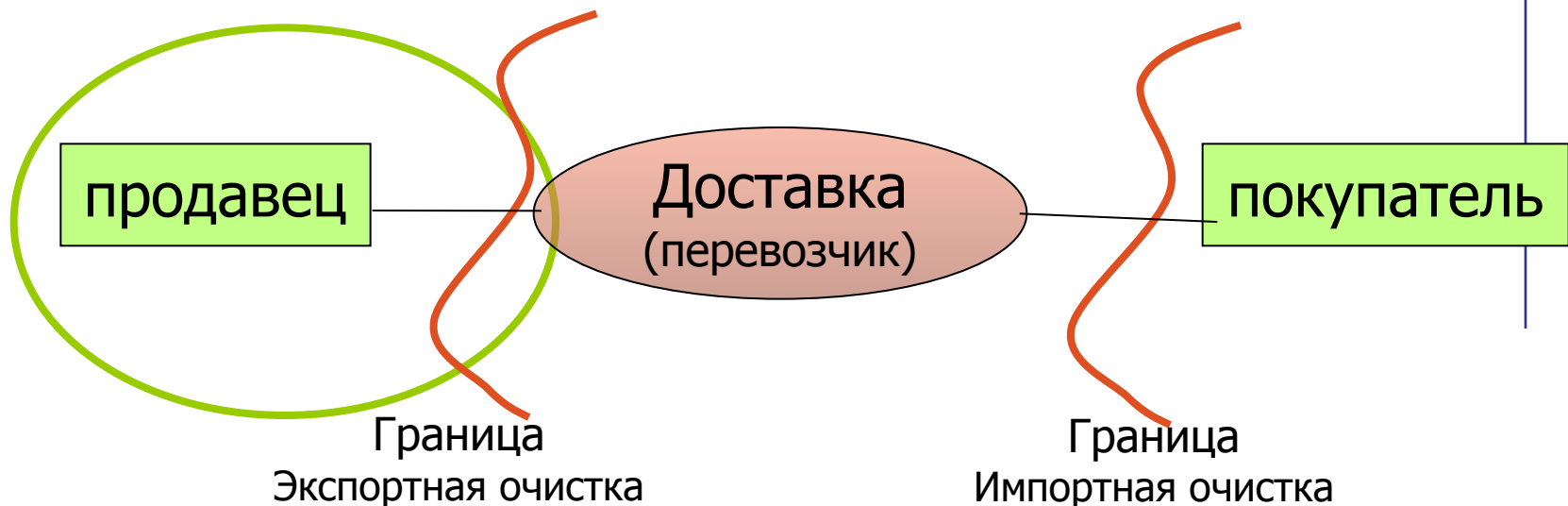
Франко вдоль борта судна

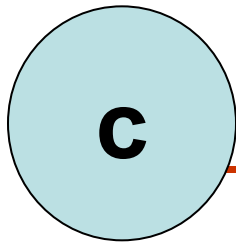
3. **FOB (Free On Board)**

Франко-борт



- F** - предполагает, что продавец свободен (**Free**) от обязательств по основной транспортировке товара. Он обязуется доставить товар до перевозчика, указанного покупателем. Риск и расходы с этого момента переходят на покупателя.





Группа С

COST

1. **CFR (Cost and Freight)**

Стоимость и фрахт



2. **CIF (Cost, Insurance and Freight)**

Стоимость, страхование и фрахт



3. **CPT (Carriage Paid To)**

Фрахт/перевозка оплачены до...

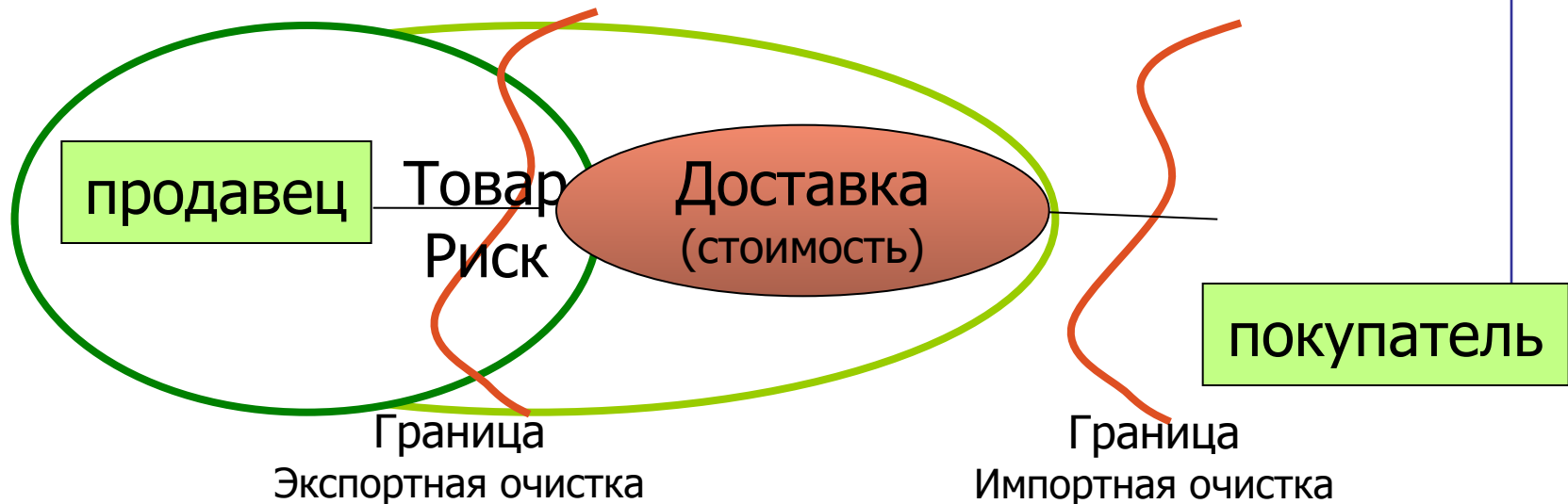


4. **CIP (Carriage and Insurance Paid To)**

Фрахт/перевозка и страхование
оплачены до...



- С** (Cost) предполагает, что продавец несет ответственность за заключение контракта и оплату основной транспортировки товара, **НО** не отвечает за риск потери или повреждения товара.



D

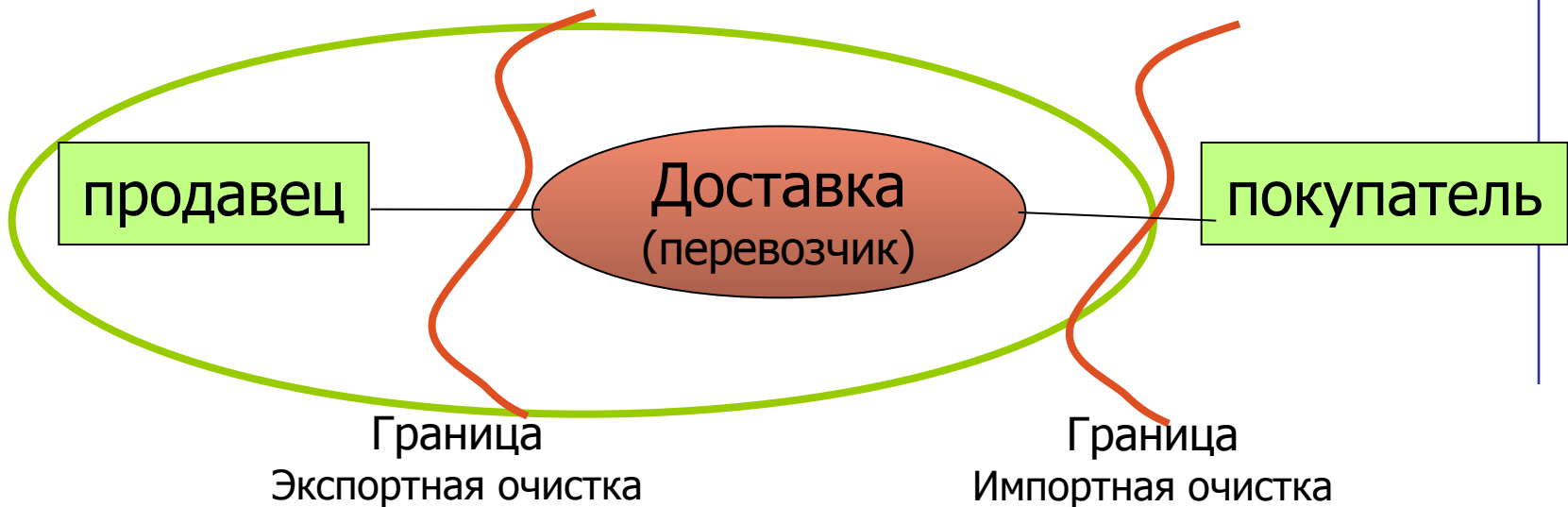
Группа D DELIVERED

- 1. **DAF (Delivered At Frontier)**
Поставка до границы
- 2. **DES (Delivered Ex Ship)**
Поставка с судна
- 3. **DEQ (Delivered Ex Quay)**
Поставка с пристани
- 4. **DDU (Delivered Duty Unpaid)**
Поставка без оплаты пошлины
- 5. **DDP (Delivered Duty Paid)**
Поставка с оплатой пошлины



D

- (Delivery) предполагает, что продавец несет все расходы и риски до момента доставки товара в страну назначения.

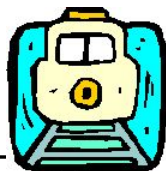


Ф

1. FCA (Free Carrier)

Франко-перевозчик (с указанием места)

Транспорт:



Считается, что продавец выполнил свои обязательства по поставке, когда он передал груз, прошедший экспортную таможенную очистку, в распоряжение перевозчика, указанного покупателем, в указанном месте.

В частности, продавец НЕ отвечает за погрузку товара на транспортное средство, предоставленное покупателем, а также за таможенную очистку товара для вывоза, если не оговорено иное.

F

2. FAS (Free Alongside Board)

Франко вдоль борта судна (с указанием порта отгрузки)

Транспорт:



Считается, что продавец выполнил свои обязательства по поставке, когда товар размещается вдоль борта судна на причале в указанном порту отгрузки.

С этого момента все расходы и риски должен нести покупатель. На покупателя возлагается ответственность по таможенной очистке товара для вывоза.

F

3. FOB (Free On Board)

Франко борт (с указанием порта отгрузки)

Транспорт:

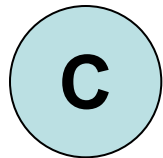


—

Считается, что продавец выполнил свои обязательства по поставке с момента перехода товара через поручни судна в указанном порту отгрузки.

С этого момента все расходы и риски должен нести покупатель.

Обязанности по таможенной очистке товара для вывоза возлагаются на продавца.



1. CFR (Cost and Freight)

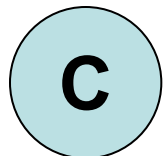
Стоимость и фрахт (с указанием порта назначения)

Транспорт:



Продавец обязан оплатить расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в указанный порт назначения.

НО риск гибели или повреждения товара, а также любые расходы, возникающие после погрузки товара на борт судна, переходят с продавца на покупателя в момент перехода товара через поручни судна в порту отгрузки. Обязанности по таможенной очистке товара для вывоза возлагаются на продавца.



2. CIF (Cost, Insurance and Freight)

Стоимость, страхование и фрахт (с указанием порта назначения)

Транспорт:



Продавец обязан оплатить расходы, страхование и фрахт, необходимые для доставки товара в указанный порт назначения.

Риск гибели или повреждения товара, а также любые расходы, возникающие после погрузки товара на борт судна, переходят с продавца на покупателя в момент перехода товара через поручни судна в порту отгрузки.

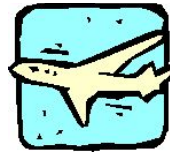
Обязанности по таможенной очистке товара для вывоза возлагаются на продавца.

С

3. СРТ (Carriage Paid To)

Фрахт/перевозка оплачены до ... (с указанием места назначения)

Транспорт:



Продавец обязан оплатить расходы за перевозку товара до указанного места назначения.

Риск гибели или повреждения товара, а также любого увеличения издержек, возникающего после передачи товара перевозчику, переходит с продавца на покупателя, когда товар передан перевозчику.

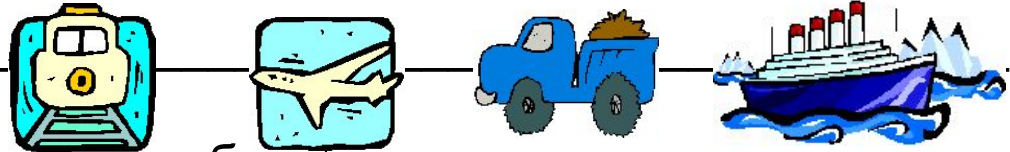
Обязанности по таможенной очистке товара для вывоза возлагаются на продавца.

С

4. CIP (Carriage and Insurance Paid To)

Фрахт/перевозка и страхование оплачены до ... (с указанием места назначения)

Транспорт:



Продавец несет те же обязанности, что и по условиям СРТ, но с дополнением, что продавец должен обеспечить транспортное страхование от рисков гибели или повреждения товара во время перевозки.

Покупатель должен знать, что по условию CIP от продавца требуется лишь обеспечение страхования на минимальных условиях.

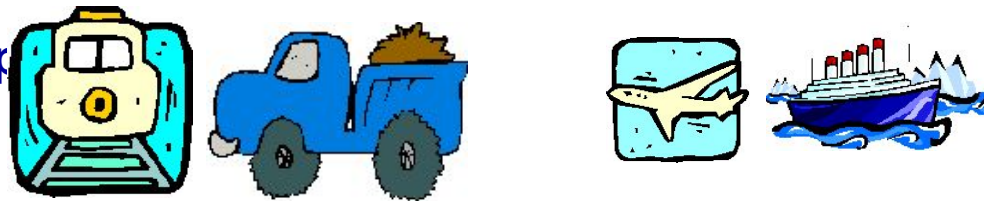
Обязанности по таможенной очистке товара для вывоза возлагаются на продавца.

D

1. DAF (Delivered At Frontier)

Поставка до границы ... (с указанием места поставки)

Транспорт



—
Считается, что продавец выполнил свои обязательства по поставке, когда товар, прошедший таможенную очистку для **вывоза**, доставлен в указанный пункт или место на границе, однако ДО поступления товара на таможенную границу сопредельной страны.

Под термином «граница» понимается любая граница, включая границу страны экспорта, поэтому должен быть указан конкретный пункт или место.

D

2. DES (Delivered Ex Ship)

Поставка с судна ... (с указанием порта назначения)

Транспорт:



Считается, что продавец выполнил свои обязательства по поставке, когда товар, НЕ прошедший таможенную очистку для **ввоза**, предоставлен в распоряжение покупателя в названном порту назначения.

D

3. DEQ (Delivered Ex Quay)

Поставка с пристани с оплатой пошлины ... (с указанием порта назначения)

Транспорт:

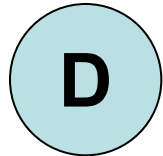


Считается, что продавец выполнил свои обязательства по поставке, когда товар, прошедший таможенную очистку для **ввоза**, предоставлен в распоряжение покупателя на пристани (причале) в названном порту назначения.

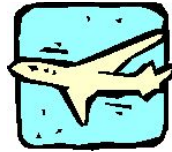
Все расходы и риски, включая уплату налогов, пошлин и других сборов по доставке товаров до этого места должен нести продавец.

4. DDU (Delivered Duty Unpaid)

Поставка без оплаты пошлины (с указанием места назначения)



Транспорт:



Продавец считается выполнившим свои обязательства по поставке, когда товар представлен в распоряжение покупателя в согласованном месте назначения в стране ввоза.

Все расходы и риски, имевшие место при доставке товара (ЗА ИСКЛЮЧЕНИЕМ оплаты налогов, пошлин и других сборов при ввозе, а также расходов и рисков при выполнении таможенных формальностей) должен нести продавец.

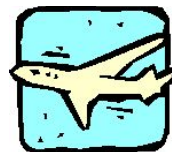
Обязанности по таможенной очистке товара для ввоза несет покупатель.

D

5. DDP (Delivered Duty Paid)

Поставка с оплатой пошлины (с указанием места назначения)

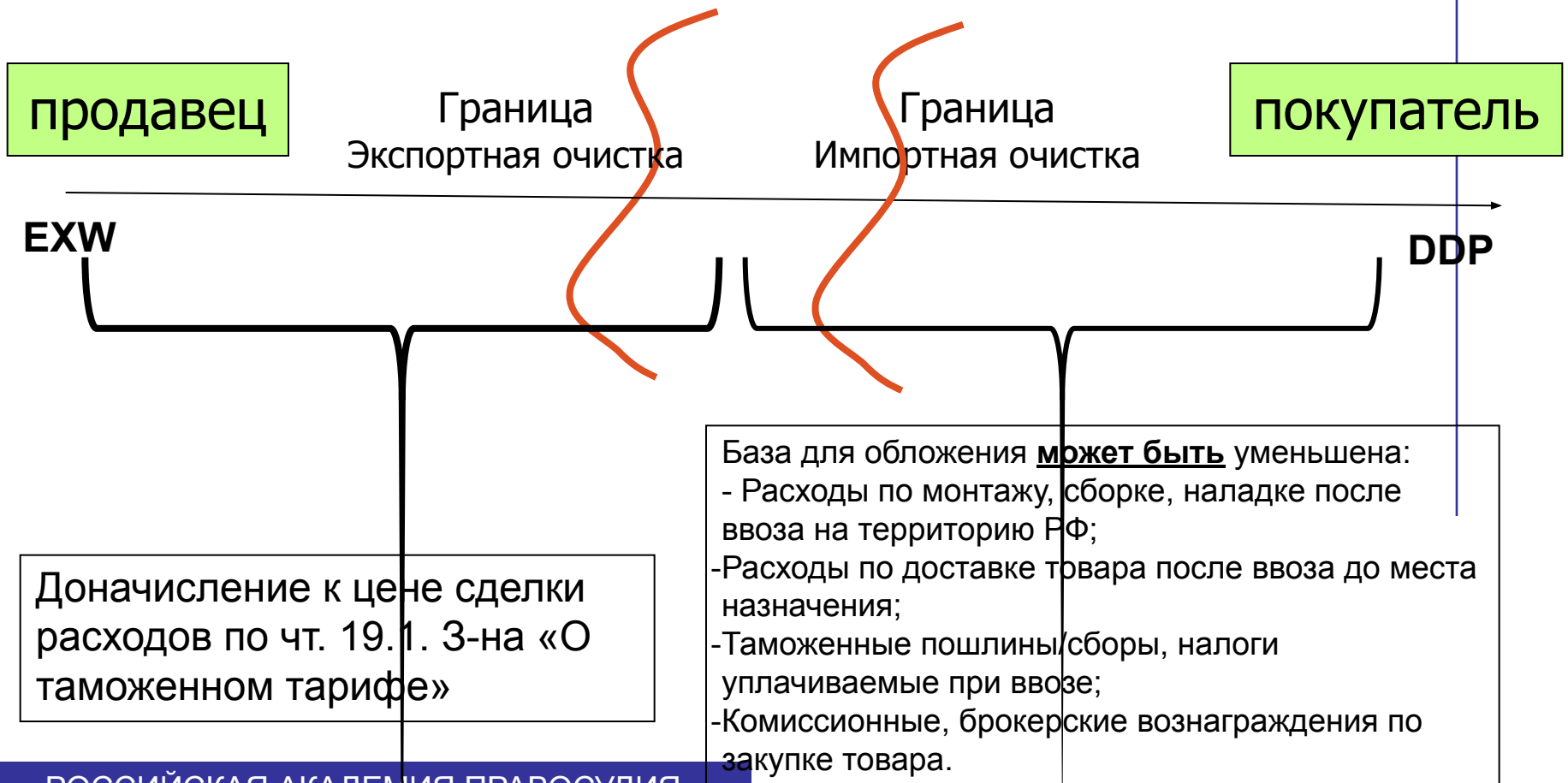
Транспорт:



Продавец считается выполнившим свои обязательства по поставке, когда товар представлен в распоряжение покупателя в согласованном месте назначения в стране ввоза.

Все расходы и риски, имевшие место при доставке товара, **ВКЛЮЧАЯ** оплату налогов, пошлин и других сборов при ввозе, а также расходов и рисков при выполнении таможенных формальностей должен нести продавец.

6. Увеличение/уменьшение таможенной стоимости товара в зависимости от базисных условия контракта



Спасибо за внимание!

Егоров Константин Валентинович

Ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин Казанского филиала РАП, к.ю.н.

e-mail: ke@law-kazan.ru

Сайт: www.law-kazan.ru

тел. кафедры: 2725334

Государственное образовательное учреждение высшего
профессионального образования

**РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ
ПРАВОСУДИЯ**

**Гражданское законодательство и проблемы его применения в
таможенной сфере.**

**Международные правила заключения договоров купли-продажи.
ИНКОТЕРМС.**

факультет повышения квалификации