

Дистанционный курс

Автомат Продаж

Центр Делового Развития 3С

Санкт-Петербург

Интернет - самое
перспективное пространство
построения бизнеса XXI века

Вводное занятие

Интернет - самое перспективное пространство построения бизнеса XXI века

- *Информационная среда*
- *Коммуникативная среда*
- *Развивающая среда*

Что отличает Интернет:

- Глобальность
- Массовая доступность
- Экономичность
- Универсальность
- Гибкость
- Автоматизация
- Мультимедиа СМИ
- Интерактивность
- Искусственный интеллект

Конференции

Интернет-пейджеры

Блог

Продающие сайты с автоответчиками

Поисковые системы

Тематический центр

Сайты партнеров

Интернет Магазин

- Доски объявлений
- Форумы
- Рассылки
- Электронные СМИ
- Социальные сети

Доставка

Плат. сист.



Автомат Продаж



Автомат продаж

- Инструмент для автоматизации продаж
- Работа только с целевой аудиторией, готовой к сделке
- Эффективные тексты
- Расширение списка клиентов
- Превращение разового клиента в постоянного
- Автоматизированная работа со своей целевой аудиторией

Программа курса

- **Маркетинг.**
- **Продающий текст.**
- **Предпродажная подготовка.**
- **Автоматизированный механизм оплаты и доставки.**
- **Привлечение целевой аудитории.**
- **Послепродажное обслуживание**
- **Организация продающего пространства**

Перспектива

- **Усиление человекоподобной составляющей за счет интерактивных Flash – продавцов.**
- **Усиление интеллектуальной составляющей - приложение экспертных систем при совершении сделки и обслуживании клиентов**
- **Максимальная автоматизация рутинных операций**
- **Организация продающего пространства**

Автомат Продаж

Что необходимо для создания своего Автомата Продаж?

1. Зарегистрироваться в рассылке на сайте <http://automatsales.com>
2. Решить вопросы с активацией сервисов (домен, конструктор сайтов, умные рассылки) и оплатить обучение.
3. Установить программу конференции и протестировать связь
4. Следить за рассылками...
5. Активно работать над своим проектом

Работаем вместе в тесном контакте в течение месяца!

Получаем:

1. Работающий ресурс по продаже Вашего продукта
2. Необходимые навыки по настройке
3. Практические знания по электронной коммерции

Пишите infobon@gmail.com звоните Skype bonsayspb