



Фея Плюс

Адрес для Корреспонденции: г.Санкт-Петербург, 199397, а/я 555
e-mail: malafeeva@etelecom.spb.ru
Мобильный тел.Малафеевой Ольги : 8-911-952-01-11

Газета для Лидеров
Бизнес-Групп
Национальной
Линии
Ольги Малафеевой

№ 7. 2009

(Июли-июня)

Офис: Санкт-Петербург, ул.
Кораблестроителей, 32, корп.
1, пом. 34 «Н»
Тел.: (812) 303-73-88

Ирина в окружении своих Лидеров



Старший
Национальный
Лидер
Ольга
Малафеева

С 16.07 по 28.07 я в Далласе
с 1 по 15.08 2007 года я буду
проводить отпуск с семьей в
Финляндии. Если я вам
срочно понадоблюсь, то со
мною можно связаться по
телефону в
Финляндии:+358509345634

НОВЫЙ ГОД на отлично!

Традиционный БЛИЦ
Конкурс на август
Только для Лидеров
и Кандидатов в Лидеры

Условия:

Привлечь в свою личную
команду в августе 2008 г.
5 и более новичков с заказом от
3 б.е.

До 5 сентября сообщить
Национальному лидеру о
выполнении конкурса

Призы:

Россия и Польша: стильные
часы (серебро со стразами) к
новому лидерскому костюму
Украина: подвеска «Серце»
(фирма Lindex из Финляндии)

Здравствуйтесь, дорогие Лидеры!

Конец июня – прошел под девизом «Дебют нашего дочернего NSD Ирины Новиковой!»! Она назвала свою ветвь: «Сокровище Мира». Это было незабываемое событие. Особенно приятно, что на дебюте присутствовали Лидеры нашей «Родительской» ветви. Некоторые из приглашенных Лидеров прислали мне свои впечатления – читайте их на 2 стр.

Сейчас наступил месяц июль – последний месяц Семинарского года. И сейчас кто-то из вас, быть может, уже заслуженно отдыхает, выполнив условия конкурсов досрочно, но, думаю, что есть и немало, тех, кто напряженно работает над завершением Семинарских программ. Для них - сейчас – время концентрации всех усилий, время напряженной работы. Я хочу сказать, что когда я была в статусе Лидера БГ – ИЮЛЬ был для меня ключевым месяцем. Конечно бывали победы и бывали разочарования. И иногда я стояла на распутье – еще немного больше напрячься или оставить усилия ... И я хочу вам сказать, что в тех случаях, когда я останавливалась, не боролась до конца, так чтобы можно было сказать, что я сделала все возможное и невозможное – я жалела. И если я боролась – я как правило побеждала, но даже если я не приходила к своей цели, я в любом случае выходила на новый уровень. И что интересно, оглядываясь назад, я жалею упущенные возможности, но не жалею затраченных усилий!

Я решила из своего отпуска написать вам это письмо, чтобы сказать: «Никогда не сдавайтесь! Идите до Конца! Не отказывайтесь от своей Мечты! Вы никогда не пожалеете о затраченных усилиях» Каждое ваше усилие будет выводить вас на новый уровень, и, я уверена, что наступит время, когда июль станет для вас месяцем отпуска, потому, что вы будете в статусе Национального Лидера.

ВЫ ДОСТОЙНЫ САМОГО ЛУЧШЕГО!

Ваш Национальный Лидер Малафеева Ольга

Отзывы о Дебюте Ирины Новиковой



Удивительное рядом - вот что можно сказать о Дебюте Национального Лидера Ирины Новиковой. Я помню Ирину в Красном Пиджаке. Я помню ее на Собраниях Успеха как Кандидата в ЛБГ. Я помню ее еще в статусе просто ЛБГ на Лидерских Советах. Затем был первый дочерний Лидер, второй, третий... Помню, как мы все удивлялись ее головокружительному успеху и расспрашивали Ирину о том, как это у нее получается. Тогда я услышала ответ: **"Я просто работаю!"** Теперь уже я бы добавила: "Я просто люблю людей!" Да, действительно, Ирина просто работала, любя людей. Это и есть формула Успеха в МК.



ЭлВедЛБГ 2968
Анна Бунтова г.
Северодвинск

Затем были наши 2 поездки в Даллас и путешествие в Китай. И вот Ирина - Национальный Лидер! Маленький Северодвинск 170 тыс. населения. Алла Соколова отметила, что это самый маленький город, где на сегодняшний момент состоялся Дебют Национального Лидера. Северодвинск, где по много месяцев не платили зарплат, а мы верили и работали, когда казалось, что наш город уже никому не нужен, кроме нас самих. Город, где 6 корпоративных авто на сегодняшний день.

Скажу так: «Ирина Новикова сделала все, чтобы наш город узнали во всей стране. Первый корпоративный авто, первое Путешествие в Мечту, первая Национальная Ветвь! Ирина, спасибо тебе, что ты подарила нам ВЕРУ!

Про Дебют скажу, что значительнее праздника трудно себе представить. Он стал не только восклицательным знаком в значительном событии. Он стал точкой отсчета в новом взлете, который ждет наш город!

Вся моя Ветвь "ВСЕ - ЗВЕЗДЫ!" не могла сдержать эмоций и слез от того, что видят сказку наяву! Действительно: миссия Национального Лидера - дарить мечту! Спасибо, Ирина, спасибо, дорогие сестры из Ветви "Сокровище Мира" за то, что вы ее нам подарили!!! С чувством глубокого уважения, признательности и восхищения! «ВСЕ - ЗВЕЗДЫ!»

Я очень благодарна Ирине Новиковой за возможность быть гостем на её дебюте, в качестве Национального Лидера!!! **Это настоящий триумф успеха**, заслуженное признание семьи, коллег и друзей! На празднике было порядка 400 гостей, а обстановка была очень душевной, близкой и гармоничной. Выступление-поздравление Аллы Соколовой было с особой искренностью, теплотой и восхищением! Я уверена, что каждая участница праздника ушла с "развёрнутыми крыльями за спиной". Ирина показала нам картинку, воплощение своей цели, своей мечты и каждое действие, каждый герой сцены был окутан вниманием, заботой и благодарностью! Очень признательна Ирине за возможность быть рядом на торжестве успеха.



БудВедЛБГ Ольга
Дядкина.
г.Санкт-Петербург



СтЛБГ
Светлана
Богуславская
Г.Воркута

Я была приглашена на дебют Национального Лидера Новиковой Ирины, за что я ей очень благодарна! Спасибо тебе, Ирочка, что ты еще раз всем показала и мне в том числе, что **если хорошо работать, то в Мэри Кэй все возможно!!!**

И никакие кризисы не влияют на работоспособность таких лидеров, как ты. Спасибо за отличное обучение!

Дебют был проведен с теплотой и душевностью, какая присуще нашей Ирочке. Все было организовано четко и вовремя. Очень хорошая команда лидеров, которые ей помогали и всегда были рядом! И, конечно, же большое спасибо, за внимание ее дорогому человеку, мужу Валерию! Его присутствие и помощь ощущалась всегда в нужный момент!!!

Спасибо нашему Старшему национальному лидеру Ольге Малафеевой за потрясающее обучение и за внимание, которое она мне оказала на этом дебюте. Так как я была одна от воркутинской ветки, рядом с тобой я не чувствовала себя одиноко. Спасибо!

Ирочка, еще раз поздравляю тебя и всю твою ветку с этим праздником!! Желаю дальнейших успехов! С любовью!



БудВедЛБГ
Юзефович
Светлана г.
Санкт-
Петербург

Для меня была большая честь присутствовать на таком мероприятии как Дебют Национального Лидера Ирины Новиковой. Я безмерно благодарна Ирине за это приглашение.

Это значимое и волнующее событие не только для самого Дебютанта, но и для всех гостей и присутствующих Лидеров. Статусность и серьезность мероприятия было подчеркнуто присутствием Генерального Директора Российского отделения компании Мэри Кэй Аллы Соколовой. Я получила огромное удовольствие и полный заряд энергии от знакомства с успешными Лидерами: Альфией Ненашевой, Лидией Крыловой, Мариной Леонтьевой, которые были в качестве гостей на этом почетном мероприятии.

Прекрасна организация самого праздника и дня обучения. Во время Дебюта на сцене я увидела всю мощь ветви Национального Лидера Ирины Новиковой и поняла их секрет успеха – это искренность по отношению друг к другу и огромное желание жить лучше.

Я желаю Ирине и ее Лидерам войти во внутренний круг признания. Вы это сможете!!!

С любовью и благодарностью, Светлана Юзефович.

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ КОНКУРСА НА УЧАСТИЕ В СЕМИНАРЕ В ДАЛЛАСЕ.

конкурсный период - 01.05.2009 по 30.04.2010.



Серебряный круг признания (только для России)



Божич Марина

Не упустите эту возможность! Только у вас есть уникальный шанс отправиться сразу в 2 поездки – обучающую поездку в Сочи осенью 2009 года и в Даллас – на Семинар в июле 2010 года! количество победителей Конкурса, которые отправляются на Семинар в Даллас – 20 лучших Лидеров в каждой из номинаций.



Ильичева Лариса

Для Лидеров Бизнес-Групп, дебютировавших с 01.03.2008 по 01.04.2010. Ежемесячный объем БГ в течение конкурсного периода не менее **150 б.е.** Совокупный объем не менее **1800 б.е.**

	Ф.И.О. Лидера	Дебют	май	июнь	Совокупный объем	Осталось до 1800б.е.
1	Ильичева, Лариса Евгеньевна	01/04/2009	151,18	152,46	303,64	1496,36
2	Божич, Марина Михайловна	01/08/2008	201,2	229,43	430,63	1369,37

Золотой круг признания

Десятка лучших

Россия			Украина		
Для Лидеров БГ, дебютировавших с 01.05.2006 по 01.02.2008. Вырастить минимум одного дочернего Лидера БГ первой линии Российского отделения не позднее 01.04.2010. Совокупный объем продаж БГ и новых дочерних БГ первой линии не менее 3600 б.е.			Для Лидеров БГ, получивших статус Лидера с 01.05.2007. Вырастить минимум одного нового дочернего Лидера БГ первой линии Украинского отделения не позднее 01.04.2010. Совокупный объем продаж БГ и новых дочерних БГ первой линии не менее 3500 б.е.		
Ф.И.О. Лидера	Дебют	Совокупный объем	Ф.И.О. Лидера	Дебют	Совокупный объем
Князева, Виктория Влади	01/03/2007	594,22	Дели, Оксана Юрьев	01/09/2007	252,11
Преловская, Анжела Викт	01/11/2006	462,58	Мудраченко, Пелаге	01/11/2008	248,39
Цехановская, Наталья Ст	01/08/2007	389,34	Швыдько, Ирина Пет	01/01/2009	226,49
Полагушина, Надежда Бс	01/09/2007	300,35	Жогло, Людмила Ан	01/04/2008	205,69
Гладилина, Екатерина Ал	01/07/2007	293,5	Кристофор, Светлана	01/11/2007	192,71
Яркова, Ирина Николаевн	01/07/2006	288,62	Бородина, Светлана	01/10/2008	162,29
Турышева, Наталья Юрье	01/02/2007	272,84	Маевская, Марина С	01/12/2008	152,62
Беляева, Наталия Леонид	01/11/2006	270,68	Кравченко, Наталья	01/12/2007	143,25
Углова, Надежда Витал	01/05/2007	260,32	Давыдова, Лариса Л	01/07/2008	134,61
Булах, Галина Владимир	01/12/2006	259	Кестнер, Антонина А	01/06/2009	127,16

Старшие и новые дочерние Лидеры БГ первой линии должны сохранять свой статус на момент завершения Конкурса и получения награды – поездки в Даллас.



Платиновый круг признания

Призовые места распределяются в соответствии с объемами продаж Старшего и новых дочерних Лидеров БГ первой линии. 20 лучших по России и 15 лучших по Украине поедут в Даллас!

Россия			Украина		
Для Лидеров БГ, дебютировавших ранее мая 2006. Вырастить минимум двух новых дочерних Лидеров БГ первой линии Российского отделения не позднее 01.04.2010. Совокупный объем продаж БГ и новых дочерних БГ первой линии не менее 7200 б.е.			Для Лидеров БГ, получивших статус Лидера ранее мая 2007. Вырастить минимум двух новых дочерних Лидеров БГ первой линии Украинского отделения не позднее 01.04.2010. Совокупный объем продаж БГ и новых дочерних БГ первой линии не менее 5000 б.е.		
Ф.И.О. Лидера	Дебют	Совокупный объем	Ф.И.О. Лидера	Дебют	Совокупный объем
Бунтова, Анна Владим	01/01/2004	1021,92	Смирнова, Татьяна Вла	01/06/2005	574,55
Спирина, Антонина Вал	01/03/2005	769,2	Панченко, Ольга Влади	01/03/2001	518,09+127,16
Мухина, Елена Алексан	01/12/2001	711,67	Кулак, Оксана Николаев	01/08/2004	451,62
Клименко, Инна Владим	01/05/1997	603,63+102,7	Иванова, Надежда Степ	01/02/2004	348,72
Дядькина, Ольга Викто	01/07/2002	567,72	Морозова, Лариса Влад	01/07/2005	345,55
Синицына, Екатерина П	01/05/1997	495,22	Царькова, Ирина Валер	01/06/2006	341.13+41,11
Гаврилова, Вероника В	01/02/2002	480,66	Полишко, Раиса Никола	01/01/2005	288,34
Долганова, Наталья Ив	01/12/2003	430,29	Харченко, Валентина Ив	01/01/2005	254,47
Филиппова, Таисия Анд	01/03/1998	384,59	Станкевич, Елена Анат	01/02/2006	223,02
Богуславская, Светлана	01/06/2003	339,72	Иваненко, Елена Анатол	01/02/2005	173,11
Быкова, Нина Александр	01/03/2006	311,56	Хорунжая, Лидия Иванс	01/10/2005	167,63
Николаева, Наталья Вл	01/05/2004	309,02+105,6	Рудичева, Инесса Евге	01/10/2005	164,27

Есть одна история:

Отец хотел объяснить своей любимой дочке, что такое ценности характера. Для этого он взял морковь, яйцо и кофейные зерна, сварил в отдельных кастрюльках и показал девочке, как они изменились.

Морковь – такая твердая, упругая и яркая, стала мягкой, склизкой и потеряла цвет. Яйцо было твердым снаружи и нежным внутри, а стало внутри сухим и твердым. Кофейные зерна остались прежними, только стали издавать изысканный, благоухающий аромат.

Так происходит и с людьми! Каким характером хотите обладать вы? Как морковь – с виду крепкая и яркая, а при столкновении с трудностями становится мягкой и сдаётся. Как яйцо, которое, сталкиваясь с трудностями, внешне не меняется, но внутри становится жестким и сухим. Или как кофейные зерна, которые, преодолевая трудности, начинают благоухать ароматом своего сердца.

А кем хотите быть вы? Выбор делает каждая из нас. Трудности даются нам для того, чтобы мы проявляли настойчивость! Настойчивость воспитывает наш характер.

А характер – формирует судьбу.

Преграда.

Выйдя из пустыни, странник подошел к берегу небольшой речушки. Решив было перепрыгнуть на другой берег, он отступил назад для разбега. Отсюда река показалась ему довольно-таки широкой, и он для верности отошел ещё на несколько шагов. Отойдя он обернулся и увидел, что перед ним самая настоящая большая река, одолеть которую можно только, если разбег будет длинным и очень энергичным.

Так он отходил и отходил от реки, намереваясь перепрыгнуть через нее, до тех пор, пока не увидел перед собой самое настоящее море, прыгать через которое не имело уже ни малейшего смысла. Путник огорченно повернулся спиной к миру и зашагал прочь, углубляясь в пустыню.

Так не упускайте свой шанс никогда, не откладывайте важные дела на потом, на завтрашний день. Действуйте, и будьте всегда уверены в своих решениях!



Конкурс Компании "Команда в Красном"



УЧАСТНИКИ:

Консультанты в статусе «Организаторы» и Лидеры Бизнес-Групп.

КОНКУРСНЫЙ ПЕРИОД:

1 мая – 31 июля 2009 года.

Уровень 1.

За IV квартал Семинарского года 2008-2009 вырастить **1 или 2-х новых победителей Конкурса «Красный пиджак»**, выполнивших условия данного Конкурса за вышеуказанный конкурсный период.

НАГРАДЫ уровня 1:

- Торжественный парад для победителей Вызова на XIV Национальном Российском Семинаре;
- Сертификат от Генерального директора Компании, Аллы Соколовой.

Уровень 2.

За IV квартал Семинарского года 2008-2009 вырастить **3-х и более новых победителей Конкурса «Красный пиджак»**.

НАГРАДЫ уровня 2:

- Торжественный парад для победителей Вызова на XIV Национальном Российском Семинаре;
- Сертификат-поздравление от Генерального директора Компании, Аллы Соколовой;
- Элегантный Набор украшений (Серьги и Подвеска). Украшение будет вложено в активный заказ победительницы после 20 августа 2009 года.



КОНКУРС Национальной Линии 2008/2009 Внутренний Круг и Круг Почета

БГ	ФИО	дата дебюта	среднее	за 11 мес
ПРЕТЕНДЕНТЫ НА ВНУТРЕННИЙ КРУГ Условия: Объем продаж Бизнес-Группы за Семинарский год 2008/2009 должен составить не менее 3600 б.е. (это в среднем – 300 б.е. в месяц). Продажи дочерних Бизнес-Групп, дебютировавших в течение конкурсного периода НЕ идут в зачет этого конкурса.				
ПРИЗ : - Особое признание и поход в константиновский дворец вместе с Национальным Лидером на итоговом ЗИМНЕМ Семинаре года нашей Национальной Линии! - Обед с Национальным Лидером – почетным гостем итогового ЗИМНЕГО Семинара!				
002968	Бунтова, Анна Владимировна	01/01/2004	532,30	5855,34
000781	Клименко, Инна Владимировна	01/05/1997	385,57	4241,3
001014	Филиппова, Таисия Андреевна	01/03/1998	339,38	3733,18
001554	Дядькина, Ольга Викторовна	01/07/2002	337,26	3709,86
005310	Спирина, Антонина Валериевна	01/03/2005	316,85	3485,33

БГ	ФИО	дата дебюта	среднее	за 11 мес
ПРЕТЕНДЕНТЫ КРУГ ПОЧЕТА Условия: Объем продаж Бизнес-Группы за Семинарский год 2008/2009 должен составить не менее 2600 б.е. (это в среднем – 216 б.е. в месяц). Продажи дочерних Бизнес-Групп, дебютировавших в течение конкурсного периода НЕ идут в зачет этого конкурса.				
ПРИЗ : - Особое признание и поход в Константиновский дворец вместе с Национальным Лидером на итоговом ЗИМНЕМ Семинаре года нашей Национальной Линии!				
001419	Мухина, Елена Александровна	01/12/2001	290,87	3199,62
001306	Панченко, Ольга Владимировна	01/03/2001	281,14	3092,59
010987	Князева, Виктория Владимировна	01/03/2007	280,77	3088,44
007313	Tulabiene, Ramute	01/01/2006	258,09	2839,01
012481	Полагушина, Надежда Борисовна	01/09/2007	238,49	2623,37
000782	Синицына, Екатерина Павловна	01/05/1997	234,48	2579,25
010299	Преловская, Анжела Викторовна	01/11/2006	226,43	2490,73
001883	Paulauskiene, Ilona	01/05/2003	225,73	2483,06
015242	Божич, Марина Михайловна	01/08/2008	225,62	2481,87
006347	Владимирова, Ольга Михайловна	01/08/2005	216,50	2381,5

Что это за рейтинг?
Я бы сказала, что это – ПРЕТЕНДЕНТЫ. Но! Если Вас здесь нет, это не значит, что Вы не можете стать победительницей!
Посмотрите на предыдущие газеты – имена и рейтинг меняются!
Как он считается?
Мы берем сумму продаж за Семинарский год (в этом номере – за 11 мес. сем. года) и делим на количество месяцев. Получается средняя цифра в месяц, что означает, что претендент работая в том же темпе и с тем же усилием, останется в Круге и получит достойное признание!
ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ
Анонсированный подарок на Семинар январь 2010
Экскурсия в винные погреба Константиновского дворца!!

Лучшие из лучших. Итоги мая.



Продажи Бизнес-Группы Топ 12

	Лидер Бизнес-Группы	Объем продаж б.е.
1	Бунтова Анна	498,81
2	Спирина Антонина	467,2
3	Гаврилова Вероника	351,24
4	Смирнова Татьяна	325,97
5	Мухина Елена	320,85
6	Tulabiene Ramute	305,35
7	Paulaskine Ilona	286,29
8	Князева Виктория	275,69
9	Дядькина Ольга	262,24
10	Преловская Анжела	243,07
11	Морозова Лариса	236,35
12	Кулак Оксана	233,54



Привлечение НОВИЧКОВ в Бизнес-Группу Топ 18

	Лидер Бизнес-Группы	Количество НОВИЧКОВ
1	Морозова Лариса	27
2	Спирина Антонина	22
3	Tulabiene Ramute	20
4	Кристофор светлана	17
5	Paulauskiene Ilona	16
6	Кулак Оксана	11
7	Панченко Ольга	11
8	Дядькина Ольга	10
9	Преловская Анжела	10
10	Синицина Екатерина	9
11	Мухина Елена	9
12	Турьшева Наталья	9
13	Ильичева Лариса	9
14	Мудраченко Пелагея	9
15	Sheniakova Galina	9
16	Vytyte Viktorija	9
17	Sarkiuniene Zibute	9
18	Poderiene Asta	9



Личные Продажи Топ 15

	Лидер Бизнес-Группы	Объем продаж б.е.
1	Гаврилова Вероника	293,48
2	Герасименко Елена	72,59
3	Уварова Ирина	55,19
4	Гордеева Анна	44,29
5	Бородина Светлана	38,69
6	Ильичева Лариса	37,88
7	Paulaskine Ilona	37,44
8	Калинина Лариса	37,14
9	Парфенова Наталья	36,85
10	Vytyte Viktorija	36,81
11	Аракелова Марина	35,76
12	Рудичева Инесса	33,33
13	Князева Виктория	33,11
14	Савченко Оксана	30,2
15	Божич марина	30,03



Личное Привлечение Топ 10

	Лидер Бизнес-Группы	Кол-во НОВИЧКОВ
1	Уварова Ирина	5
2	Ильичева Лариса	5
3	Кристофор Светлана	5
4	Ларионова Елена	5
5	Хорунжная Лидия	4
6	Лунева Людмила	4
7	Михайлова Анна	4
8	Быкова Нина	4
9	Спирина Антонина	4
10	Криворот Наталия	4

ВНИМАНИЕ!

В рейтингах с нового года будут указываться фамилии Лидеров:

1. Объем продаж БГ которых более 200 б.е.
2. Объем привлечения БГ более 9 новичков
3. Объем личного привлечения более 3х новичков
4. Объем личных продаж более 20 б.е.

По итогам мая.

У нас 11 место среди 123 Национальных Линий.

Европейского региона 15997,35 б.е. !

и 4 место в Польше 2156,78 б.е.

среди 15 Национальных Линий

	ФИО	реги.	Б.Е.	% ком.	бонус
1	Бунтова, Анна Владимировна	RUS	498,81	13%	16 000,00р.
2	Спирина, Антонина Валериевна	RUS	467,20	13%	16 000,00р.
3	Гаврилова, Вероника Владимировна	RUS	351,24	13%	13 000,00р.
4	Смирнова, Татьяна Владимировна	UKR	325,97	13%	500 у.е.
5	Мухина, Елена Александровна	RUS	320,85	13%	13 000,00р.
6	Tulabiene, Ramute	POL	305,35	13%	1800 PLN
7	Paulauskiene, Iona	POL	286,29	13%	1200PLN
8	Князева, Виктория Владимировна	RUS	275,69	11%	10 500,00р.
9	Дядькина, Ольга Викторовна	RUS	262,24	11%	10 500,00р.
10	Преловская, Анжела Викторовна	RUS	243,07	11%	10 500,00р.
11	Морозова, Лариса Владимировна	UKR	236,35	11%	400 у.е.
12	Кулак, Оксана Николаевна	UKR	233,54	11%	400 у.е.
13	Клименко, Инна Владимировна	RUS	232,95	11%	10 500,00р.
14	Синицына, Екатерина Павловна	RUS	231,39	11%	10 500,00р.
15	Божич, Марина Михайловна	RUS	229,43	11%	10 500,00р.
16	Панченко, Ольга Владимировна	UKR	212,18	11%	400 у.е.
17	Долганова, Наталья Ивановна	RUS	207,34	11%	10 500,00р.
18	Мудраченко, Пелагея Ивановна	UKR	183,66	11%	300 у.е.
19	Цехановская, Наталья Станиславовна	RUS	176,10	11%	8 000,00р.
20	Иванова, Надежда Степановна	UKR	172,73	11%	300 у.е.
21	Филиппова, Таисия Андреевна	RUS	172,69	11%	8 000,00р.
22	Sheviakova, Galina	POL	162,27	13%	805 PLN
23	Arsoba, Nadezda	POL	160,88	13%	804 PLN
24	Вестфрид, Анна Михайловна	RUS	154,50	11%	8 000,00р.
25	Ильичева, Лариса Евгеньевна	RUS	152,46	11%	8 000,00р.
26	Шкатова, Наталья Владимировна	RUS	150,56	11%	8 000,00р.
27	Сапрыкина, Людмила Николаевна	RUS	148,52	11%	8 000,00р.
28	Быкова, Нина Александровна	RUS	147,12	11%	8 000,00р.
29	Турышева, Наталья Юрьевна	RUS	145,79	11%	8 000,00р.
30	Горбачева, Лариса Евгеньевна	RUS	145,13	11%	8 000,00р.
31	Богуславская, Светлана Геннадьевна	RUS	143,64	11%	8 000,00р.
32	Дели, Оксана Юрьевна	UKR	143,10	11%	300 у.е.
33	Poderiene, Asta	POL	141,13	13%	803 PLN
34	Vytyte, Viktorija	POL	140,76	13%	802 PLN
35	Заплатаина, Надежда Валерьевна	RUS	139,64	11%	8 000,00р.
36	Лунева, Людмила Викторовна	RUS	138,83	11%	8 000,00р.
37	Полагушина, Надежда Борисовна	RUS	137,49	11%	8 000,00р.
38	Шепурева, Наталья Анатольевна	RUS	136,94	11%	8 000,00р.
39	Яркова, Ирина Николаевна	RUS	133,85	11%	8 000,00р.
40	Полишко, Раиса Николаевна	UKR	131,81	11%	300 у.е.
41	Беляева, Наталия Леонидовна	RUS	130,81	11%	8 000,00р.
42	Кристофор, Светлана Валентиновна	UKR	130,73	11%	300 у.е.
43	Тимохова, Оксана Александровна	RUS	129,33	11%	8 000,00р.
44	Булах, Галина Владимировна	RUS	129,06	11%	8 000,00р.
45	Kisieliene, Maryte	POL	127,57	13%	801 PLN
46	Кестнер, Антонина Александровна	UKR	127,16	11%	300 у.е.
47	Гладилина, Екатерина Александровна	RUS	127,11	11%	8 000,00р.
48	Владимирова, Ольга Михайловна	RUS	126,56	11%	8 000,00р.
49	Угланова, Надежда Витальевна	RUS	126,42	11%	8 000,00р.
50	Sarkioniene, Zibute	POL	125,73	13%	800 PLN
51	Уварова, Ирина Николаевна	RUS	125,64	11%	8 000,00р.
52	Харченко, Валентина Ивановна	UKR	125,59	11%	300 у.е.
53	Швыдько, Ирина Петровна	UKR	125,30	11%	300 у.е.
54	Шитякова, Эвелина Александровна	RUS	125,07	11%	8 000,00р.
55	Царькова, Ирина Валерьевна	UKR	125,02	11%	300 у.е.
56	Хлыстова, Татьяна Александровна	RUS	121,47	11%	1 300,00р.
57	Tamasauskiene, Kristina	POL	120,57	13%	0
58	Радугина, Татьяна Борисовна	RUS	116,27	11%	1 300,00р.
59	Иванова, Светлана Камыловна	RUS	115,31	11%	1 300,00р.

Рейтинг по продажам Бизнес-Групп. Россия - Украина - Польша. май.

На 1 июня всего в нашей Национальной Линии после ухода Ирины Новиковой

157 Лидеров БГ в России, Украине и в Польше, 12882 консультанта
15 БГ в Польше
31 БГ в Украине
111 БГ в России.

11 Кандидатов в Лидеры (Р+У+П), продолжают выполнение Лидерской программы в мае!



ЭХО НАШЕЙ ЖИЗНИ

Однажды отец с сыном гуляли в горах. Вдруг сын упал поранился и закричал: «А-А-А-А!» К своему удивлению он услышал, что какой-то голос, где-то высоко в горах повторил за ним: «А-А-А-А!». Заинтересовался, он закричал:

«Кто ты?» И ответ услышал: «Кто ты?» Рассердившись на такой ответ он прокричал: «Трус!» Потом, посмотрел на своего отца и спросил: «Что это такое?» Отец улыбнулся и сказал: «Сынок, послушай». После этого он обернулся к горам и крикнул: «Ты мне нравишься!» И голос ответил ему: «Ты мне нравишься!» И снова отец крикнул: «Ты – победитель!» И голос вторил ему: «Ты – победитель!» Мальчик был очень удивлен, но ничего не понял. Тогда отец пояснил ему: «Люди называют это ЭХО, но на самом деле это – ЖИЗНЬ. Тебе отвечают тем же, что ты сказал или сделал. Твоя жизнь это всего лишь отражение твоих поступков.»

Если ты хочешь, чтобы тебя любили больше, наполни сначала свое сердце любовью. Если ты хочешь, чтобы твоя команда знала больше, узнай сначала сама больше. Такая взаимосвязь существует по отношению ко всему в жизни, к каждому ее аспекту. Жизнь вернет тебе все то, что ты дала ей. Твоя жизнь – это не случайное совпадение, это отражение тебя самой.

Рейтинг

по продажам Бизнес-Групп.

Россия-Украина - Польша.

май. (продолжение)

60	Станкевич, Елена Анатольевна	UKR	113,97	11%	50 у.е.
61	Чистякова, Елена Юрьевна	RUS	111,87	11%	1 300,00р.
62	Герасименко, Елена Николаевна	UKR	110,13	11%	50 у.е.
63	Рудичева, Инесса Евгеньевна	UKR	109,21	11%	50 у.е.
64	Назарова, Наталья Николаевна	RUS	108,83	11%	1 300,00р.
65	Гусарова, Ольга Николаевна	RUS	107,84	11%	1 300,00р.
66	Савинова, Ирина Валерьевна	RUS	107,73	11%	1 300,00р.
67	Mejeriene, Jurgita	POL	106,72	13%	0
68	Саламатова, Светлана Викторовна	RUS	106,16	11%	1 300,00р.
69	Николаева, Наталья Владимировна	RUS	106,12	11%	1 300,00р.
70	Naginioniene, Vilma	POL	105,79	13%	0
71	Калинина, Лариса Владимировна	RUS	105,64	11%	1 300,00р.
72	Николаева, Светлана Анатольевна	RUS	105,52	11%	1 300,00р.
73	Ищук, Наталия Алексеевна	RUS	105,32	11%	1 300,00р.
74	Пунегова, Анна Сергеевна	RUS	105,12	11%	1 300,00р.
75	Чуракова, Светлана Валентиновна	RUS	104,92	11%	1 300,00р.
76	Коленкович, Марина Ивановна	RUS	104,81	11%	1 300,00р.
77	Калинчева, Инна Александровна	RUS	103,77	11%	1 300,00р.
78	Аракелова, Марина Сергеевна	RUS	103,46	11%	1 300,00р.
79	Баева, Ольга Ивановна	RUS	103,40	11%	1 300,00р.
80	Белоусова, Оксана Николаевна	UKR	103,34	11%	50 у.е.
81	Михайлова, Анна Алексеевна	RUS	102,98	11%	1 300,00р.
82	Грехнева, Ольга Геннадьевна	RUS	102,77	11%	1 300,00р.
83	Раенко, Татьяна Леонидовна	RUS	102,69	11%	1 300,00р.
84	Максимова, Валентина Ивановна	RUS	102,52	11%	1 300,00р.
85	Архипова, Татьяна Валентиновна	RUS	102,28	11%	1 300,00р.
86	Трембовицкая, Лидия Викторовна	UKR	102,10	11%	50 у.е.
87	Парфенова, Наталья Александровна	RUS	102,07	11%	1 300,00р.
88	Лиханина, Наталья Александровна	RUS	101,51	11%	1 300,00р.
89	Шакирова, Екатерина Петровна	RUS	101,10	11%	1 300,00р.
90	Костенкова, Мария Владимировна	RUS	100,98	11%	1 300,00р.
91	Ракова, Татьяна Борисовна	RUS	100,90	11%	1 300,00р.
92	Зюзьгина, Татьяна Ивановна	RUS	100,73	11%	1 300,00р.
93	Кравченко, Наталья Владимировна	UKR	100,72	11%	50 у.е.
94	Корепанова, Наталья Владимировна	RUS	100,68	11%	1 300,00р.
95	Бородина, Светлана Ивановна	UKR	100,62	11%	50 у.е.
96	Шевцова, Нина Николаевна	RUS	100,57	11%	1 300,00р.
97	Вавилова, Ольга Сергеевна	RUS	100,49	11%	1 300,00р.
98	Русакова, Ирина Николаевна	RUS	100,40	11%	1 300,00р.
99	Пуленко, Наталья Андреевна	UKR	100,37	11%	50 у.е.
100	Бурцева, Тамара Юрьевна	RUS	100,36	11%	1 300,00р.
101	Савченко, Оксана Игоревна	UKR	100,36	11%	50 у.е.
102	Титова, Татьяна Вячеславовна	RUS	100,25	11%	1 300,00р.
103	Кобычева, Ольга Васильевна	RUS	100,16	11%	1 300,00р.
104	Гордеева, Анна Александровна	RUS	100,11	11%	1 300,00р.
105	Чечулина, Наталья Сергеевна	RUS	100,10	11%	1 300,00р.

SOS!!!

Сейчас нужна помощь Лидерам БГ, которые не закрыли минимальный объем 100 б.е.

По итогам ИЮНЯ нужна помощь:



Поддержите этих Лидеров советом, добрым словом, своим вниманием!

Скажем «Нет» Морганиям!

Алексеева, Светлана
Софрыгина, Наталья
Ларионова, Елена
Nazarova, Natalia
Жогло, Людмила
Анатольевна
Русакова, Ирина
Юзефович, Светлана
Маркова, Людмила
Большакова, Валентина
Иваненко, Елена
Глотова, Ольга
Хорунжая, Лидия
Paskeviciene, Jurgita
Галушина, Ирина
Ерохина, Елена
Подловченко, Юлия
Еремеева, Елена
Каменецкая, Алла
Амельченко, Елена
Маевская, Марина
Ломилина, Людмила
Аверьянова, Вера
Криворот, Наталия
Суворова, Людмила
Короткова, Любовь
Пальмина, Наталья
Зацаринная, Виктория
Кочетова, Людмила
Федосеева, Елена
Давыдова, Лариса
Козлова, Лариса
Котлова, Алла
Ильина, Марина
Фуфаева, Алла

Морякова, Елена
Борисикова, Татьяна
Плакшина, Светлана
Ильина, Лариса
Кушеверская, Елена
Scigliene, Saulienija

Бондаренко, Оксана
Пушечкина, Людмила
Василевич, Оксана
Кутергина, Антонина
Базарова, Анастасия
Овчинникова, Римма

Кирдан, Лариса
Родак, Ольга
Viltrakiene, Larisa
Петрова, Юлия
Савельева,
Валентина



АВТО КЛУБ Маленьких Фей! в Мэри Кэй!

Утро. Ура!

Позвонила моя хорошая знакомая, которая «удачно» вышла замуж и приглашает меня к себе со всем-всем что у меня есть от Мэри Кэй, чтобы сделать «большой заказ»... 2 часа провожу с вдохновением консультацию в глазах знакомой – снисхождение и высокомерие (прямо как в русской народной поговорке: «Из грязи в князи»). Заказа нет, меня отправляют домой на специально вызванном автомобиле с водителем (в воскресенье). Водитель везет меня и тихо ненавидит, так тихо, что мне кажется, что лопнут барабанные перепонки.

Чувствую себя униженной и оскорбленной, как никогда в жизни.

Вечер. Звонит Ольга Малафеева. Жалуюсь Ольге, как маленькая. А Ольга совершенно спокойно вдруг говорит: «А что тебе мешает получить машину в Мэри Кэй и в в в следующий раз приехать к знакомой на собственном АВТО, причем это не будет результатом «удобного» замужества, а только твоего Успеха?!

Какая машина? О чем это Ольга?! Это, конечно, может быть, но только не со мной? Я даже не Лидер ...И т. д. и т. п....

1 мая 2008 года. Утро! Я вижу объем продаж моей БГ и понимаю, моя бизнес группа с успехом завершила Автопрограмму! Неужели это правда?! Моя семья узнает об этом первой, а потом обрушивается лавина телефонных звонков с поздравлениями.

Мои клиенты участвовали в моей Автопрограмме, как будто делали её вместе со мной, я никогда не получала таких заказов, как во время Программы. А знаете почему? Потому что я рассказала всем, как это важно для меня и подарила по маленькой простой машинке-магниту со словами «Я знаю, что Вы будете за меня рады, желайте мне машину каждый раз, открывая холодильник...»

Уходя от своих дам с большими заказами, на прощанье слышу: « /Оксана, если вдруг вам не хватит до колес несколько помад, Вы звоните, мы закажем», или: «У меня все есть, но мы же делаем Авто, давай, что-нибудь еще на будущее».

Слово счастье, обозначает «сопричастие», «участие», быть причастной к Успеху своего Консультанта оказалось очень важным для моих клиентов.

А Бизнес Группа даже не сомневалась, что у нас все получится. У нас вырос молодой Лидер и Засияли Звезды, и еще мы «покраснели» от победителей Программы «Красный Пиджак».

А все это началось в один грустный день, когда у меня не сделали заказ ...

P.S.: Со своей знакомой я больше не виделась. Ведь в Мэри Кэй мы имеем свободу в выборе тех с кем хотим работать и общаться.



Письмо от победителя Автопрограммы, СтЛБГ Кулак Оксаны (Украина, г. Херсон)



Конкурсы для новых Лидеров!



Поздравляем!!!

Ильичеву Ларису с выполнением «Путь к вершине» с результатом 403,84 б.е.

Швидько Ирину с выполнением «Команда 50» Украина с результатом 628, 63 б.е.



Очень хочу обратить внимание на новых Лидеров! Дорогие Старший Лидеры! Уделяйте своим новым дочкам достаточно внимания! Мне так жаль когда : Лидер выполняет программу и сидит без денег! Мэри Кэй – это дорого и вкусно, красиво и легко. Помогите новому Лидеру организовать свою работу минимум на 125 б.е. в месяц! О.М.

Ильичева Лариса

не сдавайте позиции!

Швидько Ирина

первые 3 месяца							
Клуб "Путь к Вершине" РОССИЯ			"На правильном пути" УКРАИНА				
Условия: Суммарный объем продаж БГ за первые 3 мес. должен составить более 375 б.е. Оформить 2 личных новичков с заказами 3 б.е. Награда: - Публикация в «Аплодисментах» Ручка участника Клуба Органайзер с логотипом МК			Условия: Суммарный объем продаж БГ за первые 3 мес. должен составить более 300 б.е. Оформить 3 личных новичков с заказами 2 б.е. Награда: Ваше имя и фото в "Овациях"; Поздравительное письмо; Эксклюзивная ручка МК Signature; Визитница с логотипом Мэри Кэй				
БГ	ФИО	Дебют	май	июнь	осталось	до	привлечение
16987	Ларионова Елена Викторовна (Р)	01.05.2009	30,92	90,53	253,55	1 августа	и 2 новичка по 3 б.е.
017147	Парфенова, Наталья Александровна (Р)	01.06.2009		102,07	272,93	1 сентября	и 2 новичка по 3 б.е.
017242	Зацаринная, Виктория Викторовна (У)	01.06.2009		41,11	258,89	1 сентября	
017246	Кестнер, Антонина Александровна (У)	01.06.2009		127,16	172,84	1 сентября	и 2 новичка по 3 б.е.
017312	Заплатина, Надежда Валерьевна (Р)	01.06.2009		139,64	235,36	1 сентября	и 2 новичка по 3 б.е.
017135	Ищук, Наталия Алексеевна (Р)	01.06.2009		105,32	269,68	1 сентября	
017136	Калинина, Лариса Владимировна (Р)	01.06.2009		105,64	269,36	1 сентября	
17417	Заболотняя Нина	01.07.2009				1 октября	
17332	Кислун Наталья	01.07.2009				1 октября	
17342	Скороходова Ирина	01.07.2009				1 октября	
17426	Твердохлеб Елена	01.07.2009				1 октября	

первые 6 месяцев					
"Великолепная Команда" РОССИЯ			"Команда 50" УКРАИНА		
Условия: Суммарный объем продаж БГ за первые 6 мес. должен составить более 750 б.е. Количество членов команды 50 человек Награда: - Публикация в «Аплодисментах» Настольный набор с логотипом Компании			Условия: Суммарный объем продаж БГ за первые 6 мес. должен составить более 600 б.е. Количество членов команды 50 человек Награда: - Публикация в «Аплодисментах» Органайзер с логотипом Мэри Кэй, значок Команда 50, Ручка Команда 50 каждому члену БГ		
№ БГ	Ф.И.О Главного Организатора	Дебют	осталось б.е. + 50 членов команды	До	осталось в среднем за мес
016600	Василевич, Оксана Тадеумовна (Р)	01.03.2009	492,68	1 сентября	246,3
016631	Подловченко, Юлия Викторовна (Р)	01.03.2009	450,93	1 сентября	225,5
016636	Родак, Ольга Николаевна (Р)	01.03.2009	634,84	1 сентября	317,4
016647	Уварова, Ирина Николаевна (Р)	01.03.2009	450,68	1 сентября	225,3
016824	Пушечкина, Людмила Александровна (Р)	01.04.2009	602,98	1 октября	201,0
016835	Шевцова, Нина Николаевна (Р)	01.04.2009	505,42	1 октября	168,5
016804	Ильичева, Лариса Евгеньевна (Р)	01.04.2009	346,16	1 октября	115,4
016805	Каменецкая, Алла Александровна (Р)	01.04.2009	639,69	1 октября	213,2
016827	Софрыгина, Наталья Геннадьевна (Р)	01.04.2009	517,32	1 октября	172,4
016829	Титова, Татьяна Вячеславовна (Р)	01.04.2009	398,14	1 октября	132,7
016987	Ларионова, Елена Викторовна (Р)	01.05.2009	628,55	1 ноября	157,1
017147	Парфенова, Наталья Александровна (Р)	01.06.2009	647,93	1 декабря	129,6
017242	Зацаринная, Виктория Викторовна (У)	01.06.2009	708,89	1 декабря	141,8
017246	Кестнер, Антонина Александровна (У)	01.06.2009	622,84	1 декабря	124,6
017312	Заплатина, Надежда Валерьевна (Р)	01.06.2009	610,36	1 декабря	122,1
017135	Ищук, Наталия Алексеевна (Р)	01.06.2009	644,68	1 декабря	128,9
017136	Калинина, Лариса Владимировна (Р)	01.06.2009	644,36	1 декабря	128,9
17417	Заболотняя Нина	01.07.2009		1 января	
17332	Кислун Наталья	01.07.2009		1 января	
17342	Скороходова Ирина	01.07.2009		1 января	
17426	Твердохлеб Елена	01.07.2009		1 января	

Клуб Старших Лидеров.

Уважаемые Старшие Лидеры! Просим передавать анкету Главного Организатора после подачи заявления DIQ к нам в офис

ЛИДЕРЫ С КАНДИДАТАМИ В ИЮНЕ (Кандидаты, которые продолжают выполнять программу):



Синицина
Екатерина

Бортникова
Валентина



Бунтова
Анна

Листова
Ирина

Денисова
Лилия

Цыкарева
Елена



Paulauskiene
Ilona

Kmitiene
Vilija

Gudaitiene
Jurgita



Смирнова
Татьяна

Малуха
Татьяна

Дмитриева
Вита



Божич
Марина

Каткова
Зоя



Долганова
Наталья

Раковская
Светлана



Морозова
Лариса

Гринкевич
Светлана



Спирина
Антонина

Гильмутдинова
Эльза



Sarkiuniene
Zibute

Barauskaite
Agne



Jurgita
Mejeriene

Kulpaniene
Diana



Мудраченко
Пелагея

Гринкевич
Светлана

Приветствуем Новых Лидеров Бизнес-Группы!



С
1
июля:

Заплатина Надежда
Твердохлеб Елена
Daniene Lilijana
Заболотняя Нина
Кислун Наталья
Скороходова Ирина



9 Лидер у Бунтовой Анны
3 Лидер у Кулак Оксаны
1 Лидер у Sheviakova Galina
1 Лидер у Ивановой Надежды
1 Лидер у Цехановской Наталии
1 Лидер у Преловской Анжелы

Поздравляем с повышением Статуса



Кулак Оксана
БудВедЛидер



Sheviakova
Galina
Старший Лидер



Иванова
Надежда
Старший Лидер



Цехановская
Наталья
Старший Лидер



Преловская
Анжела
Старший Лидер

Примите наши поздравления!

С днём Рождения!



Поздравляем Viktorija Vytyte с рождением сына!

Дорогая Виктория! Поздравляем вас и желаем всего самого наилучшего! Ольга Малафеева и вся Бизнес – Группа. Вы можете присоединиться к поздравлениям по адресу: viktorija.vytyte@gmail.com



Стихия: Огонь.
Планета: Солнце.
Камни: Гранат, Жаденит, Рубин, Янтарь
Область тела — сердце.

Можно смело сказать, что люди, рожденные под знаком Льва - это люди солнца! Не случайно лев является центральной фигурой Зодиака.

Еще с древности считалось, что львы - светлые, искренние люди, которые могут преодолеть любые препятствия.

Львы очень умны, мужественны, обладают властным характером, любят свою свободу и живут по своим собственным правилам. Снисходительность Льва - это как вторая природа для них, любовь их ослепительна, а щедрость к тем, кого они любят, не имеет границ.

Люди, рожденные под знаком **Льва (с 23 июля по 22 августа)**, должны обладать жизненной силой, которая позволяет им добиваться авторитета, власти, находиться в центре внимания и становиться отличными руководителями.

Юбилеи работы в Компании!

Еремеева, Елена	13 лет
Полишко, Раиса	13 лет
Смирнова, Татьяна	11 лет
Arsova, Nadezda	11 лет
Турышева, Наталья	8 лет
Гусарова, Ольга	8 лет
Булах, Галина	5 лет
Архипова, Татьяна	5 лет
Русакова, Ирина	5 лет
Sheviakova, Galina	5 лет
Кестнер, Антонина	4 года
Овчинникова, Римма	3 года
Viltrakiene, Larisa	3 года
Швыдько, Ирина	2 года



Еремеева
Елена



Полишко
Раиса



Смирнова
Татьяна



Arsova
Nadezda



Турышева
Наталья



Гусарова
Ольга



Булах
Галина



Архипова
Татьяна



Русакова
Ирина



Sheviakova
Galina

С Юбилеем работы в статусе Лидера

Иванова, Светлана	8 лет
Шитякова, Эвелина	8 лет
Кулак, Оксана	5 лет
Котлова, Алла	5 лет
Паулаускене Илона	5 лет
Киселене Марите	5 лет
Владимирова, Ольга	4 года
Петрова, Юлия	2 года
Ильина, Лариса	2 года
Цехановская, Наталья	2 года



Иванова
Светлана



Шитякова
Эвелина



1 год в статусе Лидера БГ

Ильина, Марина
Раенко, Татьяна
Калинчева, Инна
Божич, Марина
Vytyte, Viktorija



Я забочусь о Фирме, Культуре и Наследии Мэри Кэй

Выступление NSD Дороты Цебартовской во время Конференции по Карьере 2009 г.

Когда я встретила „Мэри Кэй“ на своем пути, что я не думала, что когда-либо это будет не только моей работой, единственным источником дохода, но и моим увлечением. Первое, что мне очень понравилось, кроме прекрасной косметики, конечно же, это был профессиональный подход к обслуживанию. Идея проведения Косметических Классов показалась мне чем-то гениальным. Тем более, что нас в школе не учат тому, как ухаживать за своей кожей. Посвящение внимание клиентам, подбор продукции согласно потребностям, одноразовые подносики и аппликаторы очаровали меня.

Потому что я люблю чувствовать, что кто-то заботится обо мне. В ресторане я ожидаю приятного и профессионального обслуживания, у парикмахера я хочу чувствовать себя исключительно, в магазине я хочу, чтобы меня обслужили с улыбкой. И, не смотря на то, что я готова заплатить за это дополнительно, я так редко получаю профессиональный сервис.

Я приехала знакомиться с косметикой „Мэри Кэй“ в Варшаву на обучение для Новых Консультантов. Это был день, когда я подписала соглашение и раньше не видела никакой нашей продукции.

Обучение заключалось в том, что мы ознакомились и нанесли на лицо средства, которые были в Стартовом Наборе. Не смотря на то, что это было только 5 лет тому назад, наш набор значительно отличался от сегодняшнего. Прежде всего, у нас в оферте было значительно меньше продукции.

Обучение проводила очень энергичная и улыбающаяся женщина. Я стала счастливой обладательницей „**Чудо-набора**“!!!

Я решила, что я хотела бы дать своим подругам то, что так сильно мне понравилось: **СЕРВИС!!!**

Когда я слушала своего Старшего Директора Халину Рыгель, говорящую, что наша работа - служить людям, то не сразу поняла, о чем она говорит. А сегодня я знаю, что она имела в виду.

Я полюбила Косметические Классы. Не деньги, а то, что я могла предложить женщинам: улыбку, приятные слова, хорошо подобранный уход за кожей, более красивый внешний вид и улучшенное самочувствие. Я обожаю, когда в начале класса женщины чувствуют себя напряженно и неуверенно. Мои слова, то, как я провожу классы, а также продукция, наносимая на лицо, способствуют тому, что уже через несколько минут наиболее закрытая и сдержанная женщина начинает улыбаться.

Я никогда не шла по кратчайшему пути. Я никогда не продавала по каталогу, в случайных местах и случайным людям. Ведь я решила, что или я сделаю это хорошо, или совсем не буду делать. И знаете что? И я от этого только выиграла! У меня есть клиентки, которые меня обожают. У меня есть Директора, которые пошли по моим стопам, и у меня есть Консультанты-профессионалы, которые пойдут очень далеко.

Если бы должна была дать вам совет, то скажу: „Делайте то, что надо, и еще немного, потому что успешные люди - это люди, которые делают, то, что должны, и еще немного, независимо от того, что делают. Приложите дополнительное усилие, дополнительную улыбку, взгляд, приятное слово. Будьте готовы к тому, чтобы служить всегда и везде. Вы получите за это прекрасную награду. А это будет: удовлетворение, симпатия людей, тепло и деньги.

Только подумайте, как это необыкновенно, что одна мечта маленькой женщины их Техаса смогла объединить почти 1,9 миллиона женщин во всем мире!

Мэр Кэй мечтала о том, чтобы создать фирму, опирающуюся на Золотое Правило: „Относитесь к людям так, как бы вы хотели, чтобы они относились к вам.“ Она хотела создать фирму, которой бы все гордились, которая поддерживала бы своих Консультантов и Директоров, а Консультанты и Директора поддерживали бы фирму.

Поэтому начните строить свой бизнес с того, что познакомитесь с основательницей нашей Фирмы, с тем, какой исключительной женщиной она была, и чего она добилась. Это наполнит вас чувством гордости за то, что принадлежите к очень исключительной группе женщин. Женщин, для которых важно, которые заботятся и о своих интересах, и о интересах любого другого человека. Женщин, которые работают этично, поддерживают друг друга, дают добросовестный сервис, уважают принципы и философию. Женщин, которые с каждым днем становятся все красивее, все увереннее в себе и все счастливее.

После Конференции по Карьере вы увидите разницу. Вы будете более радостной и улыбчивой, чем другие люди. Сделайте все возможное, чтобы сохранить в себе этот жар. Сегодня и завтра. Когда все то, что вы запланировали, удастся вам, и тогда, когда ваши планы не получатся. Когда вы будете недовольны собой и своими результатами. Подготовьтесь к неудачам, они придут не для того, чтобы остановить вас, а для того, чтобы вас укрепить. Подготовьтесь к успеху. Если после падения вы подниметесь и, как ребенок, учащийся ездить на велосипеде, встанете и попробуете еще раз, то добьетесь успеха. Я обещаю вам!!! Мэри Кэй часто повторяла: „Если бы мы сравнили наши колени, то мои были бы наиболее побитые. Я столько раз падала и поднималась,“

Осознание того, насколько важен наш ответ на поражения, как каждая неудача укрепляет нас, очень сильно помогло мне в моей карьере „Мэри Кэй“. Мой Старший Директор научил меня верить в мои мечты, Фирму, в философию, и это помогло мне стать сильной.

Сегодня я бы хотела вас этому научить. Делайте свою „основную работу“ каждый день настолько хорошо, как только сможет, проводите Косметические Классы так хорошо, как только умеете. Увлечитесь. Pamela Waldrop-Shaw сказала: «Есть большая разница между увлечением и проявлением интереса. Проявление интереса происходит в том случае, если работа нам удобна. А увлечение обозначает работу и стремление к цели, невзирая на затраты. В мире нет ничего хуже, чем большие мечты подкрепленные малым увлечением». **Поэтому я прошу вас, увлекитесь и гордитесь своей работой!**

Работа в команде.

Успех в Мэри Кэй зависит от работы в команде.

Строишь свою команду и поднимаешься вверх по ступеням карьеры. Иногда, наверное, спрашиваешь себя: как я могу возбудить энтузиазм в своей команде? Как получить их лояльность? Как помочь моей команде добиться успеха? Прочитай данные ниже советы, в них найдёшь ответы на свои вопросы.

- Покажи свою вовлеченность в работу. Это прекрасный пример для других.
- Цени индивидуальные достижения, даже мельчайшие. Особенно там, где требуется приложить усилия. Помни, что, то, что награждается и замечается, будет выполнено.
- Систематически хвали членов своей команды за продвижение. Подумай о том, чтобы отправить короткий e-mail раз в неделю к каждому члену команды с благодарностью за приложенные усилия и с похвалой за достижения.
- Напоминай своим Консультантам, что они, также как и ты, являются не только членами твоей личной команды, но и частью вашей группы и национальной ветви.
- Привлекай всех Консультантов принимать участие в жизни команды. Подчеркивай, что собрания команды положительно влияют на построение человеческих взаимоотношений и улучшают самооценку. Помни что тот, кто старается, идет вверх.
- Привлекай новых членов команды принимать участие в твоих Косметических классах, чтобы могли записываться и учиться. Прими участие в организации ими собрания и выскажи свои замечания. Если будут знать, что делать, сделают это увереннее.
- Помни, что самое главное – это члены команды. Более за каждого члена команды и показывай, что полностью веришь в их успех. Их успех будет твоим успехом.
- Сделай так, чтобы каждый член команды чувствовал себя важным. Мэри Кэй Эш знала, насколько это важно.
- Будь с ними с самого начала в бизнесе. Иди с ними, когда делают первые шаги. Когда будут готовы бежать, ты побежишь вместе с ними.
- Показывай пример. Хороший Лидер не толкает людей по направлению к успеху. Хороший Лидер умеет увлечь за собой других людей.
- Будь надежен. Уважение своей команды заслужишь искренностью, верностью данному слову и правдой.
- Покажи членам своей команды в чем заключается философия Мэри Кэй. Идеальный выход – привлечь их принять участие в Конференции Карьеры и Семинаре, а также чтение статей на тему успеха независимых сил по продажам. Это будет мотивировать их и привлечет к действию и умножению усилий.
- Не подавляй их слишком большим количеством информации сразу. Перед тем, как дашь им очередные материалы, позволь усвоить им знания о продукции и понять программы, которыми они заинтересованы больше всего.
- Учи быть терпеливыми. Успех не всегда приходит на следующий день.
- Будь полна энтузиазма в вопросе своего бизнеса Мэри Кэй и правил, на каких была создана и опирается фирма.
- Слушай! Мэри Кэй сказала, что прекрасные лидеры – это прекрасные слушатели. Слушание дает много пользы: получаешь необходимую информацию, а также благодаря этому кто-то почувствует себя важным.
- Если член твоей команды сделает ошибку или не достигнет поставленной цели, то убеди его, что все будет хорошо и подталкивай к очередным попыткам.
- Постоянно общайся с ним. Скажи, насколько важно принимать участие в собраниях команды и других специальных событиях.
- Не проси никого сделать что-то, чего бы ты сам не сделал!

По материалам газеты «Arlauz»(Польша)



Урок планирования от Мэри Кэй



«Используйте каждый свой день и каждую минуту, чтобы осуществлять задуманное в новом году и в новом квартале. Для этого вам понадобится план действий и фундамент, на котором все будет основано, а также отличное настроение! Быстрое продвижение по Лестнице Успеха зависит от постановки и достижения целей, которые приведут вас прямо к вершине!»

С любовью, Мэри Кэй

Знаете ли Вы, что...



- 1. Знаете ли вы, что** одним из любимых афоризмов Мэри Кэй Эш была цитата: „сегодня первый день остатка Вашей жизни?“
- 2. Знаете ли вы, что** по-гречески слово «косметика» обозначает - украшаю?
- 3. Знаете ли вы, что** успех - это равнодействующая веры, умения и тяжелой работы?
- 4. Знаете ли вы, что** линия продукции Mary Kay® состоит из более, чем 200 высочайшего класса средств в нескольких категориях: уход за кожей, уход за телом, декоративная косметика и ароматы?
- 5. Знаете ли вы, что** „вера - это стремление к чему-то от всего сердца? Верить - это брать на себя риск еще до того, как будешь уверен в успехе. Если жаждете чего-то достаточно сильно, то можно достичь почти всего“.
- 6. Знаете ли вы, что** в прежние времена для отбеливания кожи лица люди пользовались мелом?
- 7. Знаете ли вы, что** число 13 является для нашей фирмы счастливым числом? Ведь именно 13 сентября Мэри Кэй основала материнскую компанию в Далласе, а позже с этой датой было связано открытие филиалов в Канаде, Польше и России.
- 8. Знаете ли вы, что** Джакомо Казанова повторял, что „красота - это вексель, принимаемый во всем мире по предъявлению“?
- 9. Знаете ли вы, что** „время - это одна из наиболее ценных вещей в нашей жизни? Время - деньги. Решите, как вы должны им распоряжаться.“
- 10. Знаете ли вы, что** для людей с воображением успех - это перспектива, только лишь удаленная по времени?
- 11. Знаете ли вы, что** римлянки сами производили губную помаду, смешивая разные травы, благодаря чему не было двух одинаковых оттеков?
- 12. Знаете ли вы, что** „жизнь - это бал, а вы в списке гостей? Входите и весело проводите время. Помните, что поражение начинается со слов „я отказываюсь“, а успех - „я смогу“.
- 13. Знаете ли вы, что** история косметики, как искусства ухаживать за собой, доходит 3000 лет до н. э.?
- 14. Знаете ли вы, что** Мэри Кэй Эш хотела стать врачом?
- 15. Знаете ли вы, что** энтузиазм это что-то, чему можно научиться, прекрасно овладеть им и призывая в любой момент, даже если ваше настоящее настроение совершенно иное?
- 16. Знаете ли вы, что** жители Древнего Рима делали тушь для ресниц из смолы?
- 17. Знаете ли вы, что** благодаря составлению списка дел, которые действительно важны и которые следует сделать в течение дня, вы увеличиваете вероятность того, что все эти дела будут сделаны? Так происходит потому, что к записанным проектам мы обычно относимся более серьезно, чем к тем, которые остаются в сфере идей в нашей голове.
- 18. Знаете ли вы, что** фирма „Mary Kay“ проводит действия, направленные на защиту окружающей среды, участвуя в программе по посадке деревьев в заповедниках Америки? В 2008 году запланировано посадить 100 000 деревьев.
- 19. Знаете ли вы, что** Гераклит повторял, что „скрытая красота лучше, чем явная“?
- 20. Знаете ли вы, что** разделение долгосрочного плана на меньшие, реально выполнимые отрезки, способствует тому, что повышается вероятность осуществления всего, амбициозного предприятия?
- 21. Знаете ли вы, что** „говоря три искренних комплимента в день, вы в течение года осчастливите тысячу человек? Иногда необходимо лишь приложить немного усилий, чтобы сделать кого-то счастливым.“
- 22. Знаете ли вы, что** уже в Древнем Египте выполнялись следующие косметические процедуры: удаление веснушек и процедуры, направленные на сокращение морщин?
- 23. Знаете ли вы, что** энтузиазм заразителен? Люди улыбающиеся, производящие впечатление положительных настроенных, могут передавать свое настроение всем наблюдателям общественных взаимоотношений.
- 24. Знаете ли вы, что** Мэри Кэй Эш обычно повторяла: „сделайте так, чтобы каждый день, каждый час и каждая минута были важны. Неумолимо используйте весь свой потенциал, осуществите невозможные мечты и выполняйте предназначение быть тем, кем только можете стать“?
- 25. Знаете ли вы, что** покупка новой помады может улучшить женщине настроение? Небольшие удовольствия на вес золота.
- 26. Знаете ли вы, что** Бальзак написал: „счастье украшает женщину так, как одежда подчеркивает ее красоту“?



Пять древних уроков самодисциплины от Робина С. Шарма

Урок Самообновления. Периоды напряжённой работы должны уравновешиваться полноценным отдыхом. Лучший способ для этого - регулярно заниматься самообновлением. Как сказал китайский философ Лао-Цзы: «Все деяния начинаются с отдыха. В этом высшая истина». Нужно выбрать определённый день недели, который ты мог бы полностью посвятить Самообновлению. Тебе необходимо какое-то время, чтобы «перезарядить свой аккумулятор». Время, потраченное на восстановление сил, сделает тебя более энергичным, умным и продуктивным руководителем. Составляя план на очередную неделю, не забудь предусмотреть время для отдыха и восстановления сил. Позаботься о том, чтобы хотя бы один из пунктов твоего еженедельного плана был посвящён спокойному отдыху, развлечениям и самовосстановлению. Самое лучшее – это совершить пешую прогулку на лоне природы, пребывая в одиночестве. Находя время для регулярного размышления, ты начнёшь учиться у жизни. **Стремись заработать на жизнь, не забудь о самой жизни.**

Урок Богатого Знания. Полезные знания - это величайший источник могущества и каждый руководитель просто обязан уделить по меньшей мере тридцать минут в день чтению. В книгах содержатся ответы на все вопросы, которые могут возникнуть в твоей жизни. Хочешь ли ты стать лучшим руководителем или лучшим отцом, усовершенствовать своё мышление или свою игру в гольф, всегда найдётся книга, которая поможет тебе приблизить эту цель. Ведь все ошибки, которые могут встретиться на твоём жизненном пути, уже совершены теми, кто жил на этой земле до тебя. Учись на опыте и черпай из мудрости тех, кто уже прошёл этот путь до тебя. Ты только задумайся: книги позволяют тебе проникнуть в сознание величайших мыслителей. Посвятив несколько часов чтению автобиографии Ганди или знакомству с жизнью Черчилля, ты получишь знания, к которым они шли десятилетиями. Ты откроешь для себя принципы, которым они следовали, узнаешь, как они решали многие проблемы, встающие перед лидером. Книги научат тебя тому, как успеть сделать больше за меньшее время и как ценить каждую свободную минуту. Читая философские труды и знакомясь с воззрениями великих мыслителей, ты станешь лучше понимать вечные законы природы и человеческого общества. Йог Раман однажды сказал: « Не желай себе поменьше проблем, желай побольше мудрости». Согласно принципу Единения, то, каким лидером ты станешь через пять лет, начиная с этой минуты, зависит от двух основных факторов. Это книги, которые ты читаешь, и люди, с которыми ты ощущаешь духовное единство. Важно не только то, что ты черпаешь из книг, но и то, что книги в тебе раскрывают.

Урок Физической Культуры. Как ты следишь за своим телом, так ты следишь и за своим разумом. Настоящий лидер должен обладать силой, энергией и выносливостью. Ты должен осознать необходимость регулярных физических упражнений. И помни: чтобы победить, ты должен правильно питаться. В неделе 168 часов. Несколько из них вполне можно выделить для того, чтобы поплавать, сделать гимнастику или пробежаться. Гималайские мудрецы говорили: «Тот, кому жаль тратить время на физические упражнения, потратит его на болезни». Качество пищи, которую мы употребляем, влияет на качество наших мыслей. Питайся так, чтобы побеждать. Питайся так, чтобы оставаться на пике работоспособности. Ешь больше овощей и фруктов, пей больше воды.

Урок Раннего Пробуждения. Вставать рано было в привычке у всех великих. Мудрые лидеры бизнеса, искусства, науки и военного дела понимали, что если ты не будешь управлять своим днём, он будет управлять тобой. Наберись мужества, чтобы выиграть схватку с постелью и быть на ногах раньше других. « Как начнёшь свой день, так и проживешь его». Тон для всего дня задают именно первые тридцать минут после пробуждения, поэтому эти минуты должны быть особенными. Поднимаясь рано, ты овладеваешь своим временем и не даёшь ему овладеть собой. Да, мы нуждаемся в полноценном сне, но дело в том, что большинство из нас спят гораздо больше, чем требуется. Мы привыкли «пересыпать», при этом оправдываемся тем, что этого требует наш организм. Хочешь знать причину, по которой большинство из нас не хочет подниматься рано? - Большинство людей не хотят вставать рано, поскольку просто не знают, как распорядиться своим временем. Им недостаёт той страстной цели, которая наполняет жизнь энергией и вдохновением. Цель - один из величайших стимулов, известных человечеству. Ты же, как мудрый лидер, должен указать тем, кого ты ведешь ту достойную и убедительную цель, которая поможет им изменить свою жизнь к лучшему. Людям, которые жалуются на то, что им не хватает сил, на самом деле не хватает видения будущего, которое побуждало бы их к движению вперед.

5. Урок осознания Смерти. Помня о смерти, нужно наполнять каждый свой день страстным желанием исполнить то, что должно. Надо жить полной жизнью, ничего не откладывая на потом. Мы тратим свои дни так, будто у нас впереди целая вечность. Мы беспокоимся по мелочам и заботимся о незначительном и мелком. Мы переживаем свои былые промахи и беспокоимся о будущем. Мы живём так, словно это не жизнь, а лишь прелюдия к ней. А потом, оказавшись на смертном одре, мы сожалеем о том, чего не успели сделать, о друзьях, которых не смогли сберечь, о городах и странах, в которых не довелось побывать и о рассветах, которые мы проспали. Меня всегда очень удивляет, когда люди говорят, что готовы на всё, лишь бы иметь больше времени, а между тем бесцельно тратят то, что имеют. Сделай же всё то, что всегда хотел сделать. Покори свою вершину и взгляни на жизнь с высоты. Ты сможешь увидеть то, чего не дано видеть другим. Поступай как тот магараджа, который каждый день жил так. Как будто это был его последний день. Иначе, когда ты умрёшь, всё лучшее, что в тебе было, умрёт вместе с тобой.

Истинный успех - часто смеяться и сильно любить, заслужить уважение умных людей и восхищение детей, добиться одобрения честных критиков, ценить красоту, сделать мир после себя немного лучше - воспитав ли здорового ребёнка, возделав ли сад или улучшив чью-то жизнь, играть азартно, смеяться заразительно, петь вдохновенно, знать, что хотя бы одной живой душе стало легче дышать оттого, что ты жил, - вот что значит быть успешным, философ Эмерсон.

Уроки Самообновления, Богатого Знания, физической культуры, Раннего пробуждения и Осознания Смерти должны существенно изменить вашу жизнь.

Вместо того, чтобы сопротивляться жизни, нужно учиться у неё.

Успех на самом деле есть «внутренняя работа» и истинное лидерство начинается изнутри.

Робин Шарм. Писатель, Бизнес-Тренер.