

CUSTIS®

Владимир Рахтеенко

Заказные  
учётно-аналитические  
информационные системы

# Как разрабатываются традиционные IT-системы?

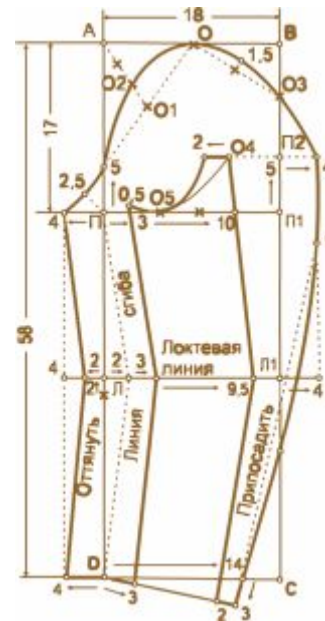
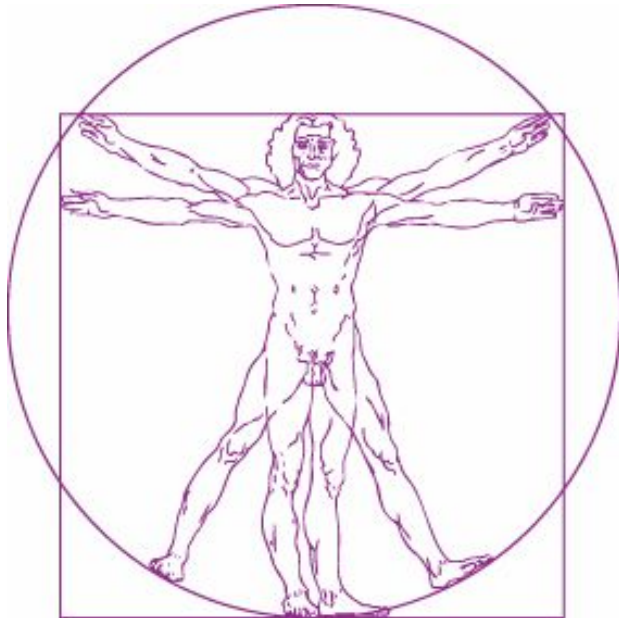
Лучшие практики



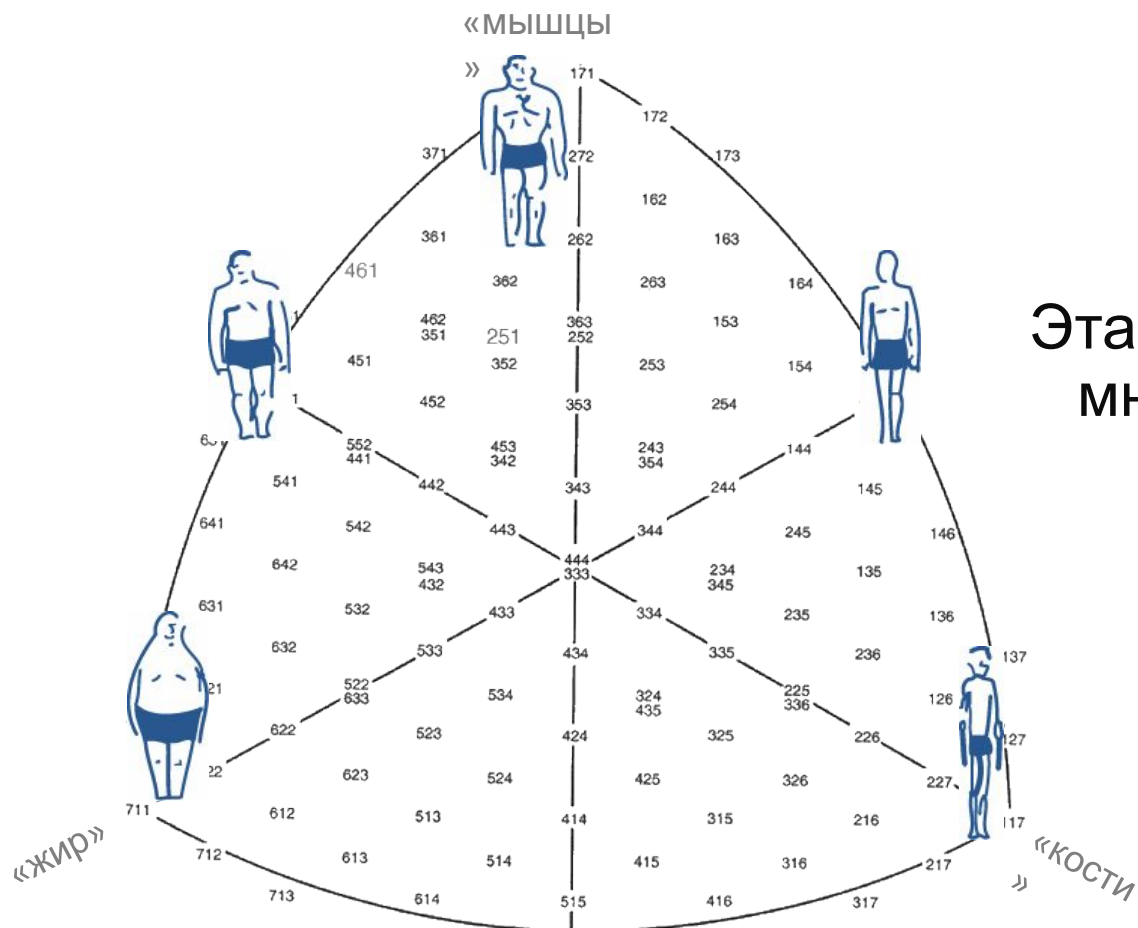
Модель бизнеса



Информационная система



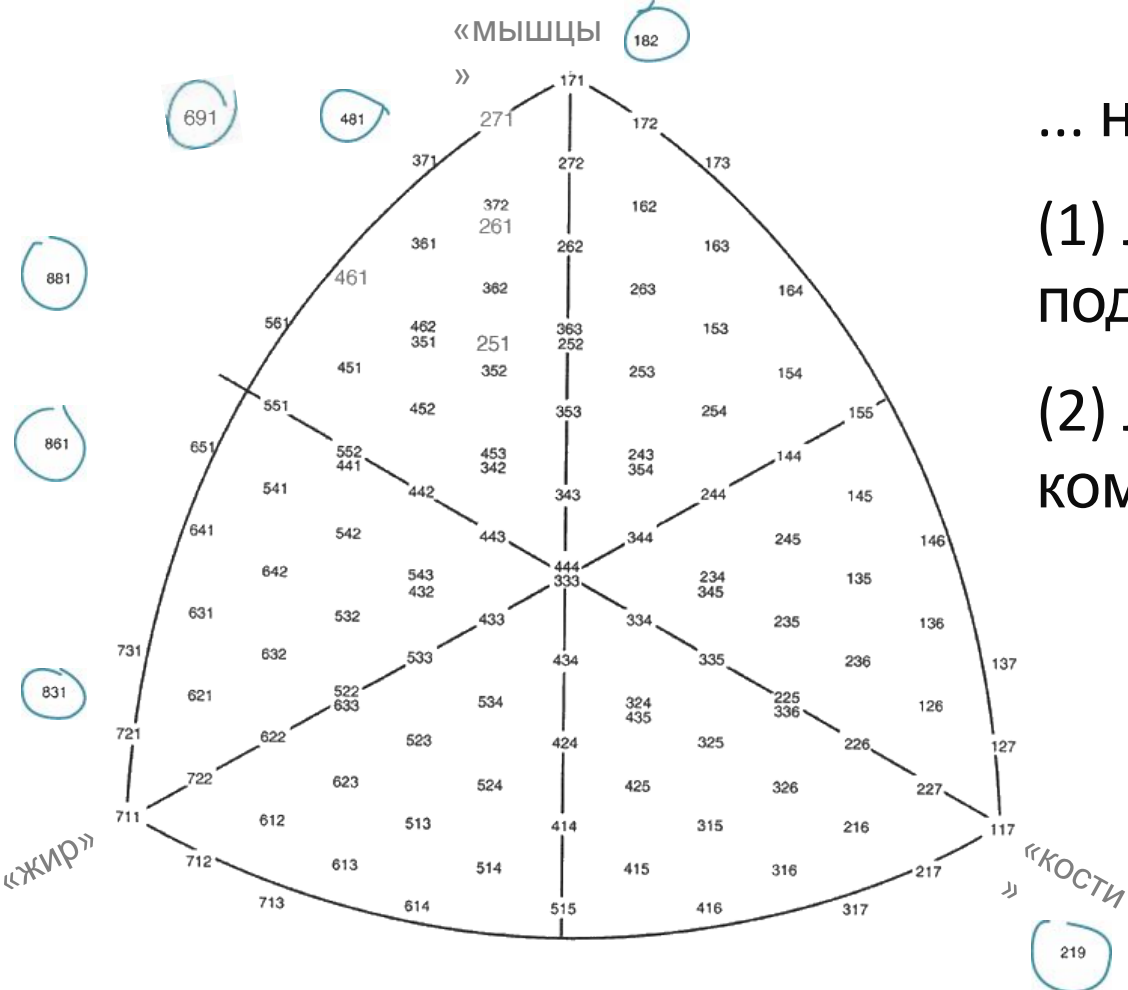
## Сложная система – большая , сложная модель



Эта модель учитывает множество аспектов.  
**Но она одна!**

Соматосрез Хит—Картера — модель телосложения человека

И если бизнес-процессы не укладываются в эту модель...



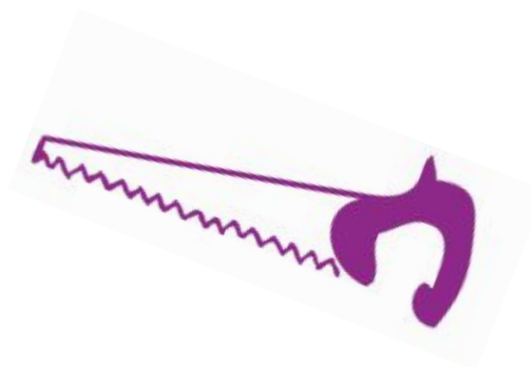
... нужно:

- (1) либо менять систему под компанию,
- (2) либо менять компанию под систему

Поскольку архитектор далек от внедрения,  
то (1) менять модель долго и дорого



Поэтому (2) меняют компанию под систему



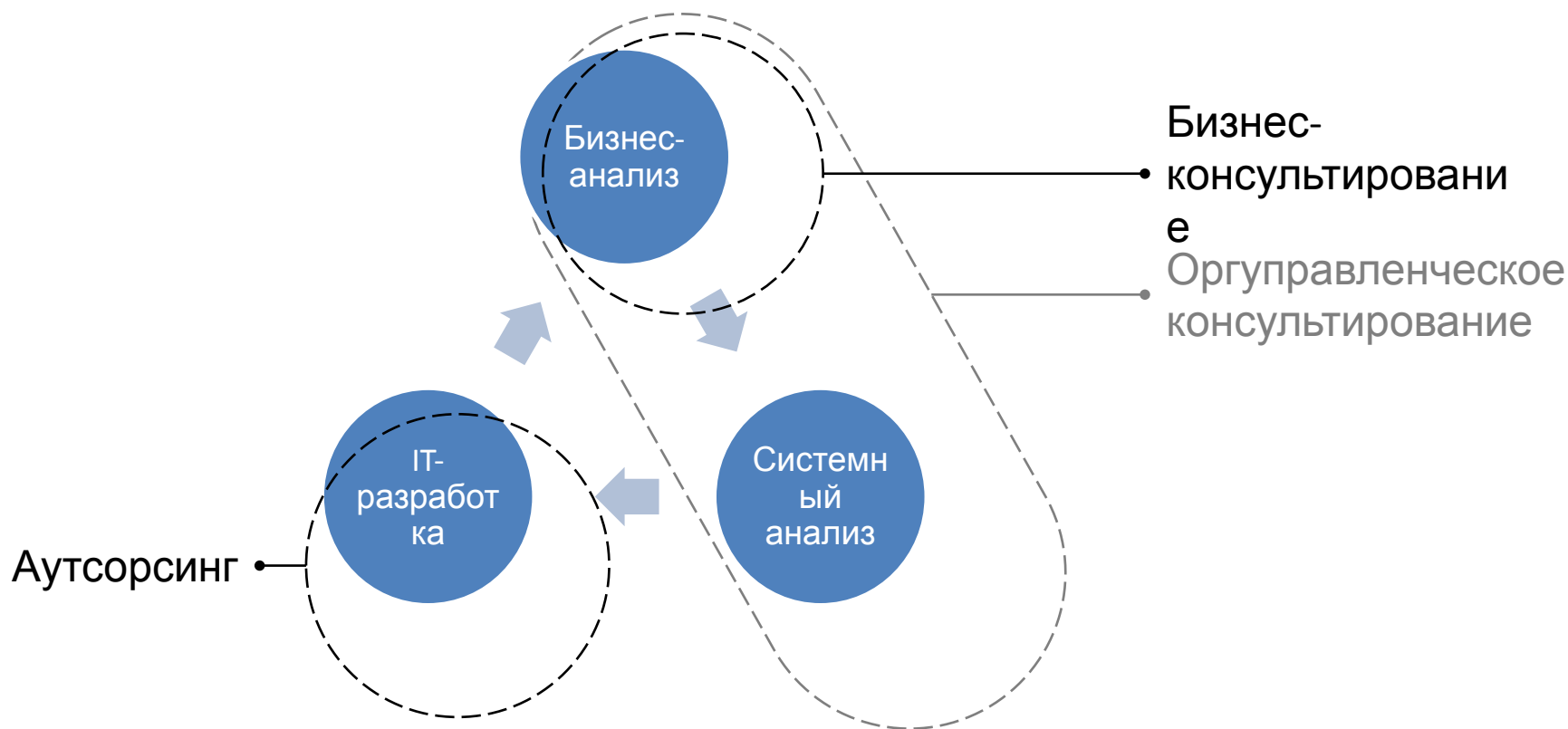
Клиенты CUSTIS – уникальны, их бизнес-процессы не встраиваются в стандартные модели

CUSTIS®



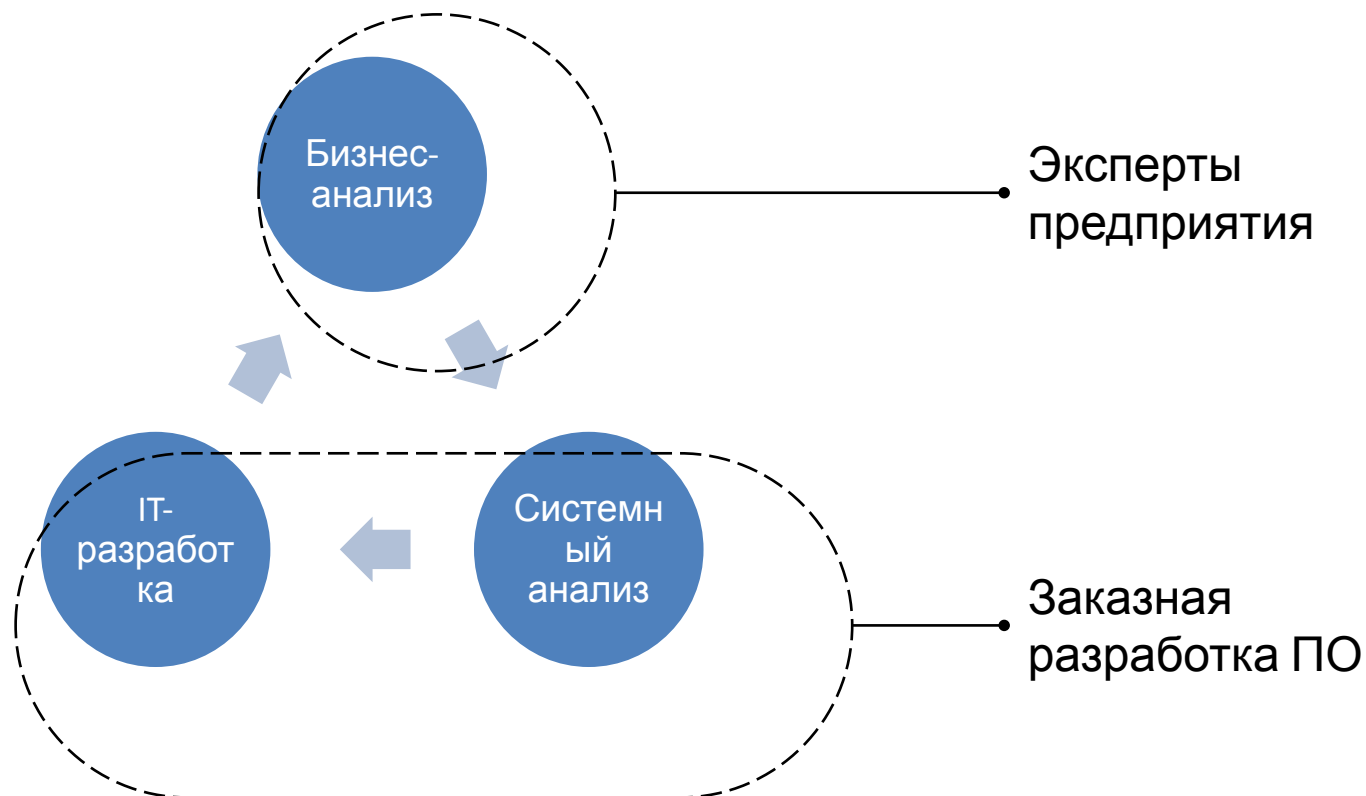
Поэтому им сложно найти готовую систему

Мы не занимаемся бизнес-консультированием...





# Клиенты лучше нас знают свои бизнес-процессы



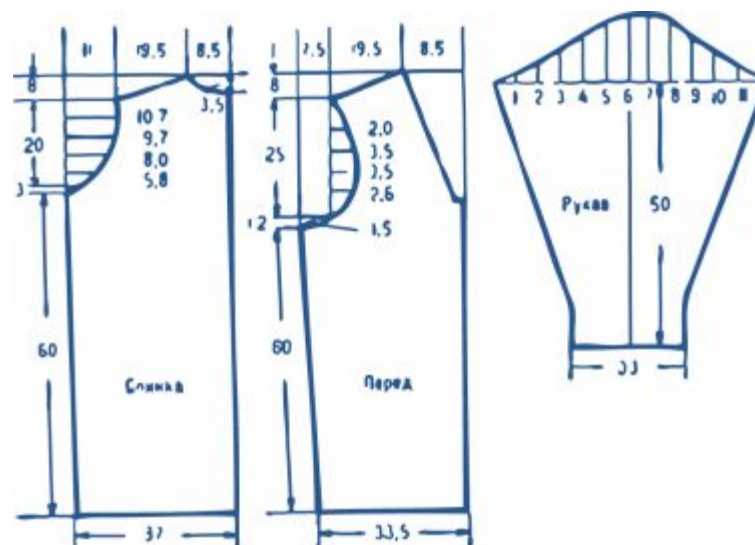
Мы лишь дополняем клиента

Наша модель проще, чем в тиражируемой системе

Тиражируемая система

Рост	Окружность запястья (см)														
	узкая кость (легкий тип телосложения)			средняя кость (средний тип телосложения)						широкая кость (тяжелый тип телосложения)					
	13,5	14,0	14,5	15,0	15,5	16,0	16,5	17,0	17,5	18,0	18,5	19,0	19,5	20,0	20,5
145-150	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
151-152	28	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
153-154	28,5	28,5	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
155-156	29	29	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
157-158	29,5	29,5	29,5	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
159-160	30	30	30	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
161-162	30,5	30,5	30,5	30,5	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
163-164	31	31	31	31	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
165-166	31,5	31,5	31,5	31,5	31,5	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
167-168	32	32	32	32	32	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
169-170	32,5	32,5	32,5	32,5	32,5	32,5	33	34	35	36	37	38	39	40	41
171-172	33	33	33	33	33	33	33	34	35	36	37	38	39	40	41
173-174	33,5	33,5	33,5	33,5	33,5	33,5	33,5	34	35	36	37	38	39	40	41
175-176	34	34	34	34	34	34	34	34	35	36	37	38	39	40	41
177-178	34,5	34,5	34,5	34,5	34,5	34,5	34,5	34,5	35	36	37	38	39	40	41
179-180	35	35	35	35	35	35	35	35	35	36	37	38	39	40	41
181-182	35,5	35,5	35,5	35,5	35,5	35,5	35,5	35,5	35,5	36	37	38	39	40	41
183-184	36	36	36	36	36	36	36	36	36	36	37	38	39	40	41
185-186	36,5	36,5	36,5	36,5	36,5	36,5	36,5	36,5	36,5	36,5	37	38	39	40	41

Заказная система



Поэтому и изменить её проще и быстрее

Меняется Заказчик –



– меняется модель – меняется IT-система



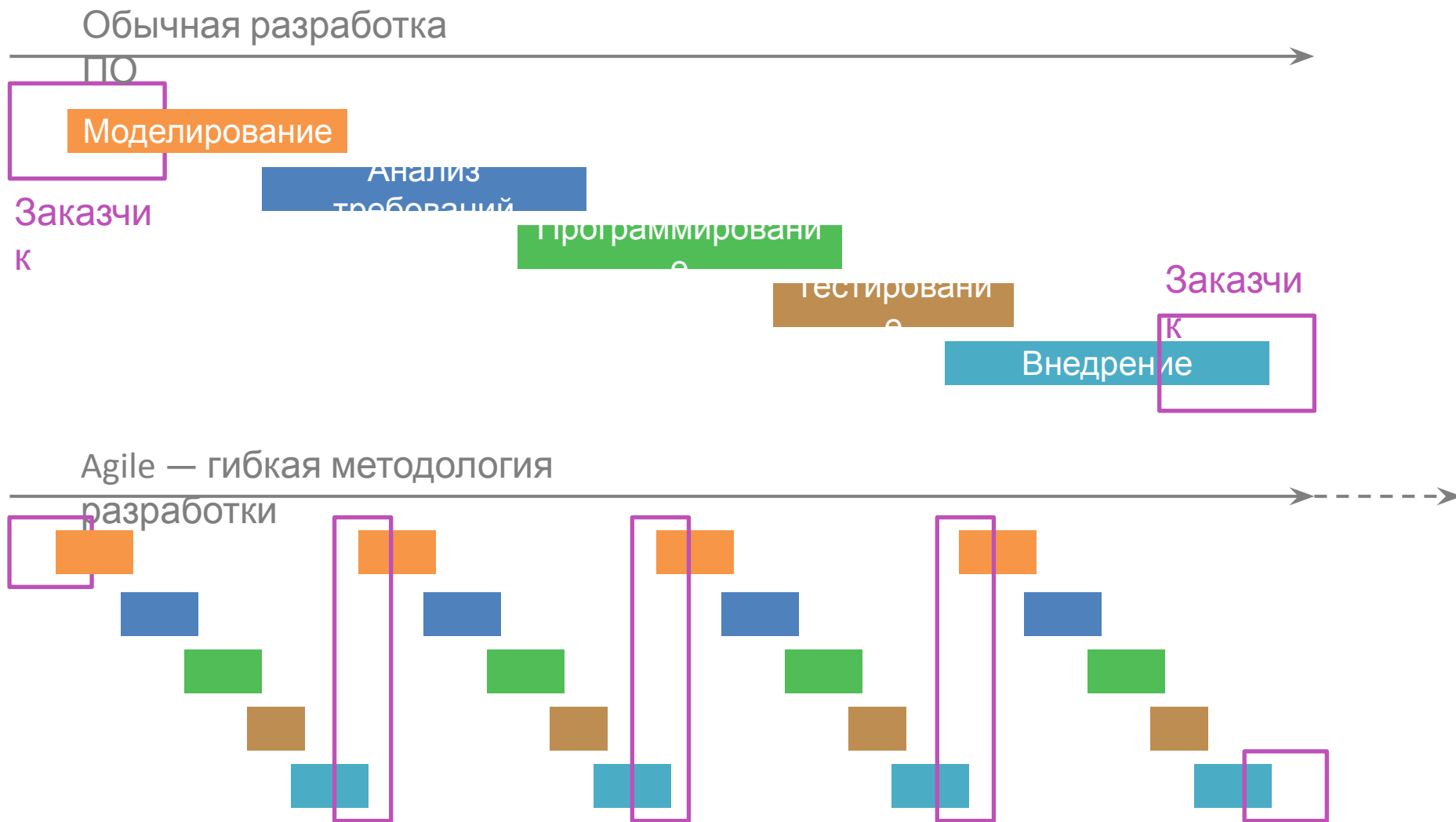
## Как нам это удаётся?

1. Структура компании
2. Технология Agile
3. Постоянный обмен опытом
4. Промышленное качество
5. Бережное внедрение

## 1. Структура компании

*Схема, показывающая 3 преимущества  
структуры компании для Заказчика*

## 2. Agile-технология



### 3. Постоянный обмен опытом

Мы организуем и участвуем:

#### Семинары

#### Конференции

#### Сообщества

#### Журналы

Названия



## 4. Промышленное качество

Мы используем промышленные стандарты:



*Информация о решениях*

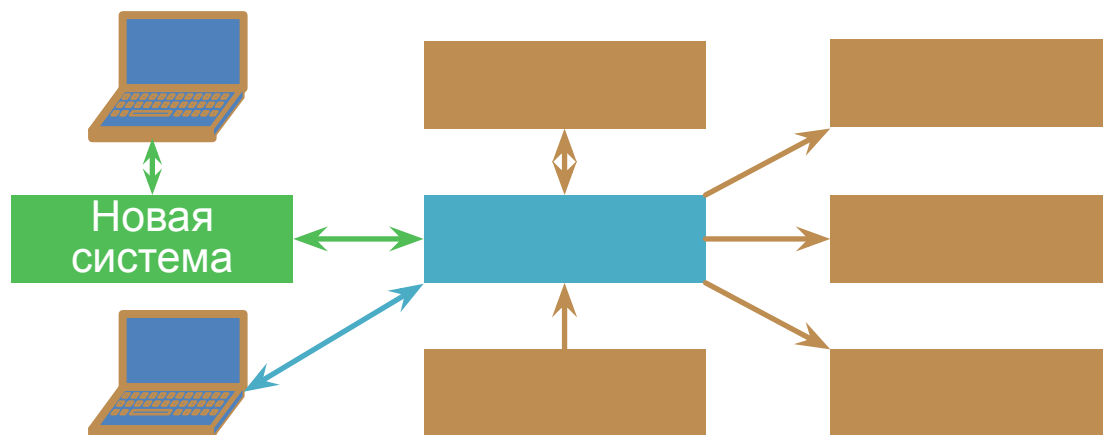


## 5. Бережное внедрение – 6 этапов

1. Анализ и выбор функционала для замены

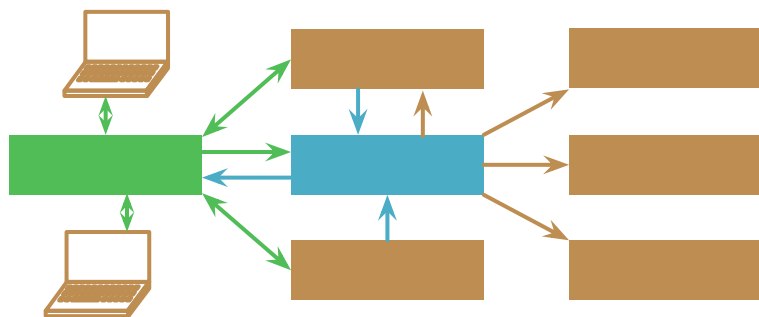


2. Включение новой системы в работу

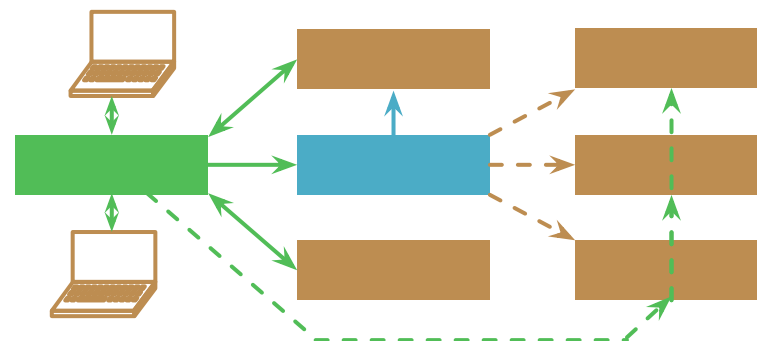


## 5. Бережное внедрение – 6 этапов

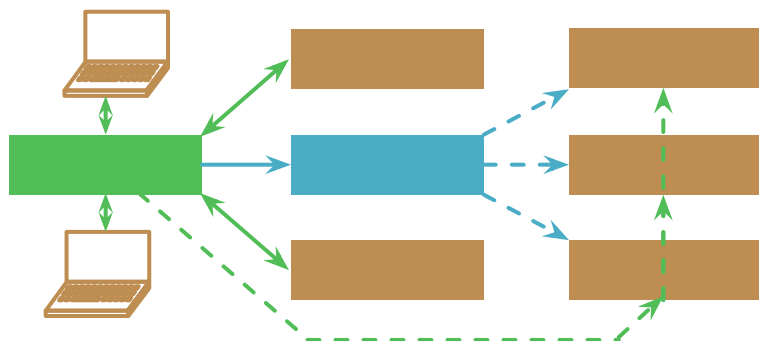
### 3. Лишение самостоятельности



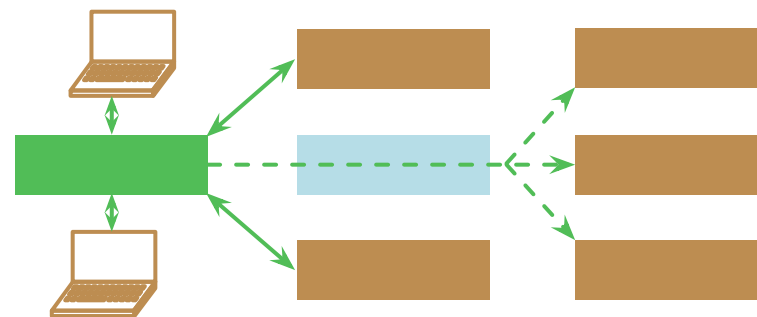
### 4. Переключение информационных потоков



### 5. Переключение оперативного информационного обмена



### 6. Ликвидация



Так нам это удаётся:

1. Структура компании
2. Технология Agile
3. Постоянный обмен опытом
4. Промышленное качество
5. Бережное внедрение

А также:

6. Учётная машина
7. Передача технологий
8. Прототипы
9. Визуальное моделирование
10. И многое другое...

CUSTIS®

Что дальше?

Зайдите к нам на сайт: [custis.ru](http://custis.ru)

Позвоните: **+7 (495) 772-9702**

И приезжайте в гости: **Москва,  
Архангельский переулок,  
дом 1, строение 1, офис 423**





Petrogly.ph

Presentations with story