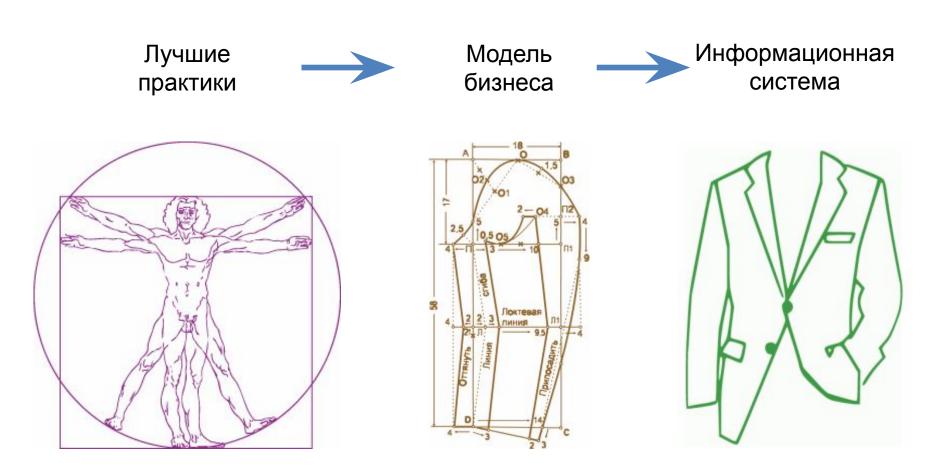
Владимир Рахтеенко

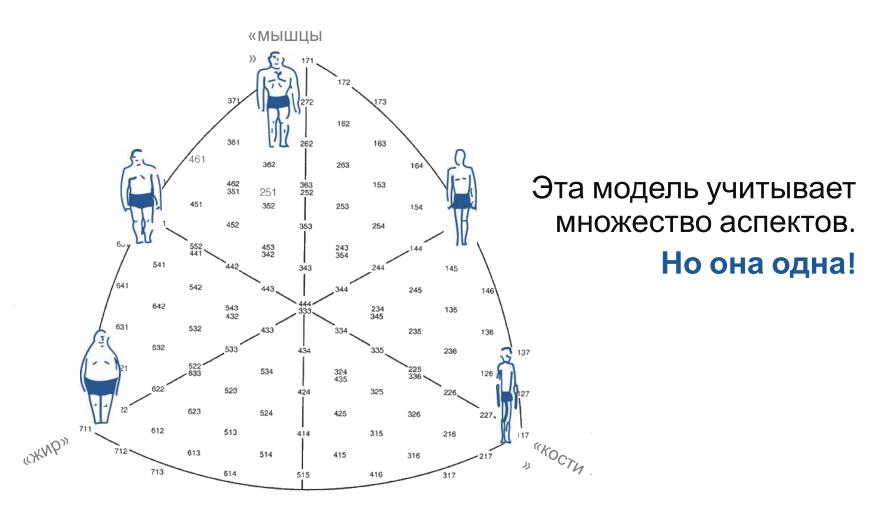
Заказные учётно-аналитические информационные системы



#### Как разрабатываются традиционные ITсистемы?

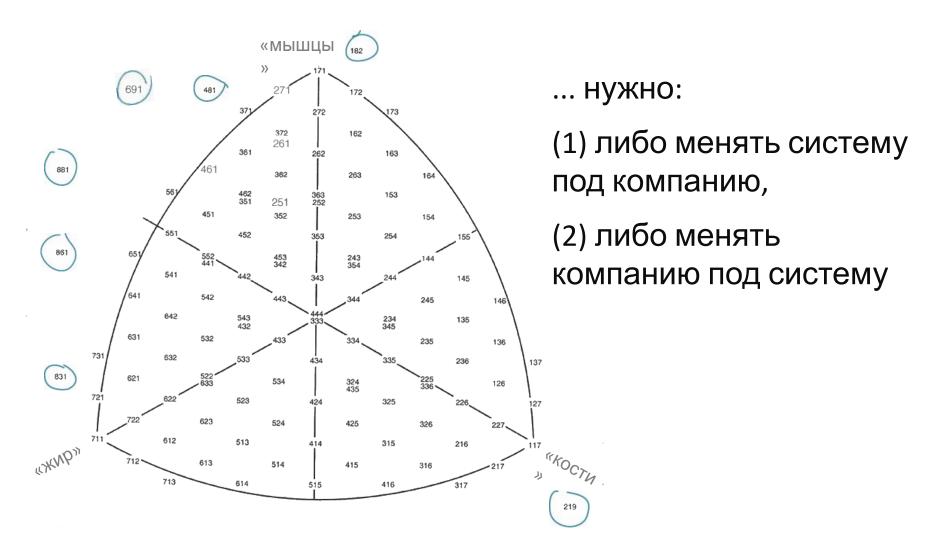


#### Сложная система – большая, сложная модель



Соматосрез Хит—Картера — модель телосложения человека

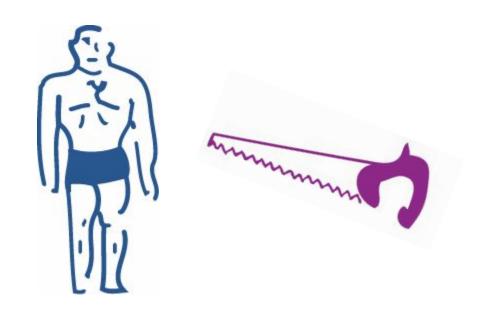
# И если бизнес-процессы не укладываются в эту модель...



Поскольку архитектор далек от внедрения, то (1) менять модель долго и дорого



#### Поэтому (2) меняют компанию под систему



#### Клиенты CUSTIS – уникальны, их бизнеспроцессы не встраиваются в стандартные модели

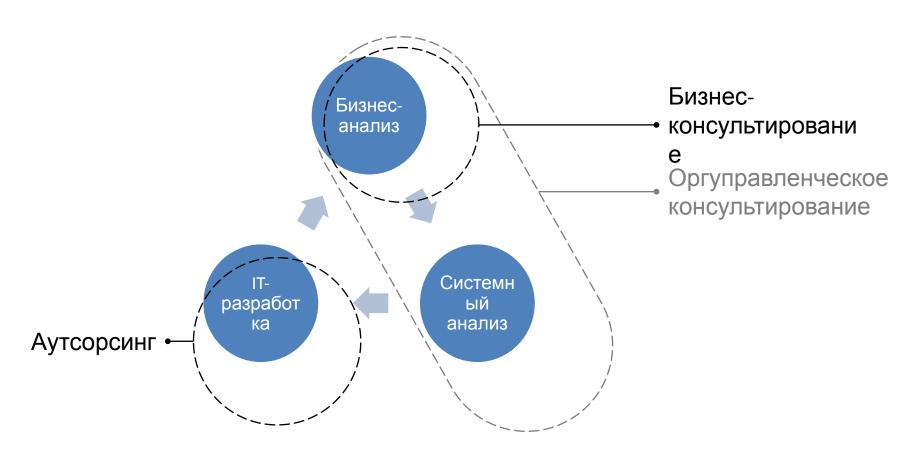




Поэтому им сложно найти готовую систему

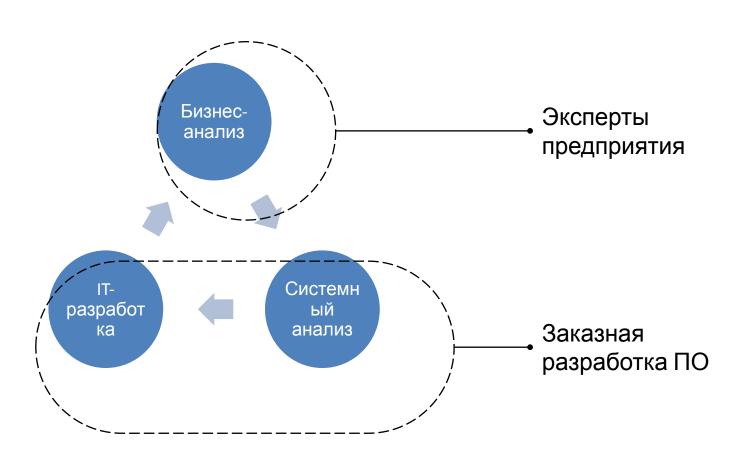


## Мы не занимаемся бизнес-консультированием...





#### Клиенты лучше нас знают свои бизнеспроцессы



Мы лишь дополняем клиента

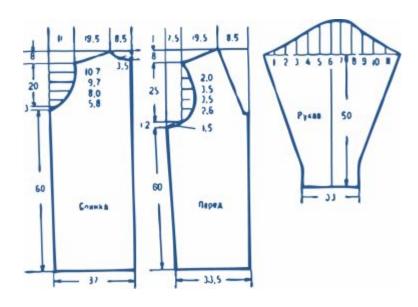


### Наша модель проще, чем в тиражируемой системе

#### Тиражируемая система

| Рост    | Окружность запистыя (см)                    |      |      |   |      |      |      |      |      |      |   |      |      |      |      |
|---------|---|------|------|---|------|------|------|------|------|------|---|------|------|------|------|
|         | узкая кость<br>(легкий тип<br>телосложения) |      |      | средняя кость<br>(средняй тип телосложения) |      |      |      |      |      |      | широкая кость<br>(тяжелый тип телосложения) |      |      |      |      |
|         | 13.5  | 14.0 | 14.5 | 15.0  | 15.5 | 16.0 | 16.5 | 17.0 | 17.5 | 18.0 | 18.5  | 19.0 | 19.5 | 20.0 | 20.5 |
| 145-150 | 27  | - 28 | 29   | 30  | 31   | 32   | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 151-152 | 28  | 28   | 29   | 30  | 31   | 32   | 33   | 34   | 35   | -36  | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 153-154 | 28.5  | 28.5 | 29   | 30  | 31   | 32   | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 155-156 | 29  | 29   | .29  | 30  | 31   | 32   | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40.  | 41   |
| 157-158 | 29.5  | 29.5 | 29.5 | 30  | 31   | 32   | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 159-160 | 30  | 30   | 30   | 30  | - 31 | 32   | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 61-162  | 30.5  | 30.5 | 30.5 | 30.5  | 31   | 32   | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 163-164 | 31  | 31   | 31   | 31  | .31  | 32   | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41:  |
| 165-166 | 31.5  | 31.5 | 31.5 | 31.5  | 31.5 | 32   | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 167-168 | 32  | 32   | 32   | 32  | 32   | 32   | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | .41  |
| 169-170 | 32.5  | 32.5 | 32.5 | 32.5  | 32.5 | 32.5 | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 171-172 | 33  | 33   | 33   | 33  | 33   | 33   | 33   | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41.  |
| 173-174 | 33.5  | 33.5 | 33.5 | 33.5  | 33.5 | 33.5 | 33.5 | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 175-176 | 34  | 34   | .34  | 34  | 34   | 34   | .34  | 34   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | -41  |
| 177-178 | 34.5  | 34.5 | 34.5 | 34.5  | 34.5 | 34.5 | 34.5 | 34.5 | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 179-180 | 35  | 35   | 35   | 35  | 35   | 35   | 35   | 35   | 35   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | .41  |
| 181-182 | 35.5  | 35,5 | 35.5 | 35.5  | 35.5 | 35.5 | 35.5 | 35.5 | 35.5 | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 183-184 | 36  | 36   | 36   | 36  | 36   | 36   | 36   | 36   | 36   | 36   | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |
| 85-186  | 36.5  | 36.5 | 36.5 | 36.5  | 36.5 | 36.5 | 36.5 | 36.5 | 36.5 | 36.5 | 37  | 38   | 39   | 40   | 41   |

#### Заказная система



Поэтому и изменить её проще и быстрее

#### Меняется Заказчик –







#### – меняется модель – меняется ІТ-система







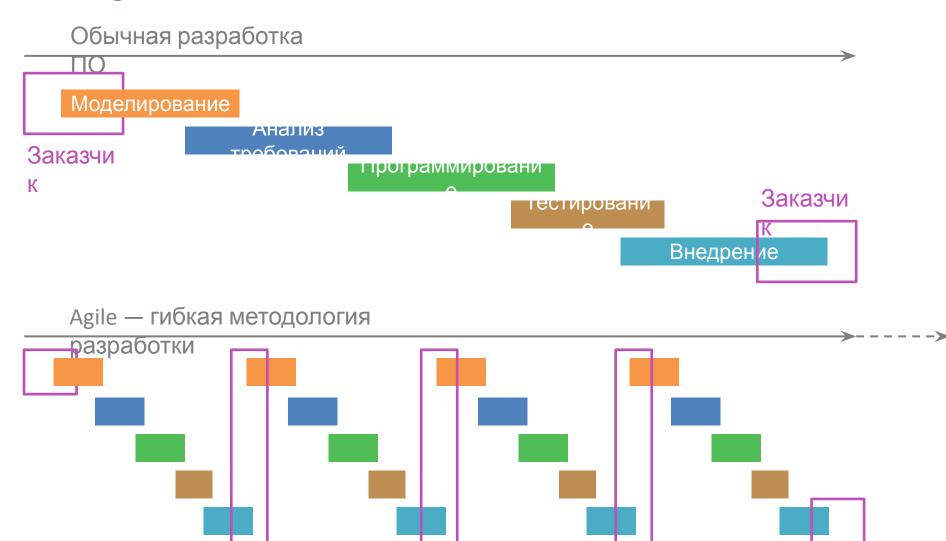
#### Как нам это удаётся?

- 1. Структура компании
- 2. Технология Agile
- Постоянный обмен опытом
- 4. Промышленное качество
- 5. Бережное внедрение

#### 1. Структура компании

Схема, показывающая 3 преимущества структуры компании для Заказчика

#### 2. Agile-технология



#### 3. Постоянный обмен опытом

Мы организуем и учавствуем:

Семинары

Конференции

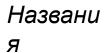
Сообщества

Журналы





















#### 4. Промышленное качество

Мы используем промышленные стандарты:







Информация о решениях

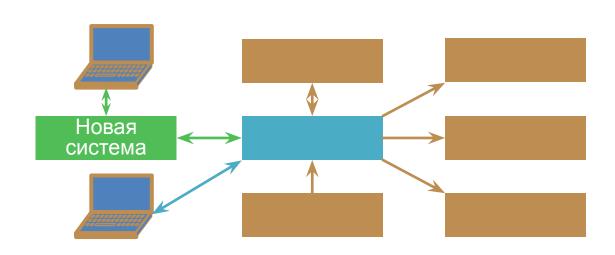


#### 5. Бережное внедрение – 6 этапов

 Анализ и выбор функционала для замены



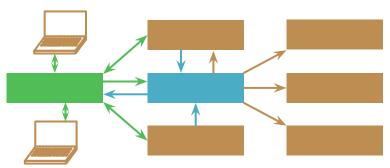
**2**. Включение новой системы в работу



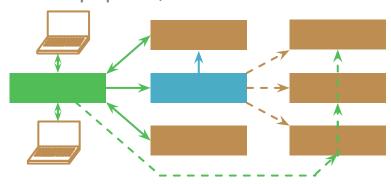


#### 5. Бережное внедрение – 6 этапов

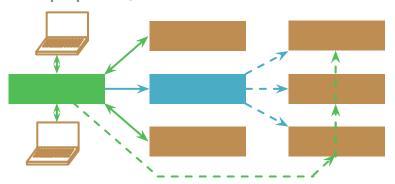
3. Лишение самостоятельности



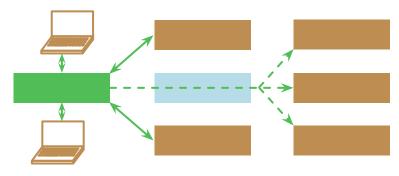
**4**. Переключение информационных потоков



**5**. Переключение оперативного информационного обмена



6. Ликвидация



#### Так нам это удаётся:

- 1. Структура компании
- 2. Технология Agile
- з. Постоянный обмен опытом
- 4. Промышленное качество
- 5. Бережное внедрение

#### А также:

- 6. Учётная машина
- 7. Передача технологий
- 8. Прототипы
- Визуальное моделирование
- 10. И многое другое...

#### Что дальше?

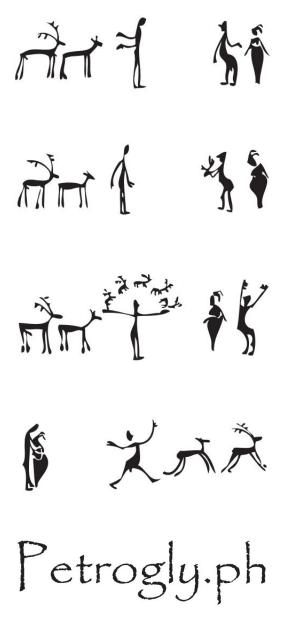
Зайдите к нам на сайт: custis.ru

Позвоните: +7 (495) 772-9702

И приезжайте в гости: Москва,

**Архангельский переулок,** дом 1, строение 1, офис 423





Presentations with story