

**Аутсорсинг  
гражданско-правового  
договора:  
современные решения  
оптимизации расходов  
на персонал**

## Аутсорсинг договоров ГПХ\*: как это работает

Обычная Модель На



Работодатель

Модель КПР



Работодатель

**Компания - Профессиональный Работодатель (КПР)** становится официальным заказчиком для целей расчета заработной платы и уплаты налогов, тем самым возлагая на себя обязанности и ответственность по многим вопросам, связанным с наймом исполнителей по договорам ГПХ.

Аутсорсинг договоров ГПХ поможет вашему бизнесу:

- ✓ Исключить риски, связанные с прямым наймом персонала
- ✓ Сократить общие расходы на персонал

Актуальность услуг по аутсорсингу временного персонала:

- ✓ Риск признания трудовых отношений по договорам ГПХ\*
- ✓ Увеличение фискальной нагрузки на бизнес в 2012

## Проблема # 1: Увеличение фискальной нагрузки в 2012

С 1 января 2012 года в России изменяются ставки страховых взносов в государственные внебюджетные фонды.

	до 01.01.2012	с 01.01.2012
Ставка страховых взносов в государственные внебюджетные фонды (общее правило)	34%	30%
Предельная величина базы для начисления страховых взносов	463 000 руб.	512 000 руб.
Сумма страховых взносов на 1 работника нарастающим итогом в год	157 420 руб.	153 600 руб.
Дополнительная ставка страхового взноса на доходы, превышающие предельную величину базы	0%	10%

При выплатах, **превышающих 42 670 руб. в месяц**, сумма страховых взносов на 1 работника нарастающим итогом за год **составит 153 600 руб. + 10% от доходов, превышающих 512 000 руб. в год**

**Пример:**  
при вознаграждении **50 000 руб. в месяц**,  
страховые взносы составят **162 400 руб. в год**

## Проблема # 2: Риск признания трудовых отношений по гражданскому договору

Ситуации, требующие найма временного персонала или исполнителей по гражданскому договору

- ✓ Ограничения по найму постоянного (штатного) персонала
- ✓ Отпуска штатных сотрудников или длительное отсутствие по болезни
- ✓ Специальные проекты - рекламные кампании, участие в выставках и др.
- ✓ Особые периоды деятельности компании – сезонный рост производства и т. п.
- ✓ Разовые работы и услуги

Существует **РИСК судебного признания трудовых отношений** по гражданскому договору при наличии определенных признаков:

- ✓ Договором определяется трудовая функция, а не результат труда
- ✓ Присутствует требование исполнения правил внутреннего трудового распорядка
- ✓ Присутствует требование соблюдения норм локальных нормативных актов
- ✓ Присутствует признак подчинения вышестоящим руководителям
- ✓ Аналогичные функции исполняются штатным работником

Решение о признании трудовых отношений по гражданскому договору влечет за собой **обязательство принятия сотрудника в штат, заключения с ним трудового договора и выплат соответствующих компенсаций**

?

Как снизить риски при найме исполнителей по гражданскому договору и оптимизировать расходы на персонал?



Аутсорсинг гражданско-правового договора через иностранное юридическое лицо

=

- ✓ Снижение финансовых и операционных рисков
- ✓ Оптимизация расходов на персонал до 17%
- ✓ Сокращение административных издержек

## Аутсорсинг договоров ГПХ: преимущества



Современное  
решение  
оптимизации  
расходов

✓ Независимо от числа исполнителей по договорам ГПХ:

- ✓ 1 договор оказания услуг
- ✓ 1 акт приема услуг
- ✓ 1 платеж

## Аутсорсинг договоров ГПХ: преимущества

### Пример

- ✓ 10 исполнителей по гражданскому договору
- ✓ Ежемесячное вознаграждение каждого = 50 000 руб. (gross)
- ✓ Годовые расходы при заключении договоров ГПХ *напрямую* с исполнителями = 7 624 000 руб.



- Заключение договоров ГПХ напрямую с исполнителями
- Аутсорсинг договоров ГПХ через иностранную компанию
- Аутсорсинг через иностранную компанию + вычет НДС




## Аутсорсинг договоров ГПХ: преимущества



### Эффект от аутсорсинга через иностранную компанию

- |  |                             |
|--|-----------------------------|
| 1. Прямой экономический эффект:          | 148 700 руб. в год          |
| 2. Эффект от вычета по уплаченному НДС:  | 1 140 300 руб. в год        |
| <b>ИТОГО</b> общий экономический эффект: | <b>1 289 000 руб. в год</b> |



-  Заключение договоров ГПХ напрямую с исполнителями
-  Аутсорсинг договоров ГПХ через иностранную компанию
-  Аутсорсинг через иностранную компанию + вычет НДС



## Предъявление НДС к вычету

В соответствии со ст. 161 НК РФ при реализации иностранным лицом, не состоящим на учете в российских налоговых органах, услуг, местом реализации которых является территория Российской Федерации, налог на добавленную стоимость исчисляется и уплачивается в российский бюджет налоговым агентом, приобретающим данные услуги у иностранного лица.

Поэтому российская организация, приобретающая у иностранной организации вышеуказанные услуги, является налоговым агентом, обязанным исчислить и уплатить в бюджет Российской Федерации налог на добавленную стоимость.

Сумма НДС, исчисленная и уплаченная в бюджет в такой ситуации, по существу является суммой налога, удержанной из доходов иностранного лица.

Следовательно, она может быть предъявлена к вычету при определенных условиях. Эти условия таковы:

1. Российская организация является плательщиком НДС.
2. Товары (работы, услуги) приобретены для осуществления производственной деятельности или иных операций, облагаемых НДС.
3. Сумма налога по этим товарам (работам, услугам) удержана из денег, перечисленных иностранной компании, и уплачена в бюджет.

# Аутсорсинг договоров ГПХ: подписка на 2012 год

## Услуги по аутсорсингу договора ГПХ, евро/мес.

Количество договоров на обслуживании	Срок действия договора с исполнителем			
	до 3-х мес.	3-6 мес.	6-9 мес.	9-12 мес.
7 - 10	80	75	70	65
11 - 20	75	70	65	60
21 и более	70	65	60	55

SHF.M. ADVISORS LTD – кипрская компания, оказывающая услуги российским клиентам. Наша компания **специализируется на аутсорсинге договоров гражданско-правового характера**. Мы также оказываем **консультационные услуги** в области управления персоналом и **корпоративные услуги** – налоговое планирование, регистрация компаний и др. Мы можем предложить Вам **решение**, которое позволит **оптимизировать общие расходы, связанные с выплатой вознаграждения по гражданско-правовым договорам**.

Пожалуйста, обратитесь к нашим консультантам для получения более подробной информации по аутсорсингу договоров гражданско-правового характера:



DOING  
BUSINESS  
in CYPRUS  
SHFM.AI

Телефон: +357 25 030 505

Факс: +357 25 030 511

E-mail: [customer@shfm-advisors.com](mailto:customer@shfm-advisors.com)

[www.shfm-advisors.com](http://www.shfm-advisors.com)