



Центр Корпоративных Решений «Парус»

# Будущее ERP: Взгляд с трех сторон

Алексей Казарезов  
[www.parus.ru](http://www.parus.ru)

# Проекция жизненного цикла изделия

		Этапы жизненного цикла	Управление проектами	САПР	Управление инженерными данными	Оперативное планирование и управление производством	Управление ресурсами	Управление отношениями с клиентами	Управлении деловыми процессами
P	1	Маркетинг – изучение потребностей рынка						●	●
	2	Проектирование и разработка продукта	●	●	●				
D	3	Планирование и разработка процессов	●						●
	4	Снабжение			●		●		
	5	Производство, предоставление услуг			●	●	●		●
	6	Контроль, проведение испытаний			●		●		
	7	Упаковка и хранение					●		
	8	Продажа и доставка					●	●	
	9	Монтаж и эксплуатация					●		
	10	Техническая помощь и обслуживание					●		
	11	Послепродажная деятельность					●	●	●
	12	Утилизация (переработка)					●		
C	13	Изучение удовлетворенности пользователей						●	
A	14	Модернизация (разработка нового) продукта	●	●					●

# Влияние целей на потребности в ИТ

**Цель 1: Произвести точно в срок**

**ИТ – инструменты:**

**Система КСП**

**Управление Деловыми процессами**

**Управление Инженерными Данными – частично**

...

**Цель 2: Произвести с минимальными затратами**

**ИТ – инструменты:**

**Управление Инженерными Данными**

**Оперативное Управление Производством**

**Управление ресурсами**

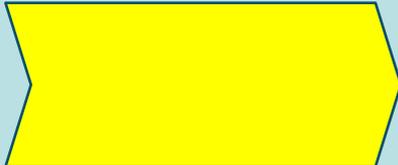
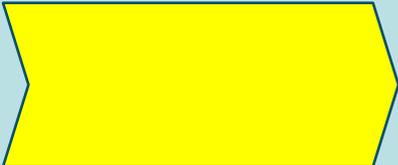
...

# Таким образом:

1. Потребность в ERP неоднородна в зависимости от отрасли, типа и первоочередных задач развития предприятия;
2. Это утверждение логично, его справедливость не зависит от времени;
3. Со временем будет меняться функциональность прикладных пакетов независимо от принадлежностей к классам продуктов.

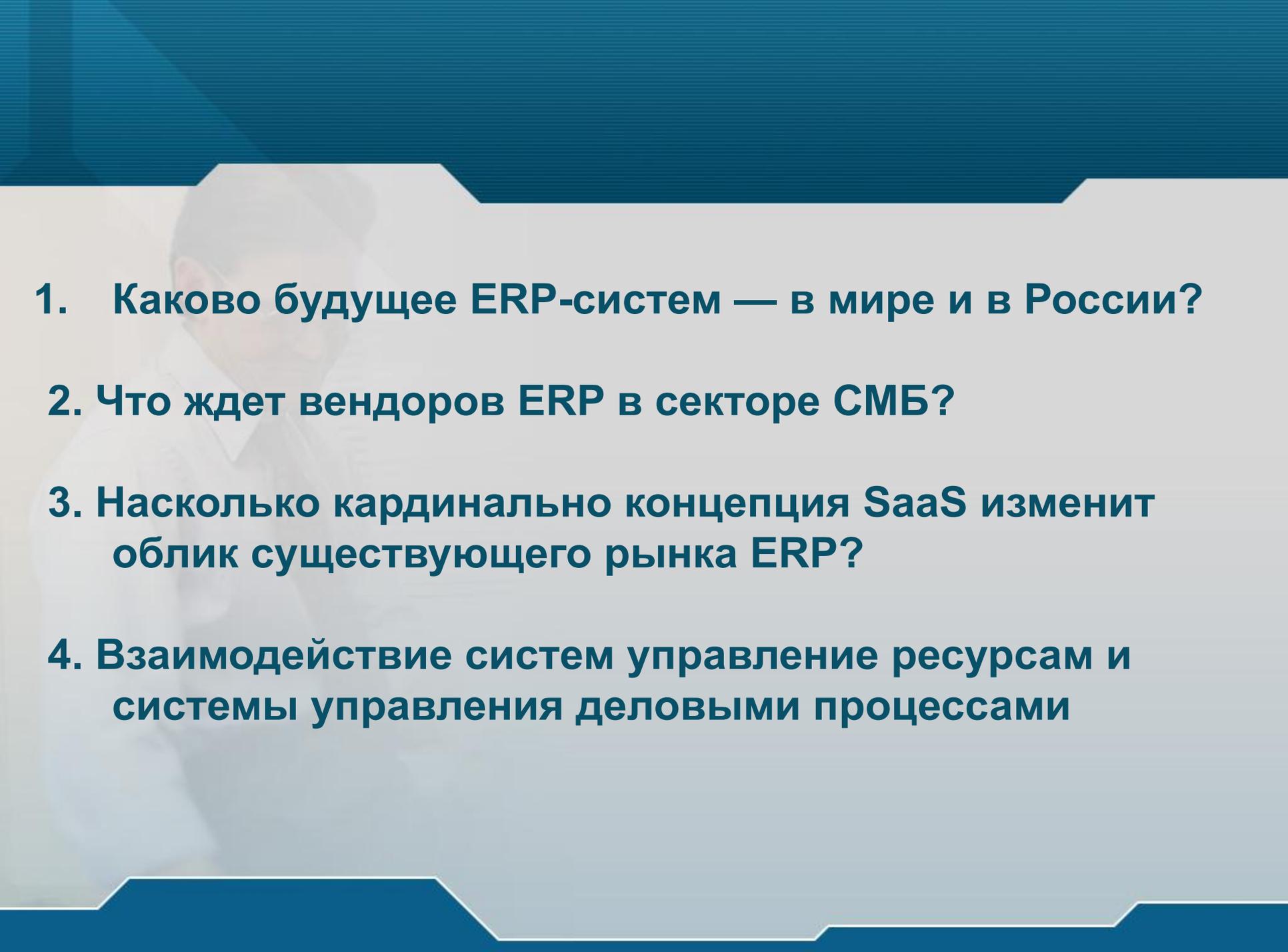
# Таким образом:

## Примеры изменения функциональности:

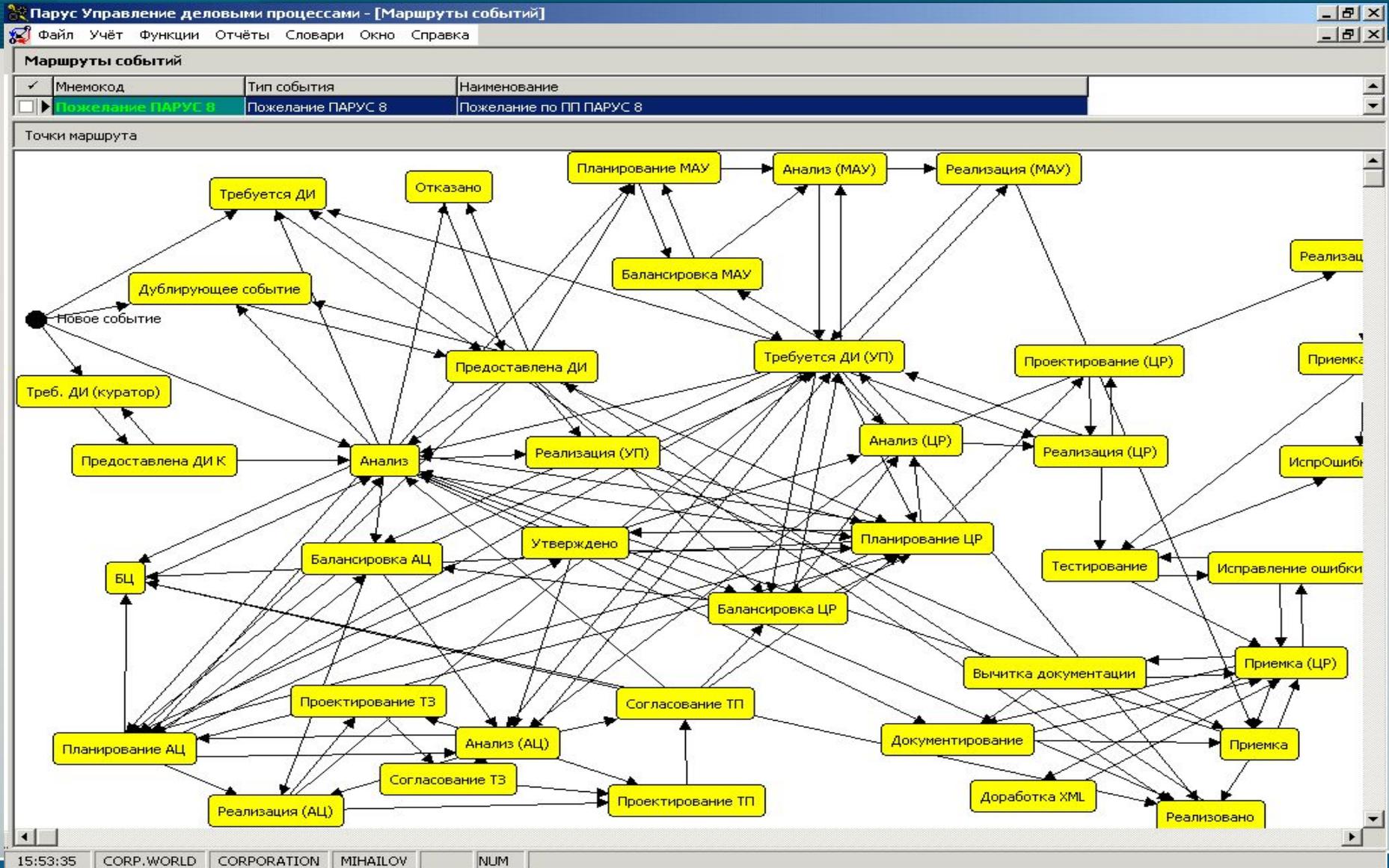
САПР	Управление инженерными данными	Оперативное планирование и управление производством	Управление ресурсами
			1
2			
3			

# Таким образом:

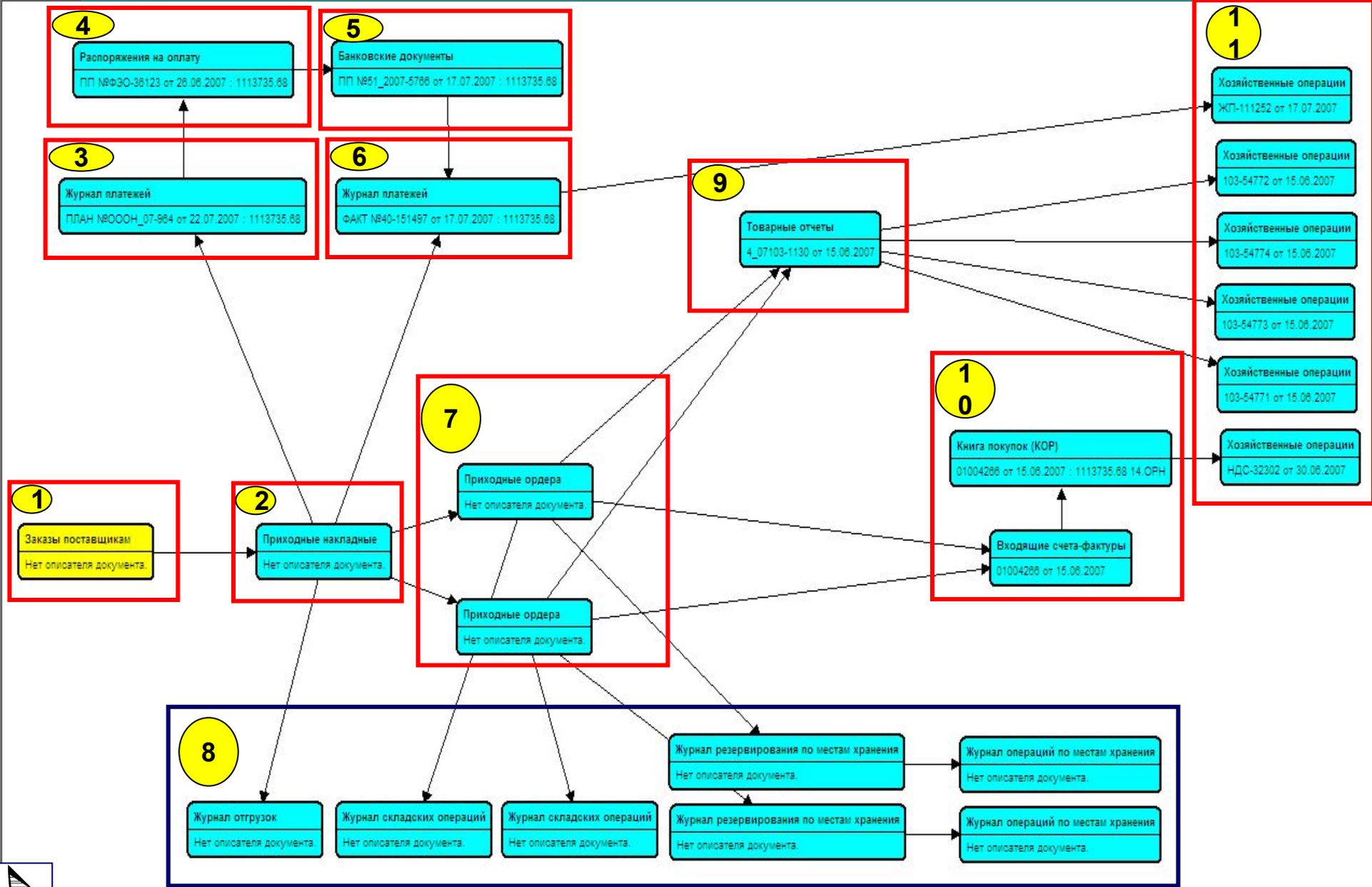
4. В любом случае, проекты все больше будут иметь интеграционный характер:
  - сохранение инвестиций;
  - развитость средств интеграции.
  
5. Это будет означать развитие конкуренции не продуктов, а команд (отраслевых центров компетенции)

- 
- 1. Каково будущее ERP-систем — в мире и в России?**
  - 2. Что ждет вендоров ERP в секторе СМБ?**
  - 3. Насколько кардинально концепция SaaS изменит облик существующего рынка ERP?**
  - 4. Взаимодействие систем управление ресурсам и системы управления деловыми процессами**

# Бизнес-процесс внедрения инновации



# Схема бизнес-процесса закупок



# Центр Корпоративных Решений «Парус»

## Клиенты ТОП - 5

ЗАО Евроцемент (~2000)  
ОАО Татэнерго (~1200)  
ОАО ТНК-ВР (~1000)  
Тракторные заводы (~ 800)  
ОАО Сургутнефтегаз (~ 700)

## Клиенты машиностроение:

ОАО «Метровагонмаш»;  
ОАО «ОКБ Сухого»;  
ОАО «Московский вертолетный завод  
им. М.Л.Миля»;  
ФГУП «Воткинский завод»;  
ФГУП «ММПП «САЛЮТ»;  
ФГУП «Сплав»;  
ФГУП «НПЦ АП им. Академика Н.А.  
Пилюгина»;

## Профессионалы:

САПР/PDM/ERP/CRM/

## Базовые Продукты:

- Функциональные
- Мощные
- Интегрируемые
- Отказоустойчивые
- Платформонезависимые
- Отечественные
- СУБД Oracle

## Лицензия ФСБ

# Вопросы

