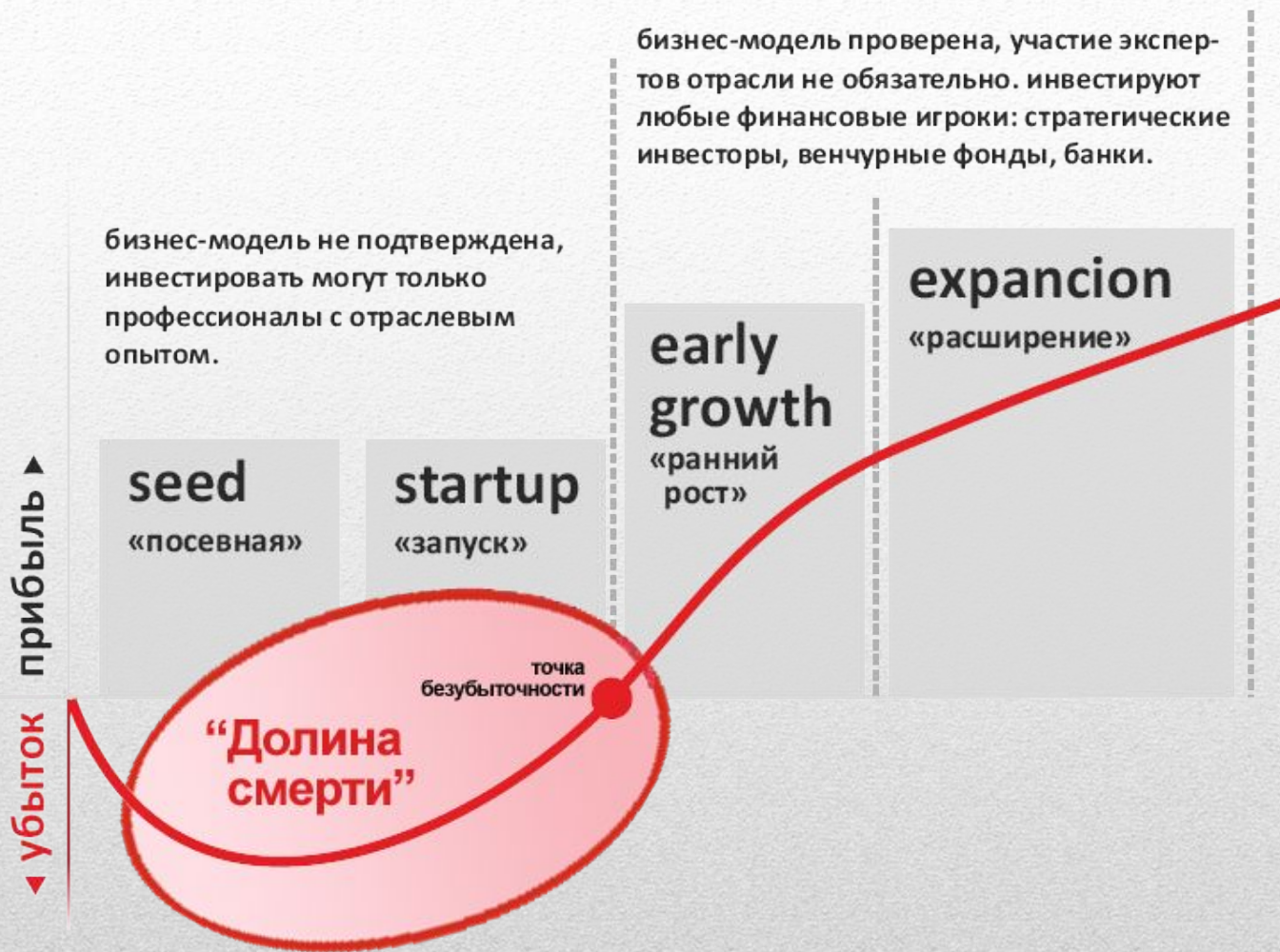




# **Быстрый путь от стартапа до бизнеса**

29 февраля 2012

Уральская Интернет Неделя



# RedButton: выводим из «Долины смерти»



- 1. Программист:**  
разработаем супер-технологию
- 2. Начальный опыт в интернет:**  
сейчас дадим рекламу и все попрут
- 3. Предприниматель из крупного бизнеса:**  
генеральный директор, директор по развитию,  
технический директор, финансовый директор, директор по  
работе с партнерами....  
Плюс 3-4 миллиона рублей на сайт
- 4. Начинающий инвестор:**  
дам денег, студия разработает, потом найму  
студента и он все продаст

# Четыре типовых ошибки

## Сколько стоил запуск Facebook?

- 1-й раунд - \$1000 для старта
- 2-й раунд - \$20 000 при более 200 тыс. пользователях

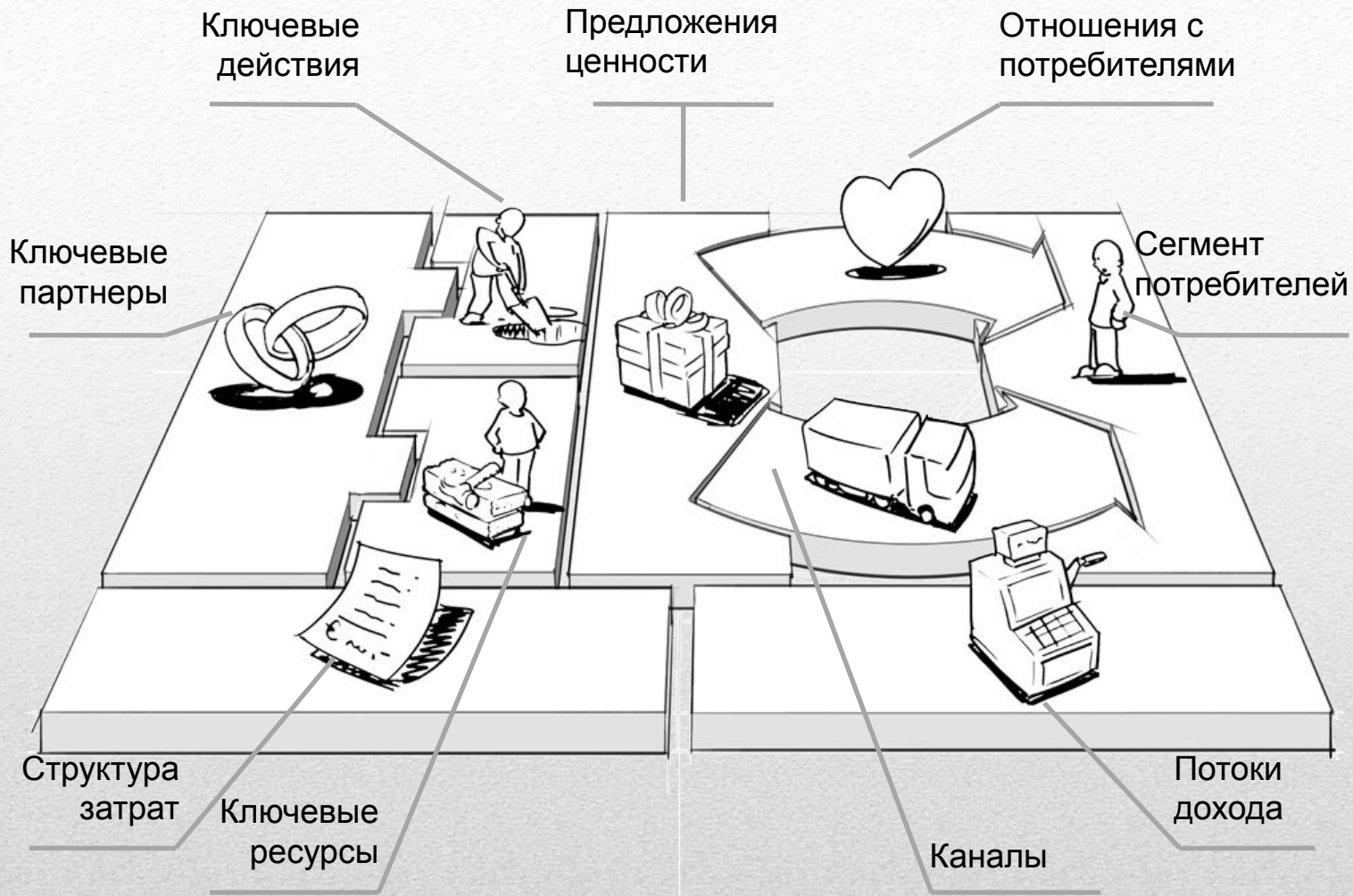
# Сколько денег нужно для старта?

---














# Четыре шага



# Бизнес-план?

Больше информации о методике:  
<http://www.businessmodelgeneration.com/>



<p><b>Ключевые партнеры</b></p> 	<p><b>Ключевые виды деятельности</b></p> 	<p><b>Ценностные предложения</b></p> 	<p><b>Взаимоотношения с клиентами</b></p> 	<p><b>Потребительские сегменты</b></p> 
	<p><b>Ключевые ресурсы</b></p> 		<p><b>Каналы сбыта</b></p> 	
<p><b>Структура издержек</b></p> 		<p><b>Потоки поступления доходов</b></p> 		

# Опишите ваш создаваемый бизнес

1. Сформулировать гипотезу;
2. Создать «живой» макет: страница с продуктом и описание или форма заказа;
3. Наполнить траффиком;
4. Работать со статистикой;
5. Развивать продукта.

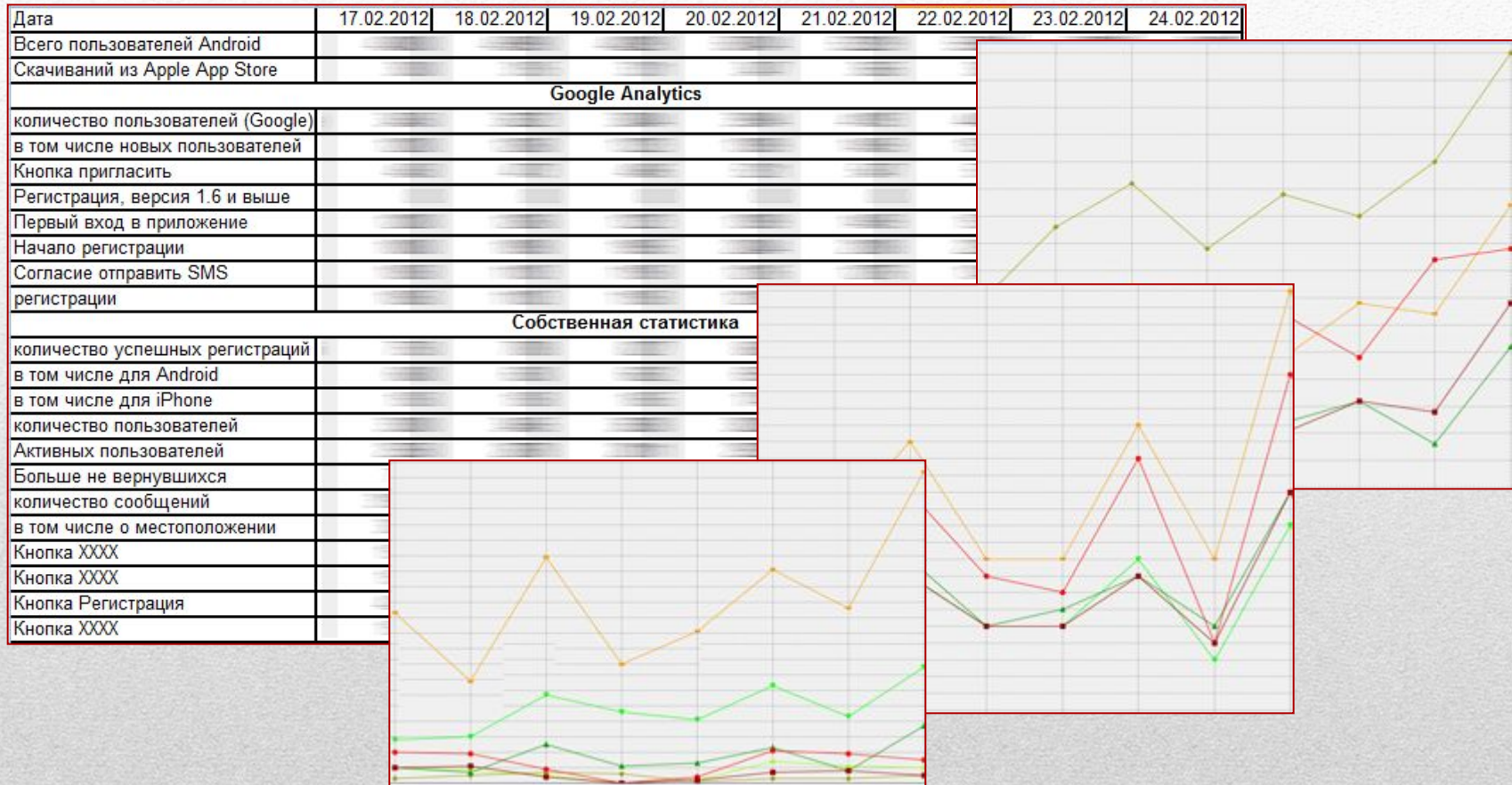
**MRP** (минимально работающий продукт)





# Метрики должны быть до запуска

# Метрики в одном из наших проектов



**Еще раз: метрики – очень важно!**



@gmail.com | [Обратная связь](#) | [Выйти](#)

## Сервис исходящих обзвонov

**Обзвонov — Новый обзвон, шаг 3**

Лист1 ▾ Change

	A	B
	Phone	Name
1	8912243818...	Иван Семен...
2	8916993667...	Петр Ивано...

Первая строка содержит заголовок, который  
должна учитываться при импорте

Применить

[Личный кабинет](#)

[Обзвонov](#)

[Пользователи](#)

### Авторизация

Логин

Пароль

Запомнить

В большинстве случаев можно проверить гипотезу бизнеса на минимальной инфраструктуре.

Самый минимальный вариант – сделать только первую страницу сервиса с регистрацией.

# Проверить можно не запуская продукт

- Привет! Куда тебе файл послать?
- Записывай: «Эс как доллар, И с точкой...»

# Пример «гаражного» стартапа

---





**NOMERMAIL.RU**

Отправка файлов на мобильный телефон



*Отправить*



*Получить*

# Пример «гаражного» стартапа

facebook

Главная

Поиск

Dmitry Kalaev



**Dmitry Kalaev**  
 Наш новый проект.  
 Для отправки файла достаточно номера мобильного.  
<http://t.co/Mh3t12n1>  
 фразы "С как доллар, И с точкой..." уходят в прошлое  
 Мне нравится · Комментировать · @dkalaev on Twitter · 20 февраля в 23:26 с помощью Twitter

Evgeny Dayneko, Юрий Загуненнов, Денис Усенко и 25 других это нравится.

**Anton Kondyukov** Протестировал, работает.  
 Для картинок можно сделать предпросмотр. Для текстовых файлов - первые слова в предложении.  
 20 февраля в 23:36 · Мне нравится · ♥ 1

**Андрей Некахов** В твиттер писал. Коль скоро онс ожидается, добавьте в нее опциональный пин-код. Ну так, чтобы все подряд не смотрели, че там мне за файлы шлют.  
 20 февраля в 23:41 · Мне нравится · ♥ 1

**Dmitry Kalaev** Супер, спасибо за feedback!  
 20 февраля в 23:42 · Мне нравится · ♥ 1

**Alexander Babin** Тоже протестировал и тоже работает! Даже когда отправитель давал номер в формате +7-926..., а получатель - 8926...  
 21 февраля в 0:53 · Мне нравится

**Леонид Волков** Круто! это на базе того, что Миша Климяев предлагал?  
 21 февраля в 2:15 · Мне нравится

**Эдуард Журвалев** Молодцы идея была на поверхности, а вы реализовали  
 21 февраля в 6:16 · Мне нравится

**Сергей Мясников** Удобная вещь!  
 21 февраля в 6:28 · Мне нравится

**Богдан Кульчицкий** Потестил. Получилось. Нашел опечатку <http://clip2net.com/s/1Chqw>  
 21 февраля в 8:59 · Мне нравится

**Константин Архипов** Оч клёво! Почему все хорошие идеи лежат на поверхности (как потом кажется), но додумываются до них единицы?  
 21 февраля в 9:20 · Мне нравится

**светлана диженкова** Протестила, работает и так все просто)))  
 21 февраля в 9:29 · Мне нравится

**Евгений Зорин** ошибка грамматическая  
 Файл Разгер Отправитель Вреня Стереть  
 а так да, сервис очень полезный  
 21 февраля в 10:08 · Мне нравится

**Дмитрий Злоказов** Очень круто, респект!  
 Логотип на андроиде похож: <https://itunes.apple.com/us/app/unique-diver-file-manager-zp/id388626911?mt=8> (нарко говоря)  
 21 февраля в 10:14 · Мне нравится ·  
 Убрать предварительный просмотр

**Денис Гориченчиков** офигительно-просто-и-хорошо. Молодцы!  
 21 февраля в 11:02 · Мне нравится · ♥ 1

**Евгений Шароварин** За доллар, можно и не стирать :)  
 21 февраля в 11:30 · Мне нравится

**Леонид Волков** Молодцы, короче!  
 21 февраля в 11:46 · Мне нравится

**Alex Babin** Good idea!  
 21 февраля в 12:00 · Мне нравится

**Зайцев Андрей** Круто! Гениально и просто! Идею про добавление PIN кода в тело SMS для сохранения конфиденциальности предложения

Стена  
 Информация  
 Фотографии (242)  
 Вопросы  
 Заметки  
 Друзья  
 Подписки (20)  
 Подписчики (18)

Женат на  
**Irina Kalaeva**

Друзья (1215)


66.RU — Новости

Главная **Новости** Банки Работа Справка Авто Недвижимость Объявления Еда

Главные | В мире | Общество | Политика | **Бизнес** | Происшествия!  
 F.A.Q. для кандидатов | Здоровье | Безумный мир | Авторские колонки

## В Екатеринбурге придумали сервис по отправке файлов на телефон

21.02 [17:50] 11 info@66.ru



Венчурный фонд RedButton Capital запустил новый проект — **Nomemail.ru**.

Сервис Nomemail.ru позволяет отправлять файл с одновременным информированием пользователя об этом. Вторая сторона сможет скачать файл, введя свой телефонный номер, на который получила СМС. Таким образом, появляется возможность отправлять файлы, не зная электронную почту отправителя.

В RedButton Capital Порталу 66.ru рассказали, что Nomemail.ru — собственный проект фонда, а не купленный стартап.

# Пример «гаражного» стартапа

Калаев Дмитрий RedButton Capital





*Отправить*



*Получить*



### Как это работает



Друзья, мы часто сами сталкивались с проблемой, когда необходимо срочно отправить файл, документы или фотографии и ты не знаешь электронной почты адресата. Начинаешь дозваниваться человеку и спрашивать его электронную почту и начинается ... "С как доллар, И с точкой...". Нам это надоело и мы решили сделать сервис, в котором для отправки документов или файлов требуется знать только номер телефона человека. Мы надеемся, что вы оцените наш сервис и отправка файлов будет для Вас проще и быстрее. С нами всегда можно связаться: [alex@redbc.ru](mailto:alex@redbc.ru)

© RedButton Capital, 2012

# Пример «гаражного» стартапа

1. 24 часа в сутки выделять на проект
2. Обеспечивать органический рост
3. Четко понимать кто клиент и что ему нужно
4. Фокусироваться на одной нише
5. Traction – то, что позволяет проекту взлететь.

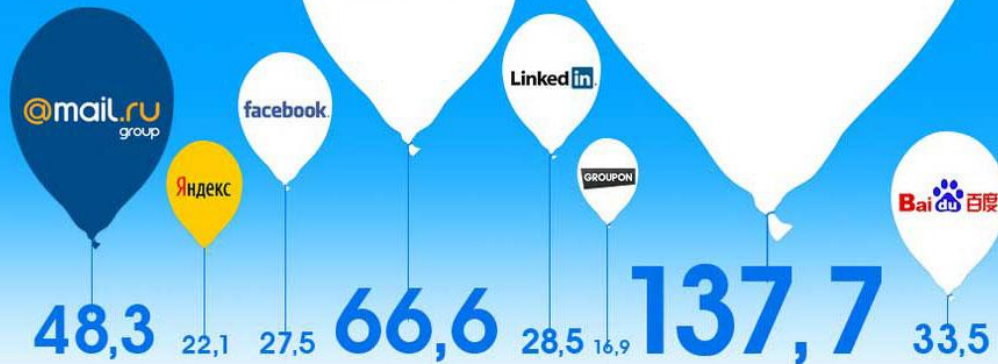
1	utkonos.ru	6,4 млрд. руб.		без изменений
2	ozon.ru	4,6 млрд. руб.		без изменений
3	komus.ru	3,7 млрд. руб.		+3
4	quelle.ru	2,5 млрд. руб.		+5
5	svyaznoy.ru	2,4 млрд. руб.		+3
6	kupivip.ru	2,3 млрд. руб.		-3
10	holodilnik.ru	2,1 млрд. руб.		-6
11	eldorado.ru	2,0 млрд. руб.		без изменений

# Составляющие успеха



P/E— финансовый показатель, равный отношению рыночной капитализации компании к ее годовой выручке. Показывает ожидания инвесторов в отношении роста стоимости бизнеса компании. Чем больше показатель, тем выше ожидания и больше риски для новых инвесторов.

### Интернет



# Рынок перегрет

Калаев Дмитрий  
RedButton Capital  
+7.912.24.38.182  
dmitry@redbc.ru  
[www.redbc.ru](http://www.redbc.ru)



Dmitry.Kalaev



@dkalaev



kalaev

**Настоящий предприниматель не следует  
правилам, а использует возможности.**