



**НОВОЕ
РЕШЕНИЕ**

1С:Комплексная автоматизация 8

Компания «СКАНД»

**ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР ФИРМЫ «1С» С 1997года
г. Челябинск, Пл. Революции 7, 2 этаж,
тел.: 729-85-10**



1С:Комплексная автоматизация 8

- Легко внедряемая система масштаба предприятия
- Охватывает основные задачи управления и учета на предприятии
- Позволяет организовать единую информационную систему для управления деятельностью предприятия
- Обладает всеми преимуществами комплексного решения
- Позволяет сократить затраты на внедрение и владение автоматизированной системой
- Обладает хорошо сбалансированным («необходимым и достаточным») функционалом:
 - Оперативное ресурсное планирование
 - Продажи, запасы и закупки
 - Ценообразование
 - Взаиморасчеты и Денежные средства
 - Производство (упрощенный учет)
 - ОС, НМА, РБП, СО...
 - Бухгалтерский и налоговый учет
 - Расчет зарплаты и управление персоналом
 - Регламентированная отчетность
 - Мониторинг и анализ эффективности для руководителей



Если у Вас работает «Комплексная 7.7»

- Для пользователей «Комплексной конфигурации 7.7»:
 - теперь можете перейти на 1С:Предприятие 8
 - повысить эффективность предприятия и работы пользователей
- Новый программный продукт построен на технологической платформе нового поколения «1С:Предприятие 8» и значительно превосходит по возможностям аналогичные решения версии 7.7.
- В числе основных преимуществ:
 - Новое качество и масштаб
 - Расширенный функционал
 - Эффективные механизмы, «невиданные» для 7.7
 - Развитые средства построения экономической и аналитической отчетности
 - Эргономичный интерфейс
 - Принципиально новые возможности анализа финансово-хозяйственной деятельности
 - Высокая масштабируемость и производительность
 - Простота и удобство внедрения, администрирования и сопровождения
 - Возможности разграничения прав доступа пользователей
 - Возможности интеграции и построения сложных систем
- Предусмотрена возможность приобретения продукта по специальной цене (на условиях апгрейда)



Особенности функционала

- «1С:Комплексная Автоматизация 8» базируется на проверенных решениях конфигурации «Управление производственным предприятием» (УПП)
- По сравнению с УПП новое решение существенно облегчено за счет исключения ряда функциональных блоков:
 - Учет и отчетность в соответствии с МСФО
 - Бюджетирование
 - Сложный учет и планирование производства:
 - *Сложные алгоритмы распределения затрат*
 - *Посменное планирование*
 - *Заказы на производство*
 - *Заказы на обслуживание ОС*
 - *Переработка давальческого сырья*
 - *Лимиты отпуска материалов*
- Эти функции востребованы не всеми предприятиями или внедряются не на первых этапах автоматизации.
- В случае возникновения потребности в расширенном функционале, можно внедрить его на более поздних этапах автоматизации:
 - Перейти на «1С:Управление производственным предприятием»
 - Задействовать «1С:Консолидацию»

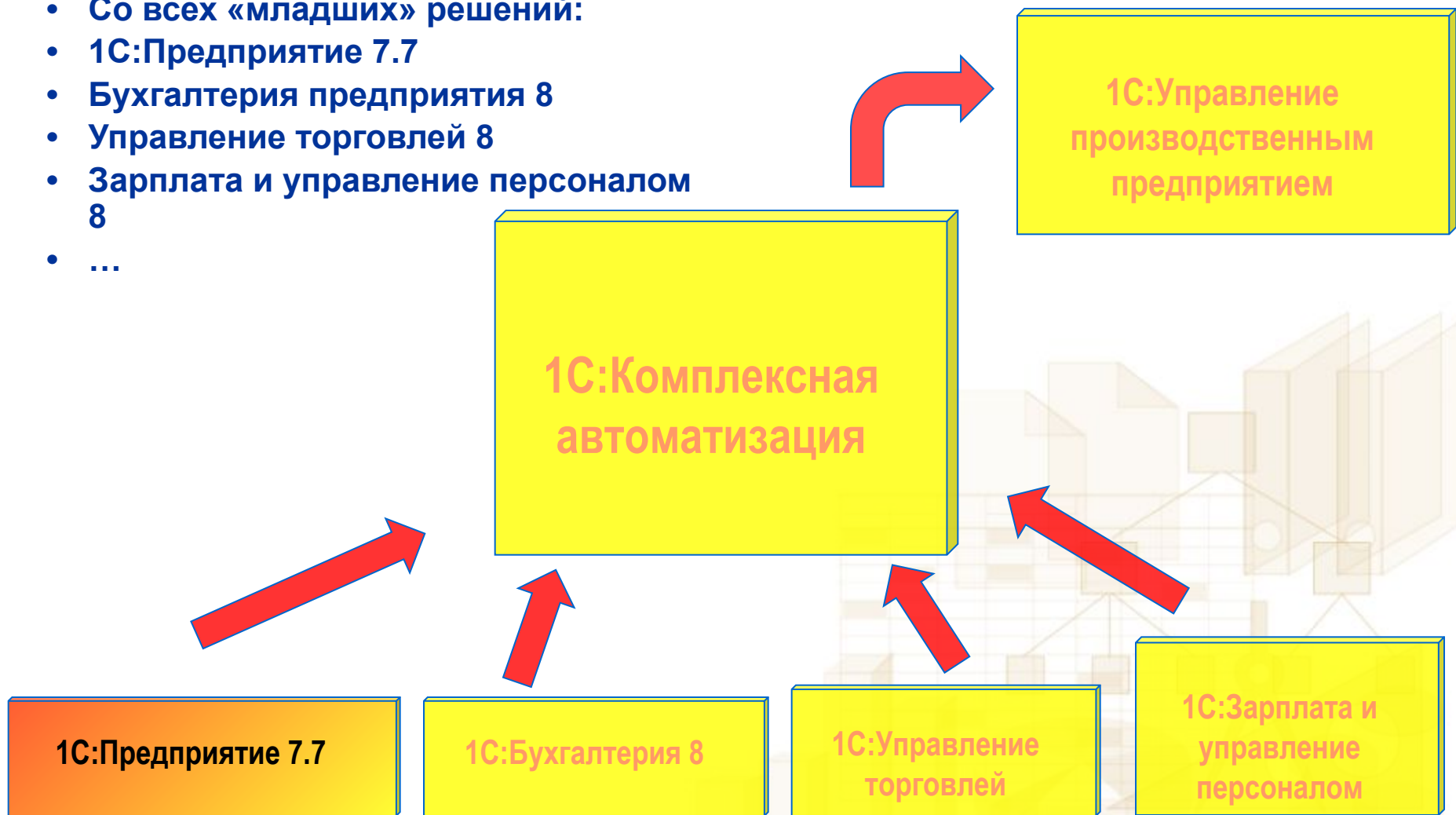


Упрощенный учет производства. Почему?

- **Сложный учет производства и затрат**
 - **Результат:**
 - *может быть получен слишком поздно*
 - *в форме, не пригодной для принятия решений*
 - **Затраты на его ведение – не всегда оправдываются**
 - **Следовательно нарушаются такие принципы учета, как:**
 - *целесообразность*
 - *уместность*
 - **Многим предприятиям не нужен сложный учет – достаточно простого**
 - **Сложное производство не всегда означает, что требуется Сложный учет**
 - **В большинстве случаев своевременный и надежный результат важнее «точного»**
- **В «Комплексной автоматизации» учет производства:**
 - **Реализован «просто и понятно» без сложных механизмов**
 - **Обеспечивает полезный результат разумными средствами**
- **Если функционал окажется недостаточным – можно перейти на «Управление производственным предприятием»**

- Со всех «младших» решений:
- 1С:Предприятие 7.7
- Бухгалтерия предприятия 8
- Управление торговлей 8
- Зарплата и управление персоналом 8
- ...

- На «Управление производственным предприятием»





Условия приобретения и цены

- **Варианты поставок продукта «1С:Комплексная автоматизация 8»:**

| Продукт | Цена |
|---|-------------|
| 1С:Комплексная автоматизация 8 | 29 500 руб. |
| 1С:Комплексная автоматизация 8 + лицензия на 10 пользователей + лицензия на сервер 1С:Предприятия 8 | 84 000 руб. |

- **В комплект поставки «1С:Комплексная автоматизация 8» вместе с одноименным решением включены конфигурации:**
 - 1С:Бухгалтерия 8
 - 1С:Управление торговлей 8
 - 1С:Зарплата и Управление Персоналом 8
- **Для увеличения числа рабочих мест необходимо приобрести соответствующее число дополнительных лицензий**
- **Для пользователей продуктов системы «1С:Предприятие 7.7»**
 - предусмотрена возможность приобретения продукта "1С:Комплексная автоматизация 8" по специальной цене (на условиях апгрейда)

- **Пример 1**

- Имеется: *Предприятие не имело средств автоматизации 1С*
- Задача: *автоматизировать 7 рабочих мест*
- Варианты решения:

| Наименование продукта | Комплексная поставка 7.7 сетевая версия | Комплексная автоматизация 8 |
|--|---|---|
| Стоимость автоматизации 7 рабочих мест | 78 000 руб. | 29 500 руб. + 5 200 руб. (лицензия на 1 р.м.) + 18 200 руб. (лицензия на 5 р.м.) Итого: 52 900 руб. |

- **Пример 2**

- Имеется: **Предприятие не имело средств автоматизации 1С**
- Задача: **С помощью 1С:Комплексной автоматизации 8 автоматизировать 30 рабочих мест**
- Варианты решения:

| Наименование продукта | Цены |
|---|----------------------------|
| 1С:Комплексная автоматизация 8 для 10 пользователей + сервер 1С:Предприятия 8 | 84 000 руб. |
| + доп. лицензия на 20 пользователей | + 65 000 руб. |
| | Итого: 149 000 руб. |

- **Дополнительно может потребоваться установка сервера баз данных для работы в клиент-серверном варианте. Варианты решения:**
 - PostgreSQL – **открытая бесплатная СУБД, включена в комплект поставки**
 - MS SQL Server – **необходимо дополнительно приобрести лицензию на сервер + 30 клиентских лицензий** (по данным службы Microsoft Licensing Adviser расчетная стоимость составляет 5848 USD). Ваш партнер поможет Вам рассчитать оптимальный вариант и точную стоимость лицензирования.

• **Пример 1**

- Имеется: **1С:Предприятие. Комплексная поставка ПРОФ 7.7 сетевая (цена 45000 рублей)**
- Задача: **Перейти на Комплексную автоматизацию 8 (10 рабочих мест)**
- Решение:

| Наименование продукта | Цена |
|--|----------------------------|
| 1С:Комплексная автоматизация 8 (в комплекте с лицензиями на 10 пользователей и сервер 1С:Предприятия 8) | 84 000 руб. |
| Стоимость апгрейда | $84000 / 2 = 42\ 000$ руб. |

• Пример 2

- Имеется: **1С:Предприятие. Комплексная поставка ПРОФ 7.7 однопользовательская (цена 21600 рублей)**
- Задача: **увеличить число рабочих мест до 2-х**
- Варианты решения:

| Наименование продукта | Переход на сетевую версию «Комплексной поставки 7.7» | Переход на «1С:Комплексную автоматизацию 8» |
|--|--|---|
| Стоимость автоматизации дополнительного рабочего места | 78 000 руб. | 29 500 руб. + 5 200 руб. (лицензия на 1 р.м.) Итого: 34 700 руб. |
| Стоимость апгрейда | АПГРЕЙД НЕ ПРОИЗВОДИТСЯ | $34700 / 2 =$ 17 350 руб. |

• Пример 3

- Имеется: **1С:Предприятие. Комплексная поставка ПРОФ 7.7 однопользовательская (цена 21 600 рублей)**
- Задача: **увеличить число рабочих мест до 7**
- Варианты решения

| Наименование продукта | Переход на сетевую версию «Комплексной поставки 7.7» | Переход на «1С:Комплексную автоматизацию 8» |
|--|--|---|
| Стоимость автоматизации 7 рабочих мест | 78 000 руб. | 29 500 руб. + 5 200 руб. (лицензия на 1 р.м.) + 18 200 руб. (лицензия на 5 р.м.) Итого: 52 900 руб. |
| Стоимость апгрейда | АПГРЕЙД НЕ ПРОИЗВОДИТСЯ | $52900 - 21\ 600 + 150 =$ 31 450 руб. |

• Пример 4

- Имеется: **1С:Бухгалтерия 7.7 сетевая (используется на 6 рабочих местах)**
- Задача: **Комплексно автоматизировать 11 рабочих мест**
- Варианты решения:

| Наименование продукта | Комплексная поставка 7.7 сетевая версия | Комплексная автоматизация 8 |
|---|---|--|
| Стоимость комплексной автоматизации 11 рабочих мест | 78 000 руб. | 29 500 руб. + 34500 руб. (лицензия на 10 р.м.) Итого: 64 000 руб. |
| Стоимость апгрейда | АПГРЕЙД НЕ ПРОИЗВОДИТСЯ | $64\ 000 - 25\ 000 + 150 =$ 39 150 руб. |



Интеграция с другими решениями

- Используются механизмы интеграции платформы 1С:
Предприятие 8:
 - Перенос остатков из решений на платформе 7.7:
 - *Комплексная конфигурация*
 - *Бухгалтерия*
 - *Торговля и склад*
 - *Производство, услуги, бухгалтерия*
 - Перенос остатков из решений на платформе 1С:Предприятие 8:
 - *Управление торговлей*
 - *Бухгалтерия предприятия*
 - Он-лайн обмен с конфигурациями:
 - *Комплексная автоматизация*
 - *Управление производственным предприятием*
 - *Управление торговлей*
 - *Розничная торговля*
 - Обмен данными с конфигурацией:
 - *1С:Консолидация*



Обзор функциональных возможностей продукта

Общая концепция решения





Комплексная автоматизация

- «1С:Комплексная автоматизация 8» является прикладным решением, охватывающим основные функции управления и учета на предприятии
- Решение позволяет организовать комплексную информационную систему, соответствующую корпоративным и российским стандартам и обеспечивающую финансово-хозяйственную деятельность предприятия.
- Прикладное решение создает единое информационное пространство для отображения финансово-хозяйственной деятельности предприятия, охватывая основные бизнес-процессы
- В то же время четко разграничивается доступ к хранимым сведениям, а также возможности тех или иных действий в зависимости от статуса работников.
- Решение позволяет вести учет для нескольких организаций в одной информационной базе
 - это существенно снижает трудоемкость ведения учета за счет повторного использования разными организациями общих массивов информации
 - по всем организациям ведется сквозной управленческий учет
 - по каждой организации ведется обособленный регламентированный (бухгалтерский и налоговый) учет
 - регламентированная отчетность формируется отдельно по организациям





Отражение фактов хозяйственной деятельности

- Факт совершения хозяйственной операции регистрируется один раз и получает отражение в управленческом и регламентированном учете
- Необходимость повторного ввода информации исключена.
- Средством регистрации хозяйственной операции является документ, причем для ускорения работы широко используются механизмы:
 - подстановки данных «по умолчанию»
 - ввод новых документов на основании ранее введенных
- В прикладном решении принято следующее соотношение данных различных учетов:
 - независимость данных управленческого, бухгалтерского и налогового учета;
 - сопоставимость данных управленческого, бухгалтерского и налогового учета;
 - совпадение суммовых и количественных оценок активов и обязательств по данным управленческого, бухгалтерского и налогового учета, при отсутствии объективных причин их расхождения.
- Данные, вводимые пользователями, оперативно контролируются прикладным решением.
 - Так, при регистрации выплаты наличных денежных средств система проверит доступность денежных средств с учетом имеющихся заявок на их расходование.
 - А при регистрации отгрузки продукции система проверит состояние взаиморасчетов с получателем груза.
 - ...



«1С:Комплексная автоматизация» предоставляет:

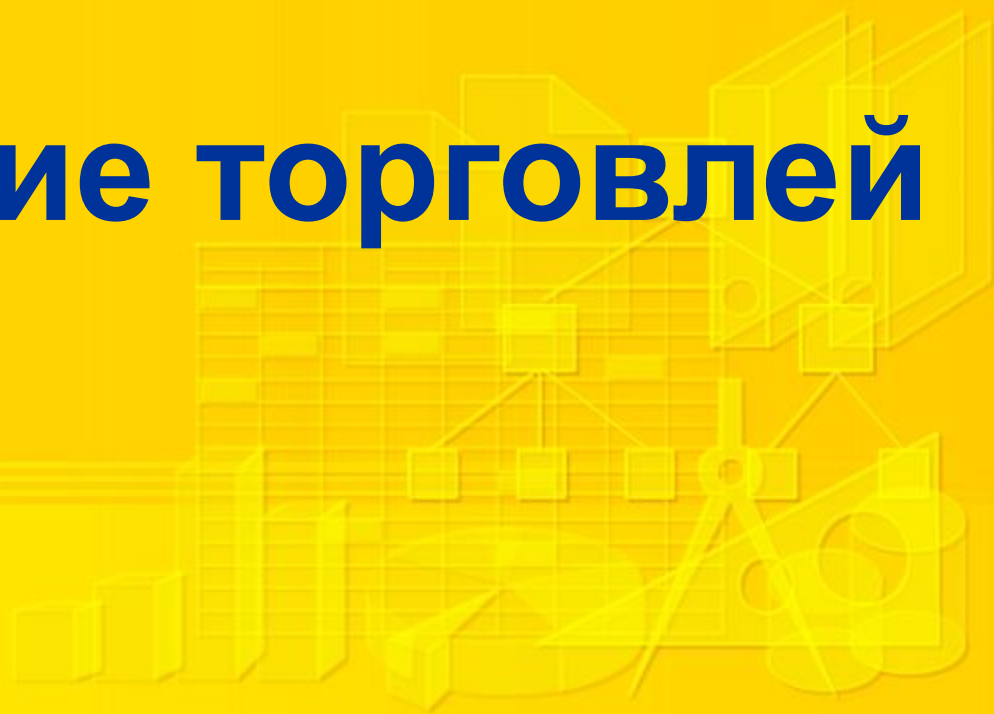
- ▣ **Работникам учетных служб предприятия - средства для автоматизированного ведения учета в удобном современном интерфейсе платформы «1С:Предприятие 8»**
- ▣ **Руководителям подразделений и менеджерам - инструменты, позволяющие повысить эффективность ежедневной работы по своим направлениям**
- ▣ **Руководству предприятия - возможности для анализа, планирования и гибкого управления ресурсами компании для повышения ее конкурентоспособности**





Обзор функциональных возможностей продукта

Управление торговлей



- **Конфигурация позволяет автоматизировать задачи контроля и анализа торговых операций в комплексе со смежными задачами управленческого учета:**
 - планирование продаж и планирование закупок;
 - управление отношениями с клиентами (CRM);
 - управление поставками и запасами;
 - управление взаиморасчетами с контрагентами;
 - управление денежными средствами
 - и др.
- **Тем самым обеспечивается эффективное управление торговым бизнесом современного предприятия.**
- **Конфигурация поддерживает следующие разновидности торговли:**
 - оптовую
 - розничную
 - комиссионную торговлю (включая субкомиссию)
 - прием товаров на комиссию
 - продажу в кредит
 - торговлю по заказам

- **Выполнение заказов точно в сроки и прозрачность хода выполнения каждого заказа становится все более важным аспектом деятельности предприятий**
- **Функционал управления заказами, позволяет:**
 - **оптимальным образом размещать заказы покупателей**
 - **отражать их в планах подразделений предприятия в соответствии с принятой в компании стратегией исполнения заказов и схемами работы (работа со склада, под заказ)**
 - **при регистрации заказа необходимые товары**
 - ***будут автоматически зарезервированы на складах предприятия***
 - ***а при отсутствии нужного количества товаров может быть сформирован заказ поставщику.***

- **Эффективность торговой деятельности предприятия и работы предприятия в целом во многом определяется разумной политикой ценообразования.**
- **Механизмы ценообразования позволяют предприятию:**
 - определять и реализовывать ценовую политику в соответствии с имеющимися аналитическими данными о спросе и предложении на рынке.
- **Конфигурация имеет следующие функциональные возможности:**
 - хранение информации об отпускных ценах предприятия;
 - построение различных схем формирования цен и скидок;
 - контроль за соблюдением сотрудниками установленной ценовой политики;
 - хранение информации о ценах конкурентов;
 - хранение и автоматическое обновление информации о ценах поставщиков;
 - сопоставление отпускных цен предприятия с ценами поставщиков и конкурентов;
 - установка наценок и скидок по условиям продаж (причем наценки и скидки могут по сумме продаж, натуральными, накопительными);
 - использование накопительных скидок по дисконтным картам.
 - механизмы для расчета одних цен на основании других цен;
 - формирование прайс-листа.

- **Автоматизирован учет операций**
 - Поступления и реализации товаров и услуг, включая
 - *оптовую торговлю*
 - *комиссионную торговлю*
 - *розничную торговлю.*
 - Все операции по оптовой и комиссионной торговле учитываются в разрезе договоров с покупателями и поставщиками
 - При продаже товаров
 - *выписываются счета на оплату*
 - *оформляются накладные*
 - *оформляются счета-фактуры.*
 - Для импортных товаров учитываются данные
 - *о стране происхождения*
 - *и номере грузовой таможенной декларации*
 - Автоматизировано отражение возвратов товаров от покупателя и поставщику.
- **Для розничной торговли поддерживаются технологии работы**
 - как с автоматизированными,
 - так и не автоматизированными торговыми точками.
- **Ведется учет возвратной многооборотной тары как особого вида товарно-материальных ценностей.**
- **Обеспечивается автоматическое отражение торговых операций в подсистеме бухгалтерского учета**



Обзор функциональных возможностей продукта

Управление поставками и запасами



- **Прикладное решение позволяет**
 - обеспечить полный контроль запасов товарно-материальных ценностей на предприятии.
 - эффективно организовать складское хозяйство
 - организовать детальный оперативный учет
 - *материалов*
 - *продукции*
 - *товаров*
 - повысить производительность труда
 - *работников склада*
 - *сотрудников снабженческо-сбытовых структур.*

- **Организация складского хозяйства может быть различной**

- структура может быть как простой, так и иерархически сложной
- склады или места хранения могут быть как на территории предприятия, так и расположены удаленно.



- **Прикладное решение позволяет:**
 - управлять остатками товарно-материальных ценностей в различных единицах измерения на множестве складов;
 - вести отдельный учет собственных товаров, товаров, принятых и переданных на реализацию, возвратной тары;
 - детализировать расположение товара на складе по местам хранения, что позволяет оптимизировать сборку заказов покупателей (товаров в накладных) на складе;
 - учитывать серийные номера, сроки годности и сертификаты;
 - контролировать правильность списания серийных номеров и товаров с определенными сроками годности и сертификатами;
 - задавать произвольные характеристики партии (цвет, размер и т. д.) и вести партионный учет в разрезе складов;
 - учитывать ГТД и страну происхождения;
 - комплектовать и разукomплектовывать товарно-материальные ценности;
 - резервировать товарно-материальные ценности.

- Сведения о складских запасах могут вводиться в информационную систему с высокой степенью детализации - до уровня характеристик, серийных номеров, сроков годности товаров
- **Предусмотрена возможность**
 - Получения стоимостных оценок складских запасов по себестоимости и потенциального объема продаж в отпускных ценах.
 - Проведения инвентаризаций товарно-материальных ценностей и автоматической обработки их результатов
 - Оформления документов по результатам инвентаризации (списания или оприходования)
- **Средства статистического анализа запасов позволяют:**
 - оценить привлекательность каждого изделия по его доле в обороте или прибыли предприятия
 - оценить стабильность продаж
 - выявить плохо продаваемую продукцию по таким критериям, как
 - *средний срок хранения*
 - *расход за период*
 - *коэффициент оборачиваемости.*

- **Прикладное решение обеспечивает:**
 - Предоставление менеджерам, отвечающим за снабжение, информации, необходимой:
 - *для своевременного принятия решений о пополнении запасов ТМЦ*
 - *для снижения затрат на закупки*
 - *для четкой организации взаимодействия с поставщиками*
 - **Возможность**
 - *оперативного планирования закупок*
 - *оформление заказов поставщикам*
 - *и контроль их исполнения*
 - **Поддержку различных схем приема товаров от поставщиков**
- **При планировании закупок можно:**
 - **делать поправку на прогнозируемый уровень складских запасов**
 - **использовать данные фактических закупок**
 - **использовать данные заказов поставщикам**
 - **данные других планов закупок.**



Обзор функциональных возможностей продукта

Управление отношениями с покупателями и поставщиками (CRM)

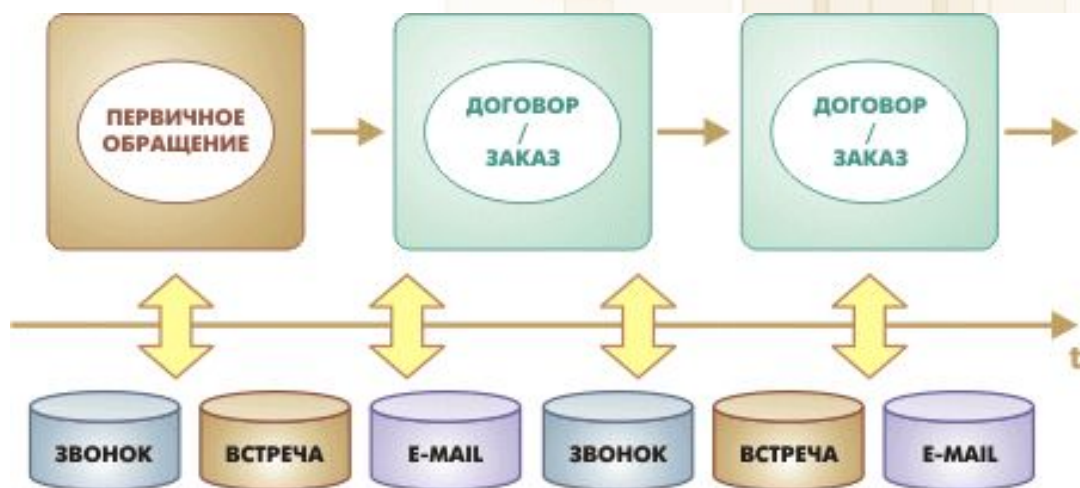


Управление отношениями с покупателями и поставщиками

- **Управление отношениями с клиентами, известное также как CRM или Customer Relationship Management**
 - является неотъемлемой функциональной областью современной комплексной информационной системы предприятия.
 - это концепция управления отношениями с клиентами в условиях активной конкуренции
 - нацелена на максимальное освоение потенциала каждого клиента и партнера в интересах предприятия.
- **Концепция CRM предполагает регулярный сбор и анализ информации о каждом клиенте (реальном и потенциальном):**
 - как клиент отреагировал на деловое предложение
 - доволен ли он качеством обслуживания
 - меняются ли его предпочтения со временем
 - насколько аккуратно он выполняет взятые на себя обязательства
 - и, в конечном итоге, сколько дохода клиент приносит (или мог бы принести) предприятию
- **Отслеживаются все стадии взаимоотношений с клиентом**
 - Тщательно улавливаются признаки опасного ухудшения взаимоотношений, поскольку, как известно, на конкурентном рынке затраты на привлечение нового клиента на порядок превышают затраты на удержание имеющегося клиента

Управление отношениями с покупателями и поставщиками

- Конфигурация содержит средства автоматизации концепции CRM
- Функциональные возможности конфигурации позволяют предприятию успешно управлять отношениями с
 - покупателями
 - поставщиками
 - смежниками
 - любыми другими контрагентами.
- **Предусматривается регистрация**
 - всех действий по заключению и исполнению сделок
 - всех контактов с контрагентами (как реальными, так и потенциальными)





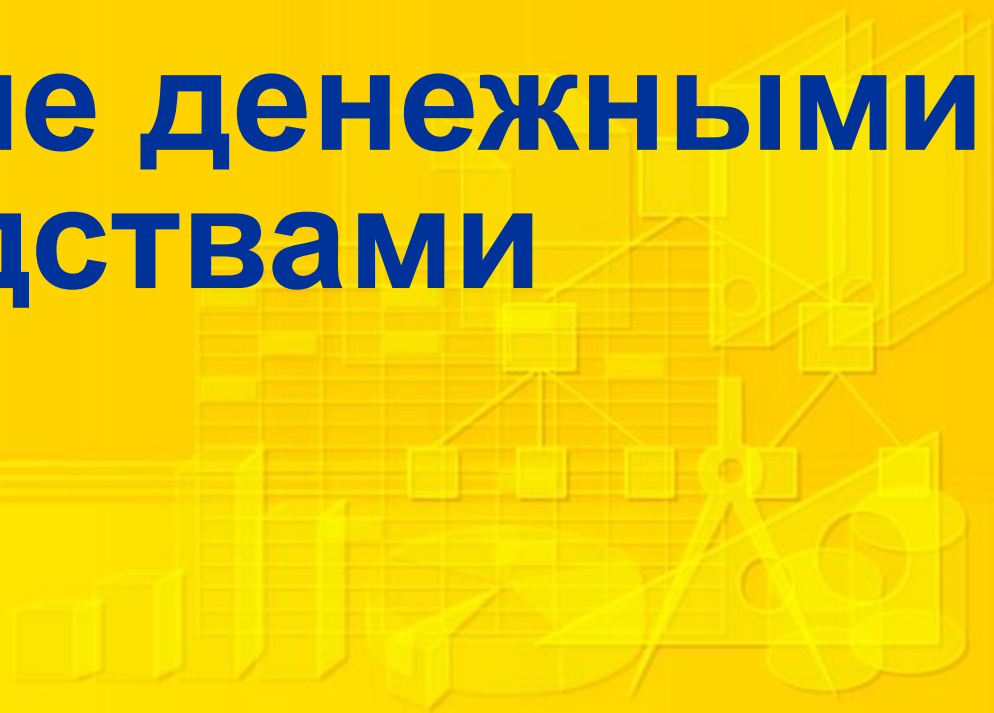
Управление отношениями с покупателями и поставщиками

- **Конфигурация позволяет:**
 - использовать персонифицированный подход к нуждам и требованиям каждого клиента;
 - хранить полную контактную информацию по контрагентам и их сотрудникам, историю взаимодействия с ними;
 - регистрировать информацию о поставщиках: условия доставки товаров, надежность, сроки исполнения заказов, номенклатура и цены поставляемых товаров и материалов;
 - автоматически оповещать пользователей о предстоящих контактах с контрагентами и других событиях (в частности, о днях рождения контактных лиц);
 - планировать рабочее время и контролировать рабочие планы работников;
 - анализировать незавершенные и планировать предстоящие сделки с покупателями и потенциальными клиентами;
 - регистрировать каждое обращение потенциального клиента и в дальнейшем анализировать процент привлечения клиентов;
 - оперативно контролировать состояние запланированных контактов и сделок;
 - проводить интегрированный анализ отношений с клиентами;
 - проводить анализ причин срыва выполнения заказов покупателей и объемов закрытых заказов;
 - анализировать и оценивать эффективность рекламных и маркетинговых акций.



Обзор функциональных возможностей продукта

Управление денежными средствами



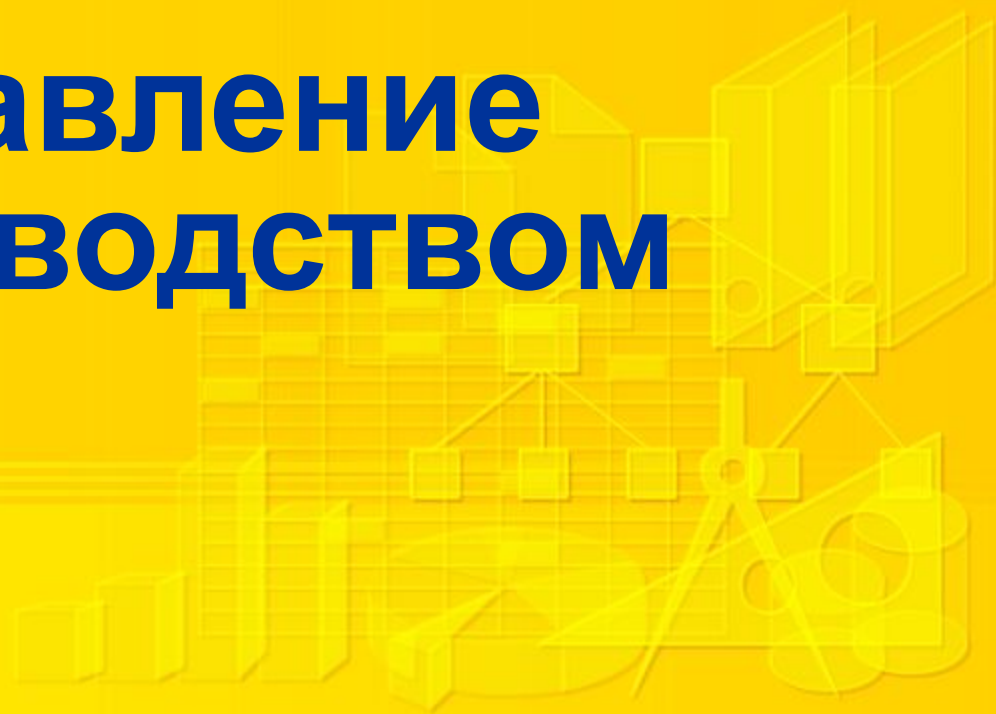
- **Неотъемлемое условие эффективного существования предприятия в современной конкурентной среде:**
 - создание эффективного механизма управления денежными потоками
 - обеспечение формирования оперативной и достоверной информации
 - регулирование взаиморасчетов
 - повышение платежной дисциплины
 - и, в конечном итоге, ускорение оборачиваемости денежных средств
- **Перечисленные задачи могут быть успешно решены при использовании конфигурации «Комплексная автоматизация»**
- **Конфигурация содержит средства автоматизированного управления денежными средствами предприятия, которые выполняет две основные функции:**
 - оперативный учет фактического движения денежных средств предприятия на расчетных счетах и кассах;
 - оперативное планирование поступлений и расходов денежных средств предприятия.

- В рамках функционала управления денежными средствами ведется оперативный финансовый план — платежный календарь
- Платежный календарь
 - представляет собой совокупность
 - заявок на расходование денежных средств
 - планируемых денежных поступлений
 - составляется с детализацией до мест хранения денежных средств:
 - банковских счетов
 - касс предприятия
 - при составлении платежного календаря автоматически проверяется его выполнимость:
 - достаточность запасов денежных средств в местах их хранения
- В конфигурации:
 - формируются денежные документы (платежные поручения, приходные и расходные кассовые ордера и др.),
 - обеспечивается взаимодействие со специализированными банковскими программами типа "Клиент банка"
 - контролируются финансовые потоки
 - контролируется наличие денежных средств в местах хранения
 - предусмотрена возможность денежных расчетов в иностранных валютах



Обзор функциональных возможностей продукта

Управление производством



- **В конфигурации реализован «упрощенный» учет производства, который позволяет пользователю**
 - контролировать производственные процессы от момента передачи материалов в производство до выпуска готовой продукции
 - получать оперативный и надежный результат
 - оперативно корректировать планы по фактическим результатам завершенных периодов
 - оперативно формировать заявки на покупку недостающих материалов и комплектующих изделий.
- **Конфигурация «Комплексная автоматизация» предоставляет следующие возможности:**
 - ведение массивов нормативно-справочной информации, необходимых для учета готовой продукции
 - планирование и учет выпуска готовой продукции;
 - учет расхода сырья и материалов;
 - учет сырья, материалов, полуфабрикатов и готовой продукции;
 - учет брака;
 - учет спецодежды и спецоснастки;
 - учет и анализ производственных затрат, расчет плановой и фактической себестоимости.
- **Производственные операции автоматически отражаются в бухгалтерском и налоговом учете.**



Обзор функциональных возможностей продукта

Бухгалтерский учет



- **Принципы ведения бухгалтерского учета, реализованные в конфигурации «Комплексная автоматизация», полностью соответствуют российскому законодательству и в то же время обеспечивают потребности бизнеса.**
 - **В состав конфигурации включен план счетов бухгалтерского учета, настроенный в соответствии с Приказом Минфина РФ от 31 октября 2000г. №94н.**
 - **Пользователь может самостоятельно управлять методикой учета в рамках настройки учетной политики, создать новые субсчета и разрезы аналитического учета.**
- **Бухгалтерский учет ведется по всем участкам:**
 - **банк и касса;**
 - **основные средства и нематериальные активы;**
 - **учет материалов, товаров, продукции;**
 - **учет затрат и расчет себестоимости;**
 - **валютные операции;**
 - **расчеты с организациями;**
 - **расчеты с подотчетными лицами;**
 - **расчеты с персоналом по оплате труда;**
 - **расчеты с бюджетом.**

- **В прикладном решении**
 - Автоматически отражаются все хозяйственные операции предприятия, регистрируемые в других подсистемах
 - Обеспечивается высокая степень автоматизации формирования бухгалтерской отчетности.
- **Основным способом регистрации хозяйственных операций в информационной базе является ввод документов, соответствующих первичным документам бухгалтерского учета**
 - Бухгалтерские проводки по документу формируются автоматически при условии, что в документе будет установлен признак отражения хозяйственной операции документа в бухгалтерском учете
 - Некоторые документы в бухгалтерском учете могут не отражаться
 - Допускается непосредственный ввод отдельных бухгалтерских проводок.
- **Поддерживается ведение бухгалтерского учета для нескольких юридических лиц в единой информационной базе**
 - Это будет удобно в ситуации, когда хозяйственная деятельность этих организаций тесно связана между собой
 - При этом в текущей работе можно использовать общие списки **товаров, контрагентов, работников, собственных складов и т.д.**
 - Обязательная отчетность формируется отдельно.



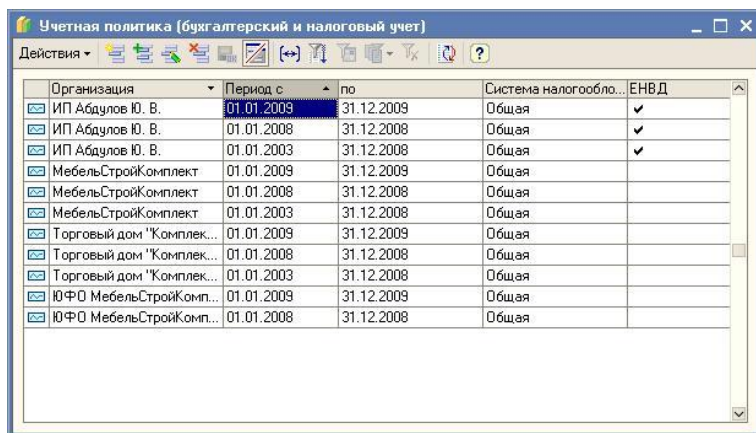
Обзор функциональных возможностей продукта

Учет налогов

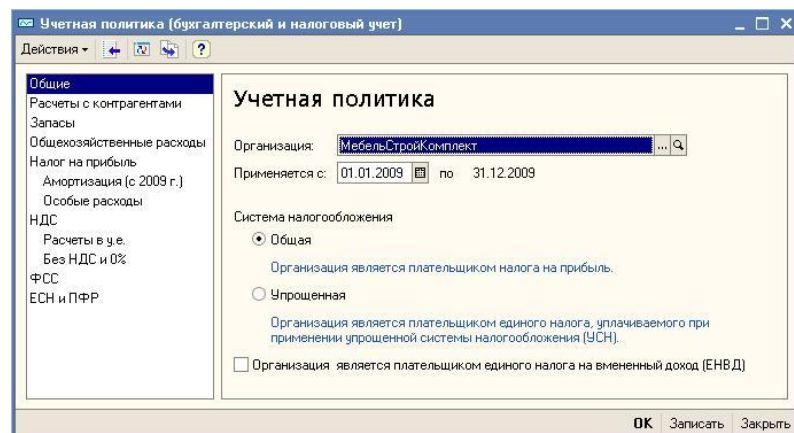


- **В конфигурации реализованы все требования, предъявляемые действующим налоговым законодательством**
 - **В подсистеме расчета заработной платы:**
 - *Обеспечено формирование бумажной и электронной отчетности по налогам, связанным с заработной платой, в частности НДФЛ и ЕСН*
 - *Реализован персонифицированный учет взносов в Пенсионный фонд*
 - **С целью реализации требований налогового законодательства по учету НДС, обеспечено:**
 - *Отражение текущих расчетов по НДС на счетах бухгалтерского учета*
 - *Формирование счетов-фактур, книги покупок и книги продаж*
 - **Для удовлетворения требований главы 25 Налогового кодекса:**
 - *В конфигурации реализован налоговый учет по налогу на прибыль*
 - *Налоговый учет ведется параллельно бухгалтерскому учету*
 - *Автоматически формируются налоговые регистры*
 - **В соответствии с требованиями главы 26.2 Налогового кодекса:**
 - *В конфигурации обеспечен учет доходов и расходов для предприятий, применяющих УСН*
 - *Автоматически формируется книга учета доходов и расходов*
 - **В соответствии с главой 26.3 Налогового кодекса:**
 - *В конфигурации обеспечен отдельный учет доходов и расходов по деятельности, облагаемой ЕНВД и не облагаемой ЕНВД*

- Используемая система налогообложения
 - общая
 - упрощенная
 - применение системы налогообложения ЕНВД к отдельным видам деятельности



| Организация | Период с | по | Система налогообло... | ЕНВД |
|--------------------------|------------|------------|-----------------------|------|
| ИП Абдулов Ю. В. | 01.01.2009 | 31.12.2009 | Общая | ✓ |
| ИП Абдулов Ю. В. | 01.01.2008 | 31.12.2008 | Общая | ✓ |
| ИП Абдулов Ю. В. | 01.01.2003 | 31.12.2008 | Общая | ✓ |
| МебельСтройКомплект | 01.01.2009 | 31.12.2009 | Общая | |
| МебельСтройКомплект | 01.01.2008 | 31.12.2008 | Общая | |
| МебельСтройКомплект | 01.01.2003 | 31.12.2008 | Общая | |
| Торговый дом "Комплек... | 01.01.2009 | 31.12.2009 | Общая | |
| Торговый дом "Комплек... | 01.01.2008 | 31.12.2008 | Общая | |
| Торговый дом "Комплек... | 01.01.2003 | 31.12.2008 | Общая | |
| ЮФО МебельСтройКомп... | 01.01.2009 | 31.12.2009 | Общая | |
| ЮФО МебельСтройКомп... | 01.01.2008 | 31.12.2008 | Общая | |



Учетная политика (бухгалтерский и налоговый учет)

Общие

Учетная политика

Организация: МебельСтройКомплект

Применяется с: 01.01.2009 по 31.12.2009

Система налогообложения

Общая

Упрощенная

Организация является плательщиком единого налога на вмененный доход (ЕНВД)

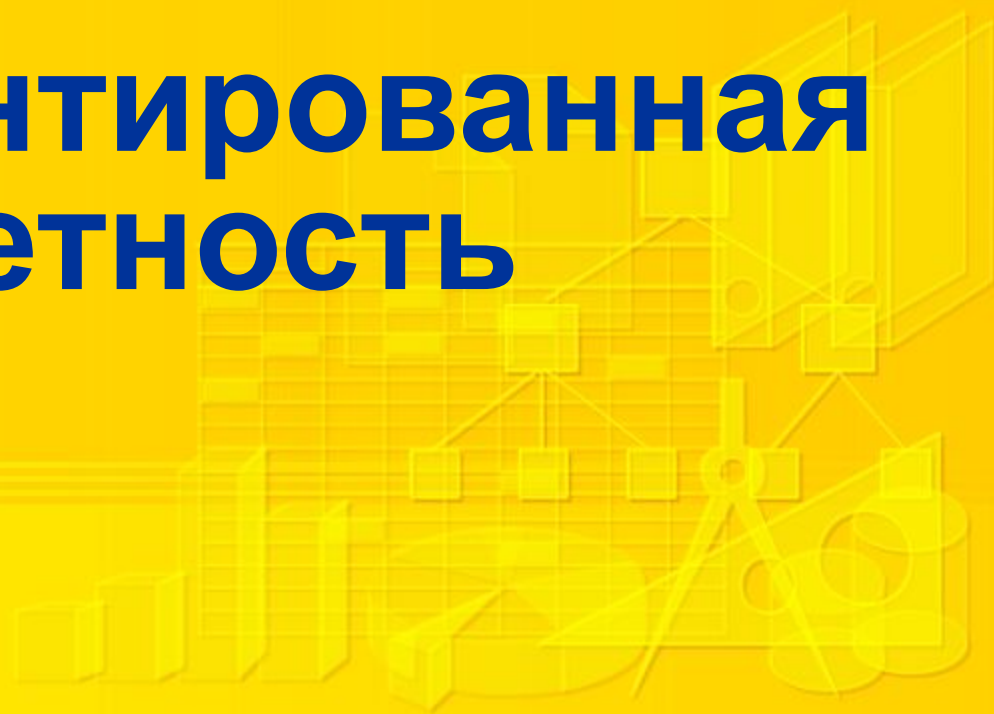
OK Записать Закрыть

- Указывается в настройках налоговой политики организации
- Для разных организаций информационной базы можно указывать разные системы налогообложения



Обзор функциональных возможностей продукта

Регламентированная отчетность

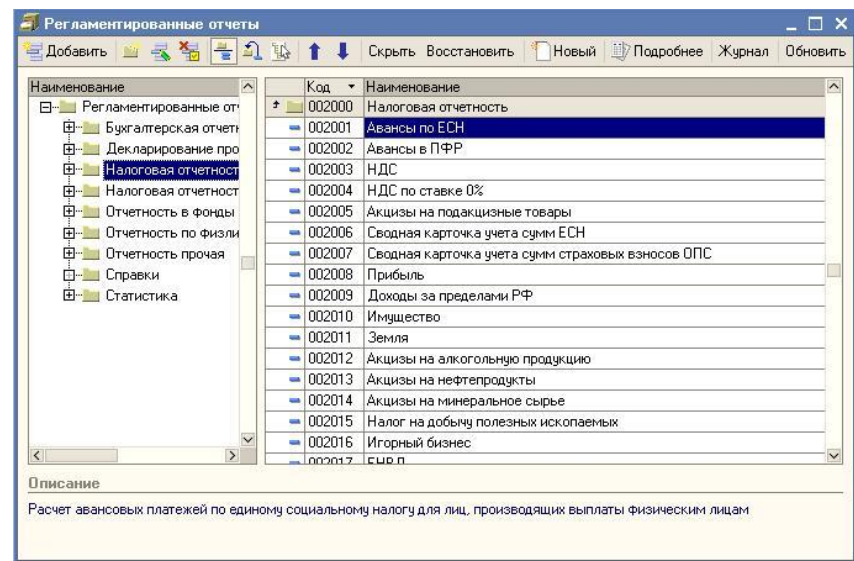
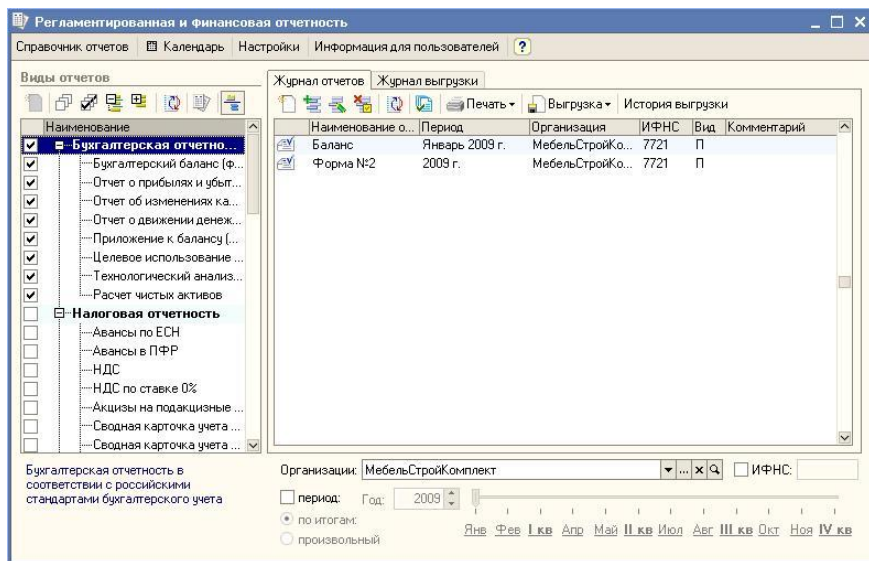




Регламентированная отчетность

- **Конфигурация максимально облегчает решение задачи составления отчетности:**
 - Бухгалтерская отчетность
 - Налоговые декларации и расчеты
 - Отчеты в социальные внебюджетные фонды;
 - Статистическая отчетность;
 - Справки, представляемые в налоговые органы;
 - Декларации о производстве и обороте алкогольной продукции.
- **Формы регламентированной отчетности периодически изменяются решениями государственных органов**
- **Фирма "1С"**
 - Отслеживает эти изменения
 - Предоставляет своим пользователям возможность оперативного обновления форм регламентированных отчетности в используемых конфигурациях
 - Для обновления форм используется эффективный штатный механизм обновления конфигурации.

- Для доступа к регламентированным отчетам можно использовать
 - форму "Регламентированная и финансовая отчетность (больше ориентирована на работу по формированию готовых отчетов)
 - или форму справочника регламентированных отчетов (больше ориентирована на настройку списка отчетов)



- Процедуру заполнения регламентированного отчета можно запустить из любой формы



Обзор функциональных возможностей продукта

Управление персоналом и регламентированный кадровый учет

- **«Управление персоналом» является автоматизированным инструментом кадровой политики предприятия и позволяет**
 - оценивать профессиональную отдачу каждого работника
 - выявлять наиболее перспективных людей
 - рационально расставлять кадры
 - устанавливать эффективное стимулирование и справедливую систему оплаты труда
- **Прикладное решение автоматизирует следующие направления деятельности по управлению персоналом:**
 - планирование потребностей в персонале
 - планирование занятости и графика отпусков работников
 - решение задач обеспечения бизнеса кадрами
 - *подбор*
 - *анкетирование*
 - *оценка*
 - кадровый учет и анализ кадрового состава
 - анализ уровня и причин текучести кадров
 - ведение регламентированного документооборота

- **Автоматизация управления персоналом предоставляет:**
 - **Руководству**
 - *полный контроль за происходящим*
 - *задавать структуру предприятия и составляющих его организаций*
 - *анализировать кадровый состав*
 - *принимать управленческие решения на основе полной и достоверной информации*
 - *мощные аналитические отчеты предоставляют пользователю информацию в произвольных разрезах*
 - **Кадровой службе**
 - *ценный инструмент автоматизации рутинных задач*
 - *возможность формировать гибкие отчеты о работниках с различными условиями отбора и сортировки.*
 - **Работникам предприятия**
 - *возможность в любой момент быстро получить необходимые им справки и сведения от кадровой службы*

Регламентированный кадровый учет

- Прикладное решение обеспечивает ведение регламентированного кадрового учета в полном соответствии с требованиями текущего законодательства
- «Комплексная автоматизация» обеспечивает хранение следующей информации:
 - личные данные о работниках как о физических лицах;
 - подразделения и должности работника;
 - служебные телефоны, адреса электронной почты, другая контактная информации
- По накопленной информации о работниках можно построить разнообразные отчеты:
 - списки работников,
 - коэффициент текучести кадров и среднесписочная численность,
 - движение кадров,
 - статистика кадров,
 - отчеты по отпускам (графики отпусков, использование отпусков и исполнение графика отпусков)



Регламентированный кадровый учет

- **Регламентированный учет кадров организации ведется независимо от учета работников предприятия**
 - Физическое лицо может быть принято на работу в несколько организаций или в несколько подразделений одной организации
 - Повторный ввод сведений о физическом лице при этом не потребуется.
- **В программе регистрируется все изменения для каждого работника в регламентированном кадровом учете:**
 - Начиная с приема на работу
 - Включая служебные перемещения, отпуска и командировки ...
 - До увольнения
- **Информационная база содержит**
 - Набор различных классификаторов, таких как
 - *информация о населении (ОКИН)*
 - *страны мира (ОКСМ)*
 - *виды документов удостоверяющих личность*
 - *классификаторы Пенсионного фонда Российской Федерации*
 - ...



Обзор функциональных возможностей продукта

Зарплата

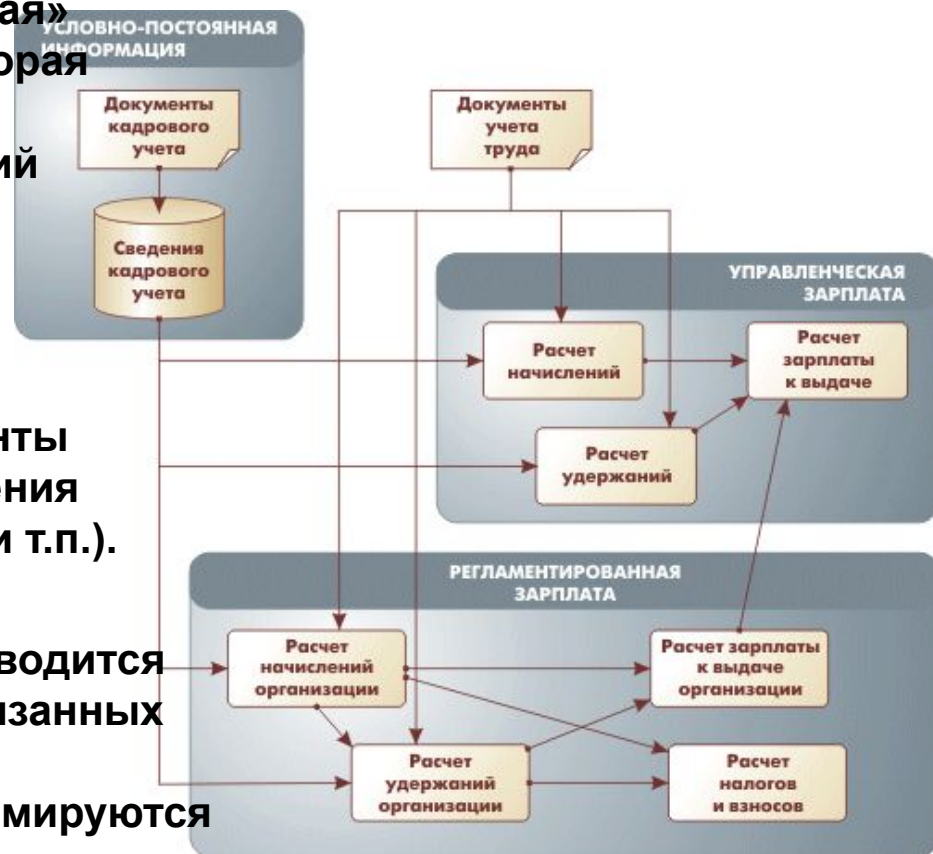
- Прикладное решение обеспечивает автоматическое начисление заработной платы и связанных с ней налогов и сборов в соответствии с законодательством:
 - комплекс трудоемких расчетов с персоналом
 - *от ввода документов о фактической выработке*
 - *оплаты больничных листов и отпусков*
 - ...
 - *до формирования документов на выплату зарплаты*
 - расчет регламентированных законодательством начислений и удержаний
 - отражение результатов расчетов в затратах предприятия
 - формирование отчетности в государственные контролирующие органы
- Операции по начислению заработной платы и связанных с ней налогов автоматически отражаются в бухгалтерском и налоговом учете

- В расчете зарплаты можно выделить следующие этапы:

- Эпизодически в информационную базу вводится «условно-постоянная» информация кадрового учета, которая в дальнейшем используется в расчетах начислений и удержаний

- В течение месяца вводятся документы, характеризующие трудовые показатели каждого работника, а также другие документы и сведения, влияющие на начисления и удержания (больничные листы и т.п.).

- После завершения периода производится собственно расчет зарплаты и связанных с ней налогов и взносов. По результатам этого расчета формируются данные о суммах, подлежащих выплате работникам.



- **Начисления могут рассчитываться следующими способами:**
 - по тарифной ставке (месячной, дневной или часовой) за фактический период действия начисления;
 - сдельно за фактический период действия начисления;
 - процентом (от сумм, начисленных по указанным базовым начислениям);
 - фиксированной суммой;
 - по среднему заработку для отпуска по календарным дням;
 - по среднему заработку для отпуска при расчете из рабочих дней;
 - по среднему заработку для исчисления пособий по временной нетрудоспособности;
 - по среднему заработку (например, для оплаты командировок);
 - как пособие по уходу за ребенком до 1,5 лет;
 - как пособие по уходу за ребенком до 3-х лет
 - и др.
- **Удержания могут рассчитываться следующими способами:**
 - процентом (от сумм, начисленных по указанным базовым начислениям);
 - для удержания по исполнительным документам (т.е. с предварительным уменьшением суммы базовых начислений на сумму налогов);
 - фиксированной суммой.



Обзор функциональных возможностей продукта

Эффективное управление бизнесом



Эффективное управление бизнесом

- Современные руководителям необходим удобный инструмент для поддержки принятия решений
- Для решения этой задачи в состав конфигурации включен новый механизм для анализа и принятия решений – «Монитор эффективности»
 - разработан на основе опыта внедрения аналитических панелей «1С:Консолидация» на корпоративном рынке
 - Призван стать основной точкой входа руководителей компании в «Комплексную автоматизацию» для оперативного анализа бизнеса и динамики его развития на основе показателей эффективности
- **Основные возможности:**
 - «весь бизнес одним взглядом»
 - возможность уточнения информации
 - комплект **ключевых показателей эффективности** «из коробки»
 - быстрая разработка новых показателей эффективности



Эффективное управление бизнесом

Персонализация

Монитор эффективности [Финансовый директор]

Варианты отчета: **Директор по логистике и производству** | Директор по персоналу | Коммерческий директор | Финансовый директор

Сформировать

Настройка

Дата формирования: 20 февраля 20
Вариант даты: Произвольная дата
Текущая дата: 20.02.2006
Дней до текущей даты: По текущую дату

Показатели эффективности

| Показатель | Тек. зна | Значения и индикаторы | мен | e % |
|--|----------|-----------------------|---------------|--------|
| Основные показатели | | | | |
| Совокупный остаток денежных средств | ▼ ● | 16 418,62 | -17 179,62 | -195,0 |
| Дебиторская задолженность | ▲ ● | 97 765,13 | 27 962,33 | 249,0 |
| Просроченная дебиторская задолженность | ▼ ● | 41 317,85 | 94 691,51 | -56,0 |
| Остатки товаров | ▲ ● | 22 111 485,25 | 21 898 656,4 | 0,0 |
| Кредиторская задолженность | ▲ ● | 31 533 551,77 | 30 998 788,55 | 1,0 |
| Выручка | ▲ ● | 97 985,23 | 56 242,33 | 74,0 |
| Оформлено заказов на сумму | ▼ ● | 34 782,16 | 35 193,27 | -1,0 |
| Поступления денежных средств | ▲ ● | 36 203,5 | 30 361,98 | 19,0 |
| Выплаты денежных средств | ▼ ● | 58 480,58 | 217 028,26 | -73,0 |
| Денежные средства | | | | |
| Продажи | | | | |
| Валовая прибыль | ▲ ● | 51 601,62 | 27 257,42 | 89,0 |
| Средняя сумма отгрузки | ▲ ● | 97 985,23 | 56 242,33 | 74,0 |
| Продажи план-факт | ▲ ● | 97 985,23 | 56 242,33 | 74,0 |
| Средний размер заказа | ▲ ● | 120 449,06 | 29 682,26 | 305,0 |
| Возвраты, сумма | - ● | | | |
| Обязательства | | | | |
| Клиенты | | | | |

Быстрый отбор важных данных

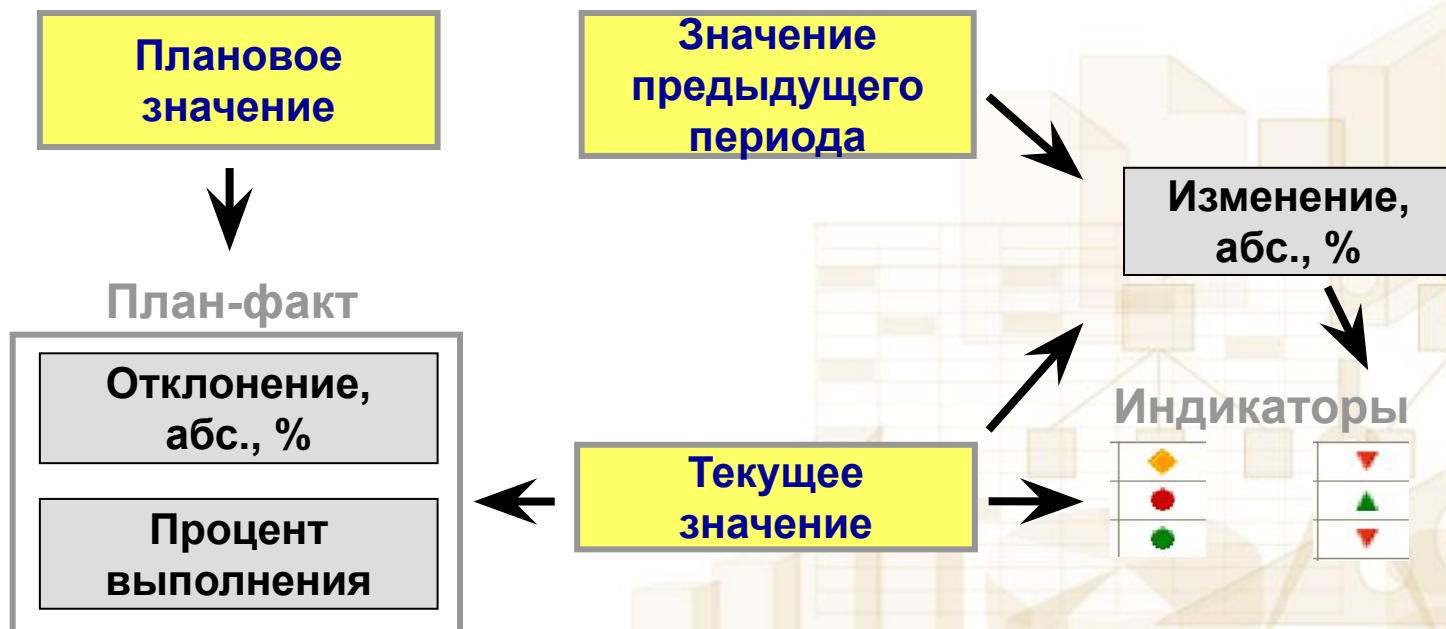
Показывать индикаторы

Отбор по значению индикаторов

| По динамике | По состоянию |
|--|---|
| ▲ <input checked="" type="checkbox"/> позитивная | ● <input checked="" type="checkbox"/> хорошее |
| - <input checked="" type="checkbox"/> стабильная | ◆ <input checked="" type="checkbox"/> удовлетвори |
| ▼ <input checked="" type="checkbox"/> негативная | ● <input checked="" type="checkbox"/> тревожное |

- **Инструмент позволяет**

- проводить план-фактный анализ ключевых показателей
 - *Определять отклонения в абсолютном и процентном отношении*
 - *Определять процент выполнения*
- сопоставлять значения показателей за текущий и предыдущий периоды
 - *определять изменения в абсолютном и процентном отношении*
- Иллюстрировать полученные данные с помощью соответствующих индикаторов (рост, снижение и т.д.)



- Состав и представление показателей монитора могут быть настроены пользователем самостоятельно

Настройка структуры отчета

| Показатель | Индикатор динамики | Индикатор состояния | Текущее значение | Значение предыдущего | Измен... % | Измен... абс | План-факт | | | |
|---|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|
| | | | | | | | План | % выпол... | Отклонени... | Отклонение... |
| Основное показатели | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Совокупный остаток денежных средств | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Дебиторская задолженность | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Просроченная дебиторская задолженность | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Остатки товаров | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Кредиторская задолженность | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Выручка | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Оформлено заказов на сумму | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Поступления денежных средств | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Выплаты денежных средств | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Денежные средства | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> |
| Расчетный счет | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Касса | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |
| Планируемые поступления | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | |
| Планируемые платежи | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | |
| Поступления ДС (план-факт) | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | <input checked="" type="checkbox"/> | | | | |

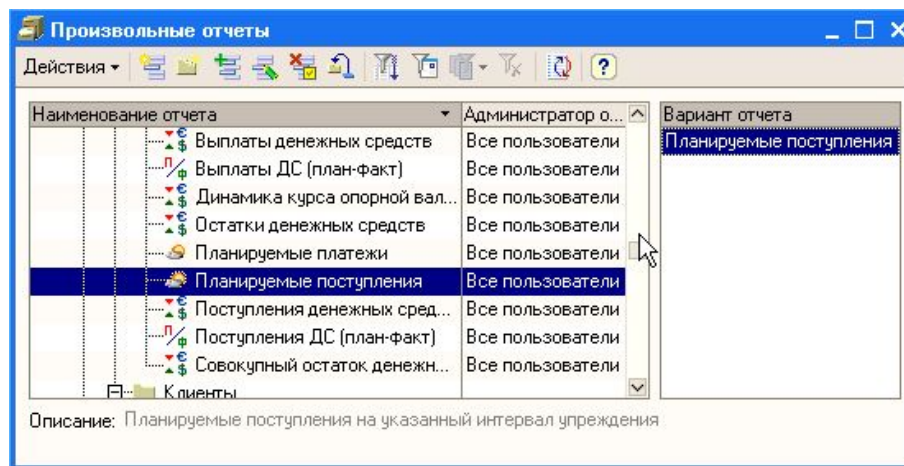
Описание: Дебиторская задолженность с истекшими сроками погашения

Параметры Индикаторы Расшифровки

Границы динамики
 % < 5,00 <= % <= 5,00 <

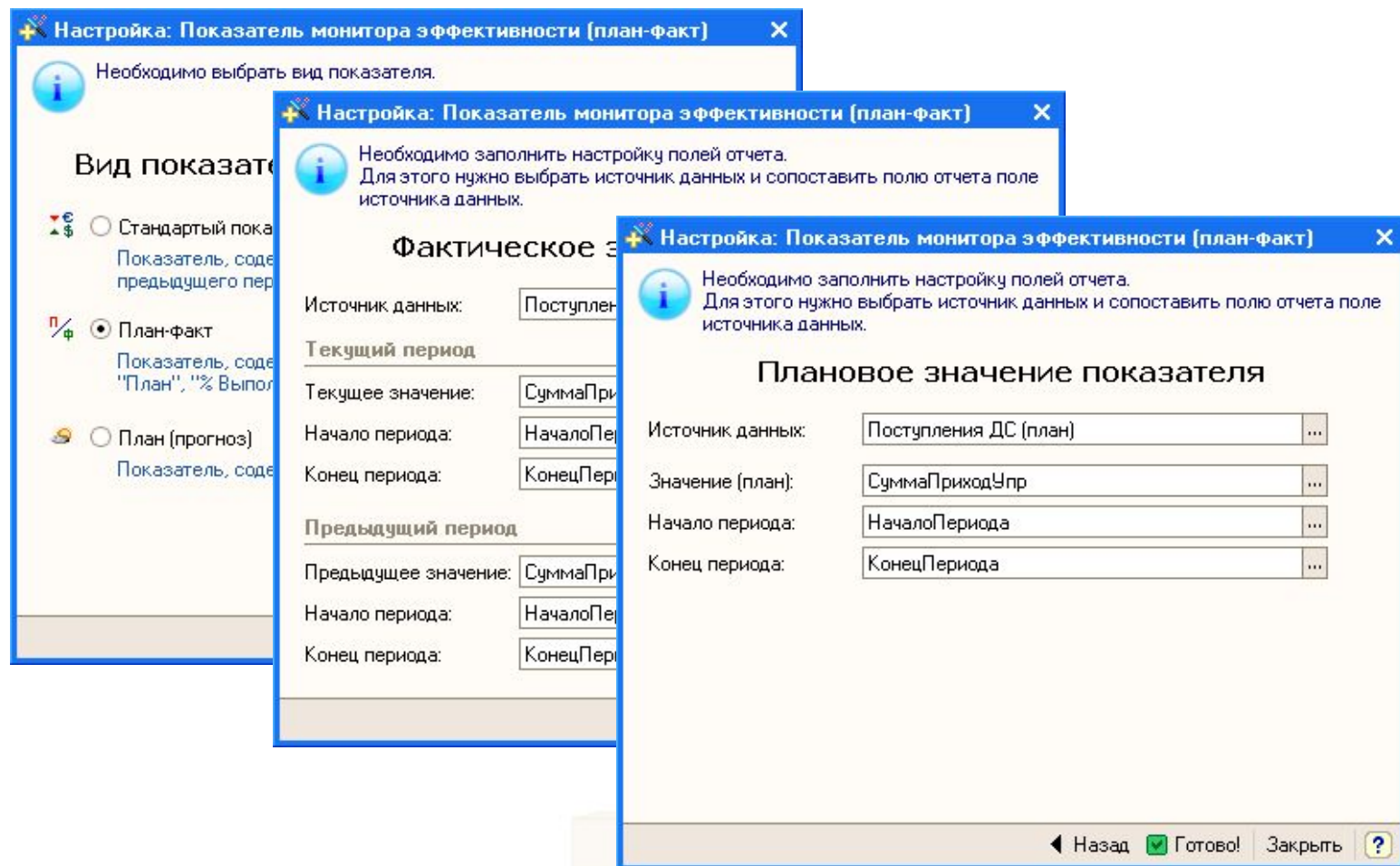
Границы состояния
 < 10,00 <= <= 10,00 <

- Для формирования ключевых показателей эффективности можно использовать различные данные
 - «Жесткие» отчеты конфигурации
 - Произвольные отчеты (новый справочник)
 - *данные оперативных (управленческих) регистров*
 - *данные регламентированного учета*
 - *внешние источники (данные, полученные специальными обработками)*



- **Источник данных определяет состав полей и бизнес-логику получения данных**
- **Произвольный отчет – внешний вид отчета и панели пользователя. Имеет аналитические расширения, упрощающие анализ информации**

- Произвольный отчет – показатель монитора эффективности
 - Создается с помощью мастера, позволяющего в 3 шага настроить нужные реквизиты в зависимости от типа показателя





Эффективное управление бизнесом

- Конфигурация поставляется с комплектом Ключевых показателей эффективности
- Типовой комплект КПЭ ориентирован на исполнительное руководство компании
 - для ОПЕРАТИВНОЙ оценки состояния бизнеса
 - и принятия максимально быстрых корректирующих мер
- Периодичность анализа КПЭ может быть произвольной и диктуется реальными потребностями управления бизнесом
- Основная задача инструмента – помочь своевременно выявить:
 - отклонения
 - негативную динамику
 - точки роста
- Задача подробного анализа результатов деятельности компании и выявление их причин перед инструментом **не ставятся**
 - Это задача функциональных менеджеров, а не руководства
 - Такие данные могут быть получены с помощью комплекта отчетов конфигурации
- Исходя из изложенного и был сформирован типовой набор КПЭ

- **Типовой комплект КПЭ**

- Ключевые показатели эффективности (управляемые). Важно не констатировать, а предвидеть

| Результирующие | Опережающие |
|-----------------------|--|
| Выручка | Заказы, Выпуск продукции, число обращений клиентов |
| Кассовый разрыв | Выручка, Отношение ДЗ и КЗ, К-т инкассации ДЗ |

- Неуправляемые показатели деятельности, влияющие на принятие решений
 - *курс валюты*
 - *цены конкурентов ...*
- 50 показателей, описывающих различные функциональные области
 - *Продажи и клиенты*
 - *Логистика и производство*
 - *Финансы*
 - *Внешняя среда...*



Спасибо за внимание!