

Южная Софтверная Компания

- Компания создана в 2000 году.
- Представительства в 8 городах России
- Более 150 специалистов в области продаж, техподдержки, внедрения и обучения
- Высшие партнерские статусы ведущих отечественных и зарубежных производителей ПО
- Ежегодный рост бизнеса составляет более 100%
- Среди клиентов более 4 500 предприятий крупного и среднего бизнеса



Южная Софтверная Компания

БИЗНЕС ТЕХНОЛОГИИ
РЕШЕНИЯ



Содержание

- ◎ **Идеология:** миссия, ценности, принципы
- ◎ **Управление:** структура, методология, ключевые показатели
- ◎ **Позиция на рынке:** направления, решения, сервисы
- ◎ **Достижения**

Южная Софтверная Компания

ИДЕОЛОГИЯ

A series of horizontal lines of varying lengths and colors (green and white) extending from the right side of the slide.

Миссия -

С помощью информационных технологий мы даем клиентам возможность делать свой бизнес быстрее и эффективнее

Наши клиенты – это...

...динамично развивающиеся
компании, занимающие активную
позицию на рынке, осознающие
необходимость постоянных изменений

Наши принципы:

Всегда на шаг впереди: мы не просто качественно удовлетворяем имеющийся спрос, но еще и инвестируем средства в популяризацию информационных технологий и сами формируем рынок

Наши принципы:

Доверие и партнерство: мы ориентируемся на построение долгосрочных партнерских отношений с клиентами

Наши принципы:

Экологичность бизнеса

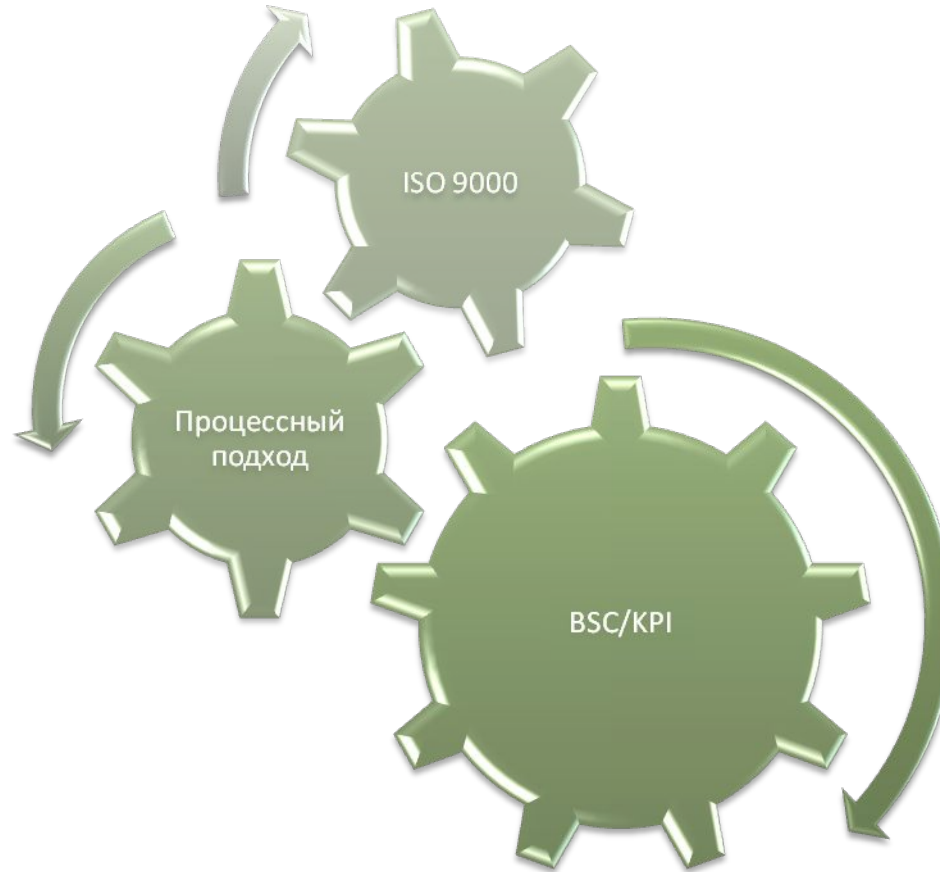
- прозрачность и открытость для клиентов
- уважение личного пространство сотрудников - дома, семьи, культуры, интересов

Южная Софтверная Компания

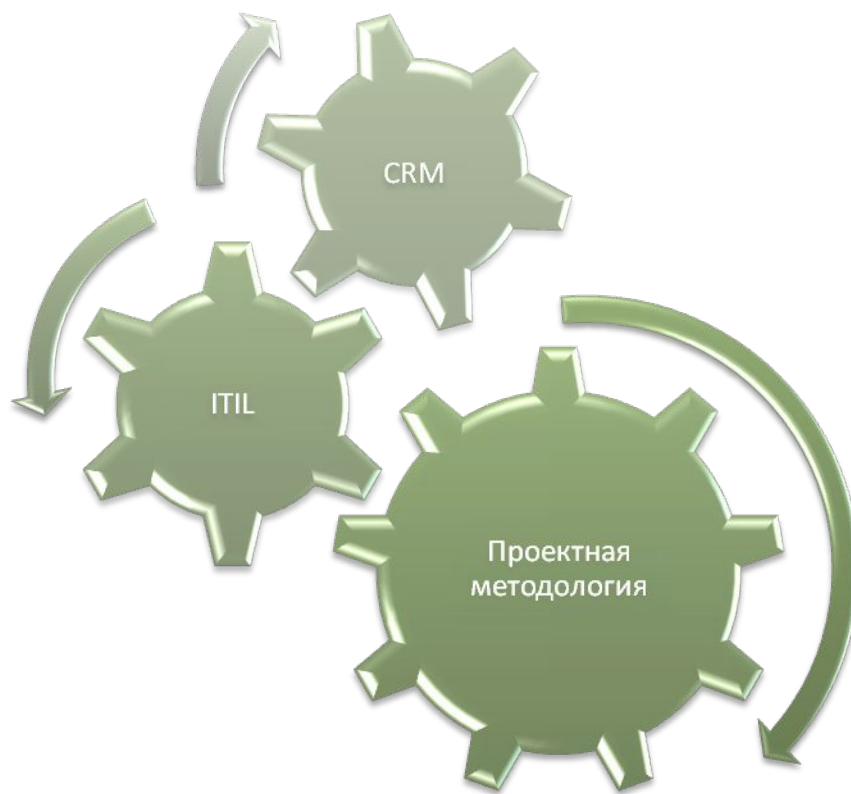
УПРАВЛЕНИЕ И СТРУКТУРА



Методология:



Продажи – Сервис - Проекты:



Структура:



Представительства:



- Ростов-на-Дону
- Краснодар
- Ставрополь
- Волгоград
- Новороссийск
- Саратов
- Самара
- Воронеж

Ключевые финансовые показатели:

- Увеличение объемов выручки на 111% по сравнению с 2005 годом
- Увеличение маржинальной прибыли на 121% по сравнению с 2005 годом
- Увеличение продаж ПО – на 118 %
- Увеличение выручки от оказания услуг - на 19 %, в т.ч. от продажи обучения – на 73%

Южная Софтверная Компания

ПОЗИЦИЯ НА РЫНКЕ



Наше место на рынке –



- на стыке бизнеса и
информационных технологий

Ключевые направления

Софтверная интеграция

- Разработка решений
- Комплексный подход

Проекты

- Консалтинг
- Разработка
- Внедрение

Сервис

- Поддержка
- Аутсорсинг

Решения:

- ◎ **Бизнес-решения:** CRM, управление проектами, управление корпоративной информацией (порталы), документооборот, управление кадровыми ресурсами, бизнес-обучение
- ◎ **ИТ-решения:** управление программным обеспечением, мониторинг серверов и рабочих станций, аудит информационной безопасности, сертификация ИТ-специалистов
- ◎ **Автоматизация учета:** решения на базе 1С: Предприятия 8 и 7.7, бухгалтерия, кадры, логистика, управление производством, управление торговлей, решения для бюджетных организаций
- ◎ **САПР:** инженерный документооборот, технологическая подготовка, конструкторская подготовка, обучение и сертификация для специалистов

Комплексный подход



Преимущества комплексного подхода:

- **Единая ответственность:** четкое понимание того, кто несет ответственность за конечный результат всех предпринимаемых действий
- **Системность:** учтены все потребности предприятия, что позволяет достичь максимальной эффективности
- **Минимизация затрат:** объединение усилий позволяет избежать ситуации, когда одна и та же работа оплачивается несколько раз, поскольку проделывается каждым поставщиком товаров или услуг
- **Согласованность:** работа ведется единой командой, все действия которой согласованы и направлены в одну сторону на достижение поставленной цели

Южная Софтверная Компания

ДОСТИЖЕНИЯ



Главное достижение – это признание клиентов:

- ◎ **Проект по автоматизации процесса изготовления формообразующих элементов инструментальной оснастки для ОАО «Роствертол»:**

«Благодаря интеграции программного комплекса и высокоточного оборудования мы получили решение, которое позволяет нам производить детали высочайшего качества, и выходить с на международный рынок вооружения. При этом занимать там лидирующие позиции»

Андрей Варфоломеев, главный инженер, ОАО «Роствертол»

Главное достижение – это признание наших клиентов:

- **Проект по переходу на аутсорсинг ИТ-службы в компании «Черномортранснефть»**

«Сейчас уже трудно представить, нашу работу без сотрудничества со специалистами из Отдела технической поддержки Южной Софтверной Компании. Это отличное решение для территориально распределенных компаний»

Андрей Пустовит, руководитель Отдела Информационно-Технического отдела, ОАО «Черномортранснефть»

Главное достижение – это признание наших клиентов:

- **Проект по организации корпоративного project-портала для компании «Глория Джинс»**

«Спасибо за простой, масштабируемый инструмент. Это реальная и очень ценная поддержка для нашего проектного подразделения».

Коцуконь Сергей Николаевич, Начальник Отдела Управления Проектами, корпорация «Глория Джинс»

Признание вендоров

- ◉ Начиная с 2005 года корпорация **Microsoft** называет Южную Софтверную Компанию лидером на рынке программного обеспечения в Южном Федеральном округе
- ◉ Южная Софтверная Компания находится на топовых позициях в рейтинге **1С** среди фирм-франчайзи
- ◉ Южная Софтверная Компания является первым российским **1С**: Франчайзи перешедшим на платформу 1С: Предприятие 8.0

Вопросы?